

La logística comienza en las personas - A logistica começa nas pessoas

PROTAGONISTA

PUERTOS, LOGÍSTICA, TRANSPORTE Y COMERCIO EXTERIOR

Presidente
KENPORT SA

Daniel Agüero
ARGENTINA



Gerente de Área
Comercialización
Administración
Nacional de Puertos
ANP

Ana Rey
URUGUAY



Desarrolladora
de Negocios
para Centroamérica
y el Caribe
INTERBORDERS

**Minerva
De Gracia**
PANAMÁ



Managing Director
BLU LOGISTICS
Member of
Rhenus Group

**Guillermo
Maldonado**
PARAGUAY



ANP
ADMINISTRACIÓN NACIONAL DE PUERTOS
República Oriental del Uruguay

GUÍA
LOGÍSTICA
Y DE COMERCIO EXTERIOR
2024 **20**
AÑOS

PRESENTES EN ARGENTINA, BOLIVIA, BRASIL, CEE, CHILE, COLOMBIA, ECUADOR, MÉXICO, PANAMÁ, PARAGUAY, PERÚ, USA Y URUGUAY



Viceministro
Ministerio de Obras Públicas
y Comunicaciones
Emiliano Fernández
PARAGUAY



Gerente General
Costa Oriental
Paraguay
Daniel Juárez
PARAGUAY



Viceministra
Ministerio de Industria
y Comercio
Lorena Méndez
PARAGUAY



Vicepresidente
Navios South
American Logistics
Ruben Martínez
URUGUAY



Gerente General
Terminal Cuenca
del Plata (TCP)
Kenny Pauwels
URUGUAY

A logística começa com as pessoas



CONTENIDO / CONTEÚDO

Director Ejecutivo - Centro de Importadores de Paraguay CIP - Dr. Hugo Roig	8	ACCOR	11
Proyecciones de negocio y zona franca desde Uruguay como herramienta para las empresas	12	AGENCIA SALLUSTRO	77
Gerente General - Costa Oriental Paraguay - Lic. Daniel Juárez	14	ANP	53
EXIM CARGO: Celebrando 20 Años de Excelencia en Logística	18	ASSEKURANSA	75
Gerente General - URUBÓ - Bolivia - Mauricio Rodríguez Limpías	20	BANCO REPUBLICA	61
Vicepresidente de asuntos estratégicos y planificación de la Unión Industrial Paraguaya UIP - Ing. Diego Oddone	24	BANQUE HERITAGE	19
General manager - Cargas del Plata Grupo Logístico - Argentina - Enrique Montagna	28	BAUTEC	10
Desarrolladora de Negocios para Centroamérica y el Caribe INTERBORDERS Panamá - Minerva De Gracias	30	BOLUDA TOWAGE REYLA	59
Managing Director - Blu Logistics Member of Rhenus Group Paraguay - Guillermo Maldonado	34	BOTISOL	66
Link Logística inicia el proceso de certificación de normas ISO9001 e ISO14001	37	BRAMORIM	25
Gerente de Servicios - Corfrisa Uruguay - Verónica Suárez	38	C.H. ROBINSON	81
Despachante de Aduanas, Empresario experto en comercio exterior - Uruguay - Jose Luis Ostria	40	CÁMARA DE PRACTICAJE	39
CEO - KENPORT BUNKERS - Daniel Aguero	44	CARGAS DEL PLATA	29
Kenport y Lubricantes Shell	48	ENCENTRO	37
Prodevelop estrena nueva sede en Perú	50	ENCUENTROS	97
Inauguración Puerto Capurro	52	EXPO LOGISTICA BRASIL	27
Carmelo impulsa su desarrollo con obras clave en su puerto	56	FB DESPACHOS	22
Gerente comercial - Administración Nacional de Puertos de Uruguay ANP - Cra. Ana Rey	58	FEDERAL JUSTINTIME	26
Gerente General - Terminal Cuenca del Plata (TCP) Uruguay - Kenny Pauwels	62	FIVE HOTEL	21
Presidente - Centro de Armadores Fluviales y Marítimos del Paraguay Cafym - Raúl Valdez	67	GRUPO CONDOR - SHELL	46
Vicepresidente - Navios South American Logistics - Ing. Ruben Martínez	70	INSTITUTO DE INGLES	35
Ministro de Industria y Comercio de Paraguay - Javier Giménez	72	INTERBORDERS	31
Viceministra de Industria y Comercio de Paraguay - Lorena Méndez	76	INTERMODAL	79
Viceministro de Obras Públicas y Comunicaciones de Paraguay - Ec. Emiliano Fernández	80	KENPORT	45
Guía Logística : Una red de especialista a su disposición	84	KENPORT - SHELL	49
		LOGISTIQUE 2025	43
		NAVIOS	73
		PARQUE LOS LIBERTADORES	13
		PORT DE BARCELONA	5
		PORT MIAMI	3
		PRODEVELOP	51
		PUERTO SEGURO	69
		TAMIBEL	57
		TCP	63
		TGM	55
		TOC AMERICAS	83
		TODOLOGISTICA NEWS	33
		UHUB	41

ANUNCIANTES

Revista Protagonista del Sector Puertos, Logística, Transporte y Comercio Exterior es un producto de Multimedia TodoLOGÍSTICA

A Revista Protagonista do Setor de Portos, Logística, Transporte e Comércio Exterior é um produto da Multimedia TodoLOGÍSTICA



Director / Editor
Diretor / Editor.
Mario Alonso
mario@todologistica.com

Diseño / Publicidad
Design / Publicidade.
Alvaro Alonso
alvaro@todologistica.com

Coordinador de Contenidos
Coordenador de conteúdo.
Laura González

Administración
Administração.
Valentina Alonso
valonso@mercosoft.com

Periodistas / Asistentes
Jornalistas / Assistentes.
Macarena Alonso

Equipo comercial
Equipe comercial.
Juan Lessa | jlessa@mercosoft.com
Rafael Pereira | rafael@todologisticanews.com
Luciano Delle Ville | luciano@todologistica.com
Alvaro Sienna | alvaro.sienna@revistaprotagonista.com
Karina Salas | ksalas@todologisticanews.com
Netfrateri Abrego | nabrego@todologisticanews.com
Gerardo Chanadari | gchanadari@todologisticanews.com

Traducción
Tradução.
Lilian Magri | Luciano Delle Ville

Aclaración

Las opiniones vertidas en los artículos firmados, no tienen por que ser necesariamente compartidas; ni por los anunciantes, ni por el equipo editorial de Revista Protagonista, sólo muestran el punto de vista personal del autor.

Esclarecimento

As opiniões expressas nos artigos assinados não têm necessariamente de ser partilhadas; nem pelos anunciantes nem pela equipa editorial da Revista Protagonista, apenas mostram o ponto de vista pessoal do autor.



PORT MIAMI



PORT MIAMI
GLOBAL GATEWAY OF THE AMERICAS

**UN MOTOR ECONÓMICO
QUE GENERA
\$61 MIL MILLONES A LA
ECONOMÍA Y 340,000 EMPLEOS
para el ESTADO DE LA FLORIDA**



La logística comienza en las personas

A logística começa com as pessoas



CONTENIDO / CONTEÚDO

Director Ejecutivo - Centro de Importadores de Paraguay CIP - Dr. Hugo Roig	8
Proyecciones de negocio y zona franca desde Uruguay como herramienta para las empresas	12
Gerente General - Costa Oriental Paraguay - Lic. Daniel Juárez	14
EXIM CARGO: Celebrando 20 Años de Excelencia en Logística	18
Gerente General - URUBÓ - Bolivia - Mauricio Rodríguez Limpías	20
Vicepresidente de asuntos estratégicos y planificación de la Unión Industrial Paraguaya UIP - Ing. Diego Oddone	24
General manager - Cargas del Plata Grupo Logístico - Argentina - Enrique Montagna	28
Desarrolladora de Negocios para Centroamérica y el Caribe INTERBORDERS Panamá - Minerva De Gracias	30
Managing Director - Blu Logistics Member of Rhenus Group Paraguay - Guillermo Maldonado	34
Link Logística inicia el proceso de certificación de normas ISO9001 e ISO14001	37
Gerente de Servicios - Corfrisa Uruguay - Verónica Suárez	38
Despachante de Aduanas, Empresario experto en comercio exterior - Uruguay - Jose Luis Ostria	40
CEO - KENPORT BUNKERS - Daniel Aguero	44
Kenport y Lubricantes Shell	48
Prodevelop estrena nueva sede en Perú	50
Inauguración Puerto Capurro	52
Carmelo impulsa su desarrollo con obras clave en su puerto	56
Gerente comercial - Administración Nacional de Puertos de Uruguay ANP - Cra. Ana Rey	58
Gerente General - Terminal Cuenca del Plata (TCP) Uruguay - Kenny Pauwels	62
Presidente - Centro de Armadores Fluviales y Marítimos del Paraguay Cafym - Raúl Valdez	67
Vicepresidente - Navios South American Logistics - Ing. Ruben Martínez	70
Ministro de Industria y Comercio de Paraguay - Javier Giménez	72
Viceministra de Industria y Comercio de Paraguay - Lorena Méndez	76
Viceministro de Obras Públicas y Comunicaciones de Paraguay - Ec. Emiliano Fernández	80
Guía Logística : Una red de especialista a su disposición	84

ANUNCIANTES

ACCOR	11
AGENCIA SALLUSTRO	77
ANP	53
ASSEKURANSA	75
BANCO REPUBLICA	61
BANQUE HERITAGE	19
BAUTEC	10
BOLUDA TOWAGE REYLA	59
BOTISOL	66
BRAMORIM	25
C.H. ROBINSON	81
CÁMARA DE PRACTICAJE	39
CARGAS DEL PLATA	29
ENCUNTRO	37
ENCUENTROS	97
EXPO LOGISTICA BRASIL	27
FB DESPACHOS	22
FEDERAL JUSTINTIME	26
FIVE HOTEL	21
GRUPO CONDOR - SHELL	46
INSTITUTO DE INGLES	35
INTERBORDERS	31
INTERMODAL	79
KENPORT	45
KENPORT - SHELL	49
LOGISTIQUE 2025	43
NAVIOS	73
PARQUE LOS LIBERTADORES	13
PORT DE BARCELONA	5
PORT MIAMI	3
PRODEVELOP	51
PUERTO SEGURO	69
TAMIBEL	57
TCP	63
TGM	55
TOC AMERICAS	83
TODOLOGISTICA NEWS	33
UHUB	41

Revista Protagonista del Sector Puertos, Logística, Transporte y Comercio Exterior es un producto de Multimedia TodoLOGÍSTICA

A Revista Protagonista do Setor de Portos, Logística, Transporte e Comércio Exterior é um produto da Multimedia TodoLOGÍSTICA



Director / Editor
Diretor / Editor.
Mario Alonso
mario@todologistica.com

Diseño / Publicidad
Design / Publicidade.
Alvaro Alonso
alvaro@todologistica.com

Coordinador de Contenidos
Coordenador de conteúdo.
Laura González

Administración
Administração.
Valentina Alonso
valonso@mercosoft.com

Periodistas / Asistentes
Jornalistas / Assistentes.
Macarena Alonso

Equipo comercial
Equipe comercial.
Juan Lessa | jlessa@mercosoft.com
Rafael Pereira | rafael@todologisticaneews.com
Luciano Delle Ville | luciano@todologistica.com
Alvaro Sienna | alvaro.sienna@revistaprotagonista.com
Karina Salas | ksalas@todologisticaneews.com
Netfrateri Abrego | nabrego@todologisticaneews.com
Gerardo Chanadari | gchanadari@todologisticaneews.com

Traducción
Tradução.
Lilian Magri | Luciano Delle Ville

Aclaración

Las opiniones vertidas en los artículos firmados, no tienen por que ser necesariamente compartidas; ni por los anunciantes, ni por el equipo editorial de Revista Protagonista, sólo muestran el punto de vista personal del autor.

Esclarecimento

As opiniões expressas nos artigos assinados não têm necessariamente de ser partilhadas; nem pelos anunciantes nem pela equipa editorial da Revista Protagonista, apenas mostram o ponto de vista pessoal do autor.

Somos parte del cambio

Un hub SMART a tu servicio

Contigo,
generamos
bienestar

Contigo,
damos servicio
a las personas



Port de Barcelona

www.portdebarcelona.cat

**Te presentamos
la sección especial
Revista PROTAGONISTA**

**Parques logísticos,
industriales
y zonas francas**

sumate@todologistica.com

PARQUES LOGÍSTICOS, INDUSTRIALES, DEPÓSITOS FISCALES Y ZONAS FRANCAS

PRIMERA EDICIÓN: TENDENCIAS GLOBALES EN INFRAESTRUCTURA

- **Parques Logísticos:** Analizaremos cómo las tendencias globales como la digitalización y automatización están transformando los parques logísticos, enfocándonos en su expansión en áreas metropolitanas y cómo estas instalaciones están adaptándose a las demandas del comercio electrónico.
- **Parques Industriales:** Exploraremos las principales tendencias en la expansión y modernización de parques industriales a nivel global, con énfasis en la sostenibilidad y el uso de energías limpias.
- **Depósitos Fiscales:** Examinaremos cómo las nuevas normativas y regulaciones fiscales están afectando la estructura y operación de los depósitos fiscales en distintos países.
- **Zonas Francas:** Analizaremos el crecimiento de las zonas francas como nodos clave para el comercio internacional, enfocándonos en las tendencias hacia la especialización en sectores tecnológicos y manufactura avanzada

SEGUNDA EDICIÓN: IMPACTO ECONÓMICO Y OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

- **Parques Logísticos:** Evaluaremos los beneficios que ofrecen los parques logísticos a los inversores y operadores, mostrando ejemplos de cómo estas infraestructuras están generando retornos significativos en distintas regiones.
- **Parques Industriales:** Mostraremos el impacto de los parques industriales en el crecimiento económico local, con un enfoque en cómo atraen inversión extranjera directa (IED) y crean empleos de calidad.
- **Depósitos Fiscales:** Describiremos los beneficios fiscales y regulatorios de invertir en depósitos fiscales, explicando cómo estas infraestructuras pueden mejorar la eficiencia de las operaciones internacionales.
- **Zonas Francas:** Explicaremos el impacto de las zonas francas en la atracción de inversión y el fomento del comercio, presentando casos de éxito en economías emergentes.

TERCERA EDICIÓN: INNOVACIONES TECNOLÓGICAS Y EFICIENCIA OPERATIVA

- **Parques Logísticos:** Exploraremos cómo la automatización y el uso de IoT están mejorando la eficiencia operativa de los parques logísticos, permitiendo una mejor gestión de inventarios y la optimización de rutas de transporte.
- **Parques Industriales:** Analizaremos cómo la industria 4.0 está impactando en los parques industriales, desde la incorporación de robótica avanzada hasta el uso de inteligencia artificial para la optimización de procesos de producción.
- **Depósitos Fiscales:** Explicaremos cómo las nuevas tecnologías están revolucionando los depósitos fiscales, mejorando la seguridad y la trazabilidad de mercancías mediante blockchain y sistemas avanzados de gestión de inventarios.
- **Zonas Francas:** Mostraremos cómo las innovaciones tecnológicas están permitiendo a las zonas francas ofrecer servicios más eficientes y competitivos, facilitando el comercio y reduciendo costos operativos.

CUARTA EDICIÓN: SOSTENIBILIDAD Y FUTURO DE LAS INFRAESTRUCTURAS

- **Parques Logísticos:** Analizaremos el papel de la sostenibilidad en los parques logísticos, mostrando ejemplos de centros logísticos que están adoptando prácticas sostenibles como el uso de energías renovables y la reducción de la huella de carbono.
- **Parques Industriales:** Evaluaremos cómo los parques industriales están adoptando nuevas normativas ambientales y contribuyendo a la economía circular mediante la gestión eficiente de recursos y la reducción de residuos.
- **Depósitos Fiscales:** Exploraremos el impacto de la sostenibilidad en los depósitos fiscales, describiendo cómo las nuevas prácticas ecológicas están mejorando la eficiencia energética y reduciendo el impacto ambiental.
- **Zonas Francas:** Presentaremos el futuro de las zonas francas, enfocándonos en cómo la sostenibilidad está desempeñando un rol clave en su evolución y atractivo para las empresas internacionales que buscan operaciones más ecológicas.

Si quieres ser parte de este Special Report, sumate@todologica.com



DIRECTOR EJECUTIVO

CENTRO
DE IMPORTADORES
DE PARAGUAY
CIP

Dr. Hugo Roig

EL RETO ESTÁ EN LA LOGÍSTICA O DESAFIO ESTÁ NA LOGÍSTICA

El Dr. Hugo Roig, director ejecutivo del Centro de Importadores de Paraguay, brindó una perspectiva clara sobre los desafíos logísticos que enfrenta el país.

Su ponencia en el reciente Encuentro de Protagonistas Paraguay 2024 destacó la necesidad urgente de inversiones estratégicas en infraestructura, conectividad y seguridad, elementos clave para que Paraguay continúe siendo una plataforma económica estable y competitiva en el escenario internacional.

Roig inició su discurso destacando el sólido crecimiento económico de Paraguay en las últimas dos décadas. Según las cifras presentadas, el país ha mantenido un crecimiento promedio del 4%, con una población que aumenta al 1%. Esto, explicó, permite que el ingreso per cápita crezca, mejorando la capacidad de compra y producción de los paraguayos.

A pesar de la naturaleza estable de la economía, Roig subrayó que la estabilidad financiera y cambiaria es un aspecto crucial que atrae a inversionistas extranjeros. “Un inversor observa la estabilidad, especialmente en el tipo de cambio”, señaló, al tiempo que destacó el papel del Banco Central en la intervención oportuna para evitar fluctuaciones bruscas.

Un mercado dinámico y en evolución

El Dr. Roig también hizo hincapié en el dinamismo de ciertos sectores económicos, como el financiero, los supermercados, combustibles, y el sector farmacéutico. El constante proceso de fusiones y consolidaciones, tanto horizontales como verticales, es un signo del crecimiento y la sofisticación del mercado paraguayo. Sin embargo, destacó que este crecimiento acelerado genera una mayor demanda logística, lo que trae consigo desafíos significativos.

“El componente logístico es clave en la producción, en los costos y en la llegada al cliente final”, aseguró. Para acompañar este dinamismo, Roig señaló la necesidad de aumentar las inversiones en infraestructura, destacando que solo el 15% de las rutas viales del país están pavimentadas. A pesar de los avances recientes en inversiones públicas, expresó que aún están lejos de alcanzar un nivel óptimo.

En cuanto a la infraestructura física, Roig reconoció los avances en el sector portuario y la importancia de la flota fluvial paraguaya, una de las más grandes del mundo. Sin embargo, resaltó que aún falta mucho por hacer para diversificar las conexiones logísticas con otros mercados. La fluctuación en los niveles del río Paraguay, exacerbada por fenómenos climáticos como “El Niño”, pone de manifiesto la necesidad de contar con alternativas viables de transporte terrestre y ferroviario.

O Dr. Hugo Roig, diretor executivo do Centro de Importadores Paraguaiois, forneceu uma perspectiva clara sobre os desafios logísticos que o país enfrenta.

Sua apresentação no recente Encontro de Protagonistas do Paraguai 2024 destacou a necessidade urgente de investimentos estratégicos em infraestrutura, conectividade e segurança, elementos chave para que o Paraguai continue sendo uma plataforma econômica estável e competitiva no cenário internacional.

Roig iniciou seu discurso destacando o sólido crescimento econômico do Paraguai nas últimas duas décadas. De acordo com os números apresentados, o país tem mantido um crescimento médio de 4%, com a população a aumentar 1%. Isso, explicou, permite crescer a renda per capita, melhorando a capacidade de compra e de produção dos paraguaios.

Apesar da natureza estável da economia, Roig sublinhou que a estabilidade financeira e cambial é um aspecto crucial que atrai investidores estrangeiros. “O investidor observa a estabilidade, especialmente na taxa de câmbio”, observou, ao mesmo tempo que destacou o papel do Banco Central na intervenção atempada para evitar flutuações bruscas.

Um mercado dinâmico e em evolução

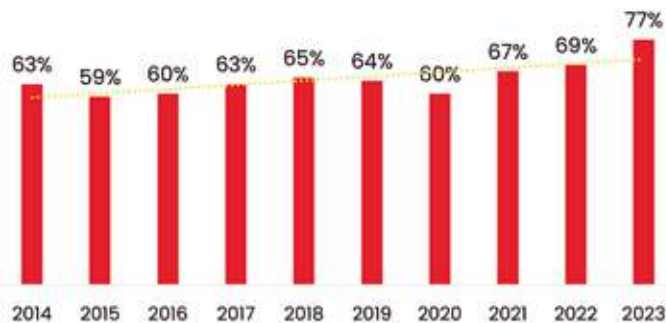
O Dr. Roig também enfatizou o dinamismo de certos setores econômicos, como o setor financeiro, os supermercados, os combustíveis e o setor farmacêutico. O constante processo de fusões e consolidações, tanto horizontais quanto verticais, é um sinal do crescimento e sofisticação do mercado paraguaio. Porém, destacou que esse crescimento acelerado gera maior demanda logística, o que traz consigo desafios significativos.

“A componente logística é fundamental na produção, nos custos e na chegada ao cliente final”, assegurou. Para acompanhar este dinamismo, Roig apontou a necessidade de aumentar os investimentos em infraestruturas, destacando que apenas 15% das vias rodoviárias do país são pavimentadas. Apesar dos recentes avanços nos investimentos públicos, ele expressou que estes ainda estão longe de atingir um nível ideal.

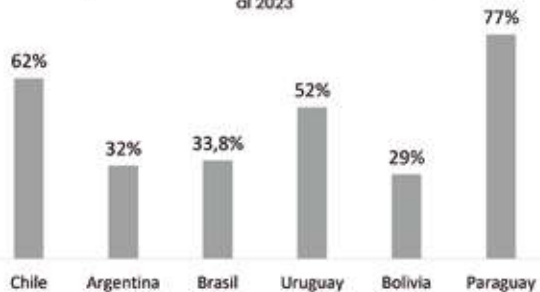
Em relação à infraestrutura física, Roig reconheceu os avanços do setor portuário e a importância da frota fluvial paraguaia, uma das maiores do mundo. No entanto, destacou que ainda há muito a fazer para diversificar as ligações logísticas com outros mercados. A oscilação dos níveis do Rio Paraguai, agravada por fenômenos climáticos como o “El Niño”, evidencia a necessidade de alternativas viáveis de transporte terrestre e ferroviário.

Paraguay es el país con mayor apertura comercial de la Región. El desafío es burocracia y transparencia.

Apertura Comercial del Paraguay



Apertura Comercial de la región al 2023



Total importaciones

USD 15.810 MILLONES

2023

Total exportaciones

USD 17.290 MILLONES

Importaciones y exportaciones por región

IMPORTACIONES	
REGIÓN	VALOR EN MILLONES DE USD
China	5.113
Mercosur	5.000
EEUU, Canadá, México	1.415

EXPORTACIONES	
REGIÓN	VALOR EN MILLONES DE USD
Mercosur	7.296
ALADI	1.650
Unión Europea	517

Fuente: Elaboración MENTU con datos del BCP

Roig mencionó a Uruguay como un ejemplo a seguir, destacando la inversión de 1.500 millones de dólares en infraestructura ferroviaria en ese país. En contraste, lamentó que en Paraguay aún cueste tomar decisiones de tal envergadura.

Roig citou o Uruguai como exemplo a seguir, destacando o investimento de 1,5 bilhão de dólares em infraestrutura ferroviária naquele país. Em contrapartida, lamentou que no Paraguai ainda seja difícil tomar decisões de tal magnitude.

Apertura comercial y burocracia

Otro tema crucial en la ponencia fue el nivel de apertura comercial de Paraguay, que, según los indicadores, supera el 70%, lo que lo coloca entre los países más abiertos de la región. Esta apertura, explicó, no debe ser vista como una amenaza para la industria local, sino como una oportunidad para el crecimiento y la expansión de las exportaciones.

Abertura comercial e burocracia

Outro tema crucial da apresentação foi o nível de abertura comercial do Paraguai, que, segundo indicadores, ultrapassa 70%, colocando-o entre os países mais abertos da região. Esta abertura, explicou, não deve ser vista como uma ameaça à indústria local, mas sim como uma oportunidade para o crescimento e expansão das exportações.

Sin embargo, para capitalizar este potencial, es necesario superar los obstáculos burocráticos y mejorar la transparencia en el comercio internacional. "No podríamos tener fluidez en la comunicación y conexión con otros países, por más que invirtamos en infraestructura, si no generamos acciones concretas que faciliten el comercio", advirtió Roig.

Contudo, para capitalizar este potencial, é necessário superar obstáculos burocráticos e melhorar a transparência no comércio internacional. "Não poderíamos ter fluidez na comunicação e conexão com outros países, por mais que invistamos em infraestrutura, se não gerarmos ações concretas que facilitem o comércio", alertou Roig.

La seguridad fue otro aspecto fundamental abordado por Roig. El director ejecutivo destacó que la inversión en infraestructura debe ir acompañada de un esfuerzo por mejorar la seguridad tanto en las rutas terrestres como en el transporte fluvial.

A segurança foi outro aspecto fundamental abordado por Roig. O diretor executivo destacou que o investimento em infraestruturas deve ser acompanhado de um esforço para melhorar a segurança tanto nas rotas terrestres como no transporte fluvial.

La reciente ola de incidentes de piratería, tanto en las carreteras como en los ríos, subraya la importancia de garantizar un entorno seguro para el transporte de mercancías.

Paraguay, según las estadísticas mencionadas por Roig, cuenta con menos del 20% de las fuerzas de seguridad recomendadas por estándares internacionales. En este contexto, aseguró que “pensar en lo logístico es pensar en rutas seguras y en transporte fluvial seguro”.

Hacia una logística más eficiente y digitalizada

En su exposición, Roig también abordó la necesidad de avanzar hacia una mayor digitalización en la logística. La trazabilidad y la capacidad de monitorear el flujo de mercancías en tiempo real son elementos fundamentales que las empresas calificadoras de riesgo valoran al evaluar la resiliencia de una economía. Para fortalecer la cadena de suministro, Roig insistió en la diversificación y en la personalización de los servicios, adaptándose a las necesidades del consumidor final.

Finalmente, el director ejecutivo resaltó la importancia de apoyar tanto a las grandes empresas como a las pequeñas y medianas, que, gracias a su flexibilidad, juegan un papel esencial en la llegada al cliente final. “Es vital que apoyemos a las PYMES, que tienen la capacidad de adaptarse y llegar al consumidor final de manera más eficiente”, afirmó. ●

A recente vaga de incidentes de pirataria, tanto nas estradas como nos rios, sublinha a importância de garantir um ambiente seguro para o transporte de mercadorias.

O Paraguai, segundo as estatísticas mencionadas por Roig, conta com menos de 20% das forças de segurança recomendadas pelos padrões internacionais. Neste contexto, garantiu que “pensar em logística significa pensar em rotas seguras e em transporte fluvial seguro”.

Rumo a uma logística mais eficiente e digitalizada

Na sua apresentação, Roig também abordou a necessidade de avançar para uma maior digitalização na logística. A rastreabilidade e a capacidade de monitorizar o fluxo de mercadorias em tempo real são elementos fundamentais que as empresas de classificação de risco valorizam quando avaliam a resiliência de uma economia. Para fortalecer a cadeia de abastecimento, Roig insistiu na diversificação e personalização dos serviços, adaptando-se às necessidades do consumidor final.

Por último, o diretor executivo destacou a importância de apoiar tanto as grandes empresas como as pequenas e médias empresas, que pela sua flexibilidade desempenham um papel essencial no alcance do cliente final. “É fundamental apoiarmos as PYMES, que têm capacidade de se adaptar e chegar ao consumidor final de forma mais eficiente”, afirmou. ●



www.grupobaute.com.ar

OBRAS LLAVE EN MANO

 @grupobaute  /grupobaute  /grupo-baute-sa

-  OBRAS CIVILES
-  ESTRUCTURAS METÁLICAS
-  PISOS INDUSTRIALES
-  INFRAESTRUCTURA

Experiências gastronômicas
autênticas em Jundiaí.

DA-Gi u!mano
RESTAURANTE



ABERTO AO PÚBLICO

CAFÉ DA MANHÃ

ALMOÇO

JANTAR

MERCURE
HOTEL
JUNDIAÍ SHOPPING



Av. 9 de Julho, 3401 - Centro, Jundiaí
Reservas: (11) 3378-9405

[@mercurejundiaishoping](#)

[@ibisbudgetjundiaishoping](#)

[@dagijundiai](#)

[@umanobarjundiai](#)

PROYECCIONES DE NEGOCIO Y ZONA FRANCA DESDE URUGUAY COMO HERRAMIENTA PARA LAS EMPRESAS

PROJEÇÕES DE NEGÓCIOS E ZONA FRANCA DO URUGUAI COMO FERRAMENTA PARA EMPRESAS



Los pronósticos indican una aceleración del desarrollo económico y un incremento poblacional en Argentina para el 2025/2026, donde las tendencias de apertura económica, junto con la consecuente alza de la competitividad, generan el espacio ideal para la aceleración del consumo.

Algunos actores empresariales no solo ya están planificando la gestión de sus compras y su producción, sino también su estructura operativa para garantizar el flujo de sus insumos (logística de abastecimiento) y el abastecimiento de sus ventas, propiamente dicho.

En esa línea, surge el uso de una herramienta estratégica para las empresas argentinas y del Mercosur: la zona franca de Uruguay. La propuesta operativa resulta no solo simple sino atractiva: concentrar en un punto carga de diferentes orígenes para luego, completamente a demanda, designar las destinaciones finales bajo los criterios que cada organización decida. El gran beneficio: toda la operatoria de entrada y salida es totalmente exenta de aranceles. En otras palabras, da la posibilidad a las empresas de poder comprar sus insumos, almacenar sus productos intermedios o bienes terminados desde un solo lugar y colocarlos en las proporciones que decidan en cualquier punto del globo sin abonar derechos, tasas ni contribuciones.

As previsões indicam uma aceleração do desenvolvimento econômico e um aumento populacional na Argentina até 2025/2026, onde as tendências de abertura econômica, juntamente com o consequente aumento da competitividade, geram o espaço ideal para a aceleração do consumo.

Alguns atores empresariais já estão planejando não apenas a gestão de suas compras e produção, mas também sua estrutura operacional para garantir o fluxo de seus insumos (logística de abastecimento) e o próprio abastecimento de suas vendas.

Nessa linha surge a utilização de uma ferramenta estratégica para as empresas argentinas e do Mercosul: a zona franca do Uruguai. A proposta operacional não é apenas simples, mas atrativa: concentrar cargas de diferentes origens em um só ponto e depois, totalmente sob demanda, designar os destinos finais de acordo com os critérios que cada organização decidir. O grande benefício: todas as operações de entrada e saída são totalmente isentas de tarifas. Ou seja, dá às empresas a possibilidade de comprar os seus insumos, armazenar os seus produtos intermediários ou produtos acabados num único local e colocá-los nas proporções que decidirem em qualquer parte do mundo, sem pagar direitos, impostos ou contribuições.

Si bien el principal beneficio es impositivo, las zonas francas en Uruguay se posicionan como un diferenciador del “time to market”, ya que por conectividad, intermodalidad y ubicación, permiten posicionar las cargas con un “lead time” superador para toda Latinoamérica.

En esta línea y motivados por posicionarse como un aliado estratégico de las empresas, AREA598, un operador logístico, decidió sumar a su propuesta logística desde zona franca una unidad de consultoría para asesorar de forma integral a las empresas que buscan eficientizar sus flujos operativos de forma competitiva. De esta forma, promueven que cualquier empresa que decida hoy utilizar zona franca le sea posible hacerlo en tiempo récord, al proveer toda la estructura operativa y organizacional en menos de 7 días hábiles.

“Uruguay generó legislación de vanguardia en materia de zonas francas y desarrolló no solo la teoría sino toda la estructura logística para ser el hub de Latinoamérica. Entrar y salir de Uruguay no solo es fácil sino que es económico. Llevamos más de 20 años eficientizando operaciones logísticas de muchas empresas importantes; a todas les recomendamos tener un pie en zona franca en Uruguay,” indicaron desde la dirección de negocios de AREA598.

Invitamos a las empresas a explorar esta propuesta y aprovechar las ventajas que pueden marcar la diferencia en su éxito operativo y financiero. ¡Es el momento de transformar su logística y alcanzar nuevos horizontes con AREA598! ●

Embora o principal benefício seja tributário, as zonas francas no Uruguai se posicionam como um diferencial de “time to market”, pois devido à conectividade, intermodalidade e localização, permitem posicionar cargas com um “lead time” superior a todos da América latina.

Nesta linha é motivada por se posicionar como aliada estratégica das empresas, a AREA598, operadora logística, decidiu agregar à sua proposta logística da zona franca uma unidade de consultoria para assessorar de forma abrangente as empresas que buscam tornar seus fluxos operacionais mais competitivos. Dessa forma, possibilitam que qualquer empresa que decida hoje utilizar uma zona franca o faça em tempo recorde, disponibilizando toda a estrutura operacional e organizacional em menos de 7 dias úteis.

“O Uruguai gerou uma legislação de ponta sobre zonas francas e desenvolveu não só a teoria, mas toda a estrutura logística para ser o hub da América Latina. Entrar e sair do Uruguai não é apenas fácil, mas também econômico. Temos tornado as operações mais eficientes para mais de 20 anos de logística de muitas empresas importantes; recomendamos a todas elas que tenham um pé em uma zona franca no Uruguai”, indicou a direção empresarial da AREA598.

Convidamos as empresas a explorar esta proposta e a aproveitar as vantagens que podem fazer a diferença no seu sucesso operacional e financeiro. Chegou a hora de transformar sua logística e alcançar novos horizontes com AREA598! ●



LOS LIBERTADORES PARQUE INDUSTRIAL

UN NUEVO CONCEPTO
EN PARQUES INDUSTRIALES



www.loslibertadores.com.ar

- Primera Etapa 113 hectáreas
- Acceso directo por Ruta Prov.6 y por Ruta Nac.9 (segunda etapa)
- Lotes desde 2.800m² a 45.000m²
- Categoría Industrial 1, 2 y 3
- Cercanía Ferroviaria y Puertos de Ultramar
- Beneficios impositivos municipales y provinciales



+54 911 2213 1281





GERENTE GENERAL
COSTA ORIENTAL
PARAGUAY

Lic. Daniel Juárez

COSTA ORIENTAL PARAGUAY SA UN CASO DE ÉXITO EN LA LOGÍSTICA DE ÚLTIMA MILLA

COSTA ORIENTAL PARAGUAY SA UM CASO DE ÉXITO NA LOGÍSTICA DE ÚLTIMA MILHA

El crecimiento sostenido que ha presentado el país en materia económica durante los últimos años impulsó el desarrollo de diferentes sectores de la economía, entre ellos el sector logístico que es responsable de gestionar el suministro de bienes dentro de la cadena de valor. “Las empresas locales en crecimiento o aquellas extranjeras que avizoran oportunidades de ingresar al mercado paraguayo se enfrentan al desafío de evaluar estrategias que les permitan enfocar sus recursos en las áreas clave del negocio a la vez que tercerizan las actividades logísticas confiando la gestión de los procesos en empresas especializadas. El desarrollo demanda servicios logísticos que garanticen la calidad de manera rápida y eficiente, y más aún, que aporten valor y contribuyan como un factor relevante para alcanzar las metas definidas por las empresas”, según indica Daniel Juárez, Gerente General de Costa Oriental Paraguay S.A. En nuestro caso somos operadores logísticos especialistas en la gestión de operaciones de última milla y ofrecemos un servicio diferencial a empresas de distintos rubros, tales como; Farmacéutico, Cosmético, Alimentos, Consumo masivo, Electrónico e Industrial por nombrar algunos. Por un lado las empresas multinacionales que mantienen operaciones tercerizadas en otras partes del mundo no dudan en relacionarse con quienes puedan tomar la operación logística garantizando sus altos estándares, por otro, las empresas nacionales en crecimiento, que enfrentan un cambio cultural y de visión de negocios descubren en la tercerización una oportunidad de optimizar procesos y enfocar sus inversiones evitando la inmovilización de capital en activos fijos y direccionándolas en capital de trabajo para generar ingresos en el corto plazo, sostiene.

Como operadores logísticos especializados vemos que cada vez son más las empresas que optan por elegir una estrategia de tercerización de servicios, el desarrollo se está dando de una forma acelerada, asegura. Las empresas locales también han aprendido a valorar esos diferenciales que les permiten llegar a sus clientes finales de manera efectiva, con un alto nivel de servicio y manteniendo sus rigurosos estándares de calidad, y como beneficio adicional reducen costo de estructura variabilizándolos. El cliente utiliza el servicio que requiere, tal que, sólo paga por el volumen ingresado, almacenado, o despachado de forma totalmente variable.

O crescimento sustentado que o país tem apresentado em matéria econômica nos últimos anos tem impulsionado o desenvolvimento de diferentes setores da economia, incluindo o setor logístico, que é responsável pela gestão do abastecimento de bens dentro da cadeia de valor. “As empresas locais em crescimento ou estrangeiras que visualizam oportunidades de entrada no mercado paraguaio enfrentam o desafio de avaliar estratégias que lhes permitam concentrar seus recursos nas áreas chave do negócio e terceirizar as atividades logísticas, confiando a gestão dos processos em empresas especializadas. O desenvolvimento exige serviços logísticos que garantam qualidade com rapidez e eficiência e, mais ainda, que agreguem valor e contribuam como fator relevante para o alcance dos objetivos definidos pelas empresas”, afirma Daniel Juárez, Gerente Geral da Costa Oriental Paraguai S.A. No nosso caso, somos operadores logísticos especializados na gestão de operações de última milha e oferecemos um serviço diferenciado para empresas de diversas áreas, como; Farmacêutico, Cosmético, Alimentício, Consumo de massivo, Eletrônico e Industrial, para citar alguns. Por um lado, as empresas multinacionais que mantêm operações tercerizadas em outras partes do mundo não hesitam em se relacionar com quem pode assumir a operação logística, garantindo seus elevados padrões, por outro, as empresas nacionais em crescimento, que enfrentam uma mudança cultural e visão de negócios descobrem na terceirização uma oportunidade de otimizar processos e focar seus investimentos, evitando a imobilização de capital em ativos fixos e direcionando-os para capital de giro para geração de renda no curto prazo, afirma.

Como operadores logísticos especializados, vemos que cada vez mais empresas optam por uma estratégia de terceirização de serviços. O desenvolvimento ocorre de forma acelerada, garante. As empresas locais também aprenderam a valorizar os diferenciais que lhes permitem chegar aos seus clientes finais de forma eficaz, com um elevado nível de serviço e mantendo os seus rigorosos padrões de qualidade, e como benefício adicional reduzem os custos estruturais tornando-os mais variáveis. O cliente utiliza o serviço que necessita, de forma que paga apenas pelo volume entrado, armazenado ou expedido de forma totalmente variável.



Marian Medina, Daniel Juárez, Junior Montiel y Rocio Lopez

¿Dónde se encuentra ubicada Costa Oriental Paraguay?

Nuestro centro de operaciones está ubicado en el parque industrial Terminal Occidental, en Nueva Asunción, dentro del predio contamos con 12,5 hectáreas para el desarrollo del servicio. Tenemos un warehouse de 10.000 m2 con características de clase mundial y más de la mitad de esa superficie mantiene condiciones de temperatura y humedad controladas con un sofisticado sistema que monitorea y trae estos valores a lo largo del tiempo. Es un lugar estratégico ya que nos encontramos sobre la ruta 12, corredor que nos conecta con Argentina, estamos ubicados a 15 km de la frontera y a menos de 20 km de Asunción, destacando además que estamos a 15 km de los principales puertos y a 25 km del Aeropuerto Internacional Silvio Pettirossi.

Desde nuestro Centro brindamos el servicio de distribución a nivel país con planificación de entregas exclusivas o consolidadas.

Onde está localizado o Costa Oriental Paraguai?

Nosso centro de operações está localizado no parque industrial Terminal Occidental, em Nova Assunção, dentro da propriedade temos 12,5 hectares para o desenvolvimento do serviço. Dispomos de um armazém de 10.000 m2 com características de classe mundial e mais de metade dessa superfície mantém condições controladas de temperatura e humidade com um sofisticado sistema que monitora e rastreia estes valores ao longo do tempo. É um local estratégico pois estamos na Rota 12, corredor que nos liga à Argentina, estamos localizados a 15 km da fronteira e a menos de 20 km de Assunção, destacando também que estamos a 15 km dos principais portos e a 25 km do Aeroporto Internacional Silvio Pettirossi.

A partir do nosso Centro prestamos serviço de distribuição em todo o país com planejamento de entregas exclusivas ou consolidadas.

¿Cuáles son los principales servicios que brinda Costa Oriental Paraguay como operador logístico?

Para responder a esta pregunta primero debo decir que somos una empresa de capitales paraguayos y uruguayos, y formamos parte del Grupo Costa Oriental. El grupo cuenta con tres empresas, dos de ellas en Uruguay; la primera: Costa Oriental con 50.000 m2 de Warehouse, brinda servicios integrales de logística en zona franca (ubicados en Zona América) y funciona como hub logístico para la región. La segunda empresa: Costa Logística con 13.000 m2 de warehouse, brinda soluciones integrales de última milla para el mercado doméstico uruguayo. Por último, estamos nosotros, en donde brindamos servicios integrales para el mercado doméstico paraguayo, ofrecemos una plataforma de servicios logísticos dentro del último tramo de la cadena de suministros con soluciones que cubren desde el retiro de productos en el punto de nacionalización, pasando por todos los procesos intralogísticos en nuestras instalaciones, incluyendo el control y gestión de la información; hasta la logística inversa.

Además, el cliente puede seguir su pedido en línea si lo desea; también, realizamos actividades de valor agregado sobre los productos que requieran cierto acondicionamiento durante su estadía en el almacén, tales como; etiquetados, impresos, repacking, kitting, cambios de presentación, promociones etc.

¿Cuáles son las características que posicionan a Costa Oriental Paraguay como referente especializado en el sector?

En primer lugar, las empresas que tercerizan lo hacen sobre la base de la confianza puesta en la experiencia. Nosotros contamos con 40 años de trayectoria que fortalecen nuestro know-how, los clientes necesitan un partner que sepa, entienda y realice lo que se debe hacer. A lo largo de los años, y al brindar distintas soluciones en distintos rubros y modelos de negocio, nos hemos especializado en operaciones complejas

¿Quais são os principais serviços que a Costa Oriental Paraguai presta como operador logístico?

Para responder a esta pergunta, devo primeiro dizer que somos uma empresa de capital paraguaio e uruguaio e fazemos parte do Grupo Costa Oriental. O grupo possui três empresas, duas delas no Uruguai; o primeiro: Costa Oriental com 50.000 m2 de Warehouse, presta serviços logísticos integrais na zona franca (localizada na Zona América) e funciona como hub logístico da região. A segunda empresa: Costa Logística com 13.000 m2 de warehouse, oferece soluções integrais de última milha para o mercado interno uruguaio. Por fim, existe nós, onde prestamos serviços integrais para o mercado interno paraguaio, oferecemos uma plataforma de serviços logísticos na última etapa da cadeia de abastecimento com soluções que abrangem desde a retirada dos produtos no ponto de nacionalização, passando por todos os processos intralogísticos nas nossas instalações, incluindo o controle e gestão da informação; para logística reversa. Além disso, o cliente pode acompanhar seu pedido online se desejar; também, realizamos atividades de valor acrescentado em produtos que requerem determinados acondicionamentos durante a sua permanência no armazém, tais como; etiquetagem, impressão, reembalagem, montagem de kits, alterações de apresentação, promoções, etc.

Quais são as características que posicionam a Costa Oriental Paraguai como referência especializada no setor?

Primeiro, as empresas que terceirizam o fazem com base na confiança na experiência. Temos 40 anos de experiência que fortalecem nosso know-how; os clientes precisam de um parceiro que saiba, entenda e faça o que precisa ser feito. Ao longo dos anos, e disponibilizando diferentes soluções em diferentes áreas e modelos de negócio, especializamo-nos em operações complexas com grande volume de transações diárias e uma grande diversidade





con gran volumen de transacciones diarias y una amplia diversidad de productos. Estamos hablando de empresas que gestionan más de 12.000 referencias en sus carteras de productos, los cuales son enviados diariamente a una gran cantidad de tiendas en Asunción e interior del país. Hemos conseguido esto, posicionando a la Innovación y a la Calidad como estrategias de negocio. En segundo lugar, tanto la flexibilidad de adaptación, el desarrollo tecnológico y el potencial de crecimiento son conceptos muy atractivos para las empresas que optan por la estrategia de tercerización. En nuestro caso la operación de cada cliente es una solución particular diseñada a medida de lo que se requiere, y en cada uno de estos proyectos identificamos la oportunidad de incorporar tecnología que permita procesos intralogísticos; ordenados, trazados y eficientes. Sin ir más lejos luego de la pandemia hemos realizado inversiones por más de USD 2.000.000 en Infraestructura, desarrollos de software y automatismos con conceptos plug & play que nos permiten generar un diferencial de servicio altamente valorado. Por último y lo más importante está en relacionar los dos aspectos anteriores con nuestro equipo humano. Las empresas tienen vida a través de las personas que las integran, ya que comparten la misión, la visión y los valores de la organización. Nuestra empresa cuenta con más de 180 colaboradores directos, ellos son los que hacen que las cosas sucedan, y por lo tanto trabajamos en su capacitación, entrenamiento y desarrollo potenciando y orientando a nuestros líderes hacia un liderazgo con propósito, el cual genera un clima propicio para que nuestros equipos, en todos los niveles de la organización, encuentren dentro de la compañía oportunidades para desarrollarse y crecer profesionalmente.

En síntesis, el desarrollo de estos diferenciales en un mercado cada vez más exigente, competitivo y en crecimiento nos posiciona como referentes en el sector, capaces de brindar soluciones a los problemas que enfrentan las empresas que quieren crecer u optimizar sus operaciones y que están relacionados con complejidades que solo pueden ser resueltas con know how. ●

de produtos. Estamos falando de empresas que geram mais de 12.000 referências nos seus portfólios de produtos, que são enviados diariamente para um grande número de lojas em Assunção e no interior do país. Conseguimos isso posicionando a Inovação e a Qualidade como estratégias de negócio. Em segundo lugar, tanto a flexibilidade de adaptação, como o desenvolvimento tecnológico e o potencial de crescimento são conceitos muito atrativos para as empresas que optam pela estratégia de terceirização. No nosso caso, a operação de cada cliente é uma solução particular desenhada à medida do que é necessário, e em cada um destes projetos identificamos a oportunidade de incorporar tecnologia que permita processos intralogísticos; ordenado, organizado e eficiente. Sem ir mais longe após a pandemia, realizamos investimentos de mais de US\$2.000.000,00 em Infraestrutura, desenvolvimento de software e automação com conceitos plug & play que nos permitem gerar um diferencial de serviço altamente valorizado. Por último e mais importante, relacionar os dois aspectos anteriores com a nossa equipe humana. As empresas têm vida através das pessoas que as compõem, pois partilham a missão, a visão e os valores da organização. Nossa empresa conta com mais de 180 colaboradores diretos, são eles que fazem as coisas acontecerem e por isso trabalhamos na sua formação, treinamento e desenvolvimento, capacitando e orientando nossos líderes para uma liderança proposital, o que gera um clima favorável para que nossas equipes, em todos os níveis da organização, encontrar oportunidades dentro da empresa para se desenvolver e crescer profissionalmente.

Em síntese, o desenvolvimento destes diferenciais num mercado cada vez mais exigente, competitivo e em crescimento nos posiciona como líderes do setor, capazes de fornecer soluções para os problemas enfrentados pelas empresas que pretendem crescer ou otimizar as suas operações e que estão relacionadas com complexidades que só pode ser resolvido com know-how. ●

EXIM CARGO: CELEBRANDO 20 AÑOS DE EXCELENCIA EN LOGÍSTICA

EXIM CARGO: COMEMORANDO 20 ANOS DE EXCELÊNCIA EM LOGÍSTICA



Este año, **EXIM CARGO** celebra dos décadas de trayectoria, consolidándose como un referente en soluciones logísticas en América Latina y Estados Unidos. Fundada en 2004 en Uruguay por un grupo de profesionales apasionados por la logística, la empresa ha evolucionado hasta convertirse en un socio confiable para las empresas que buscan una gestión integral de sus necesidades de transporte.

A lo largo de estos 20 años, **EXIM CARGO** ha mantenido su compromiso con la excelencia, ofreciendo una amplia gama de servicios que cubren todos los modos de transporte: marítimo, terrestre y aéreo. Su enfoque se centra en proporcionar soluciones logísticas personalizadas que se adaptan a las necesidades específicas de cada cliente. Este compromiso con la personalización y la calidad es lo que ha permitido a la empresa destacarse en un mercado competitivo.

El éxito de **EXIM CARGO** radica en su capacidad para combinar la tecnología avanzada con un toque humano. Mientras que la automatización optimiza sus operaciones, la empresa sigue priorizando las interacciones humanas, asegurando que cada cliente reciba una atención personalizada y soluciones diseñadas en colaboración directa. Este enfoque equilibrado les permite ofrecer un servicio que es tanto ágil como flexible, superando las expectativas en un sector donde a menudo se tiende a la estandarización.

A lo largo de su historia, **EXIM CARGO** ha crecido, pero ha mantenido intacta su visión original: convertirse en el proveedor de logística y cadena de suministro preferido para envíos hacia y desde América Latina y Estados Unidos. En su 20º aniversario, la empresa reafirma su compromiso con la innovación, la sostenibilidad y el crecimiento continuo, siempre con la satisfacción del cliente como su máxima prioridad. ●

“EXIM CARGO, 20 años liderando con soluciones logísticas efectivas y un enfoque centrado en el cliente.”

Este ano, a EXIM CARGO comemora duas décadas de experiência, consolidando-se como referência em soluções logísticas na América Latina e nos Estados Unidos. Fundada em 2004 no Uruguai por um grupo de profissionais apaixonados por logística, a empresa evoluiu para se tornar um parceiro confiável para empresas que buscam uma gestão integral de suas necessidades de transporte.

Ao longo destes 20 anos, a EXIM CARGO manteve o seu compromisso com a excelência, oferecendo uma ampla gama de serviços que abrangem todos os modais de transporte: marítimo, terrestre e aéreo. Seu foco é fornecer soluções logísticas personalizadas e que se adaptem às necessidades específicas de cada cliente. Esse compromisso com a customização e a qualidade é o que tem permitido à empresa se destacar em um mercado competitivo.

O sucesso da EXIM CARGO reside na sua capacidade de combinar tecnologia avançada com um toque humano. Enquanto a automação otimiza suas operações, a empresa continua priorizando as interações humanas, garantindo que cada cliente receba atenção personalizada e soluções projetadas em colaboração direta. Esta abordagem equilibrada permite-lhes oferecer um serviço ágil e flexível, superando as expectativas num setor onde existe frequentemente uma tendência para a normalização.

Ao longo de sua história, a EXIM CARGO cresceu, mas manteve intacta sua visão original: tornar-se o fornecedor preferencial de logística e cadeia de suprimentos para remessas de e para a América Latina e os Estados Unidos. No seu 20º aniversário, a empresa reafirma o seu compromisso com a inovação, a sustentabilidade e o crescimento contínuo, sempre tendo a satisfação do cliente como prioridade máxima. ●

“EXIM CARGO, 20 anos liderando com soluções logísticas eficazes e uma abordagem centrada no cliente.”



BANQUE
HERITAGE



El banco para tu empresa

Soluciones a tu medida

Nuestro Departamento de Comercio Exterior es una de nuestras grandes fortalezas por nuestra larga experiencia, know-how y destacada agilidad.

- ⚙️ Cuentas Multimoneda para cobrar/pagar en la moneda más conveniente (Pesos, USD, EUR, y otras).
- ⚙️ Adheridos al Sistema de Pagos de Monedas Locales con Argentina, Brasil y Paraguay para el giro de fondos en monedas locales.
- ⚙️ Cobranza directa de exportación (online).
- ⚙️ Y demás servicios de comercio exterior y de banca empresa.

www.heritage.com.uy

Banque Heritage Uruguay es una institución de intermediación financiera supervisada por BCU. Por más información puede consultar nuestro sitio www.heritage.com.uy o el sitio de BCU www.bcu.gub.uy. La calificación de riesgo vigente de nuestra institución está publicada en www.heritage.com.uy. Infórmese sobre la Garantía de Depósitos, en su institución de intermediación financiera o en el sitio web www.copab.org.uy, o en el correo electrónico infocopab@copab.org.uy. Por consultas o reclamos dirigirse a atenciondereclamos@heritage.com.uy ó en www.heritage.com.uy.



GERENTE GENERAL
URUBÓ
BOLIVIA

**Mauricio
Rodríguez Limpías**

ADUANAS VERDES: DESAFIO ACORDE A LA REALIDAD REGIONAL

ADUANAS VERDES: DESAFIO SEGUNDO A REALIDADE REGIONAL



Entre datos macroeconómicos de la región y un sin número de variables a considerar dentro de los distintos operadores económicos además una recesión mundial latente en el mercado, surge un grito casi desesperado de sectores dedicados a la protección ambiental que poco a poco han escalado a nivel civil, institucional y finalmente político gubernamental, no es un dato menor lo que ocurre en la Amazonía, Chaco y en parte de los valles en Sudamérica, los incendios forestales representan una amenaza feroz a la flora y fauna de la región y han ido gestión a gestión en un crecimiento gradual que ha terminado por desbordar los controles forestales en las distintos municipios afectados.

A la fecha existen 7821 focos de incendios activos en todo Sudamérica, mismos que mayoritariamente se encuentran distribuidos en Bolivia, Brasil, Paraguay, Argentina y Perú, las cantidades en Hectáreas quemadas son devastadoras, Brasil con cerca a 6.2 millones y Bolivia con poco mas de 4 millones de hectáreas se constituyen como los principales afectados.

El origen de este fenómeno presenta condiciones naturales a los focos de calor de la estación y las características de suelo, pero de igual manera existe la intervención humana en la deforestación sin autorización, supervisión y mucho menos conocimiento del manejo de la quema controlada, las autoridades han girado la vara hacia catalogar estos delitos con la magnitud que así lo refieren, pero es cierto que para iniciar un incendio se requiere de la intervención de un infractor mientras que para poder controlarlo se requiere la intervención de muchos bomberos forestales, voluntarios en su mayoría y quizás sin el acceso necesario a los implementos básicos para su correcto desempeño.

Entre os dados macroeconômicos da região e inúmeras variáveis a considerar dentro dos diferentes operadores econômicos, bem como uma recessão global latente no mercado, surge um grito quase desesperado de setores dedicados à proteção ambiental que pouco a pouco escalaram para um nível civil, institucional e finalmente político governamental, o que acontece na Amazônia, no Chaco e em parte dos vales da América do Sul não é um fato menor, os incêndios florestais representam uma ameaça feroz à flora e à fauna da região e passaram de gestão em gestão num crescimento gradual que acabou por sobrecarregar os controles florestais nos diferentes municípios afetados.

Até o momento existem 7.821 focos de incêndio ativos em toda a América do Sul, que estão distribuídos principalmente na Bolívia, Brasil, Paraguai, Argentina e Peru, as quantidades em hectares queimados são devastadoras, o Brasil com cerca de 6,2 milhões e a Bolívia com pouco mais de 4 milhões de hectares são os principais afetados.

A origem deste fenômeno apresenta condições naturais às fontes de calor da estação e às características do solo, mas da mesma forma há intervenção humana no desmatamento sem autorização, fiscalização e muito menos conhecimento no manejo de queimadas controladas, as autoridades mudaram no sentido de catalogar estes crimes com a magnitude a que se referem, mas é verdade que para iniciar um incêndio é necessária a intervenção de um infrator, enquanto para poder controlá-lo é necessária a intervenção de muitos bombeiros florestais, na maioria das vezes voluntários, e sem o acesso necessário aos implementos básicos para o seu correto desempenho.



UBICADO EN EL CORAZÓN DE VILLA MORRA,

ES RECONOCIDO COMO UN SITIO
VANGUARDISTA, DE GAMA ALTA.



Un concepto diferente en la hotelería, **FIVE Hotel & Residences** les espera en Asunción, para hacer de su estadia una experiencia inigualable.



FIVE
HOTEL & RESIDENCES
☆☆☆☆☆

+595972 500402

+595976 153991

reservas@fivehotel.com.py

Ante la problemática, sin duda alguna se nos viene a la mente el programa de Aduanas Verdes planteados por la Organización Mundial de Aduanas (OMA) y el Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA).

La consigna es clara, fortalecer el control de las distintas Administraciones Aduaneras en pro de cautelar, controlar o restringir debidamente las mercancías sujetas de comercio que puedan afectar la vida humana, diversidad biológica, vida silvestre, especies en peligro de extinción, se constituyan como sustancias controladas, inflamables o de uso nocivo, entre otras sujetas de control necesario.

La base Normativa respalda la aplicación de distintos tratados a mi mismo tiempo que apoya a los países con su correcta adaptación y cumplimiento, siguen a continuación algunos de los principales:

- El Protocolo de Montreal sobre sustancias agotadoras de la capa de ozono (1989)
- CITES: Convención sobre el Comercio Internacional de Especies Amenazadas de Fauna y Flora Silvestres (1975)
- El Protocolo de Cartagena sobre Seguridad de la Biotecnología del Convenio sobre la Diversidad Biológica (2003)
- Convenio de Minamata sobre el Mercurio y compuestos del Mercurio (2013)

Dado o problema, sem dúvida vem à mente o programa Aduana Verde proposto pela Organização Mundial das Aduanas (OMA) e pelo Programa das Nações Unidas para o Meio Ambiente (PNUMA).

O lema é claro, reforçar o controle das diferentes Administrações Aduaneiras para prevenir, controlar ou restringir devidamente as mercadorias sujeitas ao comércio que possam afetar a vida humana, a diversidade biológica, a vida selvagem, as espécies em perigo de extinção, constituem-se como substâncias controladas, uso inflamável ou nocivo, entre outros sujeitos ao controle necessário.

A Base Regulatória apoia a aplicação de diferentes tratados ao mesmo tempo em que apoia os países na sua correta adaptação e cumprimento, Seguem abaixo alguns dos principais:

- *O Protocolo de Montreal sobre Substâncias que Destroem a Camada de Ozônio (1989)*
- *CITES: Convenção sobre o Comércio Internacional de Espécies da Fauna e Flora Selvagens Ameaçadas de Extinção (1975)*
- *O Protocolo de Cartagena sobre Segurança da Biotecnologia da Convenção sobre Diversidade Biológica (2003)*
- *Convenção de Minamata sobre Mercúrio e Compostos de Mercúrio (2013)*

FEB
DESPACHO ADUANERO
¡A nuestro cargo!

TUS OPERACIONES A NUESTRO CARGO

Certificación OEA | Import/Export | Logística
| Asesoría Aduanera & Comex

Operador Económico Autorizado Paraguay

Great Place To Work
Certified

Facebook: [despachosaduanerosp](#)
Instagram: [@fbdespachos](#)

Email: comercial@fb.com.py
Phone: +595 21 328 8223



- Convenio de Rotterdam Para la Aplicación del Procedimiento de Consentimiento Fundamentado Previo a Ciertos Plaguicidas y Productos Químicos Peligrosos Objeto de Comercio Internacional (2004)
- Convenção de Rotterdam para a Aplicação do Procedimento de Consentimento Fundamentado Prévio para Certos Pesticidas e Produtos Químicos Perigosos Objeto no Comércio Internacional (2004)

La relevancia de la correcta aplicación del programa no solo recae sobre los funcionarios gubernamentales, personal administrativo de instituciones de control o personal aduanero, el rol principal de socialización, prevención y optimización se encuentra a cargo de los Despachantes de Aduana, Agentes Aduanales, Brókers de Aduana o según sean catalogados en su país de ejercicio.

Y es que el rol de mediador que vienen cumpliendo el Despachante de Aduanas pregona garantía constante en la búsqueda del óptimo funcionamiento de la cadena logística, además de constituirse como pilar fundamental de control y verificación de procesos que puedan originarse en comercio irregular de mercancías, defraudación fiscal, sanciones administrativas entre otras.

Ser el nexo entre el sector privado y público refiere brindar a nuestros distintos socios comerciales toda la orientación necesaria para blindar sus operaciones de comercio al correcto cumplimiento de normativa nacional y regional, además de ser socialmente responsables con nuestro entorno y ecosistema, esto al mismo tiempo de garantizar el tránsito de mercancías para sus posterior desaduanización en los mejores plazos, bajos las mejores modalidades de despacho a fin de ir en sintonía de los desafíos comerciales de las distintas empresas de la cartera.

La concientización, acompañada con correctas políticas aplicables a las unidades de tecnología de la información en las distintas ventanillas únicas de comercio de la región deberán constituirse como herramienta de arranque para mayor capacidad de control, además de la sinergia público-privada que termine consolidando la correcta implementación del programa en nuestra región que tanto lo anhela. ●

A relevância da correta aplicação do programa não recai apenas sobre funcionários governamentais, pessoal administrativo de instituições de controle ou pessoal aduaneiro, o papel principal de socialização, prevenção e otimização está a cargo de Despachantes Aduaneiros, Agentes de Aduanas, Brokers Aduaneiros ou como eles estão catalogados no seu país de exercício.

E o papel de mediador que o Despachante Aduaneiro vem desempenhando proclama garantia constante na busca do ótimo funcionamento da cadeia logística, além de ser um pilar fundamental de controle e verificação de processos que possam ter origem em comércio irregular de mercadorias, fraudes, sanções tributárias, administrativas entre outros.

Ser o elo entre os setores público e privado significa fornecer aos nossos diferentes parceiros de negócios toda a orientação necessária para proteger as suas operações comerciais do correto cumprimento das regulamentações nacionais e regionais, além de serem socialmente responsáveis com o nosso meio ambiente e ecossistema, ao mesmo tempo garantir o trânsito de mercadorias para posterior desembaraço aduaneiro nos melhores prazos, nas melhores modalidades de desembaraço, de forma a estar em sintonia com os desafios comerciais das diferentes empresas do portfólio.

A sensibilização, acompanhada de políticas corretas aplicáveis às unidades de tecnologias de informação nas diferentes janelas do comércio da região, deverá constituir um instrumento de partida para uma maior capacidade de controle, para além da sinergia público privada que acaba por consolidar a correta implementação do programa em nossa região que tanto anseia. ●



VICEPRESIDENTE
DE ASUNTOS
ESTRATÉGICOS
Y PLANIFICACIÓN DE
LA UNIÓN INDUSTRIAL
PARAGUAYA
UIP

**Ing. Diego
Oddone**

EL CAMBIO CLIMÁTICO PASARÁ FACTURA

AS ALTERAÇÕES CLIMÁTICAS TERÃO O SEU PREÇO

Durante el Encuentro de Protagonistas Paraguay 2024, el ingeniero Diego Oddone, vicepresidente de asuntos estratégicos y planificación de la Unión Industrial Paraguaya (UIP), abordó los retos y oportunidades del sector industrial en el contexto logístico del país

En su intervención, Oddone destacó la importancia de la diversificación industrial, la competitividad y la necesidad de inversión en infraestructura para superar las barreras que enfrenta el Paraguay como una nación sin acceso directo al mar y con economías vecinas altamente proteccionistas como Brasil y Argentina.

Oddone abrió su ponencia recordando la trayectoria de la UIP, que celebra 88 años de historia, representando a 84 gremios industriales de diversas áreas como plásticos, alimentos y metalurgia. Con más de 1500 socios activos, este gremio juega un papel clave en la economía paraguaya, representando a las pequeñas y medianas empresas que son el motor del desarrollo industrial del país.

El desafío del sector industrial es inmenso, no solo por la necesidad de competir a nivel global, sino también por las barreras logísticas que Paraguay enfrenta. “Estamos rodeados por las dos economías más proteccionistas del planeta”, señaló Oddone refiriéndose a Brasil y Argentina, comparándolas incluso con Corea del Norte. Esto complica las posibilidades de crecimiento y obliga al país a buscar alternativas para superar los altos costos de transporte, tanto para importar materias primas como para exportar productos.

La trampa de las rentas medias y la diversificación industrial

Paraguay, históricamente una economía agropecuaria, ha comenzado a industrializarse, pero el camino no ha sido fácil. El país se encuentra atrapado en lo que los economistas denominan la “trampa de las rentas medias”, con un ingreso per cápita de entre 6.000 y 7.000 dólares, muy por debajo de los 12.000 a 15.000 dólares de las sociedades más avanzadas. Esta dependencia de los commodities ha limitado el desarrollo económico, pero Oddone ve una oportunidad en la diversificación industrial que ya está en marcha.

“Tenemos una producción industrial vigorosa que está empezando a desarrollarse”, afirmó el vicepresidente de la UIP, mencionando que el sector industrial ya representa el 26% del Producto Interno Bruto (PIB) de Paraguay.

Durante o Encontro de Protagonistas Paraguai 2024, o engenheiro Diego Oddone, vice-presidente de assuntos estratégicos e planejamento da União Industrial Paraguaia (UIP), abordou os desafios e oportunidades do setor industrial no contexto logístico do país.

Em seu discurso, Oddone destacou a importância da diversificação industrial, da competitividade e da necessidade de investimentos em infraestrutura para superar as barreiras que o Paraguai enfrenta como nação sem acesso direto ao mar e com economias vizinhas altamente protecionistas, como Brasil e Argentina.

Oddone abriu sua apresentação lembrando a história da UIP, que comemora 88 anos de história, representando 84 sindicatos industriais de diversas áreas como plásticos, alimentos e metalurgia. Com mais de 1.500 membros ativos, este sindicato desempenha um papel fundamental na economia paraguaia, representando pequenas e médias empresas que são o motor do desenvolvimento industrial do país.

O desafio do setor industrial é imenso, não só pela necessidade de competir a nível global, mas também pelas barreiras logísticas que o Paraguai enfrenta. “Estamos rodeados pelas duas economias mais protecionistas do planeta”, disse Oddone, referindo-se ao Brasil e à Argentina, comparando-os mesmo com a Coreia do Norte. Isto complica as possibilidades de crescimento e obriga o país a procurar alternativas para superar os elevados custos de transporte, tanto para importação de matérias-primas como para exportação de produtos.

A armadilha da renda média e a diversificação da industrial

O Paraguai, historicamente uma economia agrícola, começou a industrializar-se, mas o caminho não tem sido fácil. O país está preso no que os economistas chamam de “armadilha do rendimento médio”, com um rendimento per capita entre 6.000 e 7.000 dólares, muito abaixo dos 12.000 a 15.000 dólares das sociedades mais avançadas. Esta dependência das matérias-primas limitou o desenvolvimento econômico, mas Oddone vê uma oportunidade na diversificação industrial que já está em curso.

“Temos uma produção industrial vigorosa que começa a se desenvolver”, afirmou o vice-presidente da UIP, mencionando que o setor industrial já representa 26% do Produto Interno Bruto (PIB) do Paraguai.

Aunque el país sigue siendo un exportador de materias primas, Oddone resaltó ejemplos de industrias locales que están prosperando, como la fábrica de jeringas más grande de Sudamérica, que produce 2,5 millones de jeringas al día, o la industria de latas de aluminio que abastece a Brasil.

Este crecimiento industrial es clave para reducir la dependencia de los commodities y fortalecer la economía del país. Sin embargo, la logística sigue siendo un cuello de botella que impide un desarrollo más rápido y eficiente.

El costo de la logística y la necesidad de alternativas

Uno de los temas centrales de la intervención de Oddone fue el alto costo de la logística en Paraguay, tanto para importar como para exportar. El país depende en gran medida de la Hidrovía Paraguay-Paraná para transportar sus productos, pero el cambio climático ha puesto en jaque esta vía, lo que obliga a pensar en alternativas como el transporte ferroviario.

“Nos ha demostrado que el cambio climático nos va a pasar factura y tenemos que estar preparados”, advirtió Oddone, refiriéndose a las dificultades que la bajante del río ha causado en la logística fluvial. Para él, es fundamental explorar nuevas rutas y conexiones ferroviarias que permitan al Paraguay mantenerse competitivo en el comercio internacional.

Embora o país continue exportador de matérias-primas, Oddone destacou exemplos de indústrias locais que estão prosperando, como a maior fábrica de seringas da América do Sul, que produz 2,5 milhões de seringas por dia, ou a indústria de latas de alumínio que abastece o Brasil.

Este crescimento industrial é fundamental para reduzir a dependência das matérias-primas e fortalecer a economia do país. No entanto, a logística continua a ser um estrangulamento que impede um desenvolvimento mais rápido e eficiente.

O custo da logística e a necessidade de alternativas

Um dos temas centrais da intervenção de Oddone foi o alto custo da logística no Paraguai, tanto para importação quanto para exportação. O país depende em grande parte da Hidrovia Paraguai-Paraná para escoar seus produtos, mas as mudanças climáticas colocaram essa rota em xeque, obrigando-o a pensar em alternativas como o transporte ferroviário.

“Mostrou-nos que as alterações climáticas vão ter efeitos sobre nós e temos que estar preparados”, alertou Oddone, referindo-se às dificuldades que o rebaixamento do rio tem causado na logística fluvial. Para ele, é fundamental explorar novas rotas e ligações ferroviárias que permitam ao Paraguai manter-se competitivo no comércio internacional.



TRANSPORTE RODOVIÁRIO NO BRASIL
PARA CARGAS DE IMPORTAÇÃO
E EXPORTAÇÃO

TRANSPORTE TERRESTRE EN BRASIL
PARA CARGAS DE IMPORTACIÓN
Y EXPORTACIÓN

BRAMORIM
É PRESENÇA

**Em Movimento
com os seus Negócios**

atendimento@bramorim.com.br

Fale Conosco pelo WhatsApp  +55 11 97466-2819

www.bramorim.com.br

La infraestructura actual no es suficiente, y se requiere una inversión masiva en este sector para evitar que el país quede aislado en momentos críticos.

Oddone también mencionó la importancia de conectar el país con el océano Pacífico, una deuda pendiente que podría abrir nuevas puertas para el comercio exterior. “Hay un silencio hacia el occidente, hacia la conexión con el Pacífico. Ese es un tema pendiente que es un desafío”, expresó.

Capital humano y políticas públicas

El vicepresidente de la UIP también subrayó la relevancia de otros factores que influyen en el desarrollo industrial, como el capital humano, la calidad de los servicios públicos y la integración regional. Oddone señaló que, para que el país avance, es necesario contar con políticas públicas que fomenten la innovación y fortalezcan la infraestructura física y tecnológica.

Uno de los mayores retos es mejorar la competitividad de la industria local. Oddone mencionó cómo los costos logísticos impactan directamente en la rentabilidad de las empresas paraguayas, haciendo una comparación entre el costo de traer un contenedor desde Oriente hasta el puerto de Santos o Uruguay, frente a lo que cuesta llevar ese mismo contenedor hasta Asunción. “Ese es el desafío que tenemos, en el cual hay que trabajar para volver a la industria paraguaya competitiva”, sostuvo. ●

As infraestruturas atuais não são suficientes e é necessário um investimento massivo neste setor para evitar que o país fique isolado em momentos críticos.

Oddone também mencionou a importância de conectar o país ao Oceano Pacífico, uma dívida pendente que poderia abrir novas portas para o comércio exterior. “Há um silêncio em direção ao ocidente, em direção à conexão com o Pacífico. “Essa é uma questão pendente que é um desafio”, expressou.

Capital humano e políticas públicas

O vice-presidente da UIP destacou ainda a relevância de outros fatores que influenciam o desenvolvimento industrial, como o capital humano, a qualidade dos serviços públicos e a integração regional. Oddone destacou que, para o país avançar, é necessário ter políticas públicas que incentivem a inovação e fortaleçam a infraestrutura física e tecnológica.

Um dos maiores desafios é melhorar a competitividade da indústria local. Oddone mencionou como os custos logísticos impactam diretamente na rentabilidade das empresas paraguaias, fazendo uma comparação entre o custo de trazer um contêiner do Oriente até o porto de Santos ou Uruguai, frente ao que custa levar esse mesmo contêiner até Assunção. “Esse é o desafio que temos, no qual devemos trabalhar para tornar a indústria paraguai competitiva”, afirmou. ●



Justo a tiempo todo el tiempo ¡Federal Just In Time Courier SRL, a su servicio!
(+591) 71091244 www.federaljit.com info.federaljit@gmail.com info@federaljit.com

ENVÍOS NACIONALES E INTERNACIONALES

SALIDA A MÁS DE 200 PAISES | COBERTURA TOTAL A TODA BOLIVIA

TIPOS DE ENVÍO:



Vip expres
Entregas
en 12 Hrs.



Expres
Entregas
en 24 Hrs.



Económico
Envíos de
documentos,
sobres, paquetería
y cargas.



Carga
Almacenamiento
y envíos de carga
pesada.



José Luis Poveda Pinto PhD
Gerente general

Queridos amigos del mundo de la logística: Somos una empresa boliviana con **todas las regulaciones y autorizaciones** nacionales. Realizamos envíos por todo el territorio Boliviano, y desde Bolivia a **todos los continentes**. Mas que una empresa, somos tus socios, porque tu éxito es nuestro éxito.



O MELHOR CONTEÚDO COM PALESTRANTES NACIONAIS E INTERNACIONAIS,
TRAZENDO AS TENDÊNCIAS DA LOGÍSTICA E SUPPLY CHAIN!



Fórum 30 anos
Internacional
Supply Chain
Expo Logística 2024



INSCRIÇÕES ABERTAS

15 A 17 DE OUTUBRO DE 2024
GOLDEN HALL DO SHERATON WTC - SÃO PAULO

O que esperar do Fórum ILOS 2024:

Palestrantes renomados:

Participe de sessões com líderes nacionais e internacionais que estão moldando o panorama da logística e supply chain.

Oportunidades de networking:

Aproveite os momentos de coffee breaks, almoços e coquetéis para encontrar grandes líderes do setor, trocar conhecimentos e fazer negócios valiosos.

Excelência de conteúdo:

Curadoria ILOS na seleção dos conteúdos e diversidade de formatos: apresentação de cases, painéis de discussão, pesquisas inéditas, pitches de logtechs, entrevistas e palestras teóricas.

Novo Local, novo formato:

Estaremos juntos no Golden Hall do Sheraton WTC.



Keynote speakers



MAURÍCIO LIMA
ILOS



DALE ROGERS
ARIZONA STATE
UNIVERSITY



JULIANA ROSA
REDE BANDEIRANTES
DE COMUNICAÇÃO



SPYROS LEKAKOS
MIT ZARAGOZA

SAIBA MAIS



PATROCINADORES 2024

DIAMANTE



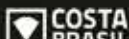
OURO



MULTILOG

SUPPORTE

PRATA

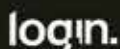


BRONZE



APOIO

Todologística





GENERAL MANAGER
CARGAS DEL PLATA
GRUPO LOGÍSTICO
ARGENTINA

**Enrique
Montagna**

EN CARGAS DEL PLATA PONEMOS EL FOCO EN CADA CLIENTE

NA CARGAS DEL PLATA FOCAMOS EM CADA CLIENTE



¿Cómo diseñan estrategias logísticas personalizadas para cada cliente y qué factores consideran al abordar los diferentes eslabones de la cadena de distribución en el comercio exterior?

En Cargas del Plata ponemos el foco en cada cliente, el seguimiento personalizado implica diseñar las estrategias logísticas, abordamos los problemas a enfrentar, proponiendo diferentes alternativas. Es importante lograr el equilibrio entre lo que el cliente desea y los recursos disponibles. Los factores fundamentales para que se cumpla la cadena de distribución son el trabajo en equipo, la comunicación y costo-beneficio nos llevan al éxito con el Cliente. Factores que abordamos son el flete internacional, seguros, almacenaje, transporte local, despacho aduanero, costos y tiempo.

¿Cuáles son los principales desafíos que enfrentan las empresas en el comercio exterior actualmente, y cómo su empresa ayuda a superarlos a través de sus servicios de agente de carga?

En los últimos meses el mayor desafío que enfrentamos a nivel mundial es la crisis por los efectos de la guerra en Gaza, el colapso de rutas desde Oriente y la falta de unidades disponibles de contenedores en nuestro país tanto para exportación como importación, impactando en la subida del precio internacional, y para el cliente. Cargas del Plata se especializa en una búsqueda constante de alternativas que le permitan conseguir soluciones, enfrentando desafíos que están ligados a los constantes cambios políticos económicos, acompañados de cambios climáticos y la alta competitividad en el mercado a nivel mundial, cada día es un nuevo reto y ayudamos a superar a través del servicio focalizado en cada cliente.

Como desenhar estratégias logísticas personalizadas para cada cliente e quais fatores você considera ao abordar os diferentes elos da cadeia de distribuição no comércio exterior?

Na Cargas del Plata focamos em cada cliente, o acompanhamento personalizado envolve desenhar estratégias logísticas, abordamos os problemas a serem enfrentados, propondo diferentes alternativas. É importante encontrar um equilíbrio entre o que o cliente deseja e os recursos disponíveis. Os fatores fundamentais para o cumprimento da cadeia de distribuição são o trabalho em equipe, a comunicação e o custo-benefício que nos levam ao sucesso junto ao Cliente. Os fatores que abordamos são frete internacional, seguro, armazenamento, transporte local, desembaraço aduanero, custos e tempo.

Quais são os principais desafios que as empresas enfrentam hoje no comércio exterior e como sua empresa ajuda a superá-los por meio de seus serviços de agenciamento de cargas?

Nos últimos meses, o maior desafio que enfrentamos a nível mundial é a crise devido aos efeitos da guerra em Gaza, o colapso das rotas do Leste e a falta de unidades de contentores disponíveis no nosso país tanto para exportação como para importação, impactando o aumento da o preço internacional e para o cliente. Cargas del Plata é especialista na busca constante de alternativas que lhe permitam alcançar soluções, enfrentando desafios que estão ligados às constantes mudanças políticas econômicas, acompanhadas de mudanças climáticas e alta competitividade no mercado mundial, cada dia é um novo desafio e nós ajudamos superar através de um atendimento focado em cada cliente.

¿Cómo se adaptan a los cambios en las regulaciones y normativas del comercio internacional, y qué apoyo brindan a sus clientes para garantizar el cumplimiento?

Con el último cambio de gobierno en Argentina, hay altas expectativas que cambien mucho los hábitos comerciales y de exportación de cara al futuro. Esto genera mucho nerviosismo entre las pequeñas y medianas empresas que son hoy los que sostienen nuestra economía, todas estas medidas afectan el acceso a los mercados, precio y calidad de los productos, la rentabilidad y los costos de las operaciones, el cumplimiento de las normas sanitarias y fitosanitarias, entre otros aspectos. Por ejemplo, el gobierno en 2024 ha hecho cambios del impuesto PAIS, con el fin de favorecer el comercio exterior. También ha establecido excepciones para las mercaderías que ingresan bajo régimen temporal o que ingresan a zonas francas, y ha definido otras operaciones sujetas al impuesto.

Cargas del Plata tiene como objetivo estar al tanto de las normativas regulaciones vigentes y de los posibles cambios que puedan afectarles, un asesoramiento técnico y legal es crucial para adaptarse de manera efectiva a las mismas. El trabajo con diferentes actores como despachantes de aduanas, cámaras especializadas y redes de agentes nos brinda una red de contención para garantizar el cumplimiento y brindar herramientas que ayuden al éxito de garantizar el cumplimiento con cada cliente. ●

Como você se adapta às mudanças nas regulamentações e padrões comerciais internacionais e que suporte você oferece aos seus clientes para garantir a conformidade?

Com a última mudança de governo na Argentina, há grandes expectativas de que os hábitos comerciais e de exportação mudem muito no futuro. Isto gera muito nervosismo entre as pequenas e médias empresas que hoje são as que sustentam a nossa economia. Todas estas medidas afetam o acesso aos mercados, o preço e a qualidade dos produtos, a rentabilidade e os custos das operações, o cumprimento das regulamentações sanitárias e fitossanitárias, entre outros aspectos. Por exemplo, o governo em 2024 fez alterações no imposto PAIS, a fim de favorecer o comércio exterior. Também estabeleceu exceções para mercadorias que entram em regime temporário ou que entram em zonas francas, e definiu outras operações sujeitas ao imposto.

Cargas del Plata pretende estar ciente das regulamentações vigentes e das possíveis mudanças que possam afetá-las. A assessoria técnica e jurídica é fundamental para se adaptar eficazmente a elas. Trabalhar com diversos atores como despachantes aduaneiros, câmaras especializadas e redes de agentes nos proporciona uma rede de apoio para garantir a conformidade e fornecer ferramentas que auxiliam no sucesso da garantia da conformidade de cada cliente. ●

AGENTE DE CARGA INTERNACIONAL

CUBRIMOS CUALQUIER NECESIDAD DE TRANSPORTE Y LOGÍSTICA

AÉREO **MARÍTIMO** **TERRESTRE** **MULTIMODAL**

Desarrollamos una red integral de agentes, rutas, y depósitos que nos permiten ofrecer soluciones diseñadas a la medida de cada cliente.

CARGAS DEL PLATA 5 YEARS
GRUPO LOGÍSTICO

CELEBRATING OUR 5TH ANNIVERSARY

WWW.CARGASDELPLATA.COM
comercial@cargasdelplata.com
— +54 11 5236-9510 —
Buenos Aires, Argentina.

Instagram YouTube LinkedIn [cargasdelplata](http://cargasdelplata.com)



DESARROLLADORA
DE NEGOCIOS
PARA CENTROAMÉRICA
Y EL CARIBE
INTERBORDERS
PANAMÁ

**Minerva
De Gracias**

INTERBORDERS REVOLUCIONA LA LOGÍSTICA EN LA ZONA FRANCA DE COLÓN

INTERBORDERS REVOLUCIONA A LOGÍSTICA NA ZONA FRANCA DE COLÓN

¿Cuáles son los principales servicios que ofrece Interborders en su depósito en la zona franca de Colón? Incluye los factores diferenciales con otras compañías que ofrecen servicios similares en Zona Franca.

Desde Interborders ofrecemos un acompañamiento integral, especializados en la gestión de carga y capacitados para gestionar mercancías de todo tipo. Ofrecemos servicios de transporte marítimo, aéreo, terrestre y multimodal. Estamos comprometidos en extender nuestro negocio más allá, dando la milla extra, brindando una solución eficiente y eficaz aportando seguridad en el seguimiento de su carga tanto en Panamá y cualquier parte del mundo. En este sentido, somos facilitadores del proceso de importación y exportación.

¿Qué ventajas ofrece la ubicación en la zona franca de Colón para sus operaciones logísticas y de comercio exterior?

El comercio global continúa creciendo y el poder estar establecido en la Zona Libre de Colón. Nos posiciona en un punto estratégico para el manejo de carga en Latinoamérica. Nuestra infraestructura es un factor clave porque nos permite brindar un servicio de alto nivel. Contamos con sistemas de transporte avanzados de eficiencia en la logística. El Canal de Panamá, que conecta los océanos Pacífico y Atlántico, un aeropuerto internacional que es un HUB impresionante ya que nos conecta al mundo entero. Tenemos diversas modalidades y formas de optimizar su negocio, creando estrategias y formas eficientes dando un resultado óptimo acortando tiempos, lo que nos permite ser facilitadores en todo el proceso.

¿Qué medidas de seguridad y eficiencia implementan en su depósito para garantizar la integridad de la carga?

Uno de nuestros principales valores es la seguridad, tanto para nuestro recurso humano, como para la mercancía de nuestros clientes por tal razón implementamos el uso de elementos de protección personal. Realizamos inspecciones técnicas de racks periódicas y verificaciones de todo el material, infraestructura y maquinaria de la bodega. De igual manera contamos con Seguro de Contenido, alarmas, sistema de cámara, Alarmas contra incendio ya que para nosotros es primordial garantizar la seguridad de la carga y nuestro personal.

Quais são os principais serviços que Interborders oferece em seu armazém na zona franca de Colón? Inclui os fatores de diferenciação com outras empresas que oferecem serviços semelhantes na Zona Franca.

Na Interborders oferecemos suporte abrangente, especializado em gestão de cargas e treinado para administrar mercadorias de todos os tipos. Oferecemos serviços de transporte marítimo, aéreo, terrestre e multimodal. Temos o compromisso de ampliar ainda mais nossos negócios, indo além, fornecendo uma solução eficiente e eficaz que proporcione segurança no rastreamento de sua carga tanto no Panamá como em qualquer lugar do mundo. Nesse sentido, somos facilitadores do processo de importação e exportação.

Que vantagens oferece a localização na zona franca de Colón para suas operações de logística e comércio exterior?

O comércio global continua a crescer e o poder a ser estabelecido na Zona Franca de Colón. Isso nos posiciona em um ponto estratégico para movimentação de cargas na América Latina. Nossa infraestrutura é um fator chave porque nos permite prestar um serviço de alto nível. Possuímos sistemas de transporte avançados para uma logística eficiente. O Canal do Panamá, que liga os oceanos Pacífico e Atlântico, um aeroporto internacional que é um HUB impressionante porque nos conecta ao mundo inteiro. Dispomos de diversas modalidades e formas de otimizar o seu negócio, criando estratégias e formas eficientes dando um ótimo resultado encurtando tempos, o que nos permite ser facilitadores em todo o processo.

Que medidas de segurança e eficiência implementa no seu armazém para garantir a integridade da carga?

Um dos nossos principais valores é a segurança, tanto dos nossos recursos humanos como das mercadorias dos nossos clientes, por isso implementamos a utilização de elementos de proteção individual. Realizamos inspeções técnicas periódicas de estantes e verificações de todo o material, infraestrutura e maquinário do armazém. Da mesma forma, contamos com Seguro de Conteúdo, alarmes, sistemas de câmeras e alarmes de incêndio, pois são essenciais para garantirmos a segurança da carga e de nosso pessoal.



INTERBORDERS

LOGÍSTICA | COMERCIO EXTERIOR | ADUANA



INTERBORDERS

LOGÍSTICA | COMERCIO EXTERIOR | ADUANA

¡Llegamos a Panamá!

Soluciones logísticas sin fronteras.

📍 Zona Libre Colón, Panamá ✉ Info@interborders.com ☎ +507 446 1005





¿Cuáles son los principales desafíos que enfrenta Interborders en el mercado logístico de Panamá y cómo los están abordando?

Nuestro principal desafío es permanecer en constante revisión de nuestros procesos, adaptarlos a las necesidades del mercado y de nuestro negocio. Los mercados y las operaciones son variables, distintas y el movimiento de carga en Zona Libre es cambiante, diferente y debemos estar a la vanguardia de las necesidades. Lo estamos enfrentando en el día a día de la mano de nuestros clientes, colaboradores y proveedores. Creemos en la inclusión y todos somos parte de este engranaje. No se trata de vender tarifa, se trata de ofrecer soluciones inmediatas acompañadas de una estrategia diseñada por todos.

¿Qué planes de expansión o desarrollo tiene Interborders para su operación en Panamá en el futuro cercano?

Tenemos una meta bien definida, llegamos para quedarnos, posicionarnos y expandirnos. Nuestros planes son tener presencia principalmente en la Región de Centroamérica y República Dominicana, reforzando más nuestra presencia a nivel regional, ya que contamos con oficinas en Sudamérica y Estados Unidos. Buscamos crear una combinación de oficinas propias y representaciones de agentes que vayan con nuestro mismo enfoque de crecimiento, colaboración, asesoría y dinamismo. En Interborders transportamos soluciones, somos innovadores, incluyentes, gozamos de recursos innovadores los cuales nos permitirán marcar la diferencia. Es por esto que creemos que es tiempo de hacer la diferencia. Denos la oportunidad de servirles y ser la solución a sus necesidades de transporte. ●

Quais são os principais desafios que a Interborders enfrenta no mercado logístico do Panamá e como os estão abordando?

Nosso principal desafio é continuar revendo constantemente nossos processos, adaptando-os às necessidades do mercado e dos nossos negócios. Os mercados e as operações são variáveis, diferentes e a movimentação de cargas na Zona Franca está mudando, é diferente e devemos estar na vanguarda das necessidades. Enfrentamos isso todos os dias com a ajuda de nossos clientes, colaboradores e fornecedores. Acreditamos na inclusão e todos fazemos parte deste mecanismo. Não se trata de vender tarifas, trata-se de oferecer soluções imediatas acompanhadas de uma estratégia desenhada por todos.

Que planos de expansão ou desenvolvimento tem a Interborders para a sua operação no Panamá num futuro próximo?

Temos um objetivo bem definido, viemos para ficar, nos posicionar e expandir. Nossos planos são estar presentes principalmente na Região Centro-Americana e na República Dominicana, fortalecendo ainda mais nossa presença em nível regional, já que temos escritórios na América do Sul e nos Estados Unidos. Procuramos criar uma combinação de escritórios próprios e representações de agentes que sigam a mesma abordagem de crescimento, colaboração, assessoria e dinamismo. Na Interborders transportamos soluções, somos inovadores, inclusivos, temos recursos inovadores que nos permitirão fazer a diferença. É por isso que acreditamos que é hora de fazer a diferença. Dê-nos a oportunidade de atendê-lo e ser a solução para suas necessidades de transporte. ●

Ahora sus clientes
se informan gracias a usted.
Incluya un banner de su empresa.

BOLETÍN ELECTRÓNICO PERSONALIZADO PARA SU COMUNIDAD



TodoLOGÍSTICA
newsletter

TodoLOGÍSTICA
email marketing

TodoLOGÍSTICA

news

MEDIO EMPRESARIAL DE REFERENCIA

ACTIVO 24/7 DESDE 1998

Todologística
Marketing & networking

www.todologisticanews.com



BLU LOGISTICS PARAGUAY, MEMBER OF RHENUS GROUP

BLU LOGISTICS PARAGUAY,
MEMBRO DO GRUPO RHENUS

MANAGING DIRECTOR

BLU LOGISTICS
MEMBER OF
RHENUS GROUP
PARAGUAY

**Guillermo
Maldonado**

Siendo parte del Grupo Rhenus, la conectividad a nivel internacional está garantizada. ¿Qué otros factores hacen de la compañía una opción logística atractiva para los empresarios paraguayos?

El Grupo Rhenus cuenta con más de 100 años de experiencia y 40,000 empleados a nivel global, operando en más de 1,100 ubicaciones en todo el mundo. El capital humano que compone Rhenus es un factor fundamental para nosotros. A esto, sumamos nuestra experiencia en el mercado logístico de Latinoamérica, lo que nos brinda una gran fortaleza como empresa orientada al cliente y a sus necesidades, permitiendo el desarrollo y la expansión de sus negocios, con la seguridad de que sus cargas están respaldadas por una compañía global que busca desarrollar soluciones enfocadas en las necesidades específicas de las empresas en los tiempos actuales.

¿Cuáles son los desafíos más urgentes que tiene la logística en el país y de qué manera vuestra empresa logra eficiencia y eficacia aun en el contexto actual?

Tenemos dos retos principales: la navegabilidad fluvial y el tránsito en la frontera seca. Ante estos dos retos, la infraestructura de Rhenus en la región nos permite tener procesos más eficaces, lo que se traduce en agilidad y adaptación de los servicios a la medida de las necesidades de cada empresa. Asimismo, la confianza que brinda una empresa global que apuesta por el desarrollo en nuestro país nos permite establecer acuerdos con socios estratégicos para la prestación de nuestros servicios a nivel global, regional y local.

“El rol de la tecnología es fundamental y cada vez más importante para la cadena logística. Una buena tecnología nos permite generar información certera y en tiempo real para nuestros clientes.”

Fazendo parte do Grupo Rhenus, a conectividade internacional está garantida. Que outros fatores tornam a empresa uma opção logística atraente para os empresários paraguayos?

O Grupo Rhenus tem mais de 100 anos de experiência e 40.000 funcionários em todo o mundo, operando em mais de 1.100 locais em todo o mundo. O capital humano que constitui a Rhenus é um fator fundamental para nós. A isso somamos nossa experiência no mercado logístico latino-americano, o que nos dá grande força como uma empresa orientada ao cliente e suas necessidades, permitindo o desenvolvimento e expansão de seus negócios, com a segurança de que suas cargas são suportadas por um suporte global. empresa que busca desenvolver soluções focadas nas necessidades específicas das empresas nos tempos atuais.

Quais os desafios mais urgentes que a logística enfrenta no país e como a sua empresa alcança eficiência e eficácia mesmo no contexto atual?

Temos dois desafios principais: a navegabilidade fluvial e o trânsito na fronteira seca. Perante estes dois desafios, a infraestrutura da Rhenus na região permite-nos ter processos mais eficazes, o que se traduz em agilidade e adaptação de serviços à medida das necessidades de cada empresa. Da mesma forma, a confiança proporcionada por uma empresa global e comprometida com o desenvolvimento do nosso país permite-nos estabelecer acordos com parceiros estratégicos para a prestação dos nossos serviços a nível global, regional e local.

“O papel da tecnologia é fundamental e cada vez mais importante para a cadeia logística. Uma boa tecnologia nos permite gerar informações precisas e em tempo real para nossos clientes.”

Expertos internacionales opinan que la situación de los fletes y los costos logísticos atentan contra la rentabilidad de las empresas. En ese sentido, una planificación eficiente puede ser clave. ¿De qué manera se asesora a un cliente en relación a qué estrategia usar para, por ejemplo, importar y exportar?

En medio del entorno cambiante que hoy nos presenta la logística de cargas, es necesario lograr agilidad en las respuestas a los importadores y exportadores. Para alcanzar esta agilidad, en Rhenus Logistics contamos con un centro de procurement que trabaja exclusivamente para el mercado latinoamericano, permitiendo hacer más eficientes los costos de los servicios y obteniendo beneficios garantizados para nuestros clientes. Incluso colaboramos con nuestros clientes para adaptar soluciones que se ajusten a sus modelos de negocio y crear alternativas logísticas flexibles que puedan adaptarse a las condiciones cambiantes del mercado, generando ahorros en costos.

¿Qué rol juega la tecnología en este proceso de planificación y ejecución de la logística desde que el producto sale del centro logístico o el puerto hasta llegar a destino?

El rol de la tecnología es fundamental y cada vez más importante para la cadena logística. Una buena tecnología nos permite generar información certera y en tiempo real para nuestros clientes.

Especialistas internacionais acreditam que a situação do frete e os custos logísticos ameaçam a rentabilidade das empresas. Nesse sentido, um planejamento eficiente pode ser fundamental. Como você orienta um cliente sobre qual estratégia usar para, por exemplo, importar e exportar?

Em meio ao ambiente de mudanças que a logística de cargas nos apresenta hoje, é necessário obter agilidade nas respostas aos importadores e exportadores. Para alcançar essa agilidade, na Rhenus Logistics contamos com um centro de compras que atende exclusivamente ao mercado latino-americano, o que nos permite tornar mais eficientes os custos dos serviços e obter benefícios garantidos para nossos clientes. Colaboramos ainda com nossos clientes para adaptar soluções que se ajustem aos seus modelos de negócios e criar alternativas logísticas flexíveis que possam se adaptar às mudanças nas condições do mercado, gerando economia de custos.

Qual o papel da tecnologia nesse processo de planejamento e execução logística desde a saída do produto do centro logístico ou porto até chegar ao destino?

O papel da tecnologia é fundamental e cada vez mais importante para a cadeia logística. Uma boa tecnologia nos permite gerar informações precisas e em tempo real para nossos clientes.



BUSINESS ENGLISH

Want to communicate effectively in different situations with freight forwarders, shipping agents or custom brokers? Want to use Logistics terminology? Want to start using or mastering Business English and improve your International presentation skills? All levels A1-C1

ENGLISH FOR LOGISTICS

+59895026516

jorgearbon70@gmail.com





Con la implementación de un TMS (Transport Management System) utilizado por las grandes líneas marítimas y agentes de carga globales, nuestro equipo de trabajo está en constante comunicación con nuestros clientes. Sin embargo, no lo dejamos todo al software. Creemos profundamente que el contacto humano es esencial en la relación con nuestros clientes.

La sustentabilidad es hoy un elemento clave en la logística. ¿Como Blu Logistics logra coordinar buen servicio con una operatoria sustentable?

Ahora que somos parte de Rhenus, la empresa está moldeando el futuro de la logística con innovación, sostenibilidad e integración tecnológica. Rhenus ha recibido reconocimiento internacional, como el estatus de oro en Responsabilidad Social Corporativa (RSC) otorgado por EcoVadis en 2023, destacando en aspectos ambientales, laborales, éticos y de compras sostenibles. Actualmente estamos midiendo nuestra huella de carbono, lo que nos permite enfocarnos en su reducción. Trabajamos con aerolíneas y navieras que utilizan biodiésel, lo que nos permite ofrecer a nuestros clientes una logística sostenible. Incluso, ofrecemos a nuestros clientes un panel de emisiones que brinda transparencia y se alinea con los requisitos específicos del cliente, rastreando las emisiones de carbono, estableciendo objetivos de reducción, monitoreando el progreso y cumpliendo con los requisitos regulatorios.

¿Qué proyectos a corto y mediano plazo tiene la compañía en Paraguay y en la región?

En este momento, estamos iniciando la transición de la marca Blu Logistics para convertirnos en Rhenus Logistics en toda la región. Rhenus nos ha abierto la puerta a un portafolio de posibilidades que podemos desarrollar e implementar en Paraguay, fortaleciendo los servicios aéreo, fluvial y terrestre. Asimismo, a corto plazo, estaremos habilitando nuestra oficina en Ciudad del Este, lo que reafirma el compromiso de la empresa con el desarrollo de la región. ●

Com a implantação de um TMS (Transport Management System) utilizado por grandes companhias marítimas e despachantes globais, nossa equipe de trabalho está em constante comunicação com nossos clientes. No entanto, não deixamos tudo por conta do software. Acreditamos profundamente que o contato humano é essencial no relacionamento com nossos clientes.

A sustentabilidade é hoje um elemento chave na logística. Como a Blu Logistics consegue conciliar um bom atendimento com uma operação sustentável?

Agora que fazemos parte da Rhenus, a empresa está moldando o futuro da logística com inovação, sustentabilidade e integração tecnológica. A Rhenus recebeu reconhecimentos internacionais, como o status ouro em Responsabilidade Social Corporativa (RSE) concedido pela EcoVadis em 2023, destacando aspectos ambientais, trabalhistas, éticos e de compras sustentáveis. Atualmente estamos medindo a nossa pegada de carbono, o que nos permite focar na sua redução. Trabalhamos com companhias aéreas e transportadoras que utilizam biodiesel, o que nos permite oferecer aos nossos clientes uma logística sustentável. Oferecemos até aos nossos clientes um painel de emissões que proporciona transparência e se alinha com os requisitos específicos do cliente, rastreando as emissões de carbono, definindo metas de redução, monitorando o progresso e atendendo aos requisitos regulatórios.

Quais projetos de curto e médio prazo a empresa possui no Paraguai e região?

Atualmente estamos fazendo a transição da marca Blu Logistics para se tornar Rhenus Logistics em toda a região. A Rhenus abriu as portas para um portfólio de possibilidades que podemos desenvolver e implementar no Paraguai, fortalecendo os serviços aéreos, fluviais e terrestres. Da mesma forma, no curto prazo instalaremos nosso escritório em Ciudad del Este, o que reafirma o compromisso da empresa com o desenvolvimento da região. ●

LINK LOGISTICA INICIA EL PROCESO DE CERTIFICACIÓN DE NORMAS ISO9001 E ISO14001

LINK LOGISTICS INICIA PROCESSO DE CERTIFICAÇÃO DAS NORMAS ISO9001 E ISO14001

LINK

SOLUCIONES LOGISTICAS

Link Soluciones Logísticas, empresa líder en el sector de la logística y distribución, anuncia el inicio del proceso de certificación de las normas ISO 9001 e ISO 14001, reafirmando así su compromiso con la calidad y el cuidado del medio ambiente.

La certificación ISO 9001 garantiza un sistema de gestión de calidad que se enfoca en la satisfacción del cliente y en la mejora continua de los procesos, asegurando que los servicios ofrecidos por Link Soluciones Logísticas cumplan con los más altos estándares internacionales. Por su parte, la certificación ISO 14001 refleja el compromiso de la empresa con la gestión ambiental, minimizando los impactos de sus operaciones y promoviendo prácticas sostenibles en toda la cadena de suministro.

“Nuestra decisión de avanzar con la certificación ISO 9001 e ISO 14001 es un paso natural en nuestra estrategia de consolidarnos como referentes en calidad y sostenibilidad dentro del sector logístico”, afirmó Marcelo Lancelotti, Gerente General de Link Soluciones Logísticas. “Estamos comprometidos con ofrecer un servicio de excelencia a nuestros clientes, protegiendo al mismo tiempo el entorno y asegurando la seguridad y bienestar de nuestros empleados.”

Este proceso de certificación es parte de la visión de Link Soluciones Logísticas de continuar mejorando sus estándares operativos y de calidad, reafirmando su posición como una empresa responsable y comprometida con sus empleados, clientes y el medio ambiente. ●

A Link Soluciones Logísticas, empresa líder no setor de logística e distribuição, anuncia o início do processo de certificação nas normas ISO 9001 e ISO 14001, reafirmando assim seu compromisso com a qualidade e o cuidado com o meio ambiente.

A certificação ISO 9001 garante um sistema de gestão da qualidade que foca na satisfação do cliente e na melhoria contínua dos processos, garantindo que os serviços oferecidos pela Link Soluciones Logísticas atendam aos mais altos padrões internacionais. Por sua vez, a certificação ISO 14001 reflete o compromisso da empresa com a gestão ambiental, minimizando os impactos das suas operações e promovendo práticas sustentáveis em toda a cadeia de abastecimento.

“Nossa decisão de avançar com a certificação ISO 9001 e ISO 14001 é um passo natural em nossa estratégia de nos consolidarmos como referência em qualidade e sustentabilidade no setor logístico”, disse Marcelo Lancelotti, Gerente Geral da Link Soluciones Logísticas. “Temos o compromisso de oferecer um serviço de excelência aos nossos clientes, protegendo ao mesmo tempo o meio ambiente e garantindo a segurança e o bem-estar dos nossos funcionários.”

Este processo de certificação faz parte da visão da Link Soluciones Logística de continuar melhorando seus padrões operacionais e de qualidade, reafirmando sua posição como uma empresa responsável e comprometida com seus colaboradores, clientes e o meio ambiente. ●

NETWORKING - NEGÓCIOS - CONFERÊNCIAS CONTACTOS

Encontro de Protagonistas 2024 BRASIL

"Brasil, negócios e desenvolvimento econômico"

SAVE THE DATE

outubro 29

CIESP JUNDIAÍ, SÃO PAULO

Más información:
www.encuentrodeprotagonistas.com

Terça-feira, 29 de outubro 2024
CONFERÊNCIAS + Visitas Institucionais

TodoLOGÍSTICA
Marketing & networking



GERENTE DE SERVICIOS
CORFRISA
URUGUAY

Verónica Suárez

“LA CLAVE DEL ÉXITO PASA POR SOLUCIONES A MEDIDA Y A EXPERIENCIAS DE NEGOCIACIÓN COLABORATIVAS CON NUESTROS CLIENTES”

“A CHAVE PARA O SUCESSO ESTÁ NAS SOLUÇÕES PERSONALIZADAS E NAS EXPERIÊNCIAS DE NEGOCIAÇÃO COLABORATIVA COM OS NOSSOS CLIENTES”

¿A qué factores atribuye la expansión comercial de vuestra empresa?

En Corfrisa nos proyectamos para continuar siendo una solución integral de logística en Uruguay, como desde hace casi ocho décadas. En la actualidad, contamos con más 75,000 metros cúbicos de depósitos de frío (congelados y refrigerados) más 40,000 metros cúbicos de depósito seco, no obstante nuestro propósito es brindar soluciones logísticas en dónde nos necesiten.

Gran parte de la expansión de los últimos cinco años, ha estado afianzada en los servicios brindados a grandes superficies en refrigerado junto al fuerte crecimiento del rubro cárnico. A su vez nos enorgullece que nuestros clientes históricos sigan expandiéndose y renovando la confianza en nuestra compañía.

¿Tienen previsto continuar creciendo?

Por supuesto, la expansión logística y comercial es esencial para consolidar el crecimiento. Planificamos crecer en dos nuevas cámaras de congelado con una capacidad de 1500 posiciones e incorporar 5000 metros cúbicos en nuevo depósito en seco. La expansión de nuestros clientes nos motiva e inspira a continuar mejorando y ampliando nuestra infraestructura. Parte de la implementación de nuestra estrategia consiste es una planificación cuidadosa y la comprensión de nuestro segmento objetivo, adaptándonos a condiciones cambiantes.

¿Cuál identifica como el segmento en el que enfocan la expansión comercial?

En línea con lo que mencioné previamente, la continuidad de nuestra expansión refiere a aumentar nuestra capacidad y habilitaciones para cárnicos, lácteos sumando nuevas posiciones en congelado con instalaciones que sean funcionales a los requerimientos de servicio y no a la inversa.

A quais fatores você atribui a expansão comercial da sua empresa?

Na Corfrisa pretendemos continuar sendo uma solução logística integral no Uruguai, como tem sido há quase oito décadas. Atualmente contamos com mais de 75 mil metros cúbicos de câmaras frigoríficas (congeladas e refrigeradas) além de 40 mil metros cúbicos de armazenagem a seco, porém nosso propósito é fornecer soluções logísticas onde for necessário.

Grande parte da expansão dos últimos cinco anos baseou-se nos serviços prestados aos grandes frigoríficos juntamente com o forte crescimento do setor de carnes. Ao mesmo tempo, estamos orgulhosos de que os nossos clientes históricos continuem a expandir e renovar a sua confiança na nossa empresa.

Vocês planejam continuar crescendo?

Pois é, a expansão logística e comercial é essencial para consolidar o crescimento. Pretendemos crescer em duas novas câmaras de congelamento com capacidade para 1.500 posições e incorporar 5.000 metros cúbicos em um novo armazém seco. A expansão de nossos clientes nos motiva e inspira a continuar melhorando e ampliando nossa infraestrutura. Parte da implementação da nossa estratégia passa por um planejamento e compreensão cuidadosos do nosso segmento-alvo, adaptando-nos às novas condições que mudam o tempo todo.

Qual você identifica como o segmento no qual vocês focam a expansão comercial?

Em linha com o que mencionei anteriormente, a continuidade da nossa expansão refere-se ao aumento da nossa capacidade e qualificação para carnes, laticínios, agregando novas posições em congelados com instalações funcionais às necessidades do serviço e não o contrário.

¿Cuáles son las demandas de servicio más frecuentes de sus clientes?

En primer lugar, vale siempre recordar que nuestros clientes nos confían su mercadería, el manejo y distribución junto con información crítica de sus respectivos negocios. Por ello nuestra primer obligación es hacer honor a la confianza recibida brindando servicios tales como conservación de la mercadería, transporte y distribución, recepción de mercadería de proveedores, servicio de cross docking, armado de pedidos, control de stock e inventarios, entre otros. A partir de los requerimientos de servicios cada vez más integrales e interconectados, es que nos apoyamos con tecnología apta para frío, con eficiencia energética, tiempos de procesos efectivos, así como el monitoreo y evaluación continua. Compromiso, experiencia y trabajo en equipo son nuestros rasgos distintivos en una dinámica donde debemos ser ágiles y flexibles para adaptarnos a nuevos contextos.

¿Cómo se logran planificar los nuevos requerimientos que menciona?

Nuestra planificación de servicios incluye un análisis de la infraestructura, de las regulaciones que son cambiantes, de una gestión de costos sostenible y de un soporte tecnológico que resuelva satisfactoriamente los desafíos logísticos planteados. Nuestro primer objetivo es lograr interiorizar los desafíos de operación de nuestros clientes, de forma tal que las soluciones sean exitosas y el compromiso sea mutuo en una experiencia de negociación colaborativa. ●

Quais são as solicitações de serviço mais frequentes de seus clientes?

Em primeiro lugar, vale sempre lembrar que os nossos clientes nos confiam suas mercadorias, manuseio e distribuição, além de informações críticas sobre seus respectivos negócios. Portanto, nossa primeira obrigação é honrar a confiança recebida, prestando serviços como conservação de mercadorias, transporte e distribuição, recebimento de mercadorias de fornecedores, serviço de cross docking, montagem de pedidos, estoque e controle de estoque, entre outros. Com base nas necessidades de serviços cada vez mais abrangentes e interligadas, contamos com tecnologia adequada ao frio, com eficiência energética, tempos de processo eficazes, bem como monitorização e avaliação contínuas. Compromisso, experiência e trabalho em equipe são os nossos diferenciais numa dinâmica onde devemos ser ágeis e flexíveis para nos adaptarmos a novos contextos.

Como é que conseguem planejar os novos requisitos que você menciona?

Nosso planejamento de serviços inclui análise de infraestrutura, mudanças regulatórias, gestão sustentável de custos e suporte tecnológico que resolva satisfactoriamente os desafios logísticos colocados. Nosso primeiro objetivo é internalizar os desafios operacionais de nossos clientes, para que as soluções sejam bem-sucedidas e o compromisso seja mútuo em uma experiência de negociação colaborativa. ●



Alicia Moreau de Justo 1150 OF 201 "A"
Buenos Aires - Argentina
Teléfono: +54 11.4342.2459
Email: info@camaradepracticaje.com.ar



CUARENTA AÑOS EN EL MUNDO DEL COMERCIO EXTERIOR

QUARENTA ANOS NO MUNDO DO COMÉRCIO EXTERIOR

DESPACHANTE DE ADUANAS, EMPRESARIO EXPERTO EN COMERCIO EXTERIOR URUGUAY

Jose Luis Ostria

ENTRE NOTAS MUSICALES, CANCIONES, BARCOS, REGLAMENTACIONES ADUANERAS, LOGÍSTICA, CONTENEDORES, IMPORTACIONES, EXPORTACIONES Y MUCHO MÁS, TUVIMOS UNA CHARLA MANO A MANO CON JOSÉ LUIS OSTRIA: DESPACHANTE DE ADUANAS, EMPRESARIO EXPERTO EN COMERCIO EXTERIOR Y APASIONADO ARTISTA, QUE ENCUENTRA EN LA MÚSICA UNA CONEXIÓN DIRECTA CON SU SER INTERIOR.

ENTRE NOTAS MUSICAIS, MÚSICAS, NAVIOS, REGULAMENTAÇÕES ALFANDEGÁRIAS, LOGÍSTICA, CONTÊINERES, IMPORTAÇÕES, EXPORTAÇÕES E MUITO MAIS, CONVERSAMOS CARA A CARA COM JOSÉ LUIS OSTRIA: DESPACHANTE ADUANEIRO, EMPRESÁRIO ESPECIALISTA EM COMÉRCIO EXTERIOR E ARTISTA APAIXONADO, QUE ENCONTRA NA MÚSICA UMA CONEXÃO DIRETA COM O SEU SER INTERIOR.

José Luis, llevas más de 40 años en el mundo del comercio exterior, la logística y los despachos aduaneros. ¿Cómo ha sido ese recorrido profesional?

Ha sido un camino largo pero muy enriquecedor. Comencé en el rubro en 1973, y en 1993 logré la titularidad como despachante de aduanas. A lo largo de los años, hemos crecido hasta formar un equipo humano de más de 30 profesionales especializados. Lo que más me enorgullece es haber encontrado personas excepcionales en el camino, lo que nos ha permitido consolidar una empresa que ofrece soluciones aduaneras integrales, siempre comprometidos con la responsabilidad, calidad y seguridad, tanto en Uruguay como en Paraguay y otros países.

¿Cuáles consideras que son los mayores desafíos en el sector de la logística y aduana hoy en día?

Uno de los grandes desafíos es adaptarnos a los constantes cambios en normativas, así como a las transformaciones que trae el avance tecnológico.

Innovaciones en tecnología, mayores exigencias en temas ambientales, la integración de la inteligencia artificial y la seguridad global son factores que requieren que estemos en constante aprendizaje y adaptación. Además, la globalización demanda soluciones rápidas, precisas y eficientes, que deben estar personalizadas según las necesidades de cada cliente.

Además de tu carrera profesional como despachante de aduanas, tienes otra gran pasión: la música. ¿Cómo logras combinar ambas de manera exitosa?

La música siempre ha sido una parte fundamental de mi vida. Desde niño he formado parte de grupos musicales y he tenido la oportunidad de grabar discos.

José Luis, você está no mundo do comércio exterior, logística e desembaraço aduaneiro há mais de 40 anos. Como tem sido essa jornada profissional?

Foi um caminho longo, mas muito enriquecedor. Comecei na área em 1973 e em 1993 consegui estabilidade como despachante aduaneiro. Ao longo dos anos, crescemos e formamos uma equipe de mais de 30 profissionais especializados. O que mais me orgulha é ter conhecido pessoas excepcionais ao longo do caminho, o que nos permitiu consolidar uma empresa que oferece soluções aduaneiras integrais, sempre comprometida com a responsabilidade, qualidade e segurança, tanto no Uruguai como no Paraguai e em outros países.

Quais considera serem os maiores desafios do setor logístico e aduaneiro atualmente?

Um dos grandes desafios é adaptar-se às constantes mudanças nas regulamentações, bem como às transformações trazidas pelo avanço tecnológico.

As inovações tecnológicas, as maiores exigências em questões ambientais, a integração da inteligência artificial e a segurança global são fatores que exigem que aprendamos e nos adaptamos constantemente. Além disso, a globalização exige soluções rápidas, precisas e eficientes, que devem ser personalizadas de acordo com as necessidades de cada cliente.

Além da carreira profissional como despachante aduaneiro, você tem outra grande paixão: a música. Como você consegue combinar os dois com sucesso?

A música sempre foi uma parte fundamental da minha vida. Desde criança faço parte de grupos musicais e tive a oportunidade de gravar discos.

A través de la música, he podido conocer muchos lugares, tanto desde el escenario como conectándome con el público. Realmente es una pasión que me ha acompañado siempre, y me ha permitido equilibrar mi vida profesional con algo que me llena de energía y creatividad.

¿Qué rol juega la música en tu vida después de una jornada laboral en la empresa?

Hoy en día, la música es mi válvula de escape, mi terapia y mi forma de desconectar. Es mi pasaje a otra dimensión. Reunirme con amigos para compartir momentos de alegría y creatividad es una parte esencial de mi vida fuera del trabajo.

¿Qué aprendizaje te ha dejado combinar tu faceta de empresario y músico?

Ambas actividades requieren mucha disciplina y pasión. En la empresa debo ser metódico, creativo y estratégico, mientras que en la música puedo permitirme ser más libre y expresivo. Sin embargo, en ambos casos el trabajo en equipo es fundamental. La colaboración y el respeto mutuo son esenciales tanto para dirigir una empresa como para hacer música en grupo. Creo que, de alguna manera, cada una de estas facetas alimenta a la otra, aportándole equilibrio y nuevas perspectivas.

Através da música, pude conhecer muitos lugares, tanto do palco quanto me conectando com o público. É realmente uma paixão que sempre me acompanhou e que me permitiu equilibrar a minha vida profissional com algo que me enche de energia e criatividade.

Qual o papel da música na sua vida depois de um dia de trabalho na empresa?

Hoje em dia a música é a minha válvula de escape, a minha terapia e a minha forma de me desligar. É minha passagem para outra dimensão. Reunir-me com amigos para compartilhar momentos de alegria e criatividade é parte essencial da minha vida fora do trabalho.

Que lições você aprendeu ao combinar seu papel de empresário e músico?

Ambas as atividades exigem muita disciplina e paixão. Nos negócios devo ser metódico, criativo e estratégico, enquanto na música posso me permitir ser mais livre e expressivo. No entanto, em ambos os casos o trabalho em equipe é essencial. A colaboração e o respeito mútuo são essenciais tanto para administrar um negócio quanto para fazer música em grupo. Acredito que, de alguma forma, cada uma dessas facetas alimenta a outra, proporcionando equilíbrio e novas perspectivas.

U HUB
PAIS LOGISTICO

HIDRÓGENO VERDE

EL ROL DE LA LOGÍSTICA EN LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA

Auspician

TEYMA **EPICENTRO**

Declarado de Interés Ministerial por MIEM APOYA

Ministerio de Industria, Energía y Minería Asociación Uruguaya de Hidrógeno

Organizan

CALOG **TodoLOGÍSTICA**
Marketing & Networking

SAVE THE DATE **NOVIEMBRE 14 2024**

AUDITORIO MARIO BENEDETTI
TORRE DE LAS TELECOMUNICACIONES DE ANTEL, MONTEVIDEO, URUGUAY
UHUB.UY



¿Cuáles son tus próximos proyectos?

En el ámbito empresarial, estamos trabajando en expandir nuestras operaciones hacia nuevas regiones, mejorar nuestros sistemas e incorporar tecnología para seguir creciendo y ofrecer un servicio cada vez mejor. Cuando digo “estamos”, me refiero a todo el equipo, ya que sin ellos no sería posible recorrer este fascinante camino en el comercio exterior. Pero, sobre todo, destaco a mi hijo José Pablo, quien forma parte del directorio de la empresa junto a Stella Mayoral. Él asume un rol cada vez más activo, preparándose para liderar en el futuro.

Finalmente, ¿qué mensaje les darías a quienes buscan equilibrar su carrera profesional con una pasión personal?

Les diría que, si realmente lo desean, se atrevan a intentarlo. Cuando encuentras una actividad que te llena de energía y pasión, se vuelve esencial para tu bienestar. La clave está en gestionar bien el tiempo y rodearte de personas que comparten ese entusiasmo. El equilibrio no siempre es perfecto, pero es posible alcanzarlo en gran medida, y cuando lo logras, es increíblemente gratificante. ●

Quais são os seus próximos projetos?

Na frente de negócios, estamos trabalhando na expansão de nossa atuação para novas regiões, aprimorando nossos sistemas e incorporando tecnologia para continuar crescendo e oferecendo um serviço cada vez melhor. Quando digo “estamos aqui”, me refiro a toda a equipe, pois sem eles não seria possível percorrer esse fascinante caminho do comércio exterior. Mas, acima de tudo, destaco meu filho José Pablo, que faz parte do conselho de administração da empresa junto com Stella Mayoral. Ele assume um papel cada vez mais ativo, preparando-se para liderar no futuro.

Por fim, que mensagem você daria para quem busca equilibrar a carreira profissional com uma paixão pessoal?

Eu diria a eles que, se eles realmente quiserem, ousem tentar. Quando você encontra uma atividade que te enche de energia e paixão, ela se torna essencial para o seu bem-estar. O segredo é administrar bem o seu tempo e cercar-se de pessoas que compartilham desse entusiasmo. O equilíbrio nem sempre é perfeito, mas é amplamente alcançável e, quando você consegue, é incrivelmente gratificante. ●



Edificio “Corporación” - Misiones 1488, Piso 6.
Montevideo - Uruguay. C. P. 11000
Móvil: (598) 99 665 042 - Tel.: 2915 8880
jlo@riodit.com.uy

6ª edição

LOGISTIQUE

12 A 14 DE AGOSTO DE 2025 EXPOCENTRO BALNEÁRIO CAMBORIÚ, SC BRASIL

¡TODO EL SEGMENTO DE
LA CADENA LOGÍSTICA
REUNIDO EN UN SOLO LUGAR!

CADENA LOGÍSTICA • INTRALOGÍSTICA • TRANSPORTE MULTIMODAL • COMERCIO INTERNACIONAL • SUPPLY CHAIN



LOGISTIQUE SUMMIT

CONFERENCISTAS Y
PANELISTAS INTERNACIONALES

FOROS TÉCNICOS

INTRALOGÍSTICA Y
SUPPLY CHAIN

RONDAS DE NEGOCIOS

EMPRESAS DEL
SECTOR LOGÍSTICO

Establezca nuevas conexiones, cierre excelentes negocios en uno de los mayores eventos de Brasil que reúne negocios asociados a la cadena logística, intralogística, transporte multimodal, comercio internacional y supply chain.

+16.000

VISITANTES EN LA FERIA

230

MARCAS EXPOSITORAS

**EDICIÓN
INTERNACIONAL**

SEA EXPOSITOR EN UNO DE LOS MAYORES EVENTOS DEL SECTOR EN BRASIL

@feiralogistique

comercial@logistique.com.br

www.logistique.com.br





CEO
KENPORT BUNKERS

Daniel Aguero

KENPORT: INNOVACIÓN Y SOSTENIBILIDAD EN BUNKERS PARA LA HIDROVÍA

KENPORT: INOVAÇÃO E SUSTENTABILIDADE EM BUNKERS HIDROVIÁRIOS

ADAPTÁNDONOS A LAS NUEVAS DEMANDAS ENERGÉTICAS Y OPTIMIZANDO LA LOGÍSTICA DEL SUMINISTRO EN LA REGIÓN.

ADAPTAÇÃO ÀS NOVAS DEMANDAS ENERGÉTICAS E OTIMIZAÇÃO DA LOGÍSTICA DE ABASTECIMENTO NA REGIÃO.



En un mercado tan competitivo como el de bunkers y combustibles marítimos, ¿cuál consideras que es el factor clave para que Kenport se mantenga como un referente en la región?

Nuestra presencia regional, es un factor diferencial que agrega mucho valor. El Armador, a través de la línea de crédito que le otorgamos, tiene la posibilidad de cargar combustible en cualquiera de los tres países. Asimismo, a través de alianzas comerciales que hemos celebrado, nuestra oferta no se limita a combustibles sino también a lubricantes marinos de excelencia.

“Nuestra presencia regional, es un factor diferencial que agrega mucho valor. El Armador, a través de la línea de crédito que le otorgamos, tiene la posibilidad de cargar combustible en cualquiera de los tres países.”

Em um mercado tão competitivo como o de bunkers e combustíveis navais, qual você considera ser o fator chave para que Kenport continue sendo uma referência na região?

Nossa presença regional é um fator diferencial que agrega muito valor. O Armador, através da linha de crédito que lhe concedemos, tem a possibilidade de carregar combustível em qualquer um dos três países. Da mesma forma, através das alianças comerciais que estabelecemos, a nossa oferta não se limita aos combustíveis, mas também aos excelentes lubrificantes marítimos.

“Nossa presença regional é um fator diferencial que agrega muito valor. O Armador, através da linha de crédito que lhe concedemos, tem a possibilidade de carregar combustível em qualquer um dos três países.”

KENPORT™

Bunkers & Lubes

COMBUSTIBLES ◦ BIOCOMBUSTIBLES ◦ LUBRICANTES ◦ UREA MARINA

TOOL LOGÍSTICA



ARGENTINA PARAGUAY URUGUAY



COMBUSTIBLES

Marcela Rodríguez
+5491158423654

sales@kenportbunker.com

LUBRICANTES

Luis Pereira
+59893323236

lubes@kenportbunker.com



VISÍTANOS EN



kenportbunker

kenportbunkers sa

www.kenportbunker.com

Con los cambios en las regulaciones ambientales y la transición hacia energías más limpias, ¿cómo se está preparando Kenport para adaptarse a estas nuevas demandas en la hidrovía Uruguay-Paraná?

La transición hacia energías limpias, es un planteo que ya venimos haciendo internamente desde el año 2020. Los acuerdos internacionales que tienden a la reducción de emisiones de carbono, parecían algo lejano en su aplicación para nuestro mercado.

Sin embargo, en aquel entonces arrancamos con el abastecimiento de urea marina, hoy bajo nuestra marca KenDef, siendo los primeros que realizamos un embarque de este producto en el Puerto de Montevideo. Lo que sigue, son los biofuels. En esto estamos trabajando.

La eficiencia operativa es fundamental en el suministro de combustibles. ¿Qué innovaciones o mejoras logísticas han implementado recientemente para optimizar la distribución de bunkers en la hidrovía?

Nuestra meta es que el Armador logre la mayor competitividad. Desde nuestro lugar, además de combustibles y lubricantes de calidad, nos esforzamos por optimizar los tiempos operativos de embarque de productos. La coordinación entre transportista, muelle y agencia marítima es fundamental y por eso es que mantenemos una fluida coordinación entre todos.

Com as mudanças nas regulamentações ambientais e a transição para energia mais limpa, como Kenport está se preparando para se adaptar a essas novas demandas na hidrovía Uruguai-Paraná?

A transição para energia limpa é uma proposta que fazemos internamente desde 2020. Acordos internacionais que tendem a reduzir as emissões de carbono pareciam distantes na sua aplicação para o nosso mercado. Porém, naquela época começamos a fornecer uréia marinha, hoje com nossa marca KenDef, sendo os primeiros a embarcar este produto no Porto de Montevideú. O que se segue são os biocombustíveis. Estamos trabalhando nisso.

A eficiência operacional é fundamental no fornecimento de combustíveis. Que inovações ou melhorias logísticas você implementou recentemente para otimizar a distribuição de bunkers na hidrovía?

Nosso objetivo é que o Armador alcance a maior competitividade. Desde nossa casa, além de combustíveis e lubrificantes de qualidade, nos esforçamos para otimizar os tempos operacionais de envio de produtos. A coordenação entre transportadora, doca e agência marítima é essencial e é por isso que mantemos uma coordenação fluida entre todos.



Shell Lubricants
Grupo Condor



KENPORT™
Bunkers & Lubes



En cuanto a la relación con los armadores y clientes, ¿cómo ha evolucionado la demanda de combustibles tradicionales frente a opciones más sostenibles como el GNL o el biocombustible

Por el momento estamos en una etapa preparatoria para la entrega de combustibles alternativos. Así como desarrollamos la urea marina, estamos seguros que no pasará mucho tiempo para el inicio de abastecimientos de productos bio. Y estaremos listos para eso.

Dada la volatilidad de los precios internacionales de los combustibles, ¿cómo maneja Kenport la planificación y la estrategia de precios para mantener la competitividad?

En materia de precios, nuestra región se ve afectada por factores internacionales y también regionales ya que las políticas de precio de los países del Mercosur son muy diferentes y no siguen un criterio unívoco. Por ello, puede suceder que haya variaciones en el precio del barril y las mismas no se vean reflejadas en la Hidrovia. Nuestra oferta al armador, es analizar precios en cada etapa de su viaje y brindarle opciones en cada puerto con todas las herramientas logísticas a nuestro alcance: entrega por camión, por tubería, o incluso por barcaza.

¿Qué desafíos específicos ves para el suministro de bunkers en la hidrovia en los próximos años, y cómo planea Kenport enfrentarlos para seguir siendo un actor clave en la región?

Supongo que las políticas medioambientales de cada empresa sumadas a las disposiciones que pudiera establecer cada estado, llevarán al consumo de biocombustibles desde una situación de excepción como actualmente a una generalidad. La trazabilidad respecto de la producción logística y entrega de los combustibles verdes, para requerir una adaptación respecto de los procedimientos actuales. Hoy nos estamos capacitando al respecto. Otro desafío va a ser conseguir un abastecimiento continuo y finalmente analizar los costos de estas energías renovables. ●

Em termos de relacionamento com armadores e clientes, como evoluiu a procura por combustíveis tradicionais em comparação com opções mais sustentáveis como o GNL ou o biocombustível?

Neste momento estamos numa fase preparatória para o fornecimento de combustíveis alternativos. Assim como desenvolvemos a uréia marinha, temos certeza de que não demorará muito para começarmos a fornecer produtos orgânicos. E estaremos prontos para isso.

Dada a volatilidade dos preços internacionais dos combustíveis, como a Kenport gerencia o planejamento e a estratégia de preços para permanecer competitiva?

Em termos de preços, nossa região é afetada por fatores internacionais e também regionais, uma vez que as políticas de preços dos países do Mercosul são muito diferentes e não seguem um critério unívoco. Portanto, pode acontecer que haja variações no preço do barril e estas não sejam refletidas na Hidrovia. Nossa oferta ao armador é analisar preços em cada etapa de sua viagem e oferecer opções em cada porto com todas as ferramentas logísticas à nossa disposição: entrega por caminhão, por dutoviário ou até mesmo por barcaça.

Quais desafios específicos você vê para o fornecimento de bunkers hidroviários nos próximos anos e como a Kenport planeja enfrentá-los para continuar sendo um ator importante na região?

Suponho que as políticas ambientais de cada empresa, somadas às disposições que cada estado poderia estabelecer, levarão o consumo de biocombustíveis de uma situação excepcional como é atualmente para uma situação geral. Rastreabilidade na logística de produção e entrega de combustíveis verdes, para exigir uma adaptação aos procedimentos atuais. Hoje estamos treinando sobre isso. Outro desafio será conseguir um fornecimento contínuo e finalmente analisar os custos destas energias renováveis. ●

KENPORT Y LUBRICANTES SHELL: UNA ALIANZA QUE POTENCIA LA CALIDAD DE LAS OPERACIONES MARÍTIMAS

A KENPORT E A SHELL LUBRICANTES: UMA ALIANÇA QUE MELHORA A QUALIDADE DAS OPERAÇÕES MARÍTIMAS



En un evento clave para el sector naviero, la empresa Kenport S.A junto a Latin American Petroleum, Representante Oficial de Lubricantes Shell en Uruguay, celebraron una jornada que sirvió como un espacio de intercambio, ofreciendo importantes novedades para el sector.

Bajo el lema “Juntos hacia la excelencia de los servicios marítimos” el evento realizado el pasado 17 de julio en el Hotel Radisson Montevideo contó con la presencia de varios de los principales actores del sector naviero local y de la región. Durante el mismo, se anunció la alianza estratégica entre ambas empresas, enfocadas al abastecimiento de productos Shell a embarcaciones que operan en la hidrovía Paraguay-Paraná e Hidrovía del Río Uruguay. Este acuerdo se suma al ya existente con Kenport y Grupo Condor, Representante Oficial de Lubricantes Shell en Paraguay, donde las empresas están reforzando la propuesta de valor a clientes de la región.

“Esta alianza promueve nuestro compromiso de ofrecer productos de alta calidad y respaldo constante a nuestros clientes en la navegación fluvial”, destacó Daniel Agüero, Presidente de Kenport S.A.

Em um evento chave para o setor marítimo, a empresa Kenport S.A em conjunto com a Lubricantes Shell Uruguai realizaram um dia que serviu de espaço de intercâmbio, trazendo novidades importantes para o setor.

Sob o lema “Juntos pela excelência nos serviços marítimos”, o evento realizado no dia 17 de julho no Hotel Radisson Montevideo contou com a presença de vários dos principais atores do setor marítimo local e regional. Nele foi anunciada a aliança estratégica entre as duas empresas, focada no fornecimento de produtos Shell para embarcações que operam na Hidrovia Paraguai-Paraná e na Hidrovia do Rio Uruguai. Este acordo se soma ao já existente com Kenport e Grupo Condor, Representante Oficial da Lubrificantes Shell no Paraguai, onde as empresas estão fortalecendo a proposta de valor aos clientes da região.

“Esta aliança promove o nosso compromisso em oferecer produtos de alta qualidade e apoio constante aos nossos clientes na navegação fluvial”, destacou Daniel Agüero, Presidente da Kenport S.A.





Adicionalmente, se presentó el portafolio de los principales productos marinos de Lubricantes Shell para el mercado de ultramar, lo que permitirá a ambas empresas expandir su oferta y cobertura. “Estamos entusiasmados de trabajar junto con Kenport para llevar nuestras soluciones marinas a un mercado más amplio”, mencionó Pablo Arzuaga, Gerente General de Latin American Petroleum, Representante Oficial de Lubricantes Shell en Uruguay.

La jornada KENPORT / SHELL no sólo subrayó la sinergia entre ambas compañías, sino también su compromiso con la excelencia y la innovación en servicios marítimos. ●



Adicionalmente, foi apresentado o portfólio dos principais produtos marítimos da Lubricantes Shell para o mercado externo, o que permitirá a ambas as empresas ampliar sua oferta e cobertura. “Estamos entusiasmados em trabalhar junto com a Kenport para levar nossas soluções marítimas a um mercado mais amplo”, disse Pablo Arzuaga, Gerente Geral de Petróleo da América Latina, Representante Oficial da Lubricantes Shell no Uruguai.

A conferência KENPORT/SHELL não só destacou a sinergia entre ambas as empresas, mas também o seu compromisso com a excelência e inovação nos serviços marítimos. ●

Una alianza comprometida con la excelencia en el servicio marítimo

Desde ahora las operaciones de los clientes de Kenport están garantizadas con el servicio y calidad de Lubricantes Shell, productos líderes a nivel mundial hace 17 años consecutivos y con más de 100 años en el sector naviero.



KENPORT™

www.kenportbunker.com
lubes@kenportbunker.com



Lubricantes Shell

www.lap.com.uy

PRODEVELOP ESTRENA NUEVA SEDE EN PERÚ

PRODEVELOP ABRE NOVA SEDE NO PERÚ

LA EMPRESA VALENCIANA DE TECNOLOGÍAS PARA EL SECTOR PORTUARIO DA UN PASO MÁS EN LA CONSOLIDACIÓN DE SU ESTRATEGIA DE INTERNACIONALIZACIÓN CON LA APERTURA DE ESTA NUEVA SEDE.

CON ESTE MOVIMIENTO, PRODEVELOP PRETENDE ACERCARSE AÚN MÁS AL MERCADO LATINOAMERICANO Y AFIANZAR SU CRECIMIENTO EN LA ZONA.

A EMPRESA VALENCIANA DE TECNOLOGIA PARA O SETOR PORTUÁRIO DÁ MAIS UM PASSO NA CONSOLIDAÇÃO DA SUA ESTRATÉGIA DE INTERNACIONALIZAÇÃO COM A ABERTURA DESTA NOVA SEDE.

COM ESTE MOVIMENTO, A PRODEVELOP PRETENDE SE APROXIMAR AINDA MAIS DO MERCADO LATINO-AMERICANO E FORTALECER SEU CRESCIMENTO NA ÁREA.



Isamel Torres, Manager de Negócios para Latinoamérica junto al CEO de Prodevelop, Miguel Montesinos

Que la proximidad es un factor clave en las relaciones laborales es algo que la tecnológica valenciana tiene muy claro. Desde hace varios años Prodevelop viene apostando muy fuerte en su expansión internacional, con una creciente presencia en África, Europa y Latinoamérica. No solo ha aumentado su presencia en eventos del sector en LATAM, como las Conferencias Hemisféricas de Logística, Innovación y Competitividad, el AAPA LATAM o TOC Américas, sino que, además, ha afianzado su relación con partners estratégicos como la panameña Maritime Policy Bureau (MPB) o importantes organismos sectoriales como la Confederación Iberoamericana de Puertos (CIP).

La empresa especializada en software para la gestión y digitalización de autoridades portuarias y terminales arranca el año presentando una nueva oficina en Lima, Perú, desde la que espera ofrecer una atención más cercana a sus clientes y ayudarles, de una manera más próxima, en su camino hacia la digitalización.

Que a proximidade seja um fator chave nas relações laborais é algo que a tecnológica valenciana deixa muito claro. Há vários anos que a Prodevelop aposta fortemente na sua expansão internacional, com uma presença crescente em África, Europa e América Latina. Não só aumentou sua presença em eventos do setor na América Latina, como as Conferências Hemisféricas de Logística, Inovação e Competitividade, a AAPA LATAM ou TOC Américas, mas também fortaleceu seu relacionamento com parceiros estratégicos como o Gabinete de Política Marítima do Panamá (MPB) ou importantes organizações setoriais como a Confederação Ibero-Americana de Portos (CIP).

A empresa especializada em software para gestão e digitalização de autoridades portuárias e terminais começa o ano apresentando um novo escritório em Lima, no Peru, a partir do qual espera oferecer mais atenção aos seus clientes e ajudá-los, de forma mais íntima, em seu caminho

Según declaraciones de su CEO, Miguel Montesinos, “la apertura de esta nueva sede es un paso clave para nuestro crecimiento en la región y nos va a permitir estar más cerca de nuestros clientes, para entender mejor sus necesidades y poder brindarles unas soluciones y servicios que se ajusten a la idiosincrasia concreta de cada zona. Es una muestra más de nuestro compromiso por el desarrollo de los puertos en LATAM”.

Prodevelop, compañía líder en España en digitalización del sector portuario, con una base de clientes de más del 95% de las Autoridades Portuarias españolas, puso en marcha poco antes de la pandemia una estrategia de crecimiento basada en la mejora y consolidación de sus productos, por un lado, y en la internacionalización de su base de clientes, por otro. El resultado está siendo muy exitoso, habiendo duplicado su cifra de negocios en los últimos 4 años. El acierto en esta estrategia ha propiciado este nuevo paso de abrir una sede nueva en Perú, una acción que demuestra su compromiso y la importancia que supone LATAM para la compañía.

Esta nueva etapa estará liderada por Ismael Torres, Manager de Desarrollo de Negocio para Latinoamérica, que afronta el reto con ilusión y convencimiento, en sus propias palabras “estoy convencido que va a ser una fase clave en el crecimiento de Prodevelop y que nos ayudará a conocer de primera mano los retos a los que se enfrentan los puertos y terminales de Latinoamérica”. ●

para a digitalização. Segundo declarações do seu CEO, Miguel Montesinos, “a abertura desta nova sede é um passo fundamental para o nosso crescimento na região e irá permitir-nos estar mais próximos dos nossos clientes, compreender melhor as suas necessidades e poder fornecer-lhes soluções e serviços que se ajustam à idiosincrasia específica de cada área. É mais um exemplo do nosso compromisso com o desenvolvimento dos portos na LATAM.”

A Prodevelop, empresa líder em Espanha na digitalização do setor portuário, com uma base de clientes superior a 95% das Autoridades Portuárias espanholas, lançou pouco antes da pandemia uma estratégia de crescimento baseada na melhoria e consolidação dos seus produtos, por um lado e na internacionalização da sua base de clientes, por outro. O resultado está sendo muito bem sucedido, tendo duplicado o seu faturamento nos últimos 4 anos. O sucesso desta estratégia levou a este novo passo de abertura de uma nova sede no Peru, uma ação que demonstra o seu compromisso e a importância que a LATAM representa para a empresa.

Esta nova etapa será liderada por Ismael Torres, Gerente de Desenvolvimento de Negócios para a América Latina, que encara o desafio com entusiasmo e convicção, em suas próprias palavras “Estou convencido de que será uma fase chave no crescimento do Prodevelop e que nos ajudará a conhecer em primeira mão os desafios que os portos e terminais da América Latina enfrentam.” ●



prodevelop

**ESPECIALISTAS EN LA
DIGITALIZACIÓN
DE PROCESOS DE
PUERTOS Y TERMINALES**

WWW.PRODEVELOP.ES

in X YouTube

INAUGURACIÓN PUERTO CAPURRO

INAUGURAÇÃO DE PORTO CAPURRO



El pasado 3 de setiembre, el presidente de la República, Luis Lacalle Pou, encabezó la inauguración del Puerto Capurro en Montevideo, un proyecto largamente esperado que ha visto finalmente la luz después de 25 años de idas y vueltas. Este nuevo puerto pesquero fue ejecutado por el Consorcio Teyma-Chediak y representa una inversión superior a los 110 millones de dólares, financiada en su totalidad por la Administración Nacional de Puertos (ANP) de Uruguay.

La nueva Terminal Pesquera de Capurro se convierte en la mayor ampliación del Puerto de Montevideo, ofreciendo capacidad para albergar hasta 50 embarcaciones de hasta 2,500 toneladas. La infraestructura, que se extiende a lo largo de un kilómetro, cuenta con modernas instalaciones que incluyen servicios de energía, iluminación, agua potable, drenaje pluvial y sistemas contra incendios, lo que la posiciona como una de las más completas y seguras de la región.

Durante la ceremonia, Lacalle Pou destacó la importancia estratégica de esta obra para el desarrollo del sector pesquero uruguayo, subrayando que este nuevo espacio no solo optimiza la operativa portuaria, sino que también ayuda a descongestionar la terminal principal de Montevideo, permitiendo un mayor flujo de carga y mejorando la competitividad del puerto a nivel regional.

No dia 3 de setembro, o Presidente da República, Luis Lacalle Pou, liderou a inauguração de Puerto Capurro em Montevideo, um projeto muito aguardado que finalmente viu a luz do dia após 25 anos de idas e vindas. Este novo porto pesqueiro foi feito pelo Consorcio Teyma-Chediak e representa um investimento superior aos 110 milhões de dólares, financiado totalmente pela Administração Nacional de Puertos (ANP) do Uruguai.

O novo Terminal Pesqueiro de Capurro se torna a maior expansão do Porto de Montevideo, oferecendo capacidade para acomodar até 50 embarcações de até 2.500 toneladas. A infraestrutura, que se estende por um quilômetro, conta com instalações modernas que incluem serviços de energia, iluminação, água potável, drenagem pluvial e sistemas de proteção contra incêndio, o que a posiciona como uma das mais completas e seguras da região.

Durante a cerimônia, Lacalle Pou destacou a importância estratégica desta obra para o desenvolvimento do setor pesqueiro uruguayo, enfatizando que este novo espaço não só otimiza as operações portuárias, mas também ajuda a descongestionar o principal terminal de Montevideo, permitindo um maior fluxo de carga e melhorar a competitividade do porto a nível regional.



ADMINISTRACIÓN NACIONAL DE PUERTOS
República Oriental del Uruguay

TEMPORADA RÉCORD DE CRUCEROS Puerto de Montevideo 2023/2024



ESCALAS

Se recibieron 140 escalas comerciales y 22 escalas técnicas, totalizando 162 arribos de cruceros.



TEMPORADA EXTENSA

La temporada de cruceros se extendió durante 7 meses, desde mediados del mes de octubre hasta fines del mes de abril.



SERVICIOS BRINDADOS

El aumento de la actividad también se refleja en los servicios anexos al pasajero como ser, transporte, tours y excursiones.



ECONOMÍA

La actividad de los cruceros en Uruguay genera un importante derrame a partir del Turismo, el Comercio y la Gastronomía.





El presidente de la ANP, Juan Curbelo, también estuvo presente en la inauguración y detalló que el proyecto incluyó la recuperación de 25 hectáreas ganadas al río, de las cuales 20 serán destinadas a la actividad portuaria y las otras cinco se utilizarán para mejorar el entorno del barrio. Además, resaltó que esta obra es una reivindicación para el sector pesquero, que verá fortalecida su operativa y presencia en el puerto.

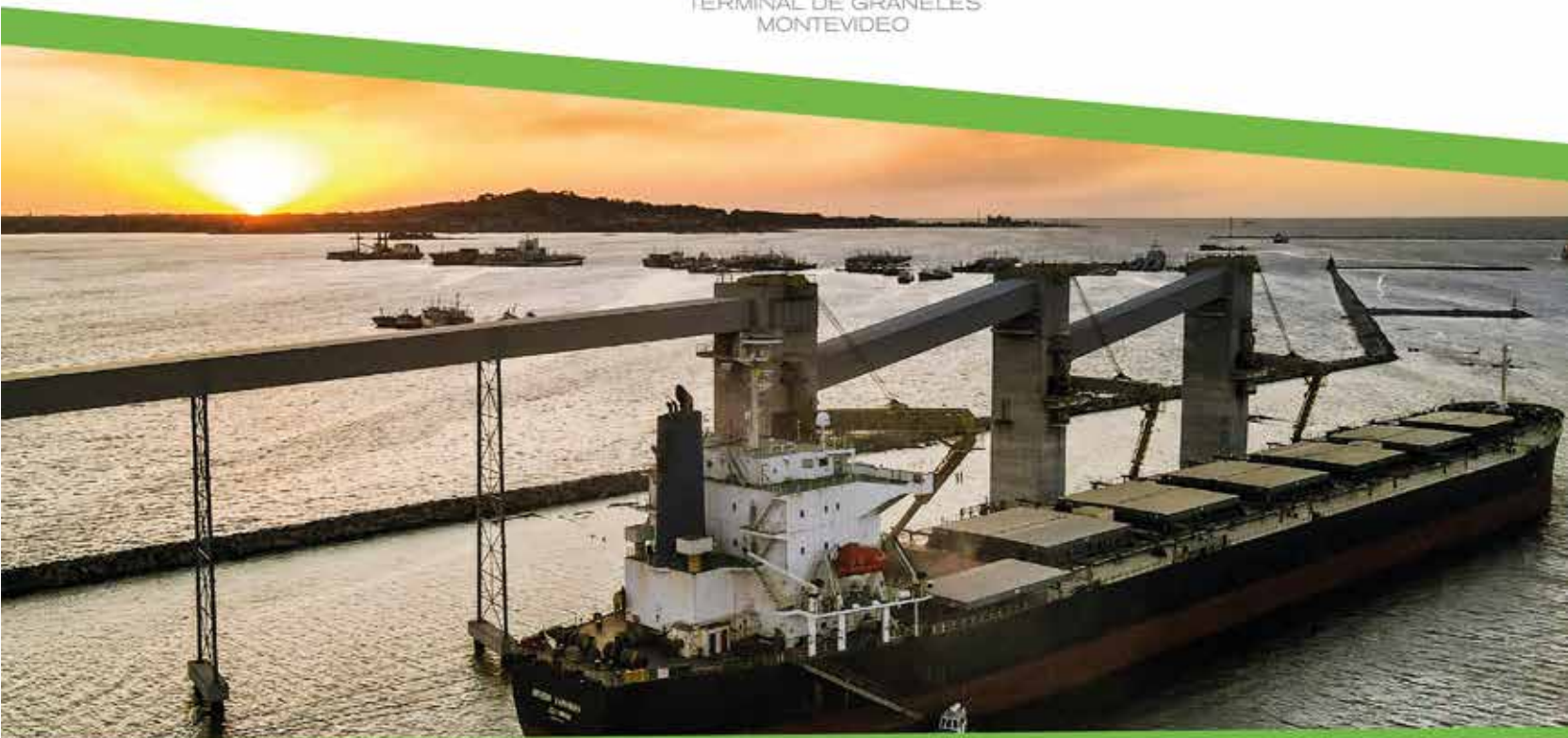
Otro aspecto relevante de la nueva infraestructura es el inicio de las obras de dragado en el canal de acceso al puerto, que buscarán alcanzar una profundidad de 14 metros, con el objetivo de mejorar las condiciones de navegación y recibir embarcaciones de mayor calado. Este proyecto se llevará a cabo en colaboración con entidades privadas y públicas, en un esfuerzo conjunto por posicionar al Puerto de Montevideo como un hub de referencia en el Río de la Plata.

La inauguración del Puerto Capurro marca un hito en la historia portuaria del país, consolidando a Montevideo como un punto clave para la actividad pesquera en la región y reafirmando el compromiso del gobierno con el desarrollo logístico y económico de Uruguay. ●

O presidente da ANP, Juan Curbelo, também esteve presente na inauguração e explicou que o projeto prevê a recuperação de 25 hectares recuperados ao rio, dos quais 20 serão destinados à atividade portuária e os outros cinco serão destinados à melhoria do ambiente do bairro. Além disso, destacou que este trabalho é uma reivindicação para o setor das pescas, que verá fortalecida a sua operativa e presença no porto.

Outro aspecto relevante da nova infraestrutura é o início das obras de dragagem do canal de acesso ao porto, que procurará atingir a profundidade de 14 metros, com o objetivo de melhorar as condições de navegação e receber embarcações de maior calado. Este projeto será realizado em colaboração com entidades públicas e privadas, num esforço conjunto para posicionar o Porto de Montevideu como um polo de referência no Rio de la Plata.

A inauguração de Puerto Capurro marca um fato na história portuária do país, consolidando Montevideu como ponto-chave para a atividade pesqueira da região e reafirmando o compromisso do governo com o desenvolvimento logístico e econômico do Uruguai. ●



LA TERMINAL DE GRANELES MÁS MODERNA DEL URUGUAY

- Capacidad de operar buques Panamax y PostPanamax
- Control de calidad asegurando los estándares internacionales
 - Balanzas propias autorizadas y certificadas DNA y ANP
- Capacidad de carga de buques a 1200 toneladas por hora
- Seguimiento online de mercaderías en tiempo real

CARMELO IMPULSA SU DESARROLLO CON OBRAS CLAVE EN SU PUERTO

CARMELO PROMOVE SEU DESENVOLVIMENTO COM OBRAS CHAVE EM SEU PORTO



El 26 de agosto, el presidente Luis Lacalle Pou inauguró las obras de dragado del Canal Sur Isla Sola en el puerto deportivo de Carmelo. El proyecto, con una inversión de 3 millones de dólares, busca mejorar la seguridad de la navegación, facilitar el acceso al puerto y promover el crecimiento económico regional. El canal, de 2,5 kilómetros de largo, 40 metros de ancho y 1,8 metros de profundidad, fue balizado por la Armada Nacional.

En el evento participaron autoridades como el ministro de Transporte, José Luis Falero, y el presidente de la Administración Nacional de Puertos (ANP), Juan Curbelo, quienes destacaron el impacto positivo de las obras. Curbelo resaltó la importancia de la conectividad para el desarrollo turístico y mencionó que el canal atraerá nuevamente embarcaciones argentinas que dejaron de frecuentar el puerto debido a las malas condiciones previas.

Además, se exonerarán las tarifas portuarias hasta diciembre de 2024 para incentivar el uso del puerto. La ANP también realiza inversiones por 40 millones de dólares en Colonia, que incluyen mejoras en Nueva Palmira y la terminal de Colonia del Sacramento.

Posteriormente, Lacalle Pou visitó el futuro comedor auto-sustentable de la asociación civil Comedor Solidario Carmelo, que ampliará su capacidad de atención a niños y adultos mayores en un edificio recuperado de OSE. La inauguración está prevista para 2025, con una biblioteca que llevará el nombre del presidente. ●

No dia 26 de agosto, o presidente Luis Lacalle Pou inaugurou as obras de dragagem do Canal Sul Isla Sola, na marina de Carmelo. O projeto, com um investimento de 3 milhões de dólares, visa melhorar a segurança da navegação, facilitar o acesso ao porto e promover o crescimento econômico regional. O canal, com 2,5 quilômetros de extensão, 40 metros de largura e 1,8 metros de profundidade, foi sinalizado pela Marinha Nacional.

Participaram do evento autoridades como o ministro dos Transportes, José Luis Falero, e o presidente da Administração Nacional de Portos (ANP), Juan Curbelo, que destacaram o impacto positivo das obras. Curbelo destacou a importância da conectividade para o desenvolvimento do turismo e mencionou que o canal voltará a atrair embarcações argentinas que deixaram de frequentar o porto devido às más condições anteriores.

Além disso, as taxas portuárias serão dispensadas até dezembro de 2024 para incentivar a utilização do porto. A ANP também realiza investimentos de 40 milhões de dólares em Colônia, que incluem melhorias em Nueva Palmira e no terminal de Colônia del Sacramento.

Posteriormente, Lacalle Pou visitou o futuro refeitório auto-sustentável da associação civil Comedor Solidário Carmelo, que ampliará sua capacidade de atendimento a crianças e idosos em prédio recuperado da OSE. A inauguração está prevista para 2025, com uma biblioteca que levará o nome do presidente. ●



TAMIBEL GROUP

Port - Shipping - Logistic

**MIRAR CADA VEZ MÁS LEJOS.
ESFORZARNOS DÍA A DÍA.
SUMAR CALIDAD EN CADA PASO.
SIEMPRE SEGUIR AVANZANDO.**



Servicio de
carga y
descarga
big bags



Servicios de
descarga
buques
pesqueros
y reefers



Servicios
logísticos



Servicios
marítimos



Servicios de
carga de
madera rolliza
para
exportación

📍 Dirección: 25 de Mayo 491 / Piso 6 Torre 58 - C.P. 11000

📞 Tel fax: (598) 2915 9665* 📞 Central de operaciones: 2924-6920

✉️ comercial@tamibel.com.uy Montevideo - Uruguay / www.tamibel.com.uy



EL IMPULSO DE LA RED PORTUARIA Y LA APUESTA POR LA HIDROVÍA

O IMPULSO DA REDE PORTUÁRIA E A APOSTA COM A HIDROVIA

GERENTE COMERCIAL
ADMINISTRACIÓN
NACIONAL DE PUERTOS
DE URUGUAY
ANP

Cra. Ana Rey

Uruguay está dando un paso gigante en su estrategia de transformación portuaria. Con una inversión de 600 millones de dólares destinada a la modernización de la Terminal de Contenedores de Montevideo, el país no solo busca mejorar su infraestructura portuaria, sino también consolidarse como un actor clave en el comercio internacional de América del Sur. Esta renovación liberará muelles públicos, permitiendo mayor capacidad para el manejo de graneles y otros tipos de carga, y posicionará a Uruguay como un punto estratégico en la región.

Ana Rey, gerente comercial de la Administración Nacional de Puertos de Uruguay (ANP), presentó estos avances durante el Encuentro de Protagonistas Paraguay 2024, y dejó en claro que el objetivo es mirar más allá de las fronteras nacionales. La conectividad de la región mediante la Hidrovía del Paraná y otras rutas fluviales se está convirtiendo en un eje crucial para el desarrollo logístico y comercial del continente. En 2024, Uruguay ya ha registrado un crecimiento del 9% en el movimiento de contenedores, lo que demuestra la confianza del sector privado y los armadores en la eficiencia de sus operaciones.

Uno de los puntos clave de la estrategia es mejorar no solo las operaciones en los puertos de ultramar, sino también ampliar la red de hidrovías que conectan a Uruguay con el centro del continente. Rey explicó que, además de la Hidrovía del Paraná, se están haciendo grandes esfuerzos para desarrollar las rutas del río Uruguay y la Laguna Merín, que conectan con Brasil. Estas vías fluviales son cruciales para que la producción de países sin salida al mar, como Bolivia y Paraguay, tenga una salida eficiente y competitiva hacia mercados globales.

El transporte fluvial, según Rey, requiere una especialización cada vez mayor. En ese sentido, destacó los avances que ha hecho Paraguay en la mejora de su flota fluvial, con embarcaciones más grandes que permiten economías de escala. Esta evolución es un ejemplo de cómo la hidrovía se está convirtiendo en una opción más viable y competitiva frente al transporte terrestre, reduciendo costos y mejorando los tiempos de traslado.

O Uruguai está dando um passo gigante em sua estratégia de transformação portuária. Com um investimento de 600 milhões de dólares destinados à modernização do Terminal de Contêineres de Montevideo, o país busca não apenas melhorar sua infraestrutura portuária, mas também consolidar-se como um player-chave no comércio internacional da América do Sul. Esta reforma irá liberar as docas públicas, permitindo maior capacidade de movimentação de graneis e outros tipos de carga, e posicionará o Uruguai como um ponto estratégico na região.

Ana Rey, gerente comercial da Administração Nacional de Portos do Uruguai (ANP), apresentou esses avanços durante o Encontro de Protagonistas Paraguai 2024, e deixou claro que o objetivo é olhar além das fronteiras nacionais. A conectividade da região através da Hidrovia do Paraná e outras rotas fluviais está se tornando um eixo crucial para o desenvolvimento logístico e comercial do continente. Em 2024, o Uruguai já registrou um crescimento de 9% na movimentação de contêineres, demonstrando a confiança do setor privado e dos armadores na eficiência de suas operações.

Um dos pontos-chave da estratégia é melhorar não só as operações nos portos ultramarinos, mas também expandir a rede de hidrovias que ligam o Uruguai ao centro do continente. Rey explicou que, além da Hidrovia do Paraná, estão sendo feitos grandes esforços para desenvolver as rotas do Rio Uruguai e da Lagoa Merín, que se conectam com o Brasil. Estas hidrovias são cruciais para que a produção de países sem litoral, como a Bolívia e o Paraguai, tenha uma saída eficiente e competitiva para os mercados globais.

O transporte fluvial, segundo Rey, exige uma especialização cada vez maior. Nesse sentido, destacou os avanços que o Paraguai tem feito na melhoria de sua frota fluvial, com embarcações maiores que permitem economias de escala. Essa evolução é um exemplo de como a hidrovia está se tornando uma opção mais viável e competitiva em relação ao transporte terrestre, reduzindo custos e melhorando os tempos de traslado.

Cooperación público-privada y proyectos en marcha

Rey destacó la importancia de la cooperación público-privada en el desarrollo de la infraestructura portuaria y fluvial. Un ejemplo claro es la inversión de 600 millones de dólares en la Terminal Especializada de Contenedores en Montevideo, que será clave para liberar los muelles públicos, dándoles una nueva función en la carga de graneles. Además, la ANP está trabajando para mejorar las condiciones de espera de las barcazas que conectan con el comercio de ultramar, con un muelle de 14 metros de profundidad que facilitará el atraque de embarcaciones de mayor calado.

En cuanto al desarrollo de infraestructura, Rey subrayó que Uruguay ya ha comenzado con el dragado de varios puertos clave, logrando profundidades de 13 metros y avanzando hacia los 14 metros, lo que permitirá una mayor capacidad de carga sin aumentar las tarifas portuarias. Este esfuerzo, en conjunto con la actualización tecnológica en los sistemas de acceso y control de carga, pone a Uruguay en una posición favorable para recibir mayores volúmenes de comercio.

La apuesta por la sostenibilidad es otro de los pilares en la estrategia de crecimiento portuario de Uruguay. La certificación como Puerto Verde de Montevideo es un logro que Rey quiso resaltar, como parte de un compromiso más amplio para integrar la tecnología y las prácticas sostenibles en las operaciones portuarias.

Cooperação público-privada e projetos em andamento

Rey destacou a importância da cooperação público-privada no desenvolvimento da infraestrutura portuária e fluvial. Um exemplo claro é o investimento de 600 milhões de dólares no Terminal Especializado de Contêineres de Montevideú, que será fundamental para desocupar as docas públicas, conferindo-lhes uma nova função no carregamento de graneis. Além disso, a ANP trabalha para melhorar as condições de espera das barcaças que fazem ligação com o comércio exterior, com um cais de 14 metros de profundidade que facilitará a atracação de embarcações de maior porte.

Em relação ao desenvolvimento de infraestruturas, Rey sublinhou que o Uruguai já começou a dragar vários portos importantes, atingindo profundidades de 13 metros e avançando para 14 metros, o que permitirá maior capacidade de carga sem aumentar as taxas portuárias. Esse esforço, aliado à atualização tecnológica nos sistemas de acesso e controle de carga, coloca o Uruguai em posição favorável para receber maiores volumes de comércio.

O compromisso com a sustentabilidade é outro dos pilares da estratégia de crescimento portuário do Uruguai. A certificação Porto Verde de Montevideú é uma conquista que Rey quis destacar, como parte de um compromisso mais amplo de integração de tecnologia e práticas sustentáveis nas operações portuárias.

B BOLUDA
TOWAGE REYLA

Boluda Towage Reyla · Piedras 172 · 11000 Montevideo · Uruguay
T. +598 2915 1216 · info@boluda.com.uy · www.reyla.com.uy

DJS ECR



Este tipo de iniciativas buscan atraer a empresas con conciencia medioambiental, que ven en Uruguay un socio estratégico capaz de ofrecer operaciones eficientes y respetuosas con el medio ambiente.

En esa línea, Rey también anunció que Uruguay está en proceso de adjudicar la primera Terminal de Atraque para Biocombustibles, un proyecto que refuerza la apuesta del país por el desarrollo sostenible y las energías renovables. Esta terminal permitirá que los biocombustibles, un sector en crecimiento, se integren de manera eficiente a las rutas de exportación desde el Puerto de Montevideo.

Nuevos sistemas de acceso y control

Además de las mejoras en la infraestructura portuaria, Uruguay está invirtiendo en tecnología de última generación para agilizar el acceso a los puertos. Rey mencionó una inversión de 3 millones de dólares en un sistema inteligente de acceso, inspirado en los modelos europeos más avanzados. Este sistema permitirá el acceso automatizado con pesaje automático, eliminando la necesidad de intervención humana y mejorando la eficiencia operativa.

Además, se están instalando nuevos escáneres aduaneros en Montevideo. Estos escáneres permitirán un control más ágil y preciso de las mercancías, brindando una mayor confianza a los armadores y operadores logísticos internacionales que eligen a Uruguay como un punto clave en sus rutas de comercio.

En su intervención, Rey dejó claro que el futuro de Uruguay pasa por el desarrollo de una red de hidrovías bien conectada y eficiente. La Hidrovía del Paraná, que facilita la salida de mercancías desde Paraguay y Bolivia, es solo una parte del plan. Uruguay también está trabajando en la hidrovía del río Uruguay y en otras rutas fluviales que conectan con Brasil, lo que permitirá que más industrias regionales puedan acceder de manera competitiva a los mercados internacionales.

El crecimiento del 9% en el movimiento de contenedores hasta junio de 2024 es un indicador positivo de que la estrategia está funcionando. Sin embargo, Rey advirtió que la clave para mantener este crecimiento será continuar invirtiendo en infraestructura, tecnología y sostenibilidad, y seguir fortaleciendo las alianzas público-privadas que han sido fundamentales para el éxito de Uruguay en los últimos años. ●

Este tipo de iniciativas buscam atrair empresas ambientalmente conscientes, que veem no Uruguai um parceiro estratégico capaz de oferecer operações eficientes e ecologicamente corretas.

Nessa linha, Rey também anunciou que o Uruguai está em processo de adjudicação do primeiro Terminal de Ancoragem para Biocombustíveis, projeto que reforça o compromisso do país com o desenvolvimento sustentável e as energias renováveis. Este terminal permitirá a integração eficiente dos biocombustíveis, um setor em crescimento, nas rotas de exportação do Porto de Montevideú.

Novos sistemas de acesso e controle

Além de melhorias na infraestrutura portuária, o Uruguai investe em tecnologia de ponta para agilizar o acesso aos portos. Rey mencionou um investimento de 3 milhões de dólares num sistema de acesso inteligente, inspirado nos modelos europeus mais avançados. Este sistema permitirá o acesso automatizado com pesagem automática, eliminando a necessidade de intervenção humana e melhorando a eficiência operacional.

Além disso, novos scanners alfandegários estão sendo instalados em Montevideú. Esses scanners permitirão um controle mais ágil e preciso das mercadorias, proporcionando maior confiança aos armadores e operadores logísticos internacionais que escolhem o Uruguai como ponto-chave em suas rotas comerciais.

Em seu discurso, Rey deixou claro que o futuro do Uruguai reside no desenvolvimento de uma rede hidroviária bem conectada e eficiente. A Hidrovia do Paraná, que facilita a saída de mercadorias do Paraguai e da Bolívia, é apenas parte do plano. O Uruguai também está trabalhando na hidrovia do Rio Uruguai e em outras rotas fluviais que se conectam com o Brasil, o que permitirá que mais indústrias regionais tenham acesso competitivo aos mercados internacionais.

O crescimento de 9% nos movimentos de contêineres até Junho de 2024 é um indicador positivo de que a estratégia está a funcionar. No entanto, Rey alertou que a chave para manter este crescimento será continuar investindo em infraestrutura, tecnologia e sustentabilidade, e continuar fortalecendo as parcerias público-privadas que têm sido fundamentais para o sucesso do Uruguai nos últimos anos. ●

PRÉSTAMO WEB EMPRESAS

Agendate en brou.com.uy o en la sucursal de tu preferencia por única vez para aprobar tu línea de crédito.

Solicítalo por eBROU y en 24 horas hábiles lo tenés en tu cuenta.



**BANCO
REPÚBLICA**

Sujeto a aprobación crediticia.



GERENTE GENERAL
TERMINAL CUENCA
DEL PLATA (TCP)
URUGUAY

Kenny Pauwels

PUERTO DE MONTEVIDEO IMPULSA EL FUTURO DEL COMERCIO GLOBAL

O PORTO DE MONTEVIDÉU IMPULSIONA O FUTURO DO COMÉRCIO GLOBAL



Durante el encuentro “Protagonistas Uruguay 2024”, Kenny Pauwels, Gerente General del Terminal Cuenca del Plata (TCP), ofreció una visión clara y ambiciosa sobre el futuro del puerto de Montevideo. En su ponencia, Pauwels delineó los avances y las expectativas que rodean el proyecto de inversión de 600 millones de dólares destinado a transformar el puerto en un nodo logístico de primer nivel en la región.

La inversión que TCP está realizando en el puerto de Montevideo no solo es significativa por su magnitud económica, sino también por su relevancia estratégica. El proyecto incluye la ampliación y modernización de las instalaciones portuarias, con la construcción de un nuevo muelle de 730 mts y una ampliación de 20 hectáreas en la playa de contenedores. Estas mejoras, según Pauwels, están diseñadas para asegurar que el puerto pueda recibir los buques más grandes que operan en las rutas comerciales internacionales.

La visión detrás de esta inversión es clara: posicionar a Montevideo como un puerto clave en la región, capaz de competir con otros puertos sudamericanos y de servir como puerta de entrada y salida para el comercio exterior uruguayo. Pauwels subrayó la importancia de preparar el puerto no solo para las necesidades actuales, sino también para las demandas futuras, especialmente en términos de sostenibilidad y eficiencia operativa.

Durante o encontro “Protagonistas Uruguai 2024”, Kenny Pauwels, Gerente Geral do Terminal Cuenca del Plata (TCP), ofereceu uma visão clara e ambiciosa sobre o futuro do porto de Montevidéo. Na sua apresentação, Pauwels descreveu o progresso e as expectativas em torno do projecto de investimento de 600 milhões de dólares que visa transformar o porto num nó logístico de alto nível na região.

O investimento que a TCP está realizando no porto de Montevidéo não é significativo apenas pela sua magnitude econômica, mas também pela sua relevância estratégica. O projeto inclui a ampliação e modernização das instalações portuárias, com a construção de um novo cais com sete atracques e ampliação do pátio de contêineres em 59 hectares. Essas melhorias, segundo Pauwels, visam garantir que o porto possa acomodar os maiores navios que operam nas rotas comerciais internacionais.

A visão deste investimento é clara: posicionar Montevidéo como um porto chave na região, capaz de competir com outros portos sul-americanos e servir como porta de entrada e saída para o comércio exterior uruguaio. Pauwels sublinhou a importância de preparar o porto não só para as necessidades atuais, mas também para as exigências futuras, especialmente em termos de sustentabilidade e eficiência operacional.

Oportunidad

/Del latín *op* 'hacia' y *portus* 'puerto'./

Hacia el puerto van las oportunidades y desde ahí llegan a todos. Como la de ampliar la Terminal Cuenca del Plata y mejorar su infraestructura, duplicando el tamaño de los muelles y sumando hectáreas de área de gestión, y ser la única terminal especializada de contenedores integrada con un depósito de logística acorde a las exigencias del comercio internacional. Las inigualables condiciones geográficas del puerto de Montevideo, combinadas con la experiencia y conocimiento de Katoen Natie en más de 30 países, nos dan la oportunidad de ser la terminal más productiva de la región.

TERMINAL CUENCA DEL PLATA



Conexiones globales y competitividad regional

Uno de los puntos destacados de la intervención de Pauwels fue la necesidad de fortalecer las conexiones globales del puerto. Actualmente, Montevideo cuenta con servicios directos a Europa, el Lejano Oriente, Estados Unidos y otras regiones clave del mundo. Sin embargo, Pauwels enfatizó que para mantener y mejorar estas conexiones, es esencial que el puerto sea altamente productivo y confiable en sus operaciones.

“Queremos recibir buques grandes en Montevideo”, afirmó Pauwels. La capacidad de manejar estos buques de gran tamaño es crucial para atraer y retener a las líneas marítimas internacionales.

Esto no solo beneficiará al comercio exterior uruguayo, sino que también permitirá que Montevideo juegue un papel vital en el comercio de la región, facilitando el tránsito de mercancías hacia y desde países vecinos como Argentina, Paraguay y Brasil.

En este sentido, Pauwels explicó que aproximadamente el 62-64% de los flujos que maneja el puerto de Montevideo corresponden a mercancías que están en tránsito hacia otros destinos regionales. Esta función de “hub” logístico es lo que permite al puerto captar los buques grandes y asegurar conexiones directas con mercados en todo el mundo, sin la necesidad de depender de otros puertos para la distribución de estas mercancías.

Infraestructura y productividad

Para lograr los objetivos propuestos, TCP ha puesto un fuerte énfasis en la infraestructura y la productividad. Además de las obras en el muelle y la playa de contenedores, la empresa ha invertido en la adquisición de grúas de alta tecnología. Actualmente, el puerto cuenta con cuatro grúas de gran tamaño y otras de menor capacidad, pero ya se han encargado cinco grúas adicionales para el nuevo muelle.

La llegada de estas nuevas grúas, permitirá que Montevideo aumente su capacidad de carga y descarga, un factor crítico para mantener la competitividad en un entorno donde los tiempos de operación son fundamentales para las líneas marítimas.

“Los servicios funcionan como un ómnibus”, señaló Pauwels, destacando la importancia de que los puertos puedan operar de manera eficiente para que los buques cumplan con sus horarios y rutas planificadas.

Otro aspecto clave es la optimización de la entrada de camiones al puerto, un proceso que TCP también está mejorando mediante la automatización y la optimización del acceso. La capacidad de mover mercancías rápidamente desde y hacia el puerto es esencial para maximizar la productividad y asegurar que Montevideo siga siendo un destino atractivo para el comercio internacional.

Conexões globais e competitividade regional

Um dos destaques da intervenção de Pauwels foi a necessidade de reforçar as ligações globais do porto. Montevideu atualmente oferece serviços diretos para a Europa, Extremo Oriente, Estados Unidos e outras regiões importantes do mundo. No entanto, Pauwels enfatizou que para manter e melhorar estas ligações é essencial que o porto seja altamente produtivo e confiável nas suas operações.

“Queremos receber navios de grande porte em Montevideu”, disse Pauwels. A capacidade de lidar com estes grandes navios é crucial para atrair e reter companhias marítimas internacionais.

Isto não só beneficiará o comércio exterior uruguaio, mas também permitirá que Montevideu desempenhe um papel vital no comércio da região, facilitando o trânsito de mercadorias para países vizinhos como Argentina, Paraguai e Brasil.

Nesse sentido, Pauwels explicou que aproximadamente 62-64% dos fluxos movimentados pelo porto de Montevideu correspondem a mercadorias que estão em trânsito para outros destinos regionais. Essa função de “hub” logístico é o que permite ao porto captar navios de grande porte e garantir conexões diretas com mercados ao redor do mundo, sem a necessidade de depender de outros portos para a distribuição dessas mercadorias.

Infraestrutura e produtividade

Para atingir os objetivos propostos, a TCP colocou forte ênfase na infra-estrutura e na produtividade. Além das obras no cais e pátio de contêineres, a empresa investiu na aquisição de guindastes de alta tecnologia. Atualmente, o porto conta com quatro guindastes de grande porte e outros de menor capacidade, mas já foram encomendados cinco guindastes adicionais para o novo cais.

A chegada destes novos guindastes, prevista para meados de 2024, permitirá a Montevideu aumentar a sua capacidade de carga e descarga, fator crítico para manter a competitividade num ambiente onde os tempos de operação são essenciais para as linhas marítimas.

“Os serviços funcionam como um autocarro”, disse Pauwels, destacando a importância de os portos poderem operar de forma eficiente para que os navios cumpram os horários e rotas planejadas.

Outro aspecto fundamental é a otimização da entrada de caminhões no porto, processo que a TCP também está aprimorando ao automatizar e otimizar o acesso. A capacidade de transportar mercadorias rapidamente para o porto é essencial para maximizar a produtividade e garantir que Montevideu continue a ser um destino atraente para o comércio internacional.



Competitividad y visión a largo plazo

La competencia en la región es feroz, y Pauwels fue claro al reconocer los desafíos que enfrentan. Países vecinos como Brasil también están invirtiendo en la profundización de sus puertos, lo que subraya la necesidad de que Uruguay continúe mejorando sus propias instalaciones para mantenerse competitivo.

Un logro significativo en este sentido ha sido el acuerdo alcanzado con Argentina para profundizar el puerto de Montevideo hasta 14 metros, lo que permitirá la llegada de buques más grandes. Sin embargo, Pauwels advirtió que otros países de la región ya están planeando alcanzar profundidades de 15 o 16 metros en los próximos años, lo que obliga a Uruguay a mantenerse alerta y planificar a largo plazo.

Competitividade e visão a longo prazo

A concorrência na região é acirrada e Pauwels foi claro ao reconhecer os desafios que enfrentam. Os países vizinhos, como o Brasil, também estão a investir no aprofundamento dos seus portos, sublinhando a necessidade de o Uruguai continuar a melhorar as suas próprias instalações para se manter competitivo.

Uma conquista significativa nesse sentido foi o acordo alcançado com a Argentina para aprofundar o porto de Montevideú em até 14 metros, o que permitirá a chegada de navios de maior porte. No entanto, Pauwels alertou que outros países da região já planejam atingir profundidades de 15 ou 16 metros nos próximos anos, obrigando o Uruguai a permanecer alerta e planejar a longo prazo.

Avances y proyecciones

El proyecto de expansión del puerto de Montevideo avanza a buen ritmo. Desde el inicio de las obras en septiembre de 2023, se han logrado avances importantes, incluyendo el relleno de áreas con arena y la remoción de rocas mediante voladuras diarias. Pauwels informó con orgullo que Uruguay ya ha “crecido” en 48.000 metros cuadrados gracias a estos trabajos, un testimonio tangible del progreso del proyecto.

El puerto de Montevideo está en camino de convertirse en un pilar fundamental del comercio regional y global. Con una inversión sin precedentes, un enfoque en la sostenibilidad y la productividad, y una visión clara para el futuro, este puerto está bien posicionado para enfrentar los desafíos del siglo XXI y continuar siendo un motor clave para la economía uruguaya. ●

Avanços e projeções

O projeto de expansão do porto de Montevideú avança a bom ritmo. Desde o início das obras, em setembro de 2023, foram alcançados progressos significativos, incluindo o preenchimento de áreas com areia e a remoção de rochas através de detonações diárias. Pauwels informou com orgulho que o Uruguai já “cresceu” 48.000 metros quadrados graças a estas obras, um testemunho tangível do progresso do projeto.

O porto de Montevideú está a caminho de se tornar um pilar fundamental do comércio regional e global. Com investimentos sem precedentes, foco na sustentabilidade e produtividade e uma visão clara para o futuro, este porto está bem posicionado para enfrentar os desafios do século 21 e continuar a ser um motor-chave para a economia uruguia. ●

“Pauwels informó con orgullo que Uruguay ya ha “crecido” en 48.000 metros cuadrados gracias a estos trabajos, un testimonio tangible del progreso del proyecto.”

“Pauwels informou con orgullo que Uruguay ya ha “crecido” en 48.000 metros cuadrados gracias a estos trabajos, un testimonio tangible del progreso del proyecto.”

SEAMOS ÚNICOS JUNTOS

A
ARGELAN
• SHIPS SERVICE •
WWW.ARGELAN-SS.COM

B
BOTISOL
• SUPPLY CHAIN SOLUTIONS •
WWW.BOTISOL.COM

T
TRIDOI
• SHIPPING & TRADING •
WWW.TRIDOI.COM

ARGENTINA - URUGUAY. LUIS ALBERTO DE HERRERA 1183 OF. 101, MONTEVIDEO. +(598 2) 624 0960 / +(598) 96 424 393

¿PUEDE EL TRANSPORTE FLUVIAL SOSTENER EL CRECIMIENTO DE PARAGUAY?

O TRANSPORTE FLUVIAL PODE SUSTENTAR O CRESCIMENTO DO PARAGUAI?

Raúl Valdez, presidente del Centro de Armadores Fluviales y Marítimos del Paraguay (Cafym), ofreció una detallada exposición durante el Encuentro de Protagonistas Paraguay 2024 sobre los desafíos y las oportunidades que presenta la Hidrovía Paraguay-Paraná. A lo largo de su ponencia, destacó la importancia estratégica de esta vía fluvial para el comercio exterior paraguayo y cómo, pese a los crecientes problemas climáticos, sigue siendo un pilar fundamental para la economía del país.

Valdez comenzó su intervención recordando que el Centro de Armadores es una organización sin fines de lucro que agrupa a los principales actores del transporte fluvial del Paraguay. Con una flota de aproximadamente 2,800 embarcaciones, la tercera más grande del mundo, el sector ha experimentado un crecimiento anual del 6.8% entre 2010 y 2020. Esta expansión está íntimamente ligada al crecimiento agrícola del país, mostrando la interdependencia entre ambos sectores. De hecho, Valdez señaló que el transporte fluvial genera más de 5,000 empleos directos y 30,000 empleos indirectos, con una inversión total estimada en activos y capital de trabajo de aproximadamente 3,000 millones de dólares.

La hidrovía, que recorre 3,400 kilómetros desde Cáceres, Brasil, hasta Nueva Palmira en Uruguay y Buenos Aires, es compartida por cinco países: Argentina, Bolivia, Brasil, Paraguay y Uruguay. Esta vía es fundamental no solo para Paraguay, sino para toda la región agrícola e industrial de la Cuenca del Plata. Sin embargo, la gobernanza de la hidrovía es compleja debido a la diversidad de actores involucrados.

Un pilar del comercio paraguayo

Durante el 2023, el sector fluvial transportó 24 millones de toneladas a lo largo de la hidrovía, con casi el 46% de las mercancías provenientes de Paraguay. La importancia de la hidrovía para el comercio exterior es crítica, ya que alrededor del 80% del comercio exterior del país pasa por esta ruta. Valdez resaltó que, al ser un país sin litoral marítimo, Paraguay enfrenta costos de importación y exportación 1.4 veces más altos que aquellos países con acceso directo al mar.

Además, destacó que la hidrovía transporta alrededor de 50 tipos de carga, principalmente productos agrícolas y minerales. En particular, el 100% de los combustibles fósiles importados por Paraguay llegan a través de la hidrovía, lo que subraya su importancia para la economía del país.

Raúl Valdez, presidente do Centro de Armadores Fluviais e Marítimos do Paraguai (Cafym), fez uma apresentação detalhada durante o Encontro de Protagonistas Paraguai 2024 sobre os desafios e oportunidades apresentados pela Hidrovia Paraguai-Paraná. Ao longo de sua apresentação, destacou a importância estratégica desta hidrovía para o comércio exterior paraguaio e como, apesar dos crescentes problemas climáticos, ela continua sendo um pilar fundamental para a economia do país.

Valdez iniciou sua fala lembrando que o Centro de Armadores é uma organização sem fins lucrativos que reúne os principais atores do transporte fluvial no Paraguai. Com uma frota de aproximadamente 2.800 embarcações, a terceira maior do mundo, o setor registrou um crescimento anual de 6,8% entre 2010 e 2020. Esta expansão está intimamente ligada ao crescimento agrícola do país, mostrando a interdependência entre ambos os setores. De fato, Valdez destacou que o transporte fluvial gera mais de 5.000 empregos diretos e 30.000 empregos indiretos, com um investimento total estimado em ativos e capital de giro de aproximadamente 3.000 milhões de dólares.

A hidrovía, que percorre 3.400 quilômetros de Cáceres, no Brasil, até Nueva Palmira, no Uruguai e Buenos Aires, é compartilhada por cinco países: Argentina, Bolívia, Brasil, Paraguai e Uruguai. Esta rota é fundamental não só para o Paraguai, mas para toda a região agrícola e industrial da Cuenca del Plata. Contudo, a governança da hidrovía é complexa devido à diversidade de atores envolvidos.

Um pilar do comércio paraguaio

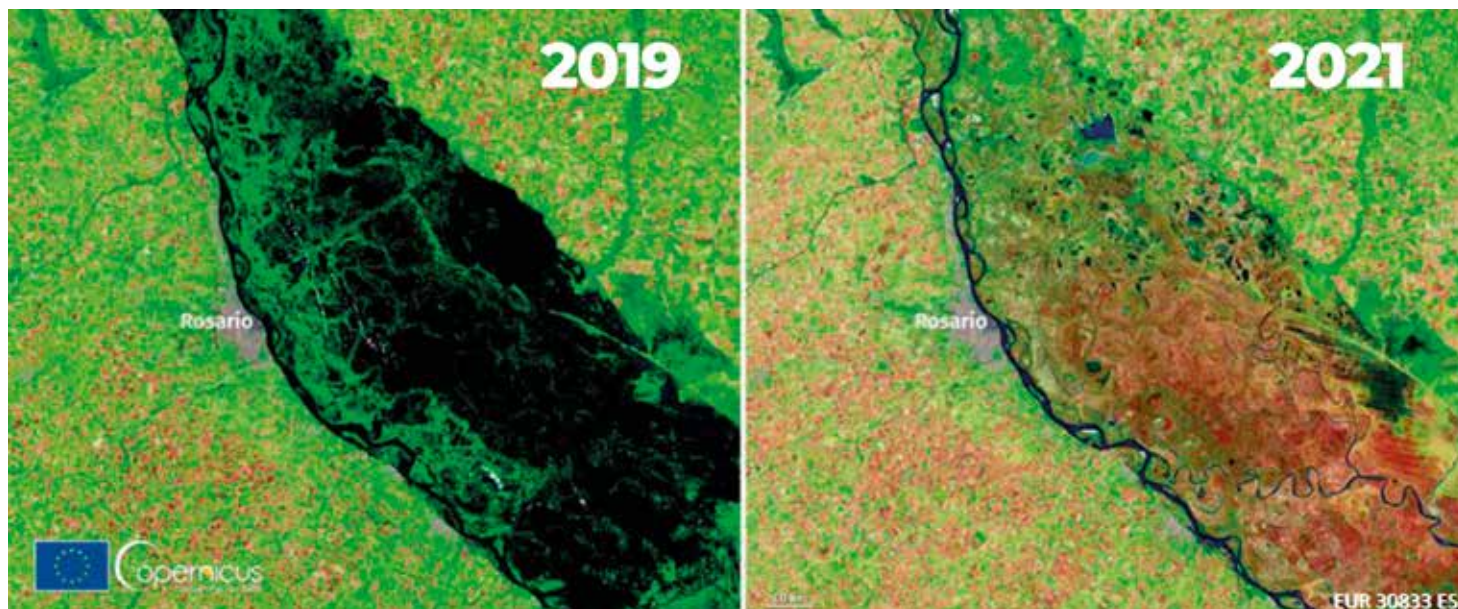
Durante 2023, o setor fluvial transportou 24 milhões de toneladas pela hidrovía, sendo quase 46% das mercadorias provenientes do Paraguai. A importância da hidrovía para o comércio exterior é crítica, uma vez que cerca de 80% do comércio exterior do país passa por esta rota. Valdez destacou que, por ser um país sem litoral marítimo, o Paraguai enfrenta custos de importação e exportação 1,4 vezes maiores do que os países com acesso direto ao mar.

Além disso, destacou que a hidrovía transporta cerca de 50 tipos de cargas, principalmente produtos agrícolas e minerais. Em particular, 100% dos combustíveis fósseis importados pelo Paraguai chegam através da hidrovía, o que sublinha a sua importância para a economia do país.



PRESIDENTE
CENTRO DE ARMADORES
FLUVIALES Y MARÍTIMOS
DEL PARAGUAY
CAFYM

Raúl Valdez



Créditos: Unión Europea, imágenes del Sentinel-2 de Copernicus

A pesar de estos logros, Valdez advirtió sobre la situación crítica que atraviesa la hidrovía debido a la baja en los niveles de los ríos Paraguay y Paraná. Desde 2019, los niveles del río han estado descendiendo, un fenómeno que Valdez atribuye tanto a factores climáticos como a un uso irracional de los recursos hídricos en la cuenca. El Pantanal, que funciona como una gran represa natural, ha sido particularmente afectado, impactando negativamente el caudal de agua en la región.

El nivel del río Paraguay en la estación de Asunción ha alcanzado su punto más bajo registrado, y se espera que siga descendiendo durante los próximos meses, superando los registros críticos anteriores de 2021. Valdez señaló que esta situación tendrá un impacto directo en el transporte fluvial y en la economía del país.

Acciones para mitigar el impacto

A pesar de la gravedad de la situación, Valdez destacó las medidas que se están tomando para mitigar el impacto de la bajante. Por un lado, mencionó la importancia de las inversiones en obras de dragado, que han permitido mantener la navegación en niveles aceptables a pesar de las dificultades. En este sentido, explicó que con una inversión relativamente baja, se podrían obtener resultados exponencialmente beneficiosos para todo el tráfico de productos en la región.

Otra acción relevante es la cooperación técnica entre el Ministerio de Obras Públicas, la Administración Nacional de Navegación y Puertos, y el Centro de Armadores. Este acuerdo ha permitido compartir información clave entre los distintos actores, lo que ha contribuido a mejorar las condiciones de navegación en momentos críticos. A pesar de las dificultades, Valdez afirmó que se ha logrado mantener una profundidad de navegación aceptable en el tramo sur del río.

Mirando hacia el futuro, Valdez subrayó que la demanda por el transporte fluvial sigue creciendo, impulsada en gran parte por el transporte de minerales desde Brasil y el crecimiento estable de la producción agrícola en Paraguay. Además, destacó la posibilidad de que granos brasileños comiencen a utilizar la hidrovía para su exportación, lo que aumentaría aún más el volumen de carga transportado.

Valdez también señaló que el futuro de la hidrovía no solo dependerá del transporte de commodities, sino también de productos con mayor valor agregado, lo que requerirá una mayor sofisticación en el transporte. En este sentido, mencionó la industrialización de la región, con la instalación de plantas de celulosa, cemento y otros sectores que demandarán un transporte más especializado.

Apesar dessas conquistas, Valdez alertou sobre a situação crítica que atravessa a hidrovía devido à queda dos níveis dos rios Paraguai e Paraná. Desde 2019, o nível dos rios vem caindo, fenômeno que Valdez atribui tanto aos fatores climáticos quanto ao uso irracional dos recursos hídricos da bacia. O Pantanal, que funciona como uma grande barragem natural, foi particularmente afetado, impactando negativamente o fluxo de água na região.

O nível do rio Paraguai na estação Assunção atingiu o ponto mais baixo já registrado e deverá continuar caindo nos próximos meses, superando os registros críticos anteriores em 2021. Valdez destacou que esta situação terá um impacto direto no transporte fluvial e na economia do país.

Ações para mitigar o impacto

Apesar da gravidade da situação, Valdez destacou as medidas que estão sendo tomadas para mitigar o impacto da baixa. Por um lado, referiu a importância dos investimentos em obras de dragagem, que têm permitido manter a navegação em níveis aceitáveis apesar das dificuldades. Neste sentido, explicou que com um investimento relativamente baixo poderão ser obtidos resultados exponencialmente benéficos para todo o tráfego de produtos na região.

Outra ação relevante é a cooperação técnica entre o Ministério das Obras Públicas, a Administração Nacional de Navegação e Portos e o Centro de Armadores. Este acordo permitiu a partilha de informações fundamentais entre os diferentes intervenientes, o que contribuiu para melhorar as condições de navegação em momentos críticos. Apesar das dificuldades, Valdez afirmou que tem sido possível manter uma profundidade de navegação aceitável no trecho sul do rio.

Olhando para o futuro, Valdez destacou que a demanda pelo transporte fluvial continua a crescer, impulsionada em grande parte pelo transporte de minerais do Brasil e pelo crescimento estável da produção agrícola no Paraguai. Além disso, destacou a possibilidade de os grãos brasileiros passarem a utilizar a hidrovía para exportação, o que aumentaria ainda mais o volume de cargas transportadas.

Valdez destacou ainda que o futuro da hidrovía não dependerá apenas do transporte de commodities, mas também de produtos de maior valor agregado, o que exigirá maior sofisticação no transporte. Nesse sentido, mencionou a industrialização da região, com a instalação de fábricas de celulose e cimento e outros setores que demandarão transportes mais especializados.

Energía y seguridad

En cuanto a la matriz energética, Valdez destacó la creciente importancia de los biocombustibles, como el bioetanol y el biodiesel, que ya se están exportando a través de la hidrovía. Estos nuevos actores en el mercado energético refuerzan la relevancia de la hidrovía no solo para el transporte de combustibles fósiles, sino también para energías alternativas.

Finalmente, Valdez abordó un tema delicado: el tráfico de drogas a través de la hidrovía. En colaboración con la Secretaría Nacional Antidrogas (SENAD) y otros organismos, el Centro de Armadores está implementando medidas para mejorar el control y la prevención del tráfico ilegal en la región, incluyendo la instalación de un centro de operaciones en el puerto de Pilar y el uso de tecnología avanzada para monitorear el tráfico de mercancías.

En sus comentarios finales, Valdez subrayó la necesidad de una mayor institucionalización de la hidrovía en Paraguay. A pesar de su importancia estratégica, el país no cuenta con una secretaría o ministerio dedicado exclusivamente a la hidrovía. Según Valdez, es fundamental que el gobierno paraguayo implemente reformas institucionales para modernizar la gestión de la hidrovía y asegurar que el país pueda defender sus intereses soberanos en este importante corredor de comercio internacional. ●

Energia e segurança

Em relação à matriz energética, Valdez destacou a crescente importância dos biocombustíveis, como o bioetanol e o biodiesel, que já são exportados por via hidroviária. Esses novos players do mercado energético reforçam a relevância da hidrovía não só para o transporte de combustíveis fósseis, mas também para energias alternativas.

Por fim, Valdez abordou um tema delicado: o tráfico de drogas pela hidrovía. Em colaboração com a Secretaria Nacional Antidrogas (SENAD) e outras organizações, o Centro de Armadores está implementando medidas para melhorar o controle e a prevenção do tráfico ilegal na região, incluindo a instalação de um centro de operações no porto de Pilar e a utilização de tecnologia avançada para monitorar o tráfego de mercadorias.

Em seus comentários finais, Valdez destacou a necessidade de maior institucionalização da hidrovía no Paraguai. Apesar da sua importância estratégica, o país não possui uma secretaria ou ministério dedicado exclusivamente à hidrovía. Segundo Valdez, é fundamental que o governo paraguaio implemente reformas institucionais para modernizar a gestão da hidrovía e garantir que o país possa defender seus interesses soberanos neste importante corredor comercial internacional. ●

Expertos en logística fluvial y terrestre

PUERTO SEGURO FLUVIAL

📍 Ruta PY19 Villeta - PILAR, KM 4,5
Villeta - Paraguay

✉ comercial@psf.com.py

☎ +59521 238 1627

🌐 www.puertosegurofluvial.com

📱 [f](#) [o](#) [in](#) [t](#)

Expertos en logística fluvial y terrestre

PUERTO SEGURO SOLUCIÓN LOGÍSTICA S.A.

📍 Mcal. Estigarribia esq. Paseo de Fátima,
Mariano Roque Alonso - Paraguay

✉ comercial@puertoseguro.com.py

☎ +595 21 238 1646

🌐 www.puertoseguro.com.py

📱 [f](#) [o](#) [in](#) [t](#)



VICEPRESIDENTE
NAVIOS SOUTH
AMERICAN LOGISTICS

**Ing. Ruben
Martínez**

“EL IMPACTO MILLONARIO DE LA HIDROVÍA PARAGUAY-PARANÁ EN LA ECONOMÍA PARAGUAYA”

“O IMPACTO MILIONÁRIO DA HIDROVIA PARAGUAI-PARANÁ NA ECONOMIA PARAGUAIA”

En el marco del Encuentro de Protagonistas de Paraguay, en el panel sobre Hidrovía, Martínez, compartió una presentación donde resalta el impacto económico de la hidrovía sobre la economía paraguaya. Con una trayectoria de más de 70 años, la empresa Navíos South Logistics ha jugado un rol fundamental en el transporte fluvial, inicialmente movilizándolo minerales y expandiéndose hasta convertirse en un referente clave para el comercio en la región.

Martínez, explicó que Navíos opera desde los años 50 en la hidrovía Paraguay-Paraná, cuando inició su actividad transportando mineral desde la frontera de Bolivia y el sur de Brasil hacia Nueva Palmira, Uruguay. Ubicada en el Puerto de Nueva Palmira, esta terminal, por sus características geográficas y su régimen de zona franca, es un lugar privilegiado para el trasbordo de mercancías, permitiendo que tanto convoyes de barcasas como buques de ultramar realicen operaciones de carga y descarga con gran eficiencia.

Actualmente, la empresa cuenta con tres áreas de negocio: terminales portuarias, una flota de barcasas y remolcadores, y buques para el cabotaje en el Atlántico Sur. Martínez destacó la reciente inauguración de una nueva terminal de graneros líquidos en Nueva Palmira con capacidad para 30,000 metros cúbicos, que se proyecta crecer hasta 100,000 metros cúbicos en el futuro. Además, la incorporación de un nuevo buque especializado, el Navíos Vega, mejorará los trasbordos entre Nueva Palmira y el río de la Plata, optimizando aún más las operaciones logísticas.

En cuanto al estudio que la empresa está desarrollando junto al gobierno paraguayo, Martínez detalló que se han evaluado todas las variables relacionadas con la hidrovía, desde terminales portuarias hasta proveedores de servicios, para medir su impacto en la economía paraguaya.

“La hidrovía facilita el 80% de las exportaciones paraguayas y el 90% de sus importaciones, subrayando su importancia estratégica para la economía del país.”

No âmbito do Encontro de Protagonistas do Paraguai, no painel sobre Hidrovía, Martínez fez uma apresentação onde destaca o impacto econômico da hidrovía na economia paraguaya. Com mais de 70 anos de história, a empresa Navios South Logistics tem desempenhado papel fundamental no transporte fluvial, mobilizando inicialmente minerais e expandindo-se para se tornar uma referência fundamental para o comércio da região.

Martínez explicou que a Navíos atua desde a década de 1950 na hidrovía Paraguai-Paraná, quando iniciou sua atividade transportando minério desde a fronteira da Bolívia e sul do Brasil até Nueva Palmira, no Uruguai. Localizado no Porto de Nueva Palmira, este terminal, pelas suas características geográficas e pelo seu regime de zona franca, é um local privilegiado para o transbordo de mercadorias, permitindo que tanto comboios de barcasas como navios ultramarinos realizem operações de carga e descarga com grande eficiência.

Atualmente, a empresa conta com três áreas de negócios: terminais portuários, frota de barcasas e rebocadores e navios para cabotagem no Atlântico Sul. Martínez destacou a recente inauguração de um novo terminal de grãos líquidos em Nueva Palmira com capacidade para 30 mil metros cúbicos, que deverá crescer para 100 mil metros cúbicos no futuro. Além disso, a incorporação de um novo navio especializado, o Navios Vega, melhorará as transferências entre Nueva Palmira e o Río de la Plata, otimizando ainda mais as operações logísticas.

Sobre o estudo que a empresa está desenvolvendo em conjunto com o governo paraguayo, Martínez explicou que foram avaliadas todas as variáveis relacionadas à hidrovía, desde terminais portuários até prestadores de serviços, para medir seu impacto na economia paraguaya.

“A hidrovía facilita 80% das exportações paraguayas e 90% das suas importações, ressaltando sua importância estratégica para a economia do país.”



Los resultados preliminares del estudio revelan que la hidrovía genera un impacto económico de aproximadamente mil millones de dólares anuales, lo que representa un 10% del PIB paraguayo. Además, crea alrededor de 26,000 empleos directos e indirectos, con salarios que superan el promedio nacional.

El ingeniero también señaló que la hidrovía facilita el 80% de las exportaciones paraguayas y el 90% de sus importaciones, subrayando su importancia estratégica para la economía del país. A lo largo de la presentación, subrayó la necesidad de continuar invirtiendo en la mejora de la flota, la digitalización de las operaciones y la estabilidad del marco regulatorio, para garantizar que Paraguay pueda aprovechar plenamente el potencial de la hidrovía en los próximos años.

Martínez concluyó con una reflexión sobre el futuro de la hidrovía, señalando que con las inversiones y mejoras necesarias, el sector podría triplicar su impacto económico y crear hasta 30,000 empleos adicionales. Este crecimiento estaría impulsado no solo por la demanda actual de commodities, sino también por nuevos proyectos industriales, como la producción de pulpa y celulosa, que se espera aporten millones de toneladas adicionales de carga.

Con esta nota, queda claro que la hidrovía Paraguay-Paraná no solo es una vía de transporte, sino un pilar clave para el desarrollo económico de Paraguay, y que su potencial futuro depende de la capacidad del país para mejorar su competitividad en el sector logístico y aprovechar las oportunidades de crecimiento. ●

Os resultados preliminares do estudo revelam que a hidrovía gera um impacto econômico de aproximadamente um bilhão de dólares anuais, o que representa 10% do PIB do Paraguai. Além disso, cria cerca de 26 mil empregos diretos e indiretos, com salários que superam a média nacional.

O engenheiro destacou ainda que a hidrovía facilita 80% das exportações paraguaias e 90% das suas importações, ressaltando sua importância estratégica para a economia do país. Ao longo da apresentação, destacou a necessidade de continuar investindo na melhoria da frota, na digitalização das operações e na estabilidade do marco regulatório, para garantir que o Paraguai possa explorar plenamente o potencial da hidrovía nos próximos anos.

Martínez concluiu com uma reflexão sobre o futuro da hidrovía, destacando que com os investimentos e melhorias necessárias, o setor poderá triplicar o seu impacto econômico e criar até 30.000 empregos adicionais. Este crescimento será impulsionado não só pela atual procura de matérias-primas, mas também por novos projetos industriais, como a produção de pasta e celulose, que deverão fornecer milhões de toneladas adicionais de carga.

Com esta nota, fica claro que a hidrovía Paraguai-Paraná não é apenas uma rota de transporte, mas um pilar fundamental para o desenvolvimento econômico do Paraguai, e que seu potencial futuro depende da capacidade do país de melhorar sua competitividade no setor logístico e aproveitar as oportunidades de crescimento. ●



MINISTRO DE INDUSTRIA Y
COMERCIO DE PARAGUAY

Javier Giménez

AMBICIOSOS PLANES LOGÍSTICOS Y ENERGÉTICOS EN PARAGUAY

MINISTRO GIMÉNEZ ANUNCIÓ AMBICIOSOS PLANOS LOGÍSTICOS E ENERGÉTICOS NO PARAGUAI

En el marco del Encuentro de Protagonistas Paraguay 2024, Javier Giménez, ministro de Industria y Comercio de Paraguay, ofreció una ponencia en la que delineó los planes estratégicos del gobierno en materia logística y su impacto en la política industrial del país. Aunque el ministro no pudo estar presente físicamente, su intervención, grabada en video, dejó en claro la ambición del gobierno por transformar a Paraguay en un hub logístico y energético de relevancia regional.

Uno de los ejes principales de la ponencia fue el Corredor Bioceánico, un proyecto de infraestructura vial que promete conectar el Atlántico con el Pacífico, pasando por Paraguay y Brasil, y que actualmente se encuentra a menos de 100 kilómetros de su finalización. Giménez destacó la importancia de esta ruta para el desarrollo industrial de Paraguay, subrayando que la conexión vial no solo impulsará el comercio regional, sino que también revitalizará los puertos chilenos, permitiendo una integración logística más profunda entre los países involucrados.

El ministro también resaltó los esfuerzos coordinados entre Paraguay, Brasil, Argentina y Chile para garantizar que la infraestructura esté a la altura de las necesidades logísticas de la región. En particular, mencionó la importancia de modernizar los procesos aduaneros, especialmente en la frontera con Brasil, para reducir los tiempos de espera de los camiones y hacer que los procesos sean más dinámicos y eficientes.

El gasoducto: un proyecto complementario

Además del Corredor Bioceánico, Giménez introdujo otro proyecto estratégico: la construcción de un gasoducto que cruzará Paraguay, trayendo gas desde Neuquén, Argentina, hacia Brasil. Este gasoducto seguirá el mismo trazado del corredor vial, lo que facilitará su construcción y permitirá una mayor eficiencia en la gestión de los impactos ambientales.

No âmbito do Encontro de Protagonistas do Paraguai 2024, Javier Giménez, Ministro da Indústria e Comércio do Paraguai, fez uma apresentação na qual delineou os planos estratégicos do governo em logística e seu impacto na política industrial do país. Embora o ministro não pudesse estar presente fisicamente, a sua intervenção, gravada em vídeo, deixou clara a ambição do governo de transformar o Paraguai num pólo logístico e energético de relevância regional.

Um dos principais eixos da apresentação foi o Corredor Bioceânico, projeto de infraestrutura rodoviária que promete ligar o Atlântico ao Pacífico, passando pelo Paraguai e pelo Brasil, e que atualmente está a menos de 100 quilômetros de conclusão. Giménez destacou a importância desta rota para o desenvolvimento industrial do Paraguai, sublinhando que a ligação rodoviária não só impulsionará o comércio regional, mas também revitalizará os portos chilenos, permitindo uma integração logística mais profunda entre os países envolvidos.

O ministro destacou ainda os esforços coordenados entre Paraguai, Brasil, Argentina e Chile para garantir que a infraestrutura esteja à altura das necessidades logísticas da região. Em particular, mencionou a importância da modernização dos processos aduaneiros, especialmente na fronteira com o Brasil, para reduzir os tempos de espera dos caminhões e tornar os processos mais dinâmicos e eficientes.

O gasoduto: um projeto complementar

Além do Corredor Bioceânico, Giménez apresentou outro projeto estratégico: a construção de um gasoduto que atravessará o Paraguai, trazendo gás de Neuquén, na Argentina, para o Brasil. Este gasoduto seguirá o mesmo traçado do corredor rodoviário, o que facilitará a sua construção e permitirá maior eficiência na gestão dos impactos ambientais.



Navios South American Logistics Inc.

La mejor solución logística para exportadores e importadores de la región.

www.navioslogistics.com



La construcción del gasoducto no solo abastecerá a Brasil, el mayor consumidor de gas natural de la región, sino que también incentivará la exploración de recursos en el Chaco paraguayo, donde ya existen estudios que indican un potencial significativo. Giménez expresó su optimismo respecto a los avances en este proyecto, destacando que se trata de una oportunidad única para que Paraguay juegue un papel crucial en la logística y el suministro energético de la región.

La hidrovía: clave para la navegación fluvial

Otro tema central en la ponencia fue la hidrovía Paraguay-Paraná, que juega un papel fundamental en la logística del país. El ministro anunció que se ha firmado un acuerdo histórico con una empresa brasileña para la remoción de obstáculos rocosos en la ruta fluvial, lo que permitirá reducir el tiempo de navegación y aumentar la carga transportada. Actualmente, un convoy tarda entre 22 y 25 días en recorrer la hidrovía, pero con las mejoras previstas, este tiempo se reducirá a solo seis o siete días.

Giménez subrayó que este proyecto no solo mejorará la eficiencia del transporte fluvial, sino que también tendrá un impacto significativo en la economía paraguaya. La capacidad de carga de las barcas aumentará, y se espera que el volumen de mercancías transportadas por la hidrovía pase de 15 millones a 50 millones de toneladas en los próximos años. Este aumento en la demanda impulsará la construcción de nuevas barcas y el crecimiento de los astilleros en Paraguay, creando miles de empleos y fortaleciendo la cadena de valor logística.

Paraguay: un hub logístico y energético regional

En su intervención, Giménez hizo hincapié en la visión del gobierno de transformar a Paraguay en un hub logístico y energético en América del Sur. Con el Corredor Bioceánico como eje horizontal y la hidrovía como eje vertical, el país se posiciona en el cruce de dos grandes corredores de integración que potencian su capacidad de conectar los mercados regionales. Además, la incorporación del gasoducto al trazado del corredor vial añade una dimensión energética que refuerza el papel de Paraguay en la región.

El ministro destacó la importancia de estos proyectos para el desarrollo industrial y logístico del país, subrayando que Paraguay tiene la tercera mayor flota de barcas del mundo, con aproximadamente 2500 unidades. Con las nuevas obras de infraestructura, se espera que esta cifra aumente significativamente, fortaleciendo aún más la posición de Paraguay como un actor clave en la logística fluvial.

Giménez concluyó su ponencia expresando su confianza en que estos proyectos transformarán el panorama logístico y energético de Paraguay, impulsando su desarrollo industrial y creando nuevas oportunidades para el país. A pesar de no poder estar presente en el evento, dejó en manos de sus viceministros la tarea de profundizar en los detalles de estos proyectos, asegurando a los asistentes que el gobierno está comprometido con el progreso y la integración regional. ●

A construção do gasoduto não só abastecerá o Brasil, maior consumidor de gás natural da região, mas também incentivará a exploração de recursos no Chaco paraguaio, onde já existem estudos que indicam potencial significativo. Giménez expressou seu otimismo com o avanço deste projeto, destacando que se trata de uma oportunidade única para o Paraguai desempenhar um papel crucial na logística e no abastecimento energético da região.

A hidrovía: chave para a navegação fluvial

Outro tema central da apresentação foi a hidrovía Paraguai-Paraná, que desempenha papel fundamental na logística do país. O ministro anunciou que foi assinado um acordo histórico com uma empresa brasileira para a remoção de obstáculos rochosos no percurso fluvial, o que reduzirá o tempo de navegação e aumentará a carga transportada. Atualmente, um comboio leva de 22 a 25 dias para percorrer a hidrovía, mas com as melhorias previstas esse tempo será reduzido para apenas seis ou sete dias.

Giménez destacou que este projeto não só melhorará a eficiência do transporte fluvial, mas também terá um impacto significativo na economia paraguaia. A capacidade de carga das barcas aumentará e o volume de mercadorias transportadas pela hidrovía deverá aumentar de 15 milhões para 50 milhões de toneladas nos próximos anos. Este aumento da demanda impulsionará a construção de novas barcas e o crescimento dos estaleiros no Paraguai, criando milhares de empregos e fortalecendo a cadeia de valor logístico.

Paraguai: um hub logístico e de energia regional

Em seu discurso, Giménez enfatizou a visão do governo de transformar o Paraguai em um centro logístico e energético na América do Sul. Com o Corredor Bioceânico como eixo horizontal e a hidrovía como eixo vertical, o país está posicionado na encruzilhada de dois grandes corredores de integração que aumentam a sua capacidade de ligar os mercados regionais. Além disso, a incorporação do gasoduto ao traçado do corredor rodoviário acrescenta uma dimensão energética que reforça o papel do Paraguai na região.

O ministro destacou a importância desses projetos para o desenvolvimento industrial e logístico do país, destacando que o Paraguai possui a terceira maior frota de barcas do mundo, com aproximadamente 2.500 unidades. Com novas obras de infraestrutura, esse número deverá aumentar significativamente, fortalecendo ainda mais a posição do Paraguai como ator-chave na logística fluvial.

Giménez concluiu sua apresentação expressando sua confiança de que esses projetos transformarão o cenário logístico e energético do Paraguai, promovendo seu desenvolvimento industrial e criando novas oportunidades para o país. Apesar de não poder estar presente no evento, deixou nas mãos dos seus vice-ministros a tarefa de aprofundar os detalhes destes projetos, garantindo aos participantes que o governo está comprometido com o progresso e a integração regional. ●



ELEVANDO FRECUENCIA



Contactanos,
¡nos encanta atender tus consultas!

+54 11 5254 5254 | +52 55 5351 0915 | +34 913 241 928

www.assekuransa.com



VICEMINISTRA
DE INDUSTRIA
Y COMERCIO
DE PARAGUAY

Lorena Méndez

EL ROL DE PARAGUAY EN LA INTEGRACIÓN REGIONAL

O PAPEL DO PARAGUAI NA INTEGRAÇÃO REGIONAL

En el marco del encuentro “Protagonistas Paraguay 2024”, Lorena Méndez, viceministra de Industria y Comercio, abordó temas clave para el desarrollo industrial y logístico de Paraguay, subrayando la importancia de la inversión extranjera y la infraestructura como pilares para el crecimiento económico del país.

Méndez inició su ponencia haciendo referencia a la reciente misión en Corea liderada por el Ministro de Industria, quien se encontraba en el país asiático finalizando una serie de reuniones clave. La viceministra destacó que esta misión abarcó áreas estratégicas como matricería, autopartes y movilidad eléctrica, sectores que son cruciales para la transformación de la industria paraguaya. “La movilidad eléctrica es una transformación esencial para Paraguay, especialmente en lo que respecta a buses y vehículos eléctricos”, señaló Méndez. Estos esfuerzos están siendo coordinados con el Ministerio de Obras Públicas, con el objetivo de atraer inversiones y desarrollar la industria local.

Otro punto destacado en su intervención fue la instalación de una empresa coreana en Paraguay, la cual ya está produciendo medidores inteligentes para el servicio de la Administración Nacional de Electricidad (ANDE). Este avance se enmarca en una estrategia más amplia de gestión eficiente de la energía en Paraguay. Además, se hizo énfasis en la producción de paneles solares, un área de inversión clave para el país, que busca aprovechar al máximo su potencial energético y promover la sostenibilidad.

Uno de los ejes centrales de la presentación de Méndez fue la creación de empleo. “Tenemos una meta de generar 500,000 nuevos empleos durante los años de gestión”, afirmó. Para alcanzar esta meta, la inversión en infraestructura multimodal es fundamental, especialmente en áreas como energía y distribución, que son vitales para asegurar un entorno industrial robusto.

Logística y conectividad: Claves para la integración regional

Bajo el título “Logística y conectividad: El impacto en la integración regional”, Méndez destacó la importancia geoestratégica de Paraguay, ubicado en el centro de América del Sur. Esta posición, según la viceministra, convierte al país en un punto clave para convertirse en un hub logístico regional. Con costos atractivos y regímenes especiales como la maquila, Paraguay ya está integrándose en cadenas productivas con países vecinos como Argentina y Brasil.

No âmbito do encontro “Protagonistas Paraguai 2024”, Lorena Méndez, Vice-Ministra da Indústria e Comércio, abordou questões fundamentais para o desenvolvimento industrial e logístico do Paraguai, sublinhando a importância do investimento estrangeiro e da infraestrutura como pilares para o crescimento econômico do país.

Méndez iniciou a sua apresentação referindo-se à recente missão à Coreia liderada pelo Ministro da Indústria, que esteve no país asiático realizando uma série de reuniões importantes. O vice-ministro destacou que esta missão abrangeu áreas estratégicas como ferramentaria, autopeças e mobilidade elétrica, setores cruciais para a transformação da indústria paraguaia. “A mobilidade elétrica é uma transformação essencial para o Paraguai, especialmente no que diz respeito aos ônibus e veículos elétricos”, disse Méndez. Esses esforços estão sendo coordenados com o Ministério de Obras Públicas, com o objetivo de atrair investimentos e desenvolver a indústria local.

Outro destaque de sua fala foi a instalação de uma empresa coreana no Paraguai, que já produz medidores inteligentes para o serviço da Administração Nacional de Energia Elétrica (ANDE). Este avanço faz parte de uma estratégia mais ampla de gestão eficiente de energia no Paraguai. Além disso, foi dada ênfase à produção de painéis solares, uma área de investimento fundamental para o país, que procura aproveitar ao máximo o seu potencial energético e promover a sustentabilidade.

Um dos eixos centrais da apresentação de Méndez foi a criação de empregos. “Temos a meta de gerar 500 mil novos empregos durante os anos de gestão”, afirmou. Para atingir este objetivo, o investimento em infraestruturas multimodais é essencial, especialmente em áreas como a energia e a distribuição, que são vitais para garantir um ambiente industrial robusto.

Logística e conectividade: chaves para a integração regional

Sob o título “Logística e conectividade: o impacto na integração regional”, Méndez destacou a importância geoestratégica do Paraguai, localizado no centro da América do Sul. Essa posição, segundo o vice-ministro, faz do país um ponto-chave para se tornar um pólo logístico regional. Com custos atrativos e regimes especiais como a maquila, o Paraguai já está se integrando a cadeias produtivas com países vizinhos como Argentina e Brasil.

Méndez presentó datos relevantes sobre el comercio exterior paraguayo, señalando que más del 60% de las exportaciones del país provienen de cinco productos principales, todos relacionados con la producción agropecuaria. Entre los principales destinos de exportación, mencionó a Argentina, Brasil, Chile, Estados Unidos, Rusia y Taiwán. Por otro lado, China sigue siendo el principal proveedor de importaciones para Paraguay, seguido por Brasil, Estados Unidos y Argentina.

Uno de los desafíos mencionados por la viceministra es la dependencia del transporte fluvial, que actualmente representa el 55% de las exportaciones. A pesar de este reto, Méndez destacó el potencial de Paraguay en la exportación de productos farmacéuticos, un sector en crecimiento que ha permitido al país expandirse a mercados regionales.

Plan Nacional de Logística y Corredor Bioceánico

La viceministra también habló sobre el Plan Nacional de Logística, liderado conjuntamente por el Ministerio de Industria y Comercio y el Ministerio de Obras Públicas. Este plan busca desarrollar una hoja de ruta para mejorar la infraestructura y los procesos logísticos del país. “Nuestra oferta de infraestructura multimodal y un sistema de transporte eficiente son fundamentales para dar un salto cualitativo en la región”, subrayó Méndez.

Méndez apresentou dados relevantes sobre o comércio exterior paraguaio, destacando que mais de 60% das exportações do país provêm de cinco produtos principais, todos relacionados com a produção agrícola. Entre os principais destinos de exportação, citou Argentina, Brasil, Chile, Estados Unidos, Rússia e Taiwan. Por outro lado, a China continua a ser o principal fornecedor de importações do Paraguai, seguida pelo Brasil, pelos Estados Unidos e pela Argentina.

Um dos desafios mencionados pelo vice-ministro é a dependência do transporte fluvial, que representa atualmente 55% das exportações. Apesar deste desafio, Méndez destacou o potencial do Paraguai na exportação de produtos farmacêuticos, um setor em crescimento que tem permitido ao país expandir-se para mercados regionais.

Plano Logístico Nacional e Corredor Bioceânico

A vice-ministra falou ainda sobre o Plano Nacional de Logística, liderado conjuntamente pelo Ministério da Indústria e Comércio e pelo Ministério das Obras Públicas. Este plano procura desenvolver um roteiro para melhorar a infraestrutura e os processos logísticos do país. “Nossa oferta de infraestrutura multimodal e um sistema de transporte eficiente são essenciais para dar um salto qualitativo na região”, destacou Méndez.

CONTACTENOS

EXPERIENCIA Y COMPROMISO EN CADA OPERACIÓN

- CONSULTORÍA
- DESPACHOS ADUANEROS
- ASESORAMIENTO
- FLETES

+595 21444 569 | +595 986 158 087 | www.agenciasallustro.com.py

TUV SALLUSTRO | Operador Económico Autorizado Paraguay



En cuanto al Corredor Bioceánico, la viceministra mencionó que el proyecto está en su fase final, con aproximadamente 200 kilómetros de construcción física pendientes. Este corredor no solo facilitará el comercio con Asia, sino que también reducirá significativamente los tiempos de transporte, beneficiando especialmente a la industria alimentaria.

Relativamente ao Corredor Bioceânico, a vice-ministra referiu que o projeto está na fase final, estando pendentes cerca de 200 quilómetros de construção física. Este corredor não só facilitará o comércio com a Ásia, mas também reduzirá significativamente os tempos de transporte, beneficiando especialmente a indústria alimentícia.

La hidrovía, descrita por Méndez como el mayor recurso natural de Paraguay, también fue un tema central en su presentación. Actualmente, Paraguay cuenta con 13 astilleros y alrededor de 220 remolcadores y casi 3,000 barcasas, lo que resalta la importancia de este medio de transporte para la economía del país. Además, Méndez mencionó el reciente acuerdo con la empresa J&F, que permitirá mejorar la infraestructura fluvial, aumentando la capacidad de carga y reduciendo los tiempos de tránsito.

A hidrovía, descrita por Méndez como o maior recurso natural do Paraguai, também foi tema central de sua apresentação. Atualmente, o Paraguai conta com 13 estaleiros e cerca de 220 rebocadores e quase 3 mil barcasas, o que evidencia a importância desse meio de transporte para a economia do país. Além disso, Méndez mencionou o recente acordo com a empresa J&F, que irá melhorar a infraestrutura fluvial, aumentando a capacidade de carga e reduzindo os tempos de trânsito.

También se mencionó el crecimiento en la producción de biocombustibles, impulsado por una ley que eleva la mezcla de aceite de soja con diésel importado del 2% al 5%. ●

Também foi mencionado o crescimento da produção de biocombustíveis, impulsionado por uma lei que aumenta a mistura de óleo de soja com diesel importado de 2% para 5%. ●

“Paraguay utiliza el 99% de su energía para el desarrollo industrial. La previsibilidad en las tarifas y la inversión en infraestructura de transmisión son esenciales para atraer más inversiones extranjeras y fortalecer la industria local.”

“Paraguai utiliza 99% de sua energia para o desenvolvimento industrial. A previsibilidade nas tarifas e o investimento em infraestruturas de transmissão são essenciais para atrair mais investimento estrangeiro e fortalecer a indústria local.”

29ª EDIÇÃO

INTERMODAL 2025

SOUTH AMERICA



22 al 24 de abril, 2025

NUEVO LOCAL **DISTRITO ANHEMBI**

SÃO PAULO, SP, BRASIL



¡SOLUCIONES LOGÍSTICAS DE EXTREMO A EXTREMO!

Encuentre soluciones para su negocio en el evento internacional de logística, Intralogística, Tecnología, Transporte de Carga y Comercio Exterior más grande y completo de las Américas

SOLUCIONES
DIGITALES



QUIERO
EXPOSIR



INTERMODAL.COM.BR

PROMOCIÓN Y ORGANIZACIÓN





PARAGUAY MODERNIZA EL TRANSPORTE METROPOLITANO Y LOGÍSTICO

PARAGUAI MODERNIZA TRANSPORTE METROPOLITANO E LOGÍSTICO

VICEMINISTRO
DE OBRAS PÚBLICAS
Y COMUNICACIONES DE
PARAGUAY

Ec. Emiliano Fernández

Durante su ponencia en el evento “Encuentro de Protagonistas Paraguay 2024”, el economista Emiliano Fernández, viceministro de Obras Públicas y Comunicaciones de Paraguay, compartió una visión integral del futuro logístico del país, destacando una serie de inversiones estratégicas que buscan potenciar el desarrollo económico y la eficiencia en el transporte.

Fernández abrió su discurso señalando que Paraguay se encuentra en un periodo sostenido de crecimiento económico, con una tasa proyectada del 3,8%, una de las más altas del Cono Sur. Este crecimiento, sustentado por una estabilidad macroeconómica y un grado de inversión favorable, atrae tanto a inversores públicos como privados, quienes encuentran en Paraguay un entorno propicio para el desarrollo de grandes proyectos.

El viceministro destacó que la inversión pública y privada es fundamental para mantener el ritmo de crecimiento del país, y en ese sentido, Paraguay ha estado trabajando para consolidar un marco financiero que facilite la llegada de capitales a través de tasas preferenciales.

El Corredor Bioceánico: una obra estratégica

Uno de los proyectos más emblemáticos en los que el gobierno paraguayo está centrando sus esfuerzos es el Corredor Bioceánico, que contará con una inversión aproximada de 1.300 millones de dólares, representando el 25% del presupuesto total de inversión en infraestructura de los próximos cinco años. Este corredor no solo es clave para mejorar la conectividad dentro del país, sino que también posicionará a Paraguay como un punto estratégico en la logística regional, conectando el Atlántico con el Pacífico.

Fernández enfatizó que el Corredor Bioceánico no es solo un proyecto de infraestructura, sino una apuesta significativa por el futuro del país. El financiamiento está asegurado a través de recursos propios y de organismos internacionales, lo que garantiza la viabilidad y continuidad de la obra.

Durante sua apresentação no evento Encontro de Protagonistas do Paraguai 2024, o economista Emiliano Fernández, vice-ministro de Obras Públicas e Comunicações do Paraguai, compartilhou uma visão abrangente do futuro logístico do país, destacando uma série de investimentos estratégicos que buscam melhorar o desenvolvimento econômico e a eficiência do transporte.

Fernández abriu seu discurso destacando que o Paraguai vive um período sustentado de crescimento econômico, com uma taxa projetada de 3,8%, uma das mais altas do Cone Sul. Este crescimento, apoiado na estabilidade macroeconômica e num nível favorável de investimento, atrai investidores públicos e privados, que encontram no Paraguai um ambiente favorável para o desenvolvimento de grandes projetos.

O vice-ministro destacou que o investimento público e privado é essencial para manter o ritmo de crescimento do país e, nesse sentido, o Paraguai tem trabalhado para consolidar um quadro financeiro que facilite a chegada de capitais através de taxas preferenciais.

O Corredor Bioceânico: um trabalho estratégico

Um dos projetos mais emblemáticos em que o governo paraguaio concentra seus esforços é o Corredor Bioceânico, que terá um investimento aproximado de 1,3 bilhão de dólares, representando 25% do orçamento total de investimento em infraestrutura para os próximos cinco anos. Este corredor não é apenas fundamental para melhorar a conectividade dentro do país, mas também posicionará o Paraguai como um ponto estratégico na logística regional, ligando o Atlântico ao Pacífico.

Fernández enfatizou que o Corredor Bioceânico não é apenas um projeto de infraestrutura, mas um compromisso significativo com o futuro do país. O financiamento é garantido através de recursos próprios e de organismos internacionais, o que garante a viabilidade e continuidade dos trabalhos.



La hidrovía: columna vertebral del comercio internacional

El viceministro dedicó una parte importante de su intervención a la hidrovía, una de las rutas fluviales más largas del mundo, con 3.500 kilómetros que conectan varias ciudades. Fernández explicó que el 70% del comercio paraguayo se realiza a través de esta hidrovía, la cual mueve actualmente 20 millones de toneladas de mercancías, con el potencial de duplicar esa cantidad en los próximos años.

La hidrovía es vital no solo para Paraguay, sino para toda la región, ya que facilita el comercio de países como Brasil y Bolivia.

A hidrovía: espinha dorsal do comércio internacional

O vice-ministro dedicou parte importante do seu discurso à hidrovía, uma das rotas fluviais mais longas do mundo, com 3.500 quilômetros que ligam diversas cidades. Fernández explicou que 70% do comércio paraguaio é feito por meio desta hidrovía, que movimenta atualmente 20 milhões de toneladas de mercadorias, com potencial para dobrar esse valor nos próximos anos.

A hidrovía é vital não só para o Paraguai, mas para toda a região, pois facilita o comércio entre países como Brasil e Bolívia.

C.H. ROBINSON

→ **Gestione todas sus necesidades de transporte de carga con C.H. Robinson**

→ **Gerencie todas as suas necessidades de agenciamento de carga com a C.H. Robinson**

www.chrobinson.com

©2024 C.H. Robinson Worldwide, Inc. All rights reserved.

Para mantener y mejorar esta autopista fluvial, el gobierno ha destinado 50 millones de dólares a la mejora de los pasos críticos, garantizando así que esta vía continúe siendo un pilar del comercio internacional.

Fernández también destacó el rol de Paraguay en la construcción y operación de barcazas, mencionando que el país cuenta con la tercera flota más grande del mundo, compuesta por 2.500 barcazas de bandera paraguaya. Con la expectativa de que el tráfico en la hidrovía se duplique, el país ya está preparándose para incrementar su capacidad de producción de barcazas, invitando a más inversiones en astilleros locales.

Otro aspecto clave de la ponencia fue la conexión entre la logística de carga y el transporte de pasajeros en el área metropolitana de Asunción. Fernández señaló que el principal aeropuerto internacional del país, ubicado en la capital, mueve actualmente a 3.000 personas por día, una cifra que seguirá aumentando conforme el país continúe su crecimiento económico.

En este contexto, el viceministro subrayó la importancia de optimizar el sistema de transporte metropolitano, que incluye tanto el transporte público de pasajeros como la logística de carga. Con 49 puertos distribuidos a lo largo del río Paraguay y Paraná, y 31 de ellos ubicados en el área metropolitana de Asunción, la gestión eficiente del tráfico es crucial para evitar congestiones y garantizar el flujo continuo de mercancías y personas.

Reforma del transporte público: hacia la electromovilidad

Uno de los pilares de la visión de Fernández para el futuro es la reforma del transporte público metropolitano, que busca no solo mejorar la infraestructura vial, sino también introducir cambios normativos que optimicen la eficiencia del sistema. Actualmente, el área metropolitana de Asunción cuenta con una flota de 1.500 buses, una cifra que, si bien es significativa, palidece en comparación con otras ciudades latinoamericanas como Santiago de Chile o Montevideo.

La reforma del transporte no solo se centrará en la ampliación y renovación de la flota, sino que también incluirá una transición hacia la electromovilidad. Paraguay, con su abundante energía hidroeléctrica, está en una posición privilegiada para liderar esta transición en la región. Fernández anunció que a finales de año el país planea poner en marcha 30 buses eléctricos, dando inicio a un proceso que espera escalar en los próximos años.

El viceministro concluyó su intervención reiterando el compromiso del gobierno con la mejora de la infraestructura de transporte. Con una inversión estimada de 300 millones de dólares para la renovación y ampliación de la flota de buses, y con fondos adicionales provenientes de Itaipú, el país está decidido a mejorar la travesía en el área metropolitana, garantizando que la logística de carga y el transporte de pasajeros puedan coexistir de manera eficiente. ●

Para manter e melhorar esta autoestrada fluvial, o governo destinou 50 milhões de dólares para melhorar travessias críticas, garantindo que esta autoestrada continue a ser um pilar do comércio internacional.

Fernández destacou ainda o papel do Paraguai na construção e operação de barcaças, mencionando que o país possui a terceira maior frota do mundo, composta por 2.500 barcaças de bandeira paraguaia. Com a expectativa de duplicação do tráfego na hidrovía, o país já se prepara para aumentar a sua capacidade de produção de barcaças, convidando a mais investimentos em estaleiros locais.

Outro aspecto fundamental da apresentação foi a ligação entre a logística de cargas e o transporte de passageiros na região metropolitana de Assunção. Fernández destacou que o principal aeroporto internacional do país, localizado na capital, movimenta atualmente 3.000 pessoas por dia, número que continuará a aumentar à medida que o país prossegue o seu crescimento econômico.

Neste contexto, o vice-ministro destacou a importância da otimização do sistema de transporte metropolitano, que inclui tanto o transporte público de passageiros como a logística de cargas. Com 49 portos distribuídos ao longo dos rios Paraguai e Paraná, sendo 31 deles localizados na região metropolitana de Assunção, a gestão eficiente do tráfego é fundamental para evitar congestionamentos e garantir o fluxo contínuo de mercadorias e pessoas.

Reforma dos transportes públicos: rumo à eletromobilidade

Um dos pilares da visão de Fernández para o futuro é a reforma do transporte público metropolitano, que busca não só melhorar a infraestrutura rodoviária, mas também introduzir mudanças regulatórias que otimizem a eficiência do sistema. Atualmente, a região metropolitana de Assunção conta com uma frota de 1.500 ônibus, número que, embora significativo, é insignificante em comparação com outras cidades latino-americanas como Santiago do Chile ou Montevideú.

A reforma dos transportes não se concentrará apenas na expansão e renovação da frota, mas incluirá também uma transição para a eletromobilidade. O Paraguai, com sua abundante energia hidrelétrica, está em uma posição privilegiada para liderar esta transição na região. Fernández anunciou que no final do ano o país prevê lançar 30 ônibus elétricos, iniciando um processo que espera ganhar escala nos próximos anos.

O vice-ministro concluiu o seu discurso reiterando o compromisso do governo com a melhoria da infra-estrutura de transportes. Com um investimento estimado de 300 milhões de dólares para a renovação e ampliação da frota de ônibus, e com recursos adicionais de Itaipú, o país está determinado a melhorar a viagem na região metropolitana, garantindo que a logística de cargas e o transporte de passageiros possam coexistir de forma eficiente. ●

TOC

AMERICAS

Events | Live & Digital Content | Networking

1 - 3 October 2024
Panama Convention Centre

CONNECTING THE PORT & TERMINAL INDUSTRY ACROSS THE AMERICAS



REGISTER NOW

Join the conversation online #TOCAmericas    

www.tocevents-americas.com

GUÍA LOGÍSTICA Y DE COMERCIO EXTERIOR

2024



UNA RED DE ESPECIALISTAS A TU DISPOSICIÓN.

GUÍA LOGÍSTICA TE PONE EN CONTACTO
CON NUESTROS CLIENTES,
PARA QUE REALICES BUENOS
NEGOCIOS CON ELLOS.

UMA REDE DE ESPECIALISTAS A SUA DISPOSIÇÃO.

GUIA LOGÍSTICA COLOCA VOCÊ EM CONTATO
COM OS NOSSOS CLIENTES,
PARA QUE VOCÊ FAÇA BONS
NEGÓCIOS COM ELÉS.



DESCARGA SIN COSTO LA NUEVA
GUÍA LOGÍSTICA Y DE COMERCIO
EXTERIOR 2024 - 20 AÑOS

CONSULTA EL MULTIMEDIO ESPECIALIZADO
LÍDER EN PUERTOS, LOGÍSTICA, TRANSPORTE
Y COMERCIO EXTERIOR



Todologística
marketing & networking

Todologística
te conecta
con empresarios
de América

Mis empresas se conectan
con las más importantes de América

GUÍA
LOGÍSTICA
Y DE COMERCIO EXTERIOR

PROTAGONISTA

Todologística

Encuentro
de Negocios

Todologística

Todologística

com
em toda













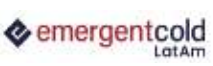











GUÍA
LOGÍSTICA
Y DE COMERCIO EXTERIOR
2024
























www.todologistica.com

sumate@todologistica.com

























EMPRESAS PARTICIPANTES DE GUÍA LOGÍSTICA 2024

AMÉRICA	AMÉRICA	AMÉRICA / ARGENTINA	ARGENTINA
CARGA PROYECTO CARGA PROYETO	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	VIGILANCIA PARA CAMIONES MONITORING FOR TRUCKS	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES
 BBC CHARTERING Mail:chartering.saopaulo@bbc-chartering.com Web:www.bbc-chartering.com	 MGL Mail:customer@grupomgl.com Web:grupomgl.com.uy	 SPOTTO Mail:info@spottoradar.com.au Web:www.spottoradar.com.au	 LA BARQUITA SERVICIOS PORTUARIOS Mail:info@labarquita.com.ar Web:www.labarquita.com.ar
CONSOLIDADOR NEUTRAL NVOCC	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	MANIPULACIÓN DE CARGA MATERIAL HANDLING SOLUTIONS	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS
 SACO Mail:comercial@cl.sacoshipping.com Web:www.sacolatam.com	 ONBOARD LOGISTICS Mail:contact@onboardlogistics.net Web:www.onboardlogistics.net	 KONECRANES Mail:andres.ramirez@konecranes.com Web:www.kcliftrucks.com	 AIRSEALAND S.A. Mail:airsealand@airsealand-group.com.ar Web:www.airsealand-group.com.ar
CONSULTORA CONSULTANS	PLATAFORMA DE COMUNICACIÓN COMMUNICATION PLATFORM	TECNOLOGÍA, SOFTWARE TECHNOLOGY, SOFTWARE	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS
 DUAGA Mail:j.duarte@duaga.com Web:www.duaga.com	 TODOLOGISTICA Mail:info@todologistica.com Web:www.todologistica.com	 PRODEVELOP INTERNATIONAL Mail:itorres@prodevelop.es Web:www.prodevelop.es	 AMERICANA SHIPPING GROUP Mail:fdelooof@americanashipping.com Web:www.americanashipping.com
LOGÍSTICA EN CADENA DE FRÍO COLD CHAIN LOGISTICS	PUERTOS PORTS	ZONA FRANCA FREE TRADE ZONES	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS
 EMERGENT COLD Mail:info@emergentcold.com Web:www.emergentcold.com	 PORT MIAMI Mail:POMservice@miamidade.gov Web:www.miamidade.gov/portmiami	 ZOFRI Mail:comerciallogistica@zofri.cl Web:www.zofri.cl	 BIFROST CARGO Mail:virginia@bifrostcargo.com Web:www.bifrostcargo.com
MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	RED DE AGENTES DE CARGA NETWORK OF FREIGHT FORWARDERS	ZONA FRANCA FREE TRADE ZONES	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS
 COMBILIFT Mail:comercial@combilift.es Web:www.combilift.com/es	 GFK NETWORK Mail:customersupport@gkfnetwork.com Web:www.gkfnetwork.com	 ZONAMERICA Mail:atencionalcliente@zonamerica.com Web:zonamerica.com	 FINVESA Mail:rjpf@finvesa.com.ar Web:finvesa.com.ar
OPERADORES LOGISTICOS LOGISTICS OPERATORS	SEGUROS INSURANCE	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS
 GLC AMÉRICA Mail:amilcar.luna@glcamerica.com Web:www.glcamerica.com	 ASSEKURANSA COMPAÑÍA DE SEGUROS Mail:comerciales@assekuransa.com Web:www.assekuransa.com	 GENTE DE RIO Mail:ops@gentederio.com.ar Web:www.gentederio.com.ar	 GRIFURON Mail:julio.nocito@grifuron.com.ar Web:www.grifuron.com.ar

























EMPRESAS PARTICIPANTES DO GUIA LOGÍSTICA 2024

ARGENTINA	ARGENTINA	ARGENTINA	ARGENTINA
ARMADORES SHIPOWNERS	DEPÓSITOS ZONA FRANCA FREE ZONE WAREHOUSE	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS
 MSG MERCOSUR SHUTTLE GROUP Mail: info@msgcontainerline.com Web: www.msgcontainerline.com	 BUILDING TIME Mail: indo@btsa.com.ar Web: www.buildingtime.com.ar	 CELSUR Mail: celsur@celsur.com.ar Web: www.celsur.com.ar	 SINERLOGIC Mail: comercial@sinerlogic.com Web: www.sinerlogic.com
ASTILLEROS Y AMARRADEROS SHIPYARDS AND MOORINGS	DESPACHANTES CUSTOMS BROKERS	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS
 ASTILLERO RÍO PARANÁ SUR S.A. Mail: info@astilleroparanasur.com Web: www.astilleroparanasur.com	 COSTA LIBRE Mail: Info@costalibre.com.ar Web: www.costalibre.com.ar	 DCH LOGISTICA Mail: Esteban.desosa@dchlog.com Web: www.instagram.com/dch.log	 TML LOGÍSTICA Mail: info@tmllogistica.com.ar Web: www.tmllogistica.com.ar
CONSOLIDADOR NEUTRAL NVOCC	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	OPERADORES PORTUARIOS PORT OPERATOR
 SACO Mail: comercial@ar.sacoshipping.com Web: www.sacolatam.com	 DEFIBA Mail: comercial@dfba.com.ar Web: www.defiba.com	 DEFIBA SERVICIOS PORTUARIOS Mail: comercial@dfba.com.ar Web: www.defiba.com	 PTP GROUP Mail: info@ptpgroup.com.ar Web: www.ptpgroup.com.ar
CONSTRUCCIONES Y ESTRUCTURAS BUILDING AND STRUCTURES	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	OPERADORES PORTUARIOS PORT OPERATOR
 GRUPO BAUTEC S.A. Mail: consultas@bautec.com.ar Web: www.grupobautec.com.ar	 MOVERTEC Mail: info@movertec.com Web: www.movertec.com	 ID LOGISTICS Mail: contacto@id-logistics.com.ar Web: www.id-logistics.com	 URCEL Mail: comercial@urcel.com Web: www.urcel.com
CONSTRUCCIONES Y ESTRUCTURAS BUILDING AND STRUCTURES	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	PARQUES INDUSTRIALES INDUSTRIAL PARKS
 TPS CONSTRUCTORA Mail: info@tps.com.ar Web: www.tps.com.ar	 TOYOTA MATERIAL HANDLING MERCOSUR Mail: info@tmhm.com.ar Web: www.toyota-industries.com.ar	 LINK SOLUCIONES LOGÍSTICAS Mail: info@linklogistica.com Web: www.linklogistica.com	 PARQUE IND. LOS LIBERTADORES Mail: info@loslibertadores.com.ar Web: www.loslibertadores.com.ar
DEPÓSITO FISCAL BONDED WAREHOUSE	GRÚAS CRANES	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	PRÁCTICOS PILOT
 DEFIBA SERVICIOS PORTUARIOS Mail: comercial@dfba.com.ar Web: www.defiba.com	 GRUAS GOLISANO Mail: info@gruasgolisano.com.ar Web: www.gruasgolisano.com.ar	 PAMSA - LOGÍSTICA INTEGRAL Mail: pamsa@pamsa.com.ar Web: www.pamsa.com.ar	 NAUTICA DEL SUR S.A. Mail: info@nauticadelsur.com.ar Web: www.nauticadelsur.com.ar






EMPRESAS PARTICIPANTES DE GUÍA LOGÍSTICA 2024

ARGENTINA	BOLIVIA	BOLIVIA	BRASIL
PUERTOS PORTS	ZONAS FRANCA FREE TRADE ZONES	COURIERS COURIERS	TRANSPORTE INTERNACIONAL INTERNATIONAL TRANSPORT
 CONS. DE GESTIÓN PUERTO BAHIA BLANCA Mail:secretaria@puertobahia Blanca.com Web:www.puertobahia Blanca.com	 ZONA FRANCA LA PLATA Mail:rdezotti@bazflp.com Web:www.bazflp.com	 FEDERAL JUST IN TIME SRL Mail:federal.jit@hotmail.com Web:www.federaljit.com	 TRADEX INTERNATIONAL Mail:trimbol@tradexla.com Web:www.tradexla.com
SEGUROS INSURANCE	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	EVENTOS INTERNACIONALES EXHIBITIONS	TRANSPORTE INTERNACIONAL INTERNATIONAL TRANSPORT
 ASSEKURANSA COMPAÑÍA DE SEGUROS Mail:comerciales@assekuransa.com Web:www.assekuransa.com	 CTRANS CORPORACIÓN Mail:comercial@ctransbolivia.com Web:www.ctransbolivia.com	 RUEDA DE NEGOCIOS - CAINCO Mail:ruedas@cainco.org.bo Web:www.ruedadenegociosbolivia.com	 TRANSPORTE DINAMICO EXPRESS Mail:comercial@dinamicoexpress.net Web:www.dinamicoexpress.com.br
SOLUCIONES DE MANIPULACIÓN DE CARGA MATERIAL HANDLING SOLUTIONS	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES
 KONECRANES Mail:andres.ramirez@konecranes.com Web:www.kcliftrucks.com	 DEZE LTDA Mail:gerencia@dezeltlda.com Web:www.dezeltlda.com	 CAINCO Mail:cainco@cainco.org.bo Web:www.cainco.org.bo	 MSC CARGO Mail:Bra-info@msc.com Web:www.msc.com/bra
TECNOLOGÍA, SOFTWARE & TRAZABILIDAD TECHNOLOGY, SOFTWARE & TRACEABILITY	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS
 PUMP CONTROL Mail:sales@pump-control.com Web:www.pump-control.com	 MSC BOLIVIA Mail:bol-info@msc.com Web:www.msc.com	 CRDA Mail:camararegional@crdascz.com Web:www.crdascz.com	 ACE LOGÍSTICA INTERNACIONAL Mail:pricing01@acelogistica.com Web:www.acelogistica.com
TERMINALES PORTUARIAS PORT TERMINALS	CONSOLIDADOR NEUTRAL - NVOCC NON VESSEL OPERATING COMMON CARRIER	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS
 PAMSA - LOGÍSTICA INTEGRAL Mail:pamsa@pamsa.com.ar Web:www.pamsa.com.ar	 SACO Mail:comercial@bo.sacoshipping.com Web:secure.saco.de/en/contact/bolivia	 RANSA BOLIVIA Mail:tsuarez@ransa.net Web:www.ransa.net	 GRIFURON Mail:laerte.coutinho@grifuron.com.br Web:www.grifuron.com.br
TERMINALES PORTUARIAS PORT TERMINALS	CONTENEDORES CONTAINERS	SISTEMAS PARA MANEJO DE CARGAS SYSTEMS FOR CARGO MANAGEMENT	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS
 TERMINALES RÍO DE LA PLATA Mail:atencionalcliente@trp.com.ar Web:www.trp.com.ar	 CONSER LTDA. Mail:jcs@conser.com.bo Web:www.conser.com.bo	 ELEVA BOLIVIA SRL Mail:elevabolivia@uranel.com.uy	 SEA EXPRESS Mail:contato@seaexpress.com.br Web:www.seaexpress.com.br























EMPRESAS PARTICIPANTES DO GUIA LOGÍSTICA 2024

<p>BRASIL</p>	<p>BRASIL</p>	<p>BRASIL</p>	<p>BRASIL / CENTROAMÉRICA</p>
<p>AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS</p>	<p>EXPOSICIONES EXHIBITIONS</p>	<p>OPERADOR LOGÍSTICO LOGISTICS OPERATORS</p>	<p>TECNOLOGÍA, SOFTWARE & TRAZABILIDAD TECHNOLOGY, SOFTWARE & TRACEABILITY</p>
 <p>VIXEN LOGISTICS Mail:duilio.oliveira@vixenlogistics.com.br Web:www.vixenlogistics.com.br</p>	 <p>LOGISTIQUE Mail:info@logistique.com.br Web:www.logistique.com.br</p>	 <p>MGL BRASIL Mail:customer@grupomgl.com Web:www.grupomgl.com</p>	 <p>LOGCOMEX Mail:inteligencia-comercial@logcomex.com Web:www.logcomex.com</p>
<p>CARGA PROYECTO PROJECT CARGO</p>	<p>EXPOSICIONES EXHIBITIONS</p>	<p>PUERTOS Y TERMINALES PORTS AND TERMINALS</p>	<p>TECNOLOGÍA, SOFTWARE & TRAZABILIDAD TECHNOLOGY, SOFTWARE & TRACEABILITY</p>
 <p>BBC CHARTERING Mail:chartering.saopaulo@bbc-chartering.com Web:www.bbc-chartering.com</p>	 <p>POWER MEETING INTERNACIONAL Mail:luciano@todologistica.com Web:www.powermeetinginternacional.com</p>	 <p>BRASIL TERMINAL PORTUÁRIO Mail:comercial@btp.com.br Web:www.btp.com.br</p>	 <p>SPOTTO Mail:info@spottoradar.com.au Web:www.spottoradar.com</p>
<p>DESPACHANTES CUSTOMS BROKERS</p>	<p>INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS</p>	<p>PUERTOS Y TERMINALES PORTS AND TERMINALS</p>	<p>TRANSPORTE INTERNACIONAL INTERNATIONAL TRANSPORT</p>
 <p>COMISSARÍA PIBERNAT Mail:matias.pibernat@pibernat.com.br Web:www.pibernat.com.br</p>	 <p>CIESP JUNDIAÍ Mail:ciespjun@ciespjun.com.br Web:regional.ciesp.com.br/jundiai</p>	 <p>PORTONAVE Mail:comercial@portonave.com.br Web:www.portonave.com.br</p>	 <p>BRAMORIM Mail:contato@bramorim.com.br Web:www.bramorim.com.br</p>
<p>EXPOSICIONES EXHIBITIONS</p>	<p>LOGÍSTICA EN CADENA DE FRÍO COLD CHAIN LOGISTICS</p>	<p>PUERTOS Y TERMINALES PORTS AND TERMINALS</p>	<p>AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS</p>
 <p>ENCUENTRO DE PROTAGONISTAS Mail:luciano@todologistica.com Web:www.encuentrodeprotagonistas.com</p>	 <p>EMERGENT COLD Mail:info@emergentcold.com Web:www.emergentcold.com</p>	 <p>SANTOS BRASIL Mail:relacionamentoimp@santosbrasil.com.br Web:www.santosbrasil.com.br</p>	 <p>ONBOARD LOGISTICS Mail:contact@onboardlogistics.net Web:www.onboardlogistics.net</p>
<p>EXPOSICIONES EXHIBITIONS</p>	<p>MEDIOS ESPECIALIZADOS SPECIALIZED MEDIA</p>	<p>SOLUCIONES DE MANIPULACIÓN DE CARGA MATERIAL HANDLING SOLUTIONS</p>	<p>CONSOLIDADOR NEUTRAL - NVOCC NON VESSEL OPERATING COMMON CARRIER</p>
 <p>INTERMODAL SOUTH AMERICA Mail:comercial.intermodal@informa.com Web:www.intermodal.com.br</p>	 <p>PROTAGONISTA Mail:luciano@todologistica.com Web:www.revistaprotagonista.com</p>	 <p>KONECRANES Mail:andres.ramirez@konecranes.com Web: www.kcliftrucks.com</p>	 <p>SACO Mail:comercial@uy.sacoshipping.com Web:www.sacolatam.com</p>
<p>EXPOSICIONES EXHIBITIONS</p>	<p>MEDIOS ESPECIALIZADOS SPECIALIZED MEDIA</p>	<p>TECNOLOGÍA, SOFTWARE & TRAZABILIDAD TECHNOLOGY, SOFTWARE & TRACEABILITY</p>	<p>CORREDORES DE ADUANA CUSTOMS BROKERS</p>
 <p>INTRALOG-EXPO Mail:inralog@interlinkexhibitions.com Web:www.intralogexpo.com.br</p>	 <p>TODOLOGÍSTICA Mail:luciano@todologistica.com Web:www.todologistica.com</p>	 <p>KRAFTONE GROUP Mail:info@kraftonegroup.com Web:www.kraftonegroup.com</p>	 <p>ARTURO ARAUZ, S.A. Mail:info@arturoarauz.com Web:www.arturoarauz.com</p>











EMPRESAS PARTICIPANTES DE GUÍA LOGÍSTICA 2024

CENTROAMÉRICA / ESPAÑA	ESPAÑA	ESPAÑA / MÉXICO	MÉXICO
EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	TECNOLOGÍA, SOFTWARE & TRAZABILIDAD TECHNOLOGY, SOFTWARE & TRACEABILITY	EVENTOS EVENTS
 COMBILIFT Mail:comercial@combilift.es Web:www.combilift.es	 COMBILIFT IBERIA S.L. Mail:ventas@combilift.es Web:www.combilift.es	 PRODEVELOP Mail:info@prodevelop.es Web:www.prodevelop.es	 C12 LOGISTICS Mail:hola@c12community.com Web:www.c12community.com
OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS
 GLC AMÉRICA Mail:amilcar.luna@glcamerica.com Web:www.glcamerica.com	 FUNDACIÓN VALENCIAPORT Mail: info@fundacion.valenciaport.com Web:www.fundacion.valenciaport.com	 GRUPO LOGISTICS Mail:info@grupo-logistics.com - Web:www.grupo-logistics.com.mx	 ALACAT Mail:presidente@alacat.org Web:www.alacat.org
PARQUES LOGÍSTICOS Y ZONAS ESPECIALES LOGISTICS PARKS AND SPECIAL ZONES	OPERADOR PORTUARIO PORT OPERATOR	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS
 PANEXPORT Mail:panexport@unesa.com Web:www.unesa.com	 PTP GROUP Mail:info@ptpgroup.com.ar Web:www.ptpgroup.com	 MULTI TRANSPORTES INTERN. Mail:contacto@mtinter.com.mx Web:www.mtinter.com.mx	 AMACARGA Mail:informacion@amacarga.mx Web:www.amacarga.mx
SEGUROS INSURANCE	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS
 CARGOX Mail:info@cargox.com Web:www.cargox.com	 ID LOGISTICS Mail:info@id-logistics.com Web:www.id-logistics.com/	 RRUV Mail:direccion@rruv.com.mx Web:www.rruv.com.mx	 AMTI Mail:socios@amti.org.mx Web:www.amti.org.mx
VOLUMETRIA Y PESO VOLUMETRY & WEIGHT	PUERTOS PORTS	ASEGURADORAS INSURANCE	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS
 MONTRA SOLUTIOS Mail:ventas@montrasolutions.com Web:www.montrasolutions.com	 PORT DE BARCELONA Mail:promocio@portdebarcelona.cat Web:http://www.portdebarcelona.cat	 GRUPO NUÑO Mail:jsanchez@gruponuno.com Web:www.gruponuno.com	 ANIERM Mail:info@anierm.org.mx Web:www.anierm.org.mx
CARGA PROYECTO PROJECT CARGO	PUERTOS PORTS	CONSOLIDADOR NEUTRAL - NVOCC NON VESSEL OPERATING COMMON CARRIER	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS
 BBC CHARTERING IBERIA Mail:chartering.bilbao@bbc-chartering.com Web:www.bbc-chartering.com	 VALENCIA PORT Mail:comercial@valenciaport.com Web:www.valenciaport.com	 IFS NEUTRAL Mail:pricing@mdf.ifsneutral.com Web:www.ifsneutral.com	 CLAA Mail:contacto@claa.org.mx Web:www.claa.org.mx

























EMPRESAS PARTICIPANTES DO GUIA LOGÍSTICA 2024

MÉXICO / PARAGUAY	PARAGUAY	PARAGUAY	PARAGUAY
OPERADOR LOGÍSTICO LOGISTIC OPERATOR	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	EVENTOS INTERNACIONALES EXHIBITIONS
 LARRABEZUA GRUPO EMPRESARIAL Mail:jsmith@larrabezua.com.mx Web:www.larrabezua.com.mx	 MSG MERCOSUR SHUTTLE GROUP Mail:info@msgcontainerline.com Web:www.msgcontainerline.com	 PANORAMA CARGO S.A. Mail:camilo@panorama.com.py www.panoramacargo.com.py	 EXPOLOGISTICA PARAGUAY Mail:marketcom@marketcomunicaciones.com Web:www.marketcomunicaciones.com
SEGUROS INSURANCE	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	EVENTOS INTERNACIONALES EXHIBITIONS
 ASSEKURANSA Mail:info@assekuransa.com Web:www.assekuransa.com	 ACGROUP WORLDWIDE PARAGUAY Mail:acgroup.paraguay@iamerica.com.py Web:www.acgroup.com.py	 SERVIMEX Mail:servimex@servimex.com.py Web:www.servimex.com.py	 NAVEGISTIC Web:www.navegistic.com Mail:Directorio@navegistic.com
TECNOLOGÍA TECHNOLOGY	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	CONSOLIDADOR NEUTRAL - NVOCC NON VESSEL OPERATING COMMON CARRIER	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS
 SIMPAPPEL Mail:ventas@simppapel.com Web:www.simppapel.com	 AEROMAR INTERNACIONAL S.R.L. Mail:aeromar@aeromar.com.py Web:www.aeromar.com.py	 SACO Mail:comercial@py.sacoshipping.com Web:www.sacolatam.com	 CAFYM Mail:cafym@cafym.org.py Web:www.cafym.org.py
UNIDAD DE VERIFICACIÓN VERIFICATION UNIT	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	DESPACHANTES CUSTOMS BROKERS	OPERADORES LOGÍSTICOS LOGISTICS OPERATORS
 RRUV Mail:direccion@rruv.com.mx Web:www.rruv.com.mx	 GRUPO KAFT Mail:gloria@grupokaft.com	 AGENCIA SALLUSTRO Mail:contacto@agenciasallustro.com.py Web:www.agenciasallustro.com.py	 MGL PARAGUAY Mail:customer@grupomgl.com Web:grupomgl.com.py
VOLUMETRIA Y PESO VOLUMETRY & WEIGHT	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	DESPACHANTES CUSTOMS BROKERS	SOLUCIONES LOGÍSTICAS LOGISTICS SOLUTIONS
 MONTRA SOLUTIONS Mail:ventas@montrasolutions.com Web:www.montrasolutions.com	 JAUSER SOLUCIONES LOGÍSTICAS Mail:Info@jauser.net Web:www.jauser.net	 FB DESPACHOS ADUANEROS Mail:comercial@fb.com.py Web:www.fb.com.py	 PUERTO SEGURO SOLUCIÓN LÓGISTICA Mail:comercial@puertoseguro.com.py Web:www.puertoseguro.com.py
AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	EVENTOS EXHIBITIONS	TERMINALES PORTUARIAS PORT TERMINALS
 GLOBAL SHIPPING PARAGUAY S.A. Mail:mktg@globalasu.com.py Web:www.globalasu.com.py	 MASTERLINE LOGISTICS PARAGUAY Mail:master@masterline-logistics.com.py Web:www.masterline-logistics.com	 ENCUENTRO DE PROTAGONISTAS Mail:info@todologistica.com Web:www.encuentrodeprotagonistas.com	 PUERTO FENIX Mail:comercial@puertofenix.com.py Web:www.puertofenix.com.py
















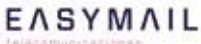

EMPRESAS PARTICIPANTES DE GUÍA LOGÍSTICA 2024

PARAGUAY / URUGUAY PORT TERMINALS	URUGUAY MARITIME AGENCIES	URUGUAY MARITIME AGENCIES	URUGUAY FREIGHT FORWARDERS
 PUERTO SEGURO FLUVIAL Mail:comercial@psf.com.py Web:www.puertosegurofluvial.com	 AMS MARÍTIMA Mail:agency@ams.com.uy Web:ams.com.uy	 NOBLEZA NAVIERA Mail:nobleza@deambrosi.com.uy Web:noblezanaviera.com	 OCEAN LINK GROUP Mail:oceanlink@oceanlinkgroup.com Web:www.oceanlinkgroup.com
TRANSPORTE INTERNACIONAL INTERNATIONAL TRANSPORT	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	BANCOS BANKS
 JCTRANSPORT Mail:info@jctransport.com.py Web:www.jctransport.com.py	 BRINGS URUGUAY Mail:marketing@brings.com.uy Web:ams.com.uy	 TRANSHIP Mail:tranship@tranship.com.uy Web:www.tranship.com.uy	 BBVA Mail:sac@bbva.com Web:www.bbva.com
TRANSPORTE INTERNACIONAL INTERNATIONAL TRANSPORT	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	BANCOS BANKS
 RCT Mail:fabian.uribe@empresas-rct.com www.instagram.com/riocoloradotransportes	 GAC URUGUAY Mail:shipping.uruguay@gac.com Web:www.gac.com	 AITA CARGAS Mail:alvaro@aitacargas.uy Web:www.aitacargas.com.uy	 BROU Web:www.brou.com.uy
TRANSPORTE INTERNACIONAL INTERNATIONAL TRANSPORT	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	CAPACITACIÓN TRAINING
 TENORA Mail:sac@tenora.com.py Web:www.tenora.com.py	 GLOBAL SHIPPING URUGUAY Mail:mktg@globalmvd.com.uy Web:ams.com.uy	 BLADEMAR LOGISTICS Mail:info@blademar.com Web:www.blademar.com	 CENTRO DE NAVEGACIÓN Mail:cennave@cennave.com.uy Web:www.cennave.com.uy
TRANSPORTE INTERNACIONAL INTERNATIONAL TRANSPORT	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	CONSOLIDADOR NEUTRAL - NVOCC NON VESSEL OPERATING COMMON CARRIER
 TRANSUR Mail:info@transur.com.uy Web:www.transur.com.uy	 MSG MERCOSUR SHUTTLE GROUP Mail:info@msgcontainerline.com Web:www.msgcontainerline.com	 CARGO CENTER LOGISTICS Mail:comercial@cargo-center.com.uy Web:www.cargocenter.com.uy	 SACO Mail:comercial@uy.sacoshipping.com Web:www.sacolatam.com
AGENCIAMIENTO Y SOLUCIONES INTEGRALES AGENCY AND INTEGRATED SOLUTIONS	AGENCIAS MARÍTIMAS MARITIME AGENCIES	AGENTES DE CARGA FREIGHT FORWARDERS	CONSULTORAS CONSULTANS
 AMS Mail:contacto@ams.com.uy Web:ams.com.uy	 MULTIMAR Mail:commercial@multimar.com.uy Web:www.multimar.com	 GAC URUGUAY Mail:shipping.uruguay@gac.com Web:www.gac.com	 IBA WE LINK THE WORLD Mail:iba@ibauy.com Web:www.ibauy.com

EMPRESAS PARTICIPANTES DO GUIA LOGÍSTICA 2024

URUGUAY	URUGUAY	URUGUAY	URUGUAY
CONSULTORAS CONSULTANTS	EQUIPAMIENTO LOGÍSTICO	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	INMUEBLES LOG.E INDUSTRIALES LOGISTICS AND INDUSTRIAL REAL STATES
 <p>EVENTUALES CONSULTORA Mail:glopez@eventuales.com.uy Web:www.eventuales.com.uy</p>	 <p>STORAGE COMPAT URU Mail:ventas@storagecompat.com.uy Web:www.storagecompat.com</p>	 <p>TOYOTA MATERIAL HANDLING Mail:info@ayaxonline.com Web:www.toyota-equiposindustriales.com.uy</p>	 <p>ALTO PANORAMA Mail:contacto@altopanorama.com Web:www.altopanorama.com</p>
CONSULTORAS CONSULTANTS	EQUIPAMIENTO LOGÍSTICO	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS
 <p>MERCOSOFT CONSULTORES Mail:info@todologica.com Web:www.todologica.com</p>	 <p>TIDY Mail:isabel.ventasdirectas@gmail.com INSTAGRAM @tidy_group</p>	 <p>URANEL Mail:uranel@uranel.com.uy Web:www.uranel.com.uy</p>	 <p>ANP Mail:AtencionAClientes@anp.com.uy Web:www.anp.com.uy</p>
CONSULTORAS CONSULTANTS	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	EVENTOS EXHIBITIONS	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS
 <p>POSSUM Mail:contacto@possum.com.uy Web:www.possum.com.uy</p>	 <p>EPICENTRO Mail:epicentro@epicentro.com.uy Web:www.epicentro.uy</p>	 <p>ENCUENTRO DE PROTAGONISTAS Mail:info@todologica.com Web:www.encuentrodeprotagonistas.com</p>	 <p>AUDACA Mail:secretaria@audaca.com.uy Web:www.audaca.com.uy</p>
CORREO PRIVADO COURIER	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	EVENTOS EXHIBITIONS	INSTITUCIONES REFERENTES MAIN INSTITUTIONS
 <p>MARCO POSTAL Mail:informes@marcopostal.com.uy Web:www.marcopostal.com.uy</p>	 <p>IDEMOV Mail:info@movertec.com Web:www.movertec.com</p>	 <p>POWER MEETING INTERNACIONAL Mail:info@todologica.com Web:www.powermeetinginternacional.com</p>	 <p>CENTRO DE NAVEGACIÓN Mail:secretariacn@cennave.com.uy Web:www.cennave.com.uy</p>
DEPÓSITOS FRIGORÍFICOS REFRIGERATED STORAGE & WAREHOUSING	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	FUMIGACIONES FUMIGATIONS	LOGISTICA ONDEMAND ON DEMAND LOGISTICS
 <p>FRIGORÍFICO ARBIZA Mail:B.perez@frigorificoarbiza.com.uy Web:www.frigorificoarbiza.com.uy</p>	 <p>LINCON GROUP Mail:info@lincon.com.uy Web:www.lincon.com.uy</p>	 <p>PREMAX FUMIMAX Mail:secretaria@fumimax.com.uy Web:www.fumimax.com.uy</p>	 <p>WAREUP Mail:contacto@wareup.com.uy Web:wareup.com.uy</p>
DESPACHANTES/AGENTES DE ADUANA CUSTOMS BROKERS	EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA CARGO HANDLING EQUIPMENT	GRÚAS Y TRANSPORTE DE CARGAS CRANES AND SPECIAL CARGO TRANSPORT	MULTIMEDIOS MULTIMEDIA
 <p>S.M.A.C. S.C. Mail:info@smac.com.uy Web:www.smac.com.uy</p>	 <p>DEFIBA Mail:comercial@dfba.com.ar Web:www.defiba.com</p>	 <p>SALOMÓN GRÚAS Mail:salomongruas@salomongruas.com Web:www.salomongruas.com</p>	 <p>TODOLOGISTICA Mail:info@todologica.com Web:www.todologica.com</p>

EMPRESAS PARTICIPANTES DE GUÍA LOGÍSTICA 2024

URUGUAY	URUGUAY	URUGUAY	URUGUAY
OPERADORES LOGISTICOS LOGISTICS OPERATORS	OPERADORES PORTUARIOS PORT OPERATORS	PROVEEDORES DE EQUIPOS Y SERVICIOS SUPPLIERS OF EQUIPMENT AND SERVICES	SEGUROS INSURANCE
 CORFRISA Mail: info@corfrisa.com Web: www.corfrisa.com	 HARBOUR & MARITIME SERVICE Mail: jlpizzi45@hotmail.com	 MOVILUNO Mail: info@moviluno.com.uy Web: www.moviluno.com.uy	 GRUPO JORGE SEGUROS Mail: info@grujorgeseguros.uy Web: www.grujorgeseguros.uy
OPERADORES LOGISTICOS LOGISTICS OPERATORS	OPERADORES PORTUARIOS PORT OPERATORS	PUBLICACIONES ESPECIALIZADAS SPECIALIZED PUBLICATIONS	SERVICIOS DE GESTIÓN DE PROYECTOS PROJECT MANAGEMENT SERVICES
 MGL Mail: mgluruguay@grupomgl.com Web: grupomgl.com.uy	 LOBRAUS Mail: lobraus@lobraus.net Web: www.lobraus.net	 REVISTA PROTAGONISTA Mail: info@todologistica.com Web: www.revistaprotagonista.com	 GRUPO TRANSAMERICAN Mail: negocios@grupotransamerican.com.uy Web: www.grupotransamerican.com.uy
OPERADORES LOGISTICOS LOGISTICS OPERATORS	OPERADORES PORTUARIOS PORT OPERATOR	RECURSOS HUMANOS HUMAN RESOURCES	SOLUCIONES EN COMERCIO EXTERIOR INTEGRAL SOLUTIONS IN FOREIGN TRADE
 MURCHISON Mail: murchison@murchison.com.uy Web: www.murchison.com.uy	 PTP GROUP Mail: info@ptpgroup.com.ar Web: www.ptpgroup.com.ar	 STARFIP Mail: comercial@starfip.com Web: www.starfip.com	 OCTOPUS Mail: contacto@ohss.com.uy Web: ohss.com.uy
OPERADORES LOGISTICOS LOGISTICS OPERATORS	OPERADORES PORTUARIOS PORT OPERATORS	REMOLCADORES TUGBOATS	SOLUCIONES LOGÍSTICAS INTEGRALES INTEGRAL LOGISTICS SOLUTIONS
 REPREMAR GROUP Mail: group@repremar.com Web: www.repremar.com	 TAMIBEL GROUP Mail: comercial@tamibel.com.uy Web: www.tamibel.com.uy	 BOLUDA TOWAGE REYLA Mail: info@boluda.com.uy Web: www.reylya.com.uy	 359° Mail: comercial@359.com.uy Web: 359.com.uy
OPERADORES LOGISTICOS LOGISTICS OPERATORS	PLATAFORMAS LOGÍSTICAS LOGISTICS PLATFORMS	REMOLCADORES TUGBOATS	TERMINALES DE GANELES BULK COLLECTION CENTERS
 TAILORED LOGÍSTICS SERVICES Mail: info@tailoredlogisticsservices.com Web: tailoredlogisticsservices.com	 POLO OESTE Mail: info@polooeste.com.uy Web: www.polooeste.com.uy	 GOMISTAR Mail: info@gomistar.com.uy Web: www.gomistar.com.uy	 MYRIN Mail: administracion@myrin.com.uy Web: www.myrin.com.uy
OPERADORES LOGISTICOS LOGISTICS OPERATORS	PROMOCIÓN DE INVERSIONES INVESTMENT PROMOTION	SEGUIMIENTO SATELITAL SATELLITE TRACKING	TERMINALES PORTUARIAS PORT TERMINALS
 TRANSCARGO Mail: Info@transcargo.com.uy Web: www.transcargo.com.uy	 API DE CANELONES Mail: api@imcanelones.gub.uy Web: inversion.imcanelones.gub.uy	 EASYMAIL Mail: ventas@easymail.net.uy Web: www.easymail.net.uy	 CORPORACIÓN NAVIOS Mail: naviossa@naviosterminals.com Web: www.naviosterminals.com

URUGUAY

TERMINALES PORTUARIAS

PORT TERMINALS



TCP | TERMINAL CUENCA DEL PLATA

Mail: info@katoennatie.com.uy
Web: www.terminaltcp.com.uy

URUGUAY

TRANSPORTE INTERNACIONAL

INTERNATIONAL TRANSPORT



TIRAPU

Mail: tirapu@tirapu.com.uy
Web: www.tirapu.com.uy

TERMINALES PORTUARIAS

PORT TERMINALS



TERMINAL DE GRANELES MONTEVIDEO - TGM

Mail: contacto@tgm.com.uy
Web: www.tgm.com.uy

TRANSPORTE INTERNACIONAL

INTERNATIONAL TRANSPORT



TRADEX INTERNACIONAL

Mail: tradex@tradex.com.uy
Web: www.tradexla.com

TERMINALES Y SOLUCIONES LOGÍSTICAS

LOGISTICS TERMINALS AND SOLUTIONS

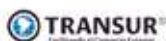


STL

Mail: contacto@stl.com.uy
Web: www.stl.com.uy

TRANSPORTE INTERNACIONAL

INTERNATIONAL TRANSPORT



TRANSUR

Mail: info@transur.com.uy
Web: www.transur.com.uy

TRANSPORTE DE CARGAS

FREIGHT TRANSPORTATION



CALVO & SILVA

CALVO & SILVA

Mail: administracion@calvoysilva.com.uy
Web: www.calvoysilva.com.uy

ZONAS FRANCAS

FREE TRADE ZONES



ZONAMERICA

Mail: atencionalcliente@zonamerica.com
Web: www.zonamerica.com

TRANSPORTE INTERNACIONAL

INTERNATIONAL TRANSPORT



MELHUS TRANSPORT

Mail: comercial.melhus@gmail.com

TRANSPORTE INTERNACIONAL

INTERNATIONAL TRANSPORT



SURCENTRAL

Mail: surcentral@surcentral.com.uy
Web: www.surcentral.com.uy

Sumate a la próxima Guía Logística 2025

sumate@todologistica.com



TodOLÓGISTICA

Marketing & networking

QUEREMOS AYUDARTE
A GENERAR NUEVAS
OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS

Nuestro equipo está listo para acompañarte
y ayudarte a alcanzar tus objetivos comerciales con éxito.



Ing. Mario Alonso
mario@todologistica.com



Juan Lessa
jlessa@mercosoft.com



Rafael Pereira
rafael@todologisticanews.com



Luciano Delle Ville
luciano@todologistica.com



Alvaro Sienra
alvaro.sienra@revistaprotagonista.com



Valentina Alonso
valonso@mercosoft.com



Karina Salas
ksalas@todologisticanews.com



Netfrateri Abrego
nabrego@todologisticanews.com



Gerardo Chanadari
gchanadari@todologisticanews.com



Lilian Magri
lilian.mercosoft@gmail.com



Macarena Alonso
macarena@mercosoft.com



Laura González
lauragioaiza@gmail.com



Alvaro Alonso
alvaro@todologistica.com

GUÍA
LOGÍSTICA
Y DE COMERCIO EXTERIOR

PROTAGONISTA
REVISTA LOGÍSTICA, TRANSPORTE Y COMERCIO EXTERIOR

Encuentro
de Protagonistas

HUB
PAIS LOGISTICO

TodoLOGÍSTICA
news

TodOLÓGISTICA
newsletter corporativo

INTERNATIONAL
POWER
MEETING

TodOLÓGISTICA
COMMUNITY MEETUP

TODOLOGISTICA
ESTUDIO GRAFICO

TodOLÓGISTICA
VIDEO PODCAST

Ponte en contacto YA MISMO, hay empresarios que necesitan de tus servicios.

www.todologistica.com





ENCUENTRO DE PROTAGONISTAS

PUERTOS, TRANSPORTE, LOGÍSTICA Y COMERCIO EXTERIOR



CIESP Jundiaí, São Paulo

29 de octubre
BRASIL 2024



Hotel Radisson, Montevideo

21 y 22 de mayo
URUGUAY 2025



Conmebol, Asunción

27 y 28 de agosto
PARAGUAY 2025

¿Qué son los Encuentros de Protagonistas?

La cita más importante del Comercio Exterior y la logística regional. Tres mercados para hacer negocios, aprender, intercambiar opiniones y hacer networking al más alto nivel en el sector.

¿Qué lograrás siendo sponsor?

Posicionarás tu empresa con alta exposición de marca.

TodoLogística organiza y reúne a protagonistas empresariales e instituciones de las principales cámaras y asociaciones en negocios de importación y exportación de la región, junto a un selecto auditorio en un foro de capacitación y networking regional.

+250 EMPRESARIOS PRESENTES*
x Encuentro

+12 PATROCINADORES CON STAND*
x Encuentro

El carácter de evento arancelado, perfila la audiencia.
(* Promedio. Los tipos de Stands varían según país.)

OPCIONES DE PATROCINIO DISPONIBLES

★ DIAMOND ★ PLATINUM ★ GOLD ★ SILVER ★

CONSULTE SOBRE LOS FORMATOS DE LAS DIFERENTES OPCIONES

Más información:

www.encuentrodeprotagonistas.com

TodOLOGÍSTICA
Marketing & networking

PLAN DE MARKETING 2025 EN SEIS PASOS

HERRAMIENTA
IMPRESA

PASO 1

ANUNCIE
EN LA GUÍA LOGÍSTICA



**GUÍA
LOGÍSTICA
Y DE COMERCIO EXTERIOR
2025**

Conviértase en el referente de su rubro, llegando a las manos de empresarios en más de 60 eventos de América y España.

10.000
ejemplares impresos

+25.000
descargas

+72.000
visitantes únicos/mes
PDF+FLIPP+eBOOK+IMPRESO

HERRAMIENTA
IMPRESA

PASO 2

PUBLIQUE
EN REVISTA PROTAGONISTA



+30.000

lectores por edición
PDF+FLIPP+eBOOK+IMPRESO

Las notas empresariales le permiten conectar con sus potenciales clientes

**¿Le interesa
promocionar
su empresa
dentro y fuera
del país?**

HERRAMIENTA
DIGITAL

PASO 3

**COLOQUE
UN BANNER**
EN TODOLOGISTICANEWS.COM

**TodoLOGÍSTICA
NEWS**



**TodoLOGÍSTICA
NEWSLETTER SEMANAL**

+1.000.000
visitantes únicos año

Nuestra audiencia está a un click de distancia de su empresa

Más empresas te conocen, más oportunidades tienes.

"La mejor manera de crear oportunidades para uno mismo, es crearlas para otros"

Todologista

HERRAMIENTA
DIGITAL

PASO 4

INSTALE
LA APP



GUÍA
LOGÍSTICA
APPS

En forma georeferenciada encontrará los mejores proveedores más cercanos. Las estrellas de cada proveedor pueden ser de gran ayuda. Mantenga la información al alcance de su mano

USA TU SMARTPHONE



HERRAMIENTA
NETWORKING

PASO 5

PARTICIPE
DE NUESTROS EVENTOS



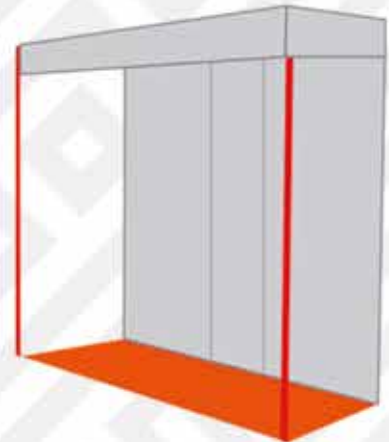
HUB
PAIS LOGISTICO

Genere networking interactuando con doscientos empresarios y actores de la cadena.

HERRAMIENTA
NETWORKING

PASO 6

PATROCINE
Y OFREZCA GOLDEN PASS



Disfrute de los beneficios y active el principio de reciprocidad en sus potenciales clientes.



TodoLOGÍSTICA
Marketing & networking

todologista.com

Todologística te conecta con empresarios de América

Más empresas te conocen,
más oportunidades tienes

TodoLOGÍSTICA

Marketing & networking

**GUÍA
LOGÍSTICA**
Y DE COMERCIO EXTERIOR

PROTAGONISTA
PUERTOS, LOGÍSTICA, TRANSPORTE Y COMERCIO EXTERIOR

 **Encuentro
de Protagonistas**

HUB
PAIS LOGISTICO

Todologística
DIGITAL

Todologística
newsletter corporativo

**INTERNATIONAL
POWER
MEETING**


Todologística
COMMUNITY MANAGER

 **TODOLOGISTICA**
ESTUDIO GRAFICO


Todologística
video podcast



Todologista conecta você com empresários em toda América

Quanto mais empresas
conhecerem você, mais
oportunidades você terá



www.todologista.com