

La logística comienza en las personas - A logística começa nas pessoas

PROTAGONISTA

PUERTOS, LOGÍSTICA, TRANSPORTE Y COMERCIO EXTERIOR

Presidente
Puerto Seguro
Fluvial S.A.

**Ing. Montserrat
Gríño**
Paraguay



CEO
Kraftone Group
**Jose Arsenio
Brasil**

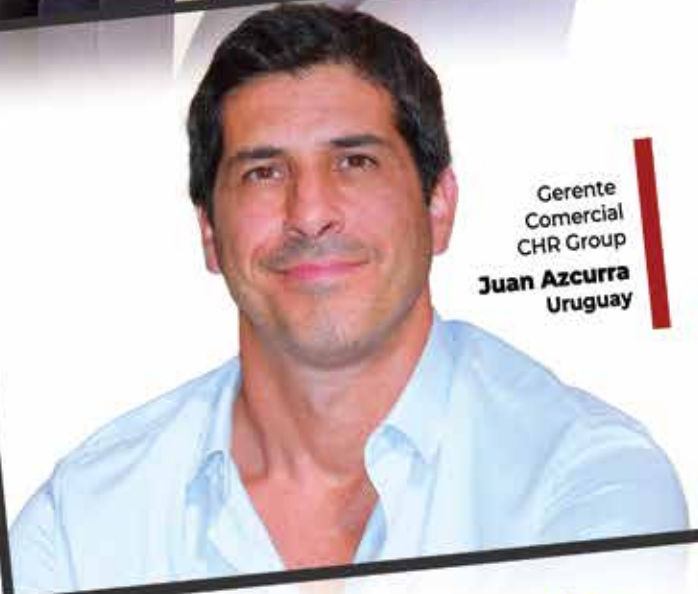


Secretario de Estado
de Actividades Logísticas
Gobierno
San Luis

Harold Bridger
Argentina



Gerente
Comercial
CHR Group
Juan Azcurra
Uruguay



CIESP

GUÍA
LOGÍSTICA
Y DE COMERCIO EXTERIOR
2024 **20**
AÑOS

PRESENTES EN ARGENTINA, BOLIVIA, BRASIL, CEE, CHILE, COLOMBIA, ECUADOR, MÉXICO, PANAMÁ, PARAGUAY, PERÚ, USA Y URUGUAY



Director
Pump Control SRL
Adrian Passer
ARGENTINA



Gerente de Pesquisa
e Desenvolvimento
Logística de Medicina
Nuclear
MEDICAL ALD
Dra. Denise Mascagni
BRASIL



Diretor
ACE LOGÍSTICA Internacional
Diogo Bezerra
BRASIL



CEO
DUAGA
Juan Duarte
COLOMBIA



COO
Port Division en
Navíos South American
Logistics
Ing. Rubén Martínez
URUGUAY

¡Iniciamos el 2024 con innovación y compromiso!

La dinámica cambiante de la industria logística, los puertos, el transporte y el comercio exterior continúa evolucionando. Desde la digitalización y automatización hasta los desafíos en sostenibilidad y gestión de la cadena de suministro global, el sector demanda adaptabilidad e innovación constante.

En la edición número 55 de nuestra Revista Protagonista, mantenemos nuestro compromiso de conectar a los verdaderos protagonistas de esta industria. Aquellos que, día tras día, enfrentan desafíos y buscan soluciones para mejorar la eficiencia y la competitividad.

En este número, presentamos entrevistas y perfiles de líderes y expertos que comparten experiencias, opiniones y visiones sobre temas relevantes. Los invito a explorar las últimas novedades tecnológicas y tendencias disruptivas que transforman la gestión logística, junto con iniciativas y proyectos que buscan mejorar la sostenibilidad y responsabilidad social del sector.

No podemos olvidar la importancia de los encuentros y eventos que nos permiten conectarnos con otros actores de la industria, compartir conocimientos y experiencias, para fortalecer nuestras redes y alianzas. Este año, se viene una gran agenda con tres Encuentros de Protagonistas que se llevarán a cabo en: Uruguay, Paraguay y Brasil.

En la sección final, compartimos un anticipo de la Guía Logística 2024 edición 20 años, que estaremos lanzando en Mayo.

Como siempre, agradecemos tu confianza y apoyo continuo a Todologista.

Mantente en sintonía para más actualizaciones emocionantes en los próximos meses.

¡Iniciamos el 2024 con toda la energía y el compromiso de siempre!

Que disfrutes de una excelente lectura.



Ing. Mario Alonso

Fundador Multimedia Todologista

Editores de las publicaciones: **Guía Logística y Revista Protagonista.**

Organizadores de los eventos: **Encuentro de Protagonistas y U-Hub País Logístico**

Productores de los medios digitales: **Power Meeting y TodologistaNEWS**

WhatsApp: +598 93 870 150 - Correo electrónico: mario@todologista.com

Começamos 2024 com inovação e comprometimento!

A dinâmica de mudança da indústria de logística, portos, transporte e comércio exterior continua a evoluir. Da digitalização e automação aos desafios de sustentabilidade e gestão da cadeia de abastecimento global, o setor exige adaptabilidade e inovação constante.

Na 55ª edição da nossa Revista Protagonista, mantemos o compromisso de conectar os verdadeiros protagonistas desta indústria. Aqueles que, dia após dia, enfrentam desafios e buscam soluções para melhorar a eficiência e a competitividade.

Nesta edição apresentamos entrevistas e perfis de líderes e especialistas que compartilham experiências, opiniões e visões sobre temas relevantes. Convido você a explorar os últimos desenvolvimentos tecnológicos e tendências disruptivas que transformam a gestão logística, juntamente com iniciativas e projetos que buscam melhorar a sustentabilidade e a responsabilidade social do setor.

Não podemos esquecer a importância dos encontros e eventos que nos permitem conectar com outros players do setor, partilhar conhecimentos e experiências, para fortalecer as nossas redes e alianças. Este ano, há uma grande agenda chegando com três Encontros de Protagonistas que acontecerão em: Uruguai, Paraguai e Brasil.

Na seção final, compartilhamos uma prévia do Guia de Logística 2024, edição de 20 anos, que lançaremos em maio.

Como sempre, agradecemos sua confiança e apoio contínuo à TodoLogística.

Fique ligado para atualizações mais interessantes nos próximos meses.

Iniciamos 2024 com toda a energia e empenho de sempre!

Desfrute de uma excelente leitura.



CONNECTING SOUTH AMERICA

BBC Chartering leads the industry with the world's largest fleet of more than 140 multipurpose and heavy-lift vessels ranging from 4,325 to 56,800 dwt, able to lift up to 800 metric tons. With ten of our offices located in the region, we stay committed to our valued clients and the market in South America.

bbc-chartering.com



La logística comienza en las personas

A logística começa com as pessoas



ANUNCIANTES

ACE	9
AGENCIA SALLUSTRO	17
ARTURO ARAUZ	18
ASSEKURANSA	31
BBC CHARTERING	3
BOLUDA TOWAGE	63
BRAMORIM	13
BRASIL TERMINAL PORTUÁRIO	51
BROU	43
BUSINESS ENGLISH	41
CAMARA DE PRACTICAJE 4/4	79
CARIBTRANS	33
CHR GROUP	61
CHRISTOPHERSEN	24
CORPORACIÓN NAVIOS	65
DUAGA	89
ESCUELA DE COMERCIO	42
EXPOLOGISTICA BOLIVIA	70
EXPOLOGISTICA PANAMÁ	19
EXPOLOGISTICA PARAGUAY	86
EXPOLOGISTIK	47
FB DESPACHOS	16
FEDERAL JUST IN TIME	34
FIREFLY	55
FUNDACIÓN VALENCIAPORT	67
GENTE DE RIO	72
GUIA LOGISTICA 20 AÑOS	46
INTERBORDERS	15
INTERMODAL	49
INTRALOG EXPO	45
JCTransport	88
KRAFTONE	39
LOGISTIQUE	71
MAINÔ	85
PORTMIAMI	5
PUERTO SEGURO FLUVIAL S.A.	75
PUMP CONTROL	83
RANSA	35
ROLLS ROYCE	7
SACO SHIPPING	77
SEA EXPRESS	11
STARFIP	21
TAMIBEL	73
TCP	59
TGM	69
TRANSUR	81
UPM	23

CONTENIDO / CONTEÚDO

Director da ACE LOGÍSTICA - Diogo Bezerra	8
Ahora es factible contar con un departamento de Comercio Exterior en China	12
Interborders presenta su nuevo servicio con la inauguración del primer depósito en Argentina	14
Gerente Comercial Arturo Araúz, S.A. - Arturo Araúz	18
Ministro de Transporte URUGUAY - José Luis Falero	20
Gerente Comercial de CHR Group/Christophersen - Juan Azcurra	24
Secretario de Estado de Actividades Logísticas Gobierno San Luis - Harold Bridger	28
Proceso de recogida: ¿Se actualiza la logística?	32
CEO Kraftone Group - José Arsenio	36
Panamá se reafirma como sede del Congreso Mundial FIATA 2024	44
Gerente de Pesquisa e Desenvolvimento Logística da MEDICAL ALD - Dra. Denise Mascagni	50
CIESP Jundiá recibe al Encuentro de Protagonistas 2023	54
Presidente de la Administración Nacional de Puertos - ANP URUGUAY - Dr. Juan Curbelo	58
AMANAC y ANIERM firman acuerdo estratégico	62
COO de Port División en Navíos South American Logistics - Ing. Rubén Martínez	64
Director de Desarrollo de Negocio Internacional de Fundación ValenciaPort - Ing. Miguel Garín	66
Tecon Santos ofrece nuevos servicios para el Golfo de EE.UU. y cabotaje	70
Presidente Puerto Seguro S.A. Paraguay - Ing. Montserrat Griño	74
Presidente de la Cámara de Actividades de Practicaje y Pilotaje de Argentina - Cap. John Eric Ryan	78
Director Pump Control SRL -Argentina - Adrian Passer	82
CEO de DUAGA - Juan Duarte	84
Nuestro equipo	90
Una red de especialistas a su disposición	92

Revista Protagonista del Sector Puertos, Logística, Transporte y Comercio Exterior es un producto de Multimedia TodoLOGÍSTICA

A Revista Protagonista do Setor de Portos, Logística, Transporte e Comércio Exterior é um produto da Multimedia TodoLOGÍSTICA



Director / Editor
Diretor / Editor.
Mario Alonso
mario@todologistica.com

Diseño / Publicidad
Design / Publicidade.
Alvaro Alonso
alvaro@todologistica.com

Coordinador de Contenidos
Coordenador de conteúdo.
Damián Miranda

Administración
Administração.
Valentina Alonso
valonso@mercosoft.com

Periodistas / Asistentes
Jornalistas / Assistentes.
Laura González
Macarena Alonso

Equipo comercial
Equipe comercial.
Juan Lessa | jlessa@mercosoft.com
Rafael Pereira | rafael@todologisticanews.com
Luciano Delle Ville | luciano@todologistica.com
Alvaro Sienra | alvaro.sienra@revistaprotagonista.com
Karina Salas | ksalas@todologisticanews.com
Netfrateri Abrego | nabrego@todologisticanews.com
Gerardo Chanadari | gchanadari@todologisticanews.com

Traducción
Tradução.
Lilian Magri | Luciano Delle Ville

Aclaración

Las opiniones vertidas en los artículos firmados, no tienen por que ser necesariamente compartidas; ni por los anunciantes, ni por el equipo editorial de Revista Protagonista, sólo muestran el punto de vista personal del autor.

Esclarecimento

As opiniões expressas nos artigos assinados não têm necessariamente de ser partilhadas; nem pelos anunciantes nem pela equipa editorial da Revista Protagonista, apenas mostram o ponto de vista pessoal do autor.



PORTMIAMI

PUERTA DE ENTRADA GLOBAL DE LAS AMÉRICAS



MIAMI-DADE
COUNTY

ROLLS-ROYCE WRAITH

El Rolls-Royce Wraith es un coupé de lujo del segmento F fabricado por la conocida marca de coches Rolls-Royce desde 2013. Ahora se encuentra a la venta la primera generación, presentada en el Salón del Automóvil de Ginebra de 2013. El Rolls-Royce Wraith se caracteriza por ser el más dinámico, potente y hermoso de la historia de la firma. En la planta de West Sussex, al sur de la metrópoli londinense, se fabrica.

Entre los coches más lujosos del mundo que persiguen rivalizar con el Rolls-Royce Wraith (todos del segmento F) se encuentran otras marcas. Destacan el Bentley Continental GT, el Mercedes Clase S Coupé y el Aston Martin DB11.

El Wraith de Rolls-Royce, tan sólo lo que evocan sus propiedades – poderío, fuerza y potencia, al igual que clase distinguida – está en sintonía con la marca británica. Se puede considerar este coupé de lujo con carrocería fastback, un estilo que tiene sus orígenes en los años treinta. Aunque toma como base la plataforma del Ghost, el eje trasero es 24 mm más ancho y su batalla 189 mm más corta, y tiene una menor altura libre al suelo que él.

Bien es cierto que se trata de un vehículo más orientado hacia la dinámica, sin embargo sigue tratándose de un Rolls-Royce, y también de lo dramático, sosegado, confortable y lujoso en extremo que han hecho famosos a sus antepasados.

En persona, el coche es mucho más impresionante con detalles exclusivos tales como una calandra situada ligeramente hacia el interior del coche o llantas tan grandes como de 21 pulgadas. Su imagen lateral es especialmente característica: al abrir la puerta en sentido contrario al tradicional, al mejor estilo de las 'suicide doors', el pilar B desaparece. Por ello ofrece un acceso mucho más sencillo, tanto para los ocupantes de las filas delanteras como para los de las traseras.

Si por algo se distinguen los Rolls del resto de vehículos es por ofrecer un habitáculo en el que los materiales y la construcción se encuentran muy por encima del resto de la industria automovilística. El Wraith no es una excepción, y además de contar con un diseño clásico y elegante ofrece un interior plagado de detalles para deleitar a los cuatro ocupantes.

Las mejores pieles, los mejores metales, las mejores maderas... detalles como los butacones delanteros, las alfombrillas de lana virgen o el techo interior plagado de LED simulando un cielo estrellado son algunos de los detalles que hacen que la experiencia a bordo de un Wraith sea superior al resto de vehículos de la competencia. En otra edición, como el Wraith Eagle VIII, la cual rinde homenaje al primer vuelo transatlántico realizado en 1919, cuenta con el esquema LED con 1.183 luces en la misma disposición en la que estaba el cielo en el momento del vuelo, incluida la trayectoria y las constelaciones bordadas con hilo de latón, uno de esos detalles que hacen de los Rolls-Royce algo más que un coche.

O Rolls-Royce Wraith é um cupê de luxo do segmento F fabricado pela conhecida marca de automóveis Rolls-Royce desde 2013. A primeira geração já está à venda, apresentada no Salão Automóvel de Genebra de 2013. O Rolls-Royce Wraith é caracterizado por ser o mais dinâmico, poderoso e bonito da história da empresa. É fabricado na fábrica de West Sussex, ao sul da metrópole de Londres.

Entre os carros mais luxuosos do mundo que buscam rivalizar com o Rolls-Royce Wraith (todos do segmento F) estão outras marcas. Destacam-se o Bentley Continental GT, o Mercedes Classe S Coupé e o Aston Martin DB11.

O Rolls-Royce Wraith, exatamente o que suas propriedades evocam – potência, força e potência, além de classe distinta – está em sintonia com a marca britânica. Este cupê de luxo pode ser considerado com carroceria fastback, estilo que tem origem na década de 1930. Embora seja baseado na plataforma Ghost, o eixo traseiro é 24 mm mais largo e a distância entre eixos é 189 mm mais curta, além de ter uma distância ao solo menor.

É verdade que é um veículo mais orientado para a dinâmica, mas não deixa de ser um Rolls-Royce, e também o dramático, calmo, confortável e extremamente luxuoso que tornou famosos os seus antepassados.

Em pessoa, o carro impressiona muito mais com detalhes exclusivos, como uma grade localizada ligeiramente voltada para o interior do carro ou rodas de até 21 polegadas. A sua imagem lateral é especialmente característica: ao abrir a porta no sentido oposto ao tradicional, no melhor estilo das 'suicide doors', o pilar B desaparece. Portanto, oferece um acesso muito mais fácil, tanto para os ocupantes das filas dianteiras quanto traseiras.

Se o Rolls se diferencia dos demais veículos por algo, é por oferecer uma cabine em que os materiais e a construção estão muito acima do restante da indústria automobilística. O Wraith não foge à regra e, além de ter um design clássico e elegante, oferece um interior repleto de detalhes para encantar os quatro ocupantes.

Os melhores couros, os melhores metais, as melhores madeiras... detalhes como os bancos dianteiros, os tapetes de lã virgem ou o teto interior repleto de LEDs simulando um céu estrellado são alguns dos detalhes que tornam a experiência a bordo de um Wraith superior ao resto dos veículos concorrentes. Em outra edição, como a Wraith Eagle VIII, que homenageia o primeiro voo transatlântico realizado em 1919, traz o esquema de LED com 1.183 luzes na mesma disposição em que o céu estava no momento do voo, incluindo a trajetória e as constelações bordadas com fios de latão, um daqueles detalhes que fazem do Rolls-Royce mais do que um simples carro.



WRAITH



Converse com Diogo Bezerra, Diretor da ACE LOGÍSTICA Internacional nesta nota especial.

Conteúdo exclusivo do Encontro de Protagonistas no Brasil

Diogo Bezerra

¿ESTÁS APORTANDO EFICIENCIA A TU VIDA DIARIA?

VOCÊ ESTÁ TRAZENDO EFICIÊNCIA PARA O SEU DIA A DIA?

“LA GENTE HACE NEGOCIOS O ESTABLECE UNA CONEXIÓN CON OTROS CUANDO SABE UN POCO SOBRE SU HISTORIA Y UN POCO SOBRE QUIÉN ES LA PERSONA. Y ASÍ OCURRE TAMBIÉN CON LAS EMPRESAS”.

“AS PESSOAS FAZEM NEGÓCIOS OU ESTABELECEM UMA CONEXÃO COM O OUTRO QUANDO ELAS CONHECEM UM POUCO DA SUA HISTÓRIA, E UM POUCO DE QUEM É A PESSOA. E É ASSIM QUE ACONTECE COM AS EMPRESAS TAMBÉM.”

Diogo Bezerra es licenciado en Administración por la Universidad Braz Cubas, en Gestión Estratégica de Empresas por la FGV. Hoy es socio de dos empresas del sector de servicios logísticos y se destaca como consultor en procesos de venta, además de ponente en sus tiempos libres.

Diogo Bezerra é formado em Administração pela Universidade Braz Cubas, em Gestão Estratégica de Empresas pela FGV. Hoje ele é sócio de duas empresas do setor de prestação de serviço logístico e se destaca como consultor em processos de vendas, assim como palestrante nas horas vagas.

“Ofrecemos soluciones para el sector logístico de las empresas. Y luego me dirás, Diogo, ya lo entiendo. ¿Vendes fletes? Y aquí comienza nuestra primera reflexión del día. Y para responder eso, no voy a responder. Pero voy a hablar de la reducción de costos, que toda empresa busca. Y no podemos hablar de reducción de costos logísticos sin hablar de eficiencia”.

“Nós oferecemos soluções para o setor logístico das empresas. E aí vocês vão me dizer, Diogo eu já entendi. Você vende frete? E aqui começa a nossa primeira reflexão do dia. E pra responder isso, eu não vou responder. Mas vou falar da redução de custos, o que toda empresa busca. E não tem como nós falarmos em redução de custo logístico sem falarmos sobre eficiência.”

“El costo logístico de un producto en Brasil producido en Brasil ronda el 13% del precio final de ese producto. Esto tiene un impacto muy significativo en la competitividad de las empresas y también en el margen de beneficio. Y cuando hablamos de una empresa proveedora de servicios, como ACE Logística Internacional, podemos compararla con un multiprocesador de alimentos que puede realizar varias funciones. En el caso de un proveedor de servicios, como ACE, también desempeñamos varios roles, aunque a veces puede dar la impresión de que solo hacemos fletes”.

“O custo logístico de um produto no Brasil produzido no Brasil, gira em torno de 13% do preço final desse produto. Isso tem um impacto bastante significativo na competitividade das empresas e também na margem de lucro. E quando a gente fala de uma empresa prestadora de serviços, como a ACE Logística Internacional, a gente pode compará-la a um multiprocessador de alimentos que ele pode executar várias funções. No caso de um prestador de serviço, como a ACE, nós também desempenhamos vários papéis, muito embora às vezes possa dar a impressão de que a gente faz somente frete.”

“¿Qué es flete? Es el transporte de un producto de un punto a otro. Los márgenes de servicio están cada vez más equilibrados entre empresas. Ciertamente, si tuviera que competir con otro colega, precio por precio, estaríamos muy equilibrados. Por eso, hoy en día las empresas tienen que encontrar formas de aportar eficiencia y, de forma automática, competitividad indirecta a sus clientes. ¿Y cómo se hace esto en una empresa como ACE Logística? Aportando eficiencia, ahorrando tiempo al cliente dentro de un proceso de importación o exportación”.

“O que é frete? É transporte de um produto, de um ponto a outro. As margens do serviço estão cada vez mais equilibradas entre as empresas. Certamente se eu for competir com outro colega, preço a preço, a gente vai estar muito equilibrado. Então as empresas hoje elas tem que achar formas de trazer eficiência e automaticamente, uma competitividade indireta para o seu cliente. E como é que isso é feito numa empresa como a ACE Logística? Trazendo eficiência, fazendo o cliente economizar tempo dentro de um processo de importação ou exportação.”



Diogo Bezerra, Diretor da ACE LOGÍSTICA Internacional

“¿Por qué subcontratas la responsabilidad? Estás ahorrando dinero, estás ahorrando horas de trabajo y estás haciendo que tu producto sea más competitivo. Cuando utilizas todo el potencial que tienes como productor y te centras en tu negocio, y lo dejas en manos de un especialista en logística, estás aportando eficiencia a tu trabajo. ¿Hoy estás incorporando eficiencia en tu día a día?”

“Se trata, por tanto, de ir más allá de una reducción del 5% en los costos de flete y una reducción de los costos de almacenamiento, que a veces representarán R\$ 100, R\$ 200, R\$ 50.

“Porque você terceiriza a responsabilidade para mim? Você está economizando dinheiro, você está economizando horas de trabalho e você está tornando seu produto mais competitivo. Quando você usa todo o potencial que você tem como produtor e foca no seu negócio, e deixa com um especialista em logística, você está trazendo eficiência para o seu trabalho. Hoje, você está trazendo eficiência para o seu dia a dia?”

“Então é ir além de uma redução de 5% no valor do frete e de uma redução no valor da armazenagem, que às vezes vai representar R\$ 100, R\$ 200 R\$ 50.

An advertisement for ACE Logística Internacional. The background is a blue sky with a white airplane flying over a blue ocean. A large container ship is visible in the lower right. The ACE logo is prominently displayed in the upper right. A QR code is in the upper left. The text 'Soluciones innovadoras para logística de importación e exportación' is written in large white letters on the left. At the bottom, there are social media and contact information: Instagram handle, website, and email address.

100LOGÍSTICA



ACE
Logística Internacional

Soluciones innovadoras para logística de importación e exportación

 [instagram.com/acelogisticaintl](https://www.instagram.com/acelogisticaintl)

acelogistica.com · contato@acelogistica.com



Diogo Bezerra, Diretor da ACE LOGÍSTICA Internacional

¿Cuántas horas trabajadas, cuántos empleados tienes que ahorrar dentro del proceso? ¿Multiplicas esto por la cantidad de horas del mes y del año? ¿Cuánto reduce esto trabajo, esfuerzo y dinero al final de todo?

“No puedo decir que vendo carga, vendo tranquilidad, seguridad, reducción de costos de horas de trabajo, mayor eficiencia, gestión de riesgos, atajos para la resolución de problemas, relaciones humanas, consultoría y competitividad directa e indirecta”.

“Cuando hablo de competitividad directa, es la reducción de costos en su flete. ¿Y qué es indirecta? Es la gestión de riesgos y cuánto voy a protegerte de tener problemas en el futuro, y cuántas horas voy a estar hablando por teléfono con una compañía naviera como la aerolínea resolviendo un problema suyo, que yo resolver.”

“Así que actuamos como solucionadores de problemas. Pero para que esto suceda es muy importante, de hecho fundamental, establecer necesariamente una relación de confianza con esta logística. ¿Sí o no? Sí, y si es mi empresa, genial, estaré muy satisfecho con ello. Pero lo importante es que tenga eficiencia dentro de su proceso”.

Quanto de horas trabalhadas, quanto de funcionários você está tendo que economizar dentro do processo? Multiplica isso pela quantidade de horas do mês e do ano? Quanto isso não traz redução de trabalho, de esforço e de dinheiro no final de tudo?

“Eu não posso falar que eu vendo frete, eu vendo tranquilidade, segurança, redução de custos com hora de trabalho, aumento da eficiência, gerenciamento de risco, atalhos para solução de problemas, relacionamento humano, consultoria e a competitividade direta e indireta.”

“Quando falo de competitividade direta é a redução de custo no frete de vocês. E o que é indireta? É o gerenciamento de risco e o quanto eu vou proteger você de ter problemas no futuro, e o quantas horas eu vou estar no telefone com uma companhia marítima como a companhia aérea resolviendo um problema seu, que eu vou resolver.”

“Então, nós atuamos como solucionadores de problemas. Só que para isso é muito importante, aliás, fundamental, estabelecer uma relação de confiança necessariamente com essa logística. Sim ou não? Sim, óbvio que não. Claro que não pode ser com seu prestador de serviços de sua preferência. Se for a minha empresa, maravilha, eu vou ficar muito satisfeito com isso. Mas o importante é que você tenha eficiência dentro do seu processo.”

“No puedo decir que vendo carga, vendo tranquilidad, seguridad, reducción de costos de horas de trabajo, mayor eficiencia, gestión de riesgos, atajos para la resolución de problemas, relaciones humanas, consultoría y competitividad directa e indirecta.”

“Eu não posso falar que eu vendo frete, eu vendo tranquilidade, segurança, redução de custos com hora de trabalho, aumento da eficiência, gerenciamento de risco, atalhos para solução de problemas, relacionamento humano, consultoria e a competitividade direta e indireta.”

“Una relación de confianza es una de las premisas más importantes en las relaciones humanas y se refleja en las relaciones comerciales. No necesita obtener cotizaciones de tres agentes de carga. Necesita tener un agente de carga que resuelva sus problemas y le acerque las mejores opciones en términos de competitividad en el mercado”.

Caso de éxito en el desierto de Nevada: Burning Man.

“Burning Man es un festival de música y arte en Estados Unidos. Una persona nos confió la misión de traer una obra de arte con un plazo extremadamente corto para completar el proyecto. A un costo altísimo, la carga salió como una obra de arte donada, siguiendo todos los pasos hasta su finalización exitosa”.

“Una empresa que aprovecha todo su potencial, tiene la tranquilidad de tener su sueño hecho realidad y no preocuparse. Utilizaron todo nuestro potencial y no recibí una llamada de ese cliente durante todo el proceso”.

“Pasaron aproximadamente 65 días hasta que llegó al desierto, porque sabía que iba a funcionar y que hay gente que trabaja para que el negocio funcione. Y voy a dejarles esta pregunta aquí: ¿no están usando un multiprocesador simplemente para hacer jugo de naranja todos los días?” ●

“Uma relação de confiança, é uma das premissas mais importantes nas relações humanas e que se refletem nas relações comerciais. Você não precisa fazer cotações com três agentes de carga. Você precisa ter um agente de carga que te solucione problemas e te traga as melhores opções em termos de competitividade do mercado.”

Case de sucesso no deserto de Nevada: Burning Man.

“O Burning Man é um festival de música e arte nos EUA. Uma pessoa nos confiou a missão de levar uma obra de arte com prazo extremamente curto para realizar o projeto. Com um custo extremamente alto, a carga saiu como obra de arte doada, seguindo todas as etapas até a conclusão com sucesso.”

“Uma empresa que usa todo o potencial, ela tem a tranquilidade de ter o seu sonho realizado e não se preocupar. Eles usaram todo o nosso potencial e eu não recebi uma ligação desse cliente durante todo o processo.”

“Durou aproximadamente 65 dias até chegar no deserto, porque ele sabia que ia dar certo e que tem pessoas que trabalham para que o negócio dê certo. E eu vou deixar essa pergunta aqui com vocês: será que você não está utilizando um multiprocessador para todos os dias fazer apenas suco de laranja?” ●



Soluções para todos os tipos de carga!
SOLUTIONS FOR ALL TYPES OF CARGO!

SEA EXPRESS shipping

MAIS DE 15 ANOS OPERANDO NO RAMO DE AGENCIAMENTO DE FRETES, OBTENDO KNOW HOW EN TODOS OS MODAIS E MERCADORIAS PRESENTES NO MERCADO.

OVER THAN 15 YEARS OPERATING ON THE FREIGHT FORWARDING BUSINESS, OBTAINING KNOW HOW IN EVERY MODAL AND MERCHANDISE PRESENT IN THE MARKET.

155 47 3045.5688 - SALES@SEAEXPRESS.COM.BR
SEA.EXPRESS

SEAEXPRESS.COM.BR

AHORA ES FACTIBLE CONTAR CON UN DEPARTAMENTO DE COMERCIO EXTERIOR EN CHINA

JÁ É VIÁVEL TER UM DEPARTAMENTO DE COMÉRCIO EXTERIOR NA CHINA

IMPORTADORES OBSERVAN A CHINA COMO PARTNER ESTRATÉGICO

China ha ido ganando cada vez más peso económico en América Latina. En la actualidad, la región es el segundo destino más importante para la inversión directa china. Además, varios países latinoamericanos se han sumado al proyecto de infraestructura y comercio global propuesto por Beijing, conocido como la "Nueva Ruta de la Seda". Esto ha generado un impacto significativo en el modelo económico de la región, dado que China se ha convertido en un actor clave en términos de comercio e inversión.

IMPORTADORES OBSERVAM A CHINA COMO PARCEIRO ESTRATÉGICO

A China vem ganhando cada vez mais peso econômico na América Latina. Atualmente, a região é o segundo destino mais importante do investimento direto chinês. Além disso, vários países latino-americanos aderiram ao projeto global de comércio e infraestrutura proposto por Beijing, conhecido como "Nova Rota da Seda". Isto gerou um impacto significativo no modelo econômico da região, uma vez que a China se tornou fator chave em termos de comércio e investimento.



Existe un partner que puede acercar los productos de China a su empresa, conozca a Shugojin International Limited

Shugojin International Limited, actúa como un departamento tercerizado para realizar importaciones desde China para toda Latinoamérica gestionando el proceso de punta a punta.

Existe um parceiro que pode trazer produtos da China para sua empresa, conheça a Shugojin International Limited

A Shugojin International Limited, atua como departamento tercerizado para realizar importações da China para toda a América Latina, gerenciando o processo de ponta a ponta.

La empresa está especializada en detectar los mejores proveedores para las necesidades de los importadores a cambio de una alta eficiencia en precio, entrega y calidad, realizando visitas físicas y presenciales en la fábrica del proveedor para garantizar su veracidad y la mercadería a ser embarcada.

Hace más de 15 años que Shugojin International Limited se encuentra en la industria, brindando un tratamiento personalizado y de largo plazo para el negocio de sus clientes junto con sus agentes logísticos y despachantes aduaneros.

Actualmente, la empresa acompaña clientes a China, sea para visitar la Feria de Cantón, u otras ferias específicas para generar contacto directo con los proveedores. Donde gestionan todo el itinerario, incluyendo visitas a fábricas, con el foco principal de crear negocios confiables, rentables y duraderos.

Shugojin International Limited cuenta con clientes en todo Latinoamérica, oficinas en Brasil y China. ●

Conozca más de Shugojin en www.shugojin.com o via Whatsapp haciendo contacto con +86 150 2198 4224

A empresa é especializada em detectar os melhores fornecedores para as necessidades dos importadores em troca de alta eficiência em preço, entrega e qualidade, realizando visitas físicas e presenciais à fábrica do fornecedor para garantir sua veracidade e a mercadoria a ser embarcada.

A Shugojin International Limited está no setor há mais de 15 anos, oferecendo tratamento personalizado e de longo prazo aos negócios de seus clientes junto com seus agentes logísticos e despachantes aduaneiros.

Atualmente, a empresa acompanha clientes até a China, seja para visitar a Feira de Cantón, ou outras feiras específicas para gerar contato direto com fornecedores. Onde gerenciam todo o itinerário, incluindo visitas às fábricas, com o foco principal de criar negócios confiáveis, rentáveis e duradouros.

A Shugojin International Limited possui clientes em toda a América Latina, escritórios no Brasil e na China. ●

Saiba mais sobre Shugojin em www.shugojin.com ou via Whatsapp entrando em contato com +86 150 2198 4224



TRANSPORTE RODOVIÁRIO NO BRASIL
PARA CARGAS DE IMPORTAÇÃO
E EXPORTAÇÃO

TRANSPORTE TERRESTRE EN BRASIL
PARA CARGAS DE IMPORTACIÓN
Y EXPORTACIÓN

BRAMORIM
EM MOVIMENTO COM OS SEUS NEGÓCIOS

**Em Movimento
com os seus Negócios**

atendimento@bramorim.com.br

Fale Conosco pelo WhatsApp  +55 11 97466-2819

www.bramorim.com.br

INNOVACIÓN LOGÍSTICA: INTERBORDERS PRESENTA SU NUEVO SERVICIO CON LA INAUGURACIÓN DEL PRIMER DEPÓSITO EN ARGENTINA

INOVAÇÃO LOGÍSTICA: INTERBORDERS APRESENTA SEU NOVO SERVIÇO COM A INAUGURAÇÃO DO PRIMEIRO ARMAZÉM NA ARGENTINA



Interborders inaugura su primer depósito en Argentina, marcando un hito en su ambicioso proyecto de expansión.

El reconocido operador logístico líder en el ámbito del transporte internacional de carga ha anunciado esta semana la inauguración de su primer depósito en Argentina, ubicado en el partido de Malvinas Argentinas, Buenos Aires. Esta apertura marca un hito significativo en el proyecto de expansión de la compañía y fortalece su posición como actor clave en las cadenas de suministro a nivel global.

En un diálogo con Diego Veiga, Gerente de la División Logística Nacional en Interborders, exploramos las razones detrás de la elección de la empresa como el proveedor logístico de preferencia. Veiga destaca el enfoque centrado en las necesidades específicas de los clientes como uno de los principales factores que distinguen a Interborders, lo que les permite otorgar soluciones estratégicamente coordinadas que aseguran el triunfo en sus operaciones.

A través de una sinergia de eficiencia, creatividad y adaptabilidad, la empresa presenta una propuesta innovadora y altamente efectiva para la optimización de las cadenas de suministro.

Interborders inaugura seu primeiro armazém na Argentina, marcando um marco em seu ambicioso projeto de expansão.

O renomado operador logístico líder na área de transporte internacional de cargas anunciou esta semana a inauguração de seu primeiro armazém na Argentina, localizado no distrito de Malvinas Argentinas, em Buenos Aires. Esta abertura marca um marco significativo no projeto de expansão da empresa e fortalece a sua posição como um ator-chave nas cadeias de abastecimento globais.

Em diálogo com Diego Veiga, Gerente da Divisão Nacional de Logística da Interborders, exploramos os motivos da escolha da empresa como fornecedor logístico preferencial. Veiga destaca o foco nas necessidades específicas dos clientes como um dos principais fatores que distinguem a Interborders, o que lhes permite fornecer soluções estrategicamente coordenadas que garantem o sucesso nas suas operações.

Através de uma sinergia de eficiência, criatividade e adaptabilidade, a empresa apresenta uma proposta inovadora e altamente eficaz para a otimização das cadeias de abastecimento.



Transportamos Soluciones

✉ info@interborders.com

🌐 www.interborders.com

☎ 11 7700 0052

in @interborders

Especialistas en Comercio Exterior

www.interborders.com



INTERBORDERS

LOGÍSTICA | COMERCIO EXTERIOR | ADUANA



El nuevo depósito de Interborders se distingue por su amplia playa de maniobras de 1000 mts², depósito cubierto de 4.600 mts², y la instalación de cámaras CCTV para vigilancia, además de guardia de seguridad permanente 24hs, monitoreo con sensores de doble tecnología y certificación de instalación contra incendios.

Con todas las certificaciones y medidas de seguridad necesarias para garantizar la protección de las mercancías, la empresa se compromete a brindar un almacenamiento seguro y confiable.

La nueva instalación de Interborders no se limita solo al almacenamiento, sino que combina una amplia gama de servicios logísticos, que incluyen transporte a nivel nacional

O novo armazém da Interborders distingue-se pela ampla área de manobra de 1.000 m², armazém coberto de 4.600 m², e instalação de câmaras CCTV para vigilância, além de segurança permanente 24 horas, monitorização com sensores de dupla tecnologia e certificação de instalação contra incendios.

Com todas as certificações e medidas de segurança necessárias para garantir a proteção das mercadorias, a empresa está empenhada em proporcionar um armazenamento seguro e confiável.

A nova instalação Interfronteiriça não se limita apenas ao armazenamento, mas combina uma ampla gama de serviços logísticos, incluindo transporte nacional e

Nos hacemos cargo de lo que importa.

FB
DESPACHO ADUANERO
en nuestro cargo

Operador Económico Autorizado Paraguay

Great Place to Work Certified

despachosaduanerosp
 @fbdespachos

comercial@fb.com.py
 +595 21 328 8223

e internacional, servicio de picking, y consolidación para exportaciones y desconsolidación de importaciones.

Ahimismo, cuenta con personal capacitado para una correcta clasificación, paletización, preparación y etiquetado de las mercancías.

Ahora, a través de su División de Logística Nacional en Argentina y su División de Comercio Exterior, Interborders brinda soluciones integrales que abarcan no solo el transporte internacional en modalidades terrestre, aérea y marítima, sino también soluciones de almacenamiento de cargas, consolidándose como un socio estratégico en el sector logístico.

“En Interborders, nuestro compromiso con la innovación, la transparencia y la colaboración nos impulsa a superar cualquier desafío que enfrenen nuestros clientes”, afirma Lucas Bianchi, CEO & Founder del operador logístico. “Estamos muy emocionados por la inauguración de nuestro primer depósito en Argentina y poder ofrecer nuestras soluciones logísticas integrales a las empresas que buscan mejorar la eficacia de sus operaciones a escala nacional e internacional”.

Para obtener más información sobre cómo Interborders puede impulsar el movimiento de mercancías de grandes corporaciones, visite su sitio web en www.interborders.com. ●

internacional, serviço de picking e consolidação para exportações e desconsolidação de importações.

Da mesma forma, possui pessoal treinado para a correta classificação, paletização, preparação e etiquetagem das mercadorias.

Agora, por meio de sua Divisão de Logística Nacional na Argentina e de sua Divisão de Comércio Exterior, a Interborders oferece soluções integrais que abrangem não apenas o transporte internacional nos modais terrestre, aéreo e marítimo, mas também soluções de armazenamento de cargas, consolidando-se como um parceiro estratégico no setor logístico.

“Na Interborders, nosso compromisso com a inovação, transparência e colaboração nos leva a superar qualquer desafio que nossos clientes enfrentem”, afirma Lucas Bianchi, CEO e fundador da operadora logística. “Estamos muito entusiasmados com a inauguração do nosso primeiro armazém na Argentina e por poder oferecer nossas soluções logísticas integrais às empresas que buscam melhorar a eficiência de suas operações em escala nacional e internacional”.

Para saber mais sobre como a Interborders pode impulsionar a movimentação de mercadorias para grandes corporações, visite o site www.interborders.com. ●

100% SUBSIDIARIA

Operador Económico Autorizado Paraguay

TUV SAARLAND System Certified ISO 9001:2015 Certificado Nº EA01101-ES

7 AÑOS

misión de cumplir

Agencia Sallustro
DESPACHOS DE ADUANA

www.agenciasallustro.com.py
contacto@agenciasallustro.com.py
www.linkedin.com/company/agencia-sallustro
www.instagram.com/agenciasallustro

WHATSAPP

CONTACTANOS
+595986158087



ARTURO ARAÚZ MÁS DE 40 AÑOS DE EXCELENCIA AL SERVICIO ADUANERO LOGÍSTICO EN PANAMÁ

ARTURO ARAÚZ MAIS DE 40 ANOS DE EXCELÊNCIA EM SERVIÇO DE LOGÍSTICA ADUANEIRA NO PANAMÁ

Gerente Comercial
Arturo Araúz, S.A.

Arturo Araúz

Arturo Araúz, S.A., empresa líder en servicios de agentes de aduana y logística, celebra con orgullo más de cuatro décadas de compromiso inquebrantable con excelencia en la gestión de trámites de importación, exportación y tránsito de carga. Desde su fundación en 1982, la empresa se ha destacado en ofrecer soluciones integrales para eventos de entretenimiento, espectáculos, ferias comerciales y congresos, contribuyendo así al crecimiento económico de Panamá

Con una oferta integral, Arturo Araúz, se distingue por brindar a sus clientes servicios rápidos, eficientes y seguros que abarcan exportaciones, reexportaciones, trámites de importación, tránsito, exoneraciones, depósitos de garantías, movimiento comercial, transporte de mercancías, devolución de impuestos, asesoría en acuerdos comerciales y tarifas arancelarias, así como coordinación con agentes transitorios, navieras, aerolíneas y transportistas.

Arturo Araúz, Gerente Comercial, destacó que el éxito de la empresa se fundamenta en su sólido recurso humano, compuesto por especialistas en administración pública aduanera, comercio internacional y gestión de transporte multimodal. Con cinco oficinas a lo largo del país, aseguramos una cobertura nacional para satisfacer las necesidades de trámites de carga aérea, terrestre y marítima.

“Estamos emocionados de celebrar más de 40 años de trayectoria en el mercado panameño, durante los cuales hemos tenido el privilegio de servir a un número significativo de empresas nacionales y transnacionales”, “Este hito no solo refleja nuestro compromiso con la excelencia, sino también nuestra contribución al crecimiento económico de Panamá y su gente”.

Su trayectoria inigualable sostenida en el tiempo los ha hecho merecedores de diversos logros recientemente se adjudicaron una certificación como Operador Económico Autorizado (OEA) emitida por la Autoridad Nacional de Aduanas, un hito que reafirma el compromiso con la seguridad y eficiencia en sus operaciones. ●

Arturo Araúz, S.A., empresa líder em serviços de agentes alfandegária e logística, comemora com orgulho mais de quatro décadas de compromisso inabalável na excelência na gestão dos procedimentos de importação, exportação e trânsito de cargas. Desde a sua fundação em 1982, a empresa se destaca por oferecer soluções completas para eventos de entretenimento, espetáculos, feiras comerciais e congressos, contribuindo assim para o crescimento econômico do Panamá.

Com uma oferta abrangente, Arturo Araúz distingue-se por proporcionar aos seus clientes serviços rápidos, eficientes e seguros que abrangem exportações, reexportações, procedimentos de importação, trânsito, isenções, depósitos de garantia, movimentação comercial, transporte de mercadorias, reembolso de impostos, aconselhamento sobre acordos comerciais e tarifas, bem como coordenação com agentes de trânsito, companhias marítimas, companhias aéreas e transportadores.

Arturo Araúz, Gerente Comercial, destacou que o sucesso da empresa se baseia em seus sólidos recursos humanos, formados por especialistas em administração pública aduaneira, comércio internacional e gestão de transporte multimodal. Com cinco escritórios distribuídos por todo o país, garantimos cobertura nacional para satisfazer as necessidades dos procedimentos de carga aérea, terrestre e marítima.

“Estamos entusiasmados em comemorar mais de 40 anos de experiência no mercado panamenho, durante os quais tivemos o privilégio de servir um número significativo de empresas nacionais e transnacionais”, “Este marco não reflete apenas o nosso compromisso com a excelência, mas também a nossa contribuição para o crescimento econômico do Panamá e do seu povo.

A sua trajetória ímpar, sustentada ao longo do tempo, tornou-os merecedores de diversas conquistas, tendo recentemente obtido a certificação como Operador Econômico Autorizado (OEA) emitida pela Autoridade Aduaneira Nacional, um marco que reafirma o compromisso com a segurança e a eficiência nas suas operações. ●



EXPO LOGISTICA PANAMA 2024

ENLACE & CONEXIÓN

05-07
MARZO

PANAMA CONVENTION CENTER
PANAMÁ, CIUDAD DE PANAMÁ

- CITAS DE NEGOCIOS
- CONGRESO
- EXHIBICIÓN

EXHIBEN:

AGENTES DE CARGAS | PUERTOS | ADUANAS
CONSOLIDADORES | TRANSPORTE | TECNOLOGÍA
DEPÓSITOS | NAVIERAS Y MÁS

Organizan:



@ferias_cciap



CONTÁCTENOS: TEL.: +507 207-3434

<https://www.panacamara.com/expologistica/>
expologistica@panacamara.org



Ministro de Transporte
URUGUAY

José Luis Falero

LA CONECTIVIDAD DE URUGUAY ES EJEMPLO EN LA REGIÓN

A CONECTIVIDADE DO URUGUAI É UM EXEMPLO NA REGIÃO

EN EL EVENTO U-HUB 2023, JOSÉ LUIS FALERO, MINISTRO DE TRANSPORTE DE URUGUAY, COMPARTIÓ SU VISIÓN SOBRE EL AVANCE Y LAS PERSPECTIVAS EN LA LOGÍSTICA DEL PAÍS. SU DISCURSO REFLEJÓ LA IMPORTANCIA ESTRATÉGICA QUE URUGUAY ATRIBUYE A LA CONECTIVIDAD COMO MOTOR DE DESARROLLO SOSTENIBLE.

NO EVENTO U-HUB 2023, JOSÉ LUIS FALERO, MINISTRO DOS TRANSPORTES DO URUGUAI, COMPARTILHOU SUA VISÃO SOBRE O PROGRESSO E AS PERSPECTIVAS DA LOGÍSTICA DO PAÍS. SEU DISCURSO REFLETIU A IMPORTÂNCIA ESTRATÉGICA QUE O URUGUAI ATRIBUI À CONECTIVIDADE COMO MOTOR DO DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL.

Falero expresó su satisfacción por participar y señaló la relevancia de reunir a quienes contribuyen al robustecimiento de la actividad logística. Destacó la oportunidad del evento para unir esfuerzos en pro del desarrollo.

Falero manifestou a sua satisfação pela participação e destacou a relevância de reunir aqueles que contribuem para o fortalecimento da atividade logística. Ele destacou a oportunidade do evento de unir forças para o desenvolvimento.

El ministro felicitó a los organizadores por la elección de la conectividad como tema central. Remarcó que el Gobierno ha trabajado para consolidar a Uruguay como actor clave en el escenario logístico regional.

O ministro parabenizou os organizadores pela escolha da conectividade como tema central. Ressaltou que o Governo tem trabalhado para consolidar o Uruguai como ator fundamental no cenário logístico regional.

Falero compartió la visión de Uruguay como territorio estratégico para el intercambio comercial, enfocándose en la conectividad desde la región hacia el mundo. Destacó el trabajo conjunto con el sector privado para coordinar un desarrollo estratégico en las cuatro regiones del país.

Falero compartilhou a visão do Uruguai como um território estratégico para o intercâmbio comercial, com foco na conectividade da região com o mundo. Destacou o trabalho conjunto com o sector privado para coordenar o desenvolvimento estratégico nas quatro regiões do país.

En este sentido, expresó que hay que tener definiciones claras desde el punto de vista político; pero también desde el punto de vista empresarial. "Debo reconocer y agradecer que esa proyección y esa posibilidad real que estamos viendo del sector público y hemos notado también en el sector privado el mismo compromiso. Eso nos ha obligado a tomar acciones concretas en este período de gobierno"

Neste sentido, expressou que devemos ter definições claras do ponto de vista político; mas também do ponto de vista empresarial. "Devo reconhecer e valorizar esta projeção e essa possibilidade real que estamos vendo no setor público e também notamos o mesmo comprometimento no setor privado. "Isso nos forçou a tomar ações concretas durante este período de governo."

El ministro describió acciones concretas implementadas durante su gestión para ampliar la conectividad, haciendo hincapié en el uso del transporte multimodal. Señaló la inversión histórica en infraestructura vial, con la intervención en más de 250 puentes para garantizar condiciones óptimas de carga.

O ministro descreveu ações concretas implementadas durante sua gestão para ampliar a conectividade, enfatizando o uso do transporte multimodal. Destacou o investimento histórico em infra-estruturas rodoviárias, com intervenção em mais de 250 pontes para garantir condições ótimas de carregamento.

"Las acciones que hemos tomado del Poder Ejecutivo ustedes podrán apreciarlas a lo largo y a lo ancho del país y que es la posibilidad de ampliar la conectividad utilizando el transporte multimodal como algo indispensable. ¿Para qué? Para que la producción de nuestro país y de la región puedan llegar, desde su origen al precio más competitivo, a los mercados mundiales". Puntualizó.

"Vocês poderão apreciar as ações que temos realizado do Poder Executivo em todo o país e que é a possibilidade de ampliar a conectividade utilizando o transporte multimodal como algo essencial. Para que? Para que a produção do nosso país e da região chegue aos mercados mundiais, desde a sua origem, ao preço mais competitivo." Ele apontou.

Dijo también que el Estado ha generado inversiones específicas y concretas en esa dirección en particular. “Nuestra cartera ha tomado la decisión en momentos difíciles de la economía del país de llevar adelante la inversión más grande que se recuerda en la historia del Ministerio de Transporte en Infraestructura Vial. Para adecuar nuestras rutas a las necesidades que se tienen, para que esa conectividad cumpla con todos los requisitos y las posibilidades de carga requeridas a nivel regional.

Falero compartió avances en la colaboración con Brasil, enfocándose en proyectos como el Puente Río Branco y el dragado para mejorar la navegabilidad hacia el puerto de Río Grande. Destacó la importancia de la conectividad fluvial y anunció la próxima licitación para el dragado.

La diversificación en modalidades de transporte también fue resaltada, desde el ferrocarril hasta la aviación. Falero expresó que la inauguración del Aeropuerto Binacional Rivera, evidencia la amplitud de la estrategia de transporte implementada por Uruguay.

El ministro manifestó que la conectividad se mejora con decisiones política y con acciones concretas. “Las dos cosas están sucediendo en Uruguay y creo que es un ejemplo a nivel regional de la definición clara del sistema político; de que el camino y la oportunidad que Uruguay tiene no la podemos desaprovechar”.

Disse ainda que o Estado tem gerado investimentos específicos e concretos nesse sentido específico. “Nossa pasta tomou a decisão em momentos difíceis da economia do país de realizar o maior investimento em Infraestrutura Rodoviária de que há memória na história do Ministério dos Transportes. Adaptar as nossas rotas às necessidades existentes, para que esta conectividade cumpra todos os requisitos e possibilidades de carga exigidas a nível regional.

Falero compartilhou o progresso em colaboração com o Brasil, com foco em projetos como a Ponte Rio Branco e dragagem para melhorar a navegabilidade até o porto de Rio Grande. Destacou a importância da conectividade fluvial e anunciou o próximo concurso para dragagem.

Também foi destacada a diversificação nos modais de transporte, desde o ferroviário até a aviação. Falero expressou que a inauguração do Aeroporto Binacional Rivera demonstra a amplitude da estratégia de transporte implementada pelo Uruguai.

O ministro afirmou que a conectividade melhora com decisões políticas e ações concretas. “Ambas as coisas estão acontecendo no Uruguai e penso que é um exemplo a nível regional da definição clara do sistema político; que não podemos desperdiçar o caminho e a oportunidade que o Uruguai tem.”

TOOOLÓGICA

Starfip

Gestione sus Recursos Humanos desde cualquier lugar

www.starfip.com
comercial@starfip.com
 +598 92 250 178



También destacó que “por eso valoramos mucho este tipo de eventos, para que todos estemos alineados y convencidos de que Uruguay tiene sin duda a corto plazo, una posibilidad real de desarrollo y una mirada de otros países como este”.

El discurso se extendió hacia la sostenibilidad, donde Falero destacó los esfuerzos del país en políticas de estado para reducir emisiones y fomentar el desarrollo de hidrógeno verde. Hizo hincapié en el interés internacional en las inversiones en esta área, subrayando la visión a futuro de Uruguay.

El ministro concluyó resaltando el optimismo y la ambición del país, respaldados por la certeza política y jurídica. Afirmó que Uruguay tiene la posibilidad de convertirse en un referente a corto plazo, agradeciendo a todos por contribuir a esta visión positiva. ●

Destacou também que “por isso valorizamos muito este tipo de eventos, para que estejamos todos alinhados e convencidos de que o Uruguai tem, sem dúvida, no curto prazo, uma possibilidade real de desenvolvimento e uma visão de outros países como este”.

O discurso estendeu-se à sustentabilidade, onde Falero destacou os esforços do país nas políticas estatais para reduzir as emissões e promover o desenvolvimento do hidrogênio verde. Enfatizou o interesse internacional em investimentos nesta área, sublinhando a visão futura do Uruguai.

O ministro concluiu destacando o otimismo e a ambição do país, apoiados na segurança política e jurídica. Afirmou que o Uruguai tem a possibilidade de se tornar uma referência no curto prazo, agradecendo a todos por contribuírem para esta visão positiva. ●

UPM URUGUAY



PRODUCIMOS
FUTURO

www.upm.uy



EXPERIENCIA EN ACCIÓN: EL LIDERAZGO DE CHR GROUP – CHRISTOPHERSEN

EXPERIÊNCIA EM AÇÃO: A LIDERANÇA DE CHR GROUP – CHRISTOPHERSEN

Gerente Comercial de CHR Group/Christophersen

Juan Azcurra

EN UNA CONVERSACIÓN EXCLUSIVA CON JUAN AZCURRA, GERENTE COMERCIAL DE CHR GROUP/CHRISTOPHERSEN, EXPLORAMOS EL FASCINANTE MUNDO DEL GRUPO, SU EVOLUCIÓN Y EL IMPACTO QUE HA TENIDO EN EL SECTOR Y EN LOS PRINCIPALES PROYECTOS PRODUCTIVOS DEL PAÍS EN LAS ÚLTIMAS DÉCADAS. CON 132 AÑOS DE HISTORIA Y COMPUESTO POR MÁS DE QUINCE EMPRESAS, EL GRUPO PROPORCIONA EMPLEO DIRECTO A MÁS DE 250 COLABORADORES DE FORMA DIRECTA, Y ES UN ACTOR CLAVE EN ÁREAS ESTRATÉGICAS DE LA INFRAESTRUCTURA LOGÍSTICA Y SERVICIOS ASOCIADOS AL COMERCIO INTERNACIONAL.

NUMA CONVERSA EXCLUSIVA COM JUAN AZCURRA, DIRETOR COMERCIAL DO CHR GRUPO/CHRISTOPHERSEN, EXPLORAMOS O FASCINANTE MUNDO DO GRUPO, A SUA EVOLUÇÃO E O IMPACTO QUE TEVE NO SETOR E NOS PRINCIPAIS PROJETOS PRODUTIVOS DO PAÍS NAS ÚLTIMAS DÉCADAS. COM 132 ANOS DE HISTÓRIA E COMPOSTO POR MAIS DE QUINZE EMPRESAS, O GRUPO PROPORCIONA EMPREGO DIRETO A MAIS DE 250 COLABORADORES, SENDO UM FATOR CHAVE EM ÁREAS ESTRATÉGICAS DE INFRAESTRUTURAS LOGÍSTICAS E SERVIÇOS ASSOCIADOS AO COMÉRCIO INTERNACIONAL.

¿Cuál es la clave para estar en actividad más de un siglo y de forma exitosa?

Considero que son varias las razones que permiten a una organización trascender en el tiempo. En el caso de CHR puedo afirmar que la historia del grupo y su evolución fue construida por personas y equipos muy profesionales, accionistas que invirtieron, asumieron riesgos, visualizaron oportunidades y supieron ejecutar las ideas. Por eso el claim del grupo es "Experiencia en Acción", si hay algo que ha caracterizado a nuestra organización es el dinamismo, las ganas de hacer cosas y ejecutar.

Qual é a chave para estar no mercado há mais de um século e ter sucesso?

Acredito que existem vários motivos que permitem a uma organização transcender o tempo. No caso da CHR, posso afirmar que a história do grupo e sua evolução foram construídas por pessoas e equipes muito profissionais, acionistas que investiram, arriscaram, visualizaram oportunidades e souberam executar ideias. É por isso que a afirmação do grupo é "Experiência em Ação", se há algo que tem caracterizado a nossa organização é o dinamismo, a vontade de fazer e executar.

"La vocación siempre fue de servicio, y de conectar a Uruguay con el mundo, y el mundo con Uruguay. Hoy nuestras unidades de negocios abarcan casi todos los eslabones de la cadena logística internacional. Agenciamos todo tipo de buques, somos operadores portuarios, contamos con terminales de carga especializadas, realizamos transporte fluvial con barcazas propias, operaciones de transbordo en altamar, somos operadores ferroviarios, y ofrecemos gran variedad de servicios asociados al comercio internacional, como depósitos en puerto libre y transporte internacional."

"A vocação sempre foi servir e conectar o Uruguai com o mundo, e o mundo com o Uruguai. Hoje nossas unidades de negócios cobrem quase todos os elos da cadeia logística internacional. Intermediamos todos os tipos de embarcações, somos operadores portuários, possuímos terminais de carga especializados, realizamos transporte fluvial com barcaças próprias, operações de transbordo em alto mar, somos operadores ferroviários, e oferecemos uma ampla variedade de serviços associados a comércio internacional, como armazéns em portos francos e transporte internacional."



La denominación CHR Group es relativamente nueva ¿Por qué se creó esta nueva identidad del grupo?

La Agencia Marítima Christophersen fue el inicio de todo. Es una marca con mucha fuerza y reconocimiento en el sector. Nuestra historia y actividad siempre estuvo identificada con ella y con la actividad naviera. Pero la realidad es que hoy solo es una parte de todo lo que hacemos como grupo.

La vocación siempre fue de servicio, y de conectar a Uruguay con el mundo, y el mundo con Uruguay. Hoy nuestras unidades de negocios abarcan casi todos los eslabones de la cadena logística internacional. Agenciamos todo tipo de buques, somos operadores portuarios, contamos con terminales de carga especializadas, realizamos transporte fluvial con barcazas propias, operaciones de transbordo en altamar, somos operadores ferroviarios, y ofrecemos gran variedad de servicios asociados al comercio internacional, como depósitos en puerto libre y transporte internacional. Por todo esto consideramos importante diferenciar una marca que identifique al Grupo en su integralidad.

¿Cómo Gerente Comercial del Grupo cuál es la dinámica y responsabilidad de tu posición?

Mi responsabilidad principal en CHR es coordinar e impulsar la actividad comercial del grupo desde un enfoque integral. Identificar oportunidades y generar soluciones apoyadas en la estructura y sinergia del grupo. Parte de mi actividad también está enfocada en la comunicación y posicionamiento de la marca.

O nome do CHR Group é relativamente novo. Por que foi criada esta nova identidade de grupo?

A Agência Marítima Christophersen foi o começo de tudo. É uma marca com grande força e reconhecimento no setor. A nossa história e atividade sempre estiveram identificadas com ela e com a atividade marítima. Mas a realidade é que hoje é apenas parte de tudo o que fazemos como grupo. A vocação sempre foi servir e conectar o Uruguai com o mundo, e o mundo com o Uruguai. Hoje nossas unidades de negócios cobrem quase todos os elos da cadeia logística internacional. Intermediamos todos os tipos de embarcações, somos operadores portuários, possuímos terminais de carga especializados, realizamos transporte fluvial com barcaças próprias, operações de transbordo em alto mar, somos operadores ferroviários, e oferecemos uma ampla variedade de serviços associados a comércio internacional, como armazéns em portos francos e transporte internacional. Por tudo isto, consideramos importante diferenciar uma marca que identifique o Grupo como um todo.

Como Gestor Comercial do Grupo, qual a dinâmica e responsabilidade da sua posição?

A minha principal responsabilidade na CHR é coordenar e impulsar a atividade comercial do grupo a partir de uma abordagem abrangente. Identificar oportunidades e gerar soluções apoiadas na estrutura e sinergia do grupo. Parte da minha atividade também está focada na comunicação e posicionamento da marca.

Es un trabajo súper dinámico, en dónde el aprendizaje y desafíos son constantes. Cada proyecto, cada unidad de negocio, es diferente.

Podemos empezar el día trabajando sobre un transbordo de "carga proyecto" en Nueva Palmira, en la tarde participar en un llamado de precios para descargar carga granel en el puerto de Montevideo, y terminar el día cotizando el transporte marítimo para 45.000 toneladas de granos desde Uruguay. En el 2023 también sumamos un depósito en el Puerto Libre de Montevideo, lo cual nos permite trabajar de lleno con la carga desconsolidada y el tránsito de contenedores.

¿Podría destacar algunos de los proyectos más significativos en los que su organización ha participado en los últimos años?

Diferentes empresas del Grupo han participado como proveedores de servicios en proyectos muy relevantes para el país. Por mencionar algunos, el agenciamiento de barcos y la descarga en puerto de las plantas de celulosa; la exploración de hidrocarburos brindando servicios y apoyo logístico en tierra; la descarga de parques eólicos; fuimos agentes, coordinamos operativamente la descarga, y dimos apoyo durante el ensamblado de la nueva draga de ANP. Cada uno de estos proyectos, llevó más de un 1 año de duración y diferentes tipos de desafíos comerciales, operativos, de seguridad, dando respuesta a clientes muy exigentes

Por otra parte, a nivel de emprendimientos creados por el grupo, podemos destacar, la Terminal Especializada de Granos en el Puerto de Montevideo (TGM), y la compra de equipamiento ferroviario, para próximamente, iniciar la actividad como operadores del ferrocarril que transportará celulosa e insumos entre UPM2 y el Puerto de Montevideo.

Parte de la identidad de CHR Group, es visualizar y diseñar soluciones logísticas con fundamentos técnicos y operativos, pero con gran foco en la ejecución. Hemos acumulado muchas "curvas de aprendizaje" y experiencia, tanto al proponer, como al emprender proyectos que nunca antes se habían realizado en Uruguay. ●

“Parte de la identidad de CHR Group, es visualizar y diseñar soluciones logísticas con fundamentos técnicos y operativos, pero con gran foco en la ejecución. Hemos acumulado muchas “curvas de aprendizaje” y experiencia, tanto al proponer, como al emprender proyectos que nunca antes se habían realizado en Uruguay.”

É um trabalho super dinâmico, onde o aprendizado e os desafios são constantes. Cada projeto, cada unidade de negócio, é diferente.

Podemos começar o dia trabalhando em um transbordo de “carga de projeto” em Nueva Palmira, à tarde participar de uma chamada de preços para descarregar carga a granel no porto de Montevideu e terminar o dia cotando o transporte marítimo de 45 mil toneladas de grãos do Uruguai. Em 2023 também adicionamos um armazém no Porto Livre de Montevideu, o que nos permite trabalhar integralmente com cargas desconsolidadas e trânsito de contêineres.

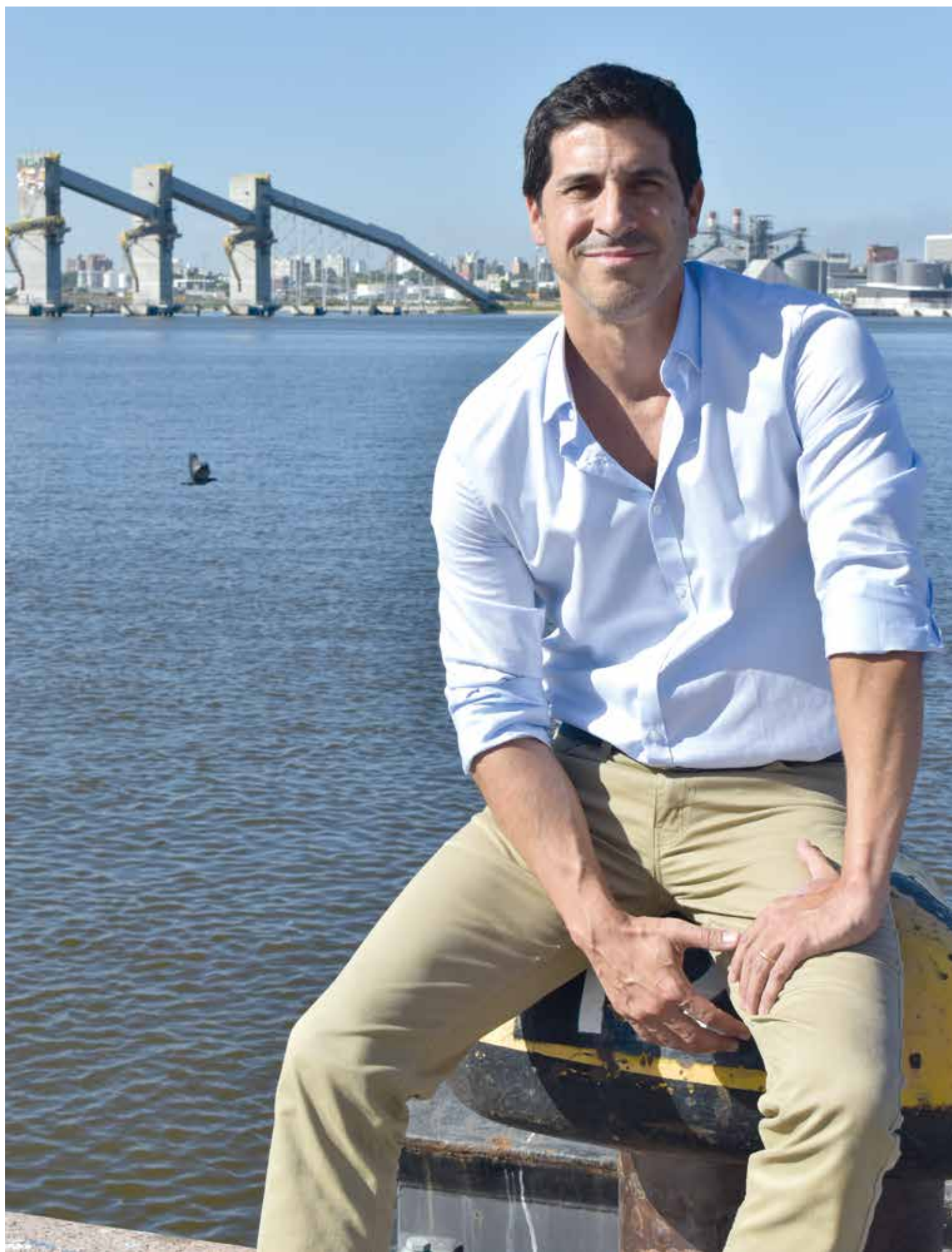
Você poderia destacar alguns dos projetos mais significativos em que sua organização esteve envolvida nos últimos anos?

Diferentes empresas do Grupo têm participado como prestadoras de serviços em projetos de grande relevância para o país. Para citar alguns, o agenciamento de navios e a descarga em portos de fábricas de celulose; exploração de hidrocarbonetos prestando serviços e apoio logístico em terra; a descarga de parques eólicos; fomos agentes, coordenamos operacionalmente o desembarque e prestamos apoio na montagem da nova draga da ANP. Cada um destes projetos durou mais de 1 ano e teve diferentes tipos de desafios comerciais, operacionais e de segurança, respondendo a clientes muito exigentes.

Por outro lado, ao nível dos empreendimentos criados pelo grupo, podemos destacar o Terminal Especializado de Grãos no Porto de Montevideu (TGM), e a compra de equipamentos ferroviários, para em breve iniciar a atividade como operadores da ferrovia que irá transportar celulose e insumos entre a UPM2 e o Porto de Montevideu.

Parte da identidade do Grupo CHR é visualizar e desenhar soluções logísticas com fundamentos técnicos e operacionais, mas com grande foco na execução. Acumulamos muitas “curvas de aprendizado” e experiência, tanto ao propor, como ao empreender projetos nunca antes realizados no Uruguai. ●

“Parte da identidade do Grupo CHR é visualizar e desenhar soluções logísticas com fundamentos técnicos e operacionais, mas com grande foco na execução. Acumulamos muitas “curvas de aprendizado” e experiência, tanto ao propor, como ao empreender projetos nunca antes realizados no Uruguai..”





SECRETARIO DE ESTADO DE
ACTIVIDADES LOGÍSTICAS
GOBIERNO SAN LUIS

Harold Bridger

SAN LUIS Y UN NUEVO ENFOQUE LOGÍSTICO QUE IMPULSA LA RELACIÓN DIRECTA ENTRE PRODUCTORES Y COMPRADORES

SAN LUIS E UM NOVO FOCO LOGÍSTICO PARA A ARGENTINA

En un paso significativo hacia la eficiencia y la transparencia en la cadena de suministro, el Gobierno de San Luis, Argentina, a través de la Secretaría de Estado de Actividades Logísticas, se embarca en una nueva gestión centrada en estrechar la conexión entre los productores primarios y los compradores finales. El objetivo principal es reducir costos eliminando intermediarios, beneficiando tanto a quienes producen como a quienes adquieren los productos.

San Luis, ubicada estratégicamente en el centro del país, se erige como un centro logístico de importancia nacional e internacional. La provincia se destaca por estar ubicada en el corredor bioceánico que la atraviesa, y une los principales puertos de Chile y Buenos Aires. Este corredor no solo fortalece los lazos comerciales entre ambos países, sino que también posiciona a San Luis como un punto clave para la distribución de productos a nivel nacional e internacional.

En este marco la Secretaría a cargo del Ing. Agro. Harold Bridger, desarrolla Unidades de Negocios, que trabajan directamente con el sector productivo para poder desarrollar, en este eslabón de la cadena logística, políticas que ayuden al productor, y al inversor, en ser competitivos.

“El Gobierno de San Luis potencia la eficiencia logística, con una visión para mejorar las oportunidades de los productores, fomentando la competitividad en el mercado y potenciar la economía provincial.”

Num passo significativo em direção à eficiência e transparência na cadeia de abastecimento, o Governo de San Luis, Argentina, através da Secretaria de Estado de Atividades Logísticas, embarca em uma nova gestão focada em fortalecer a conexão entre os produtores primários e os compradores finais. O principal objetivo é reduzir custos eliminando intermediários, beneficiando tanto quem produz como quem adquire os produtos.

San Luis, estrategicamente localizado no centro do país, destaca-se como um centro logístico de importância nacional e internacional. A província se destaca por estar localizada no corredor bioceânico que a atravessa e liga os principais portos do Chile e Buenos Aires. Este corredor não só fortalece os laços comerciais entre os dois países, mas também posiciona San Luis como um ponto chave para a distribuição de produtos a nível nacional e internacional.

Neste marco, a Secretaria a cargo do Engenheiro Agro. Harold Bridger desenvolve Unidades de Negócios, que trabalham diretamente com o setor produtivo para poder desenvolver, neste elo da cadeia logística, políticas que ajudem o produtor, e o investidor, a serem competitivos.

“O Governo de San Luis promove a eficiência logística, com o objetivo de melhorar as oportunidades para os produtores, promovendo a competitividade no mercado e valorizando a economia provincial.”



ZAL

ZONA DE ACTIVIDADES LOGÍSTICA

ZAL (Zona de Actividades Logísticas): espacio estratégico para la manipulación y almacenamiento de mercancías, con una superficie total de 83 hectáreas.

ZAL (Zona de Atividades Logísticas): espaço estratégico para movimentação e armazenamento de mercadorias, com área total de 83 hectares.

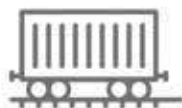


AGROZAL

LOGÍSTICA AGROPECUÁRIA

AGROZAL (Logística agropecuaria): Planta agroindustrial y logística, brinda servicios de almacenamiento, carga y descarga, secado, aireación, limpieza y fumigación de granos.

AGROZAL (Logística Agrícola): Planta agroindustrial e logística, presta serviços de armazenamento, carga e descarga, secagem, aeração, limpeza e fumigação de grãos.



FERROZAL

LOGÍSTICA FERROVIÁRIA

FERROZAL (Logística ferroviaria): cuenta con una locomotora con una capacidad de tracción hasta 3.000 tn.,playa ferroviaria propia para la transferencia de cargas.

FERROZAL (Logística Ferroviária): Possui locomotiva com capacidade de tração de até 3.000 toneladas, e pátio ferroviário próprio para transferência de cargas.



ALFAZAL: Plan Integral de Alfalfa, que desarrolla la producción, industrialización, y logística y la comercialización internacional de la alfalfa.

ALFAZAL: Plano Integral de Alfafa, que desenvolve a produção, industrialização, logística e comercialização internacional de alfafa.



ZPA (Zonas Primarias Aduaneras): ubicadas en el Parque Industrial Sur de San Luis y en la Zona de Actividades Logísticas de Villa Mercedes, ofrecen facilidades para el comercio internacional.

ZPA (Zonas Aduaneiras Primárias): Localizadas no Parque Industrial Sul de San Luis e na Zona de Atividades Logísticas de Villa Mercedes, oferecem facilidades para o comércio internacional.



Zona Franca Justo Daract: San Luis Adhiere a la ley Nacional mediante la ley VII-0180-2004 (5027)) es una Zona Franca Industrial, Comercial y de Servicios con espacios de almacenamiento que permite un tratamiento impositivo y aduanero que permite el ingreso de mercadería con un tratamiento impositivo y aduanero diferencial.

Zona Franca Justo Daract: San Luis Adere à Legislação Nacional através da Lei VII-0180-2004 (5027)) é uma Zona Franca Industrial, Comercial e de Serviços com espaços de armazenamento que permite tratamento tributário e aduaneiro que permite a entrada de mercadorias com tratamento tributário e aduaneiro diferenciado.



Comex: Brinda herramientas de promoción, asistencia técnica a los empresarios y productores con el objetivo de aumentar la participación en los mercados internacionales. ●

Comex: Fornece ferramentas promocionais e assistência técnica a empresários e produtores com o objetivo de aumentar a participação nos mercados internacionais. ●



LA SOLUCIÓN PARA ESTAR **BIEN ASEGURADOS**

Seguro de Transporte de Mercancías | Caucciones y Garantías IATA



¡Contactanos, nos encanta atender tus consultas!
+54 9 11 6991 1323 | www.assekuransa.com

OSSN SUPERINTENDENCIA
NACIONAL DE SEGUROS www.ssn.gob.ar
0800-666-8400
N° de Inscripción SSN: 771

PROCESO DE RECOGIDA: ¿SE ACTUALIZA LA LOGÍSTICA?

PROCESSO DE COLETA: SE ATUALIZA A LOGÍSTICA?



En el corazón de la cadena de suministro y la distribución eficiente de bienes se encuentra el crucial proceso de recogida. Desde las pequeñas parcelas hasta grandes envíos industriales, la logística de recogida es la primera etapa para garantizar que los productos lleguen a manos de los consumidores en tiempo y forma. Veamos más a fondo sobre este vital proceso.

En la logística, la recogida es el punto de partida. Es el momento en que los productos, independientemente de su naturaleza o tamaño, son recolectados de su lugar de origen, ya sea una fábrica, un almacén o un punto de distribución, para iniciar su viaje hacia su destino final. Esta fase requiere precisión, organización y coordinación para evitar retrasos y garantizar la integridad de los bienes.

En la era digital, la tecnología juega un papel crucial en la optimización de la recogida. Sistemas de gestión de almacenes avanzados, aplicaciones móviles para rastreo en tiempo real y vehículos equipados con tecnología GPS son solo algunos ejemplos de cómo la innovación está transformando este proceso. Estas herramientas no solo mejoran la precisión, sino que también ofrecen mayor visibilidad y control sobre las operaciones de recogida.

No centro da cadeia de abastecimento e da distribuição eficiente de mercadorias está o processo crucial de seleção. Desde pequenas encomendas até grandes remessas industriais, a logística de coleta é a primeira etapa para garantir que os produtos cheguem às mãos dos consumidores em tempo hábil. Vamos examinar mais profundamente esse processo vital.

Na logística, a coleta é o ponto de partida. É o momento em que os produtos, independentemente da sua natureza ou tamanho, são recolhidos no seu local de origem, seja fábrica, armazém ou ponto de distribuição, para iniciarem o seu percurso até ao destino final. Esta fase exige precisão, organização e coordenação para evitar atrasos e garantir a integridade da mercadoria.

Na era digital, a tecnologia desempenha um papel crucial na otimização da recolha. Sistemas avançados de gestão de armazéns, aplicações móveis para localização em tempo real e veículos equipados com tecnologia GPS são apenas alguns exemplos de como a inovação está a transformar este processo. Estas ferramentas não só melhoram a precisão, mas também oferecem maior visibilidade e controle sobre as operações de separação.

WE OFFER *global shipments* TO THE **CARIBBEAN**



28ª EDIÇÃO
INTERMODAL
2024 SOUTH AMERICA



#WE
SHIP
IT

Caribtrans Logistics links INTERMODAL participants worldwide to the Caribbean!
For inquiries,
email: Global@Caribtrans.Com



Desafíos y soluciones

La recogida no está exenta de desafíos. Factores como la congestión en los puntos de recogida, errores en la preparación de pedidos y variaciones en la demanda pueden complicar las operaciones. Sin embargo, con la planificación adecuada y el uso de tecnologías avanzadas, es posible superar estos desafíos y garantizar una recogida eficiente y sin contratiempos.

Al igual que en otras áreas de la logística, la sostenibilidad se ha convertido en una prioridad en la recogida. Las empresas están adoptando prácticas eco-amigables, como la optimización de rutas para reducir las emisiones, el uso de vehículos eléctricos y la implementación de embalajes reutilizables o biodegradables. Estas iniciativas no solo benefician al medio ambiente, sino que también pueden generar ahorros significativos a largo plazo.

En última instancia, la eficacia de la recogida tiene un impacto directo en la experiencia del cliente. Un proceso de recogida eficiente garantiza entregas rápidas y precisas, lo que mejora la satisfacción del cliente y fortalece la reputación de la marca. Por otro lado, los errores o retrasos en la recogida pueden llevar a descontento y pérdida de confianza por parte del cliente.

Desafios e soluções

A coleta não é isenta de desafios. Fatores como congestionamento nos pontos de coleta, erros na preparação dos pedidos e variações na demanda podem complicar as operações. Porém, com um planejamento adequado e o uso de tecnologias avançadas, é possível superar esses desafios e garantir uma coleta eficiente e tranquila.

Tal como em outras áreas da logística, a sustentabilidade tornou-se uma prioridade na recolha. As empresas estão a adotar práticas ecológicas, como a otimização de rotas para reduzir as emissões, a utilização de veículos elétricos e a implementação de embalagens reutilizáveis ou biodegradáveis. Estas iniciativas não só beneficiam o ambiente, mas também podem gerar poupanças significativas a longo prazo.

Em última análise, a eficiência da coleta tem um impacto direto na experiência do cliente. Um processo de coleta eficiente garante entregas rápidas e precisas, melhorando a satisfação do cliente e fortalecendo a reputação da marca. Por outro lado, erros ou atrasos na cobrança podem gerar insatisfação e perda de confiança por parte do cliente.



ENVÍOS NACIONALES E INTERNACIONALES

Empresa regulada por la ATT.

Realizamos entregas locales en todas las ciudades capitales de Bolivia.

SERVICIOS DE ENVÍO

VIP 	Express 	Económico 	Carga 
---	---	---	---

Sucursales (Bolivia)

SANTA CRUZ Calle Don Bosco #180 Tel: (591) 3398212 (591) 7109 1244	LA PAZ Calle Samuel Oropeza #1346 Telf: (591) 7215 2301 (591) 2270121	COCHABAMBA Calle Ecuador #356 Telf: (591) 6892 4235 (591) 4069649
--	---	---

 federal.jit@hotmail.com www.federaljit.com

SALIDA A MÁS DE 200 PAÍSES



 **INFO (591) 68924234
(591) 72100327**

 **Cobertura TOTAL para Bolivia**
La Paz - Cochabamba - Santa Cruz - Beni - Pando - Sucre - Potosí - Tarija y PROVINCIAS





La logística de recogida es un componente esencial en la cadena de suministro global. En un mundo donde la rapidez, la eficiencia y la sostenibilidad son clave, optimizar este proceso es fundamental para el éxito de cualquier operación logística. Al igual que en otros sectores, la tecnología y la innovación seguirán siendo impulsores clave para mejorar y transformar la forma en que se lleva a cabo la recogida en el futuro. ●

A logística de coleta é um componente essencial na cadeia de abastecimento global. Num mundo onde a rapidez, a eficiência e a sustentabilidade são fundamentais, a otimização deste processo é essencial para o sucesso de qualquer operação logística. Tal como noutros setores, a tecnologia e a inovação continuarão a ser os principais motores para melhorar e transformar a forma como a recolha é realizada no futuro. ●



¡Convertimos la logística en tu ventaja competitiva!

Somos el operador logístico líder en Latinoamérica. Potencia tu negocio con los servicios que tenemos para ti:

-  Almacenaje
-  Transporte y distribución
-  On Site
-  Servicio de Valor Agregado
-  Comercio Internacional
-  Última Milla
-  Gestión Documental

Contáctanos

Santa Cruz
(+591) 62010731

La Paz y Cochabamba
(+591) 62010732

anegocios_bol@ransa.net

www.ransa.net





CEO
Kraftone Group

José Arsenio

KRAFTONE GROUP EN LA VANGUARDIA DE LA LOGÍSTICA GLOBAL

KRAFTONE GROUP NA VANGUARDA DA LOGÍSTICA GLOBAL

El concepto de logística integral debe buscar mejorar la cadena de suministro y ayuda a las empresas a maximizar su rendimiento y nivel de servicio. ¿De qué manera vuestra empresa logra coordinar factores para cumplir con lo propuesto?

La Logística Integral es un factor importante para el éxito de nuestros clientes, para eso KraftOne Group desarrolla e implementa estrategias que incluyen la implementación de tecnología avanzada de gestión de la cadena de suministro, la optimización de rutas de transporte, la colaboración estrecha con proveedores y socios logísticos, el uso de análisis de datos para predecir la demanda y optimizar inventarios, y la mejora continua de procesos para aumentar la eficiencia y la calidad del servicio. Estas prácticas ayudan a nuestros clientes maximizar su rendimiento y nivel de servicio en la cadena de suministro.

Algunas de las estrategias que implementamos incluyen:

Implementación de tecnología avanzada: Utilizando tecnología de vanguardia en la gestión de la cadena de suministro, como sistemas de seguimiento y monitoreo en tiempo real, para optimizar la eficiencia y la visibilidad de la cadena de suministro.

Colaboración estrecha con clientes y proveedores: Trabajando en estrecha colaboración con nuestros clientes para comprender sus necesidades y desafíos logísticos, y colaborar con nuestros proveedores y nuestra ingeniería interna, para garantizar la calidad y la disponibilidad de los productos y servicios suministrados.

Personalización de soluciones: Ofreciendo soluciones logísticas personalizadas y adaptadas a las necesidades específicas de cada cliente, brindando un servicio individualizado que mejora la eficiencia y la satisfacción de nuestros clientes.

Optimización de procesos: Mejorando continuamente los procesos internos para aumentar la eficiencia operativa, reducir los tiempos de entrega y minimizar los costes logísticos, lo que contribuirá a maximizar el rendimiento y nivel de servicio.

O conceito de logística integral deve procurar melhorar a cadeia de abastecimento e ajudar as empresas a maximizar o seu desempenho e nível de serviço. Como sua empresa consegue coordenar fatores para cumprir o que é proposto?

A Logística Integral é um factor importante para o sucesso dos nossos clientes, por isso o KraftOne Group desenvolve e implementa estratégias que incluem a implementação de tecnologia avançada de gestão da cadeia de abastecimento, a optimização das rotas de transporte, a estreita colaboração com fornecedores e parceiros logísticos, a utilização de dados análises para prever a demanda e otimizar estoques e melhoria contínua de processos para aumentar a eficiência e a qualidade do serviço. Essas práticas ajudam nossos clientes a maximizar seu desempenho e nível de serviço na cadeia de suprimentos.

Algunas das estratégias que implementamos incluem:

Implementação de tecnologia avançada: Utilização de tecnologia de ponta na gestão da cadeia de abastecimento, como sistemas de monitorização e rastreamento em tempo real, para otimizar a eficiência e a visibilidade da cadeia de abastecimento.

Colaboração estreita com clientes e fornecedores: Trabalhar em estreita colaboração com os nossos clientes para compreender as suas necessidades e desafios logísticos, e colaborar com os nossos fornecedores e a nossa engenharia interna, para garantir a qualidade e disponibilidade dos produtos e serviços fornecidos.

Personalização de soluções: Oferecer soluções logísticas personalizadas e adaptadas às necessidades específicas de cada cliente, proporcionando um serviço individualizado que melhora a eficiência e a satisfação dos nossos clientes.

Otimização de processos: Melhorar continuamente os processos internos para aumentar a eficiência operacional, reduzir prazos de entrega e minimizar custos logísticos, o que contribuirá para maximizar o desempenho e o nível de serviço.



Al integrar estas estrategias y enfoques con el suministro de nuestras soluciones logísticas y soluciones innovadoras de Software, logramos desarrollar un concepto de logística integral efectivo que beneficia tanto a KraftOne como a nuestros clientes, mejorando la cadena de suministro y maximizando el rendimiento y el nivel de servicio.

La sustentabilidad y la tecnología son dos elementos que tienen un rol preponderante en la actividad logística actual. ¿Qué tipos de procesos y acciones se promueven desde la empresa para lograr una operatoria sustentable y cómo la tecnología ayuda a lograr dicho objetivo?

Para lograr una operación logística sostenible, KraftOne Group desarrolla e implementa tecnologías como sistemas de gestión de flotas, sensores IoT para monitorear la eficiencia energética y la huella de carbono, sistemas de mantenimiento predictivo y plataformas de análisis de datos para identificar áreas de mejora en términos de sustentabilidad.

Con estas tecnologías ayudamos a nuestros clientes a lograr una operación logística más sostenible al proporcionar datos en tiempo real, optimizar procesos, reducir desperdicios y mejorar la eficiencia en general.

Al integrar tecnología sostenible en sus operaciones, KraftOne Group ayuda sus clientes no solo a reducir su impacto ambiental, sino también a mejorar su reputación y cumplir con las expectativas de los consumidores cada vez más conscientes de la sustentabilidad.

Juntando essas estratégias e abordagens com o fornecimento de nossas soluções logísticas e soluções de software inovadoras, conseguimos desenvolver um conceito logístico ponta a ponta eficaz que beneficia tanto a KraftOne quanto nossos clientes, melhorando a cadeia de suprimentos e maximizando o desempenho e o nível de serviço.

Sustentabilidade e tecnologia são dois elementos que desempenham um papel predominante na atividade logística atual. Que tipos de processos e ações são promovidos pela empresa para alcançar operações sustentáveis e como a tecnologia ajuda a atingir esse objetivo?

Para alcançar uma operação logística sustentável, KraftOne Group desenvolve e implementa tecnologias como sistemas de gestão de frotas, sensores IoT para monitorizar a eficiência energética e a pegada de carbono, sistemas de manutenção preditiva e plataformas de análise de dados para identificar áreas de melhoria em termos de sustentabilidade.

Com estas tecnologias ajudamos os nossos clientes a alcançar uma operação logística mais sustentável, fornecendo dados em tempo real, otimizando processos, reduzindo desperdícios e melhorando a eficiência geral.

Ao integrar tecnologia sustentável nas suas operações, KraftOne Group ajuda os seus clientes não só a reduzir o seu impacto ambiental, mas também a melhorar a sua reputação e a satisfazer as expectativas de consumidores cada vez mais preocupados com a sustentabilidade.



El just in time y el monitoreo de flotas es primordial para cumplir con entregas de última milla y poder planificar un e-commerce de calidad. ¿Cómo trabaja KraftOne este tipo de desafíos y cuáles piensa son los obstáculos que quedan por vencer para lograr una óptima operatoria en el sector?

Para cumplir con entregas de última milla y planificar un e-commerce de calidad, KraftOne Group suministra sistemas de gestión de inventario en tiempo real, utilizando tecnología de seguimiento y monitoreo de flotas para optimizar las entregas.

Algunos obstáculos comunes que las empresas enfrentan al tratar de lograr una óptima operatividad en el sector incluyen la congestión del tráfico urbano, la falta de infraestructura logística adecuada, la variabilidad en la demanda de los clientes, los costes operativos elevados y la necesidad de adaptarse rápidamente a los cambios en el mercado.

Para superar estos obstáculos KraftOne Group suministra a sus clientes soluciones tecnológicas eficientes, desarrolla soluciones de Software llave en mano, y brinda a sus clientes soluciones de mantenimiento just in time con la ayuda de soluciones de Inteligencia Artificial para el mantenimiento predictivo, así como una mentalidad proactiva para abordar los desafíos de manera efectiva.

Usted ha participado en el Encuentro de Protagonistas y realizó una destacada alocución en nuestro evento.

¿Que implica para usted y para la empresa el poder asistir a un acontecimiento de nivel internacional?

Asistir a un evento de nivel internacional como el Encuentro de Protagonistas nos proporciona una serie de beneficios tanto para mi como para tu KraftOne. Al participar en este tipo de eventos, tenemos la oportunidad de establecer contactos con líderes de la industria, expertos en el área y potenciales socios comerciales. Esto nos ayuda a expandir nuestra red de contactos, aprender sobre las últimas tendencias y prácticas en el sector, y obtener ideas innovadoras.

O monitoramento just in time e da frota é essencial para atender às entregas de última milha e poder planejar um e-commerce de qualidade. Como a KraftOne lida com esses tipos de desafios e quais você acha que são os obstáculos que ainda precisam ser superados para alcançar operações ideais no setor?

Para atender às entregas de última milha e planejar um e-commerce de qualidade, o Grupo KraftOne fornece sistemas de gerenciamento de estoque em tempo real, utilizando tecnologia de rastreamento e monitoramento de frota para otimizar as entregas.

Alguns obstáculos comuns que as empresas enfrentam quando tentam alcançar operações ótimas no setor incluem o congestionamento do tráfego urbano, a falta de infra-estruturas logísticas adequadas, a variabilidade na procura dos clientes, os elevados custos operacionais e a necessidade de adaptação rápida às mudanças no mercado.

Para ultrapassar estes obstáculos, o Grupo KraftOne disponibiliza aos seus clientes soluções tecnológicas eficientes, desenvolve soluções de Software chave-na-mão, e disponibiliza aos seus clientes soluções de manutenção just-in-time com a ajuda de soluções de Inteligência Artificial para manutenção preditiva, bem como uma mentalidade proactiva para enfrentar os desafios de forma eficaz.

Você participou do Encontro de Protagonistas e fez um discurso marcante em nosso evento.

O que significa para você e para a empresa poder participar de um evento internacional?

Participar de um evento internacional como o Encontro de Protagonistas proporciona uma série de benefícios tanto para mim quanto para a KraftOne. Ao participar neste tipo de eventos, temos a oportunidade de interagir com líderes do setor, especialistas na área e potenciais parceiros de negócios. Isso nos ajuda a ampliar nossa rede de contatos, conhecer as últimas tendências e práticas do setor e obter ideias inovadoras.

KRAFTONE
GROUP



Krafting
Solutions
to Humanize
Technology

www.kraftonegroup.com



Además, asistir a eventos internacionales aumenta la visibilidad de KraftOne Group a nivel global, lo que resulta en nuevas oportunidades de negocio, colaboraciones internacionales y mayor reconocimiento de marca. También nos brinda la posibilidad de compartir nuestros conocimientos y experiencias con una audiencia diversa y obtener retroalimentación valiosa que nos ayuda a mejorar y crecer como profesional y como empresa.

En resumen, asistir a eventos de nivel internacional como el Encuentro de Protagonistas es una experiencia enriquecedora que nos permite expandir nuestra red de contactos, adquirir conocimientos valiosos y promover el crecimiento y desarrollo de KraftOne Group en un entorno global.

¿Considera que este tipo de acciones contribuye a la generación de oportunidades de negocio a nivel regional?

Sí, la mejora de la logística integral y la optimización de la cadena de suministro pueden contribuir significativamente a la generación de oportunidades de negocio a nivel regional. Al coordinar factores como la eficiencia en la entrega de productos, la reducción de costes operativos, la mejora en la calidad del servicio y la capacidad de respuesta a la demanda del mercado, las empresas pueden aumentar su competitividad y atraer a más clientes potenciales en la región. Además, una logística eficiente puede facilitar la expansión de las operaciones comerciales a nuevos mercados regionales, lo que a su vez puede generar nuevas oportunidades de crecimiento y desarrollo empresarial.

Finalmente y agradeciendo su gentileza. ¿Qué nuevos proyectos y objetivos tiene KraftOne para este 2024?

KraftOne Group es una empresa que busca siempre brindar a sus clientes soluciones tecnológicas innovadoras de alto valor añadido y con presencia local.

Além disso, a participação em eventos internacionais aumenta a visibilidade global da KraftOne Group, resultando em novas oportunidades de negócios, colaborações internacionais e maior reconhecimento da marca. Também nos dá a oportunidade de compartilhar os nossos conhecimentos e experiências com um público diversificado e obter feedback valioso que nos ajuda a melhorar e crescer como profissional e como empresa.

Em resumo, participar em eventos internacionais como o Encontro de Protagonistas é uma experiência enriquecedora que nos permite ampliar a nossa rede de contactos, adquirir conhecimentos valiosos e promover o crescimento e desenvolvimento da KraftOne Group num ambiente global.

Considera que este tipo de ações contribui para a geração de oportunidades de negócios a nível regional?

Sim, melhorar a logística abrangente e otimizar a cadeia de abastecimento pode contribuir significativamente para a geração de oportunidades de negócios a nível regional. Ao coordenar factores como a eficiência na entrega dos produtos, a redução dos custos operacionais, a melhoria da qualidade do serviço e a capacidade de resposta à procura do mercado, as empresas podem aumentar a sua competitividade e atrair mais potenciais clientes na região. Além disso, uma logística eficiente pode facilitar a expansão das operações comerciais para novos mercados regionais, o que por sua vez pode gerar novas oportunidades de crescimento e desenvolvimento empresarial.

Finalmente e agradecendo sua gentileza. Quais novos projetos e objetivos a KraftOne tem para 2024?

KraftOne Group é uma empresa que procura sempre proporcionar aos seus clientes soluções tecnológicas inovadoras, de valor acrescentado e com presença local.

Estamos ya presentes en Brasil, Colombia, Portugal y España, y para 2024 tenemos como objetivo expandir nuestra presencia local con delegaciones en Chile, Perú y Argentina, así como entrar en el mercado de África, donde ya estamos haciendo algunos proyectos en Angola.

Já estamos presentes no Brasil, Colômbia, Portugal e Espanha, até 2024 temos como um dos nossos objetivos expandir a nossa presença local com delegações no Chile, Peru e Argentina bem como entrar no mercado africano, onde já estamos fazendo alguns projetos na Angola.

Nos vamos a enfocar en la implementación de tecnologías innovadoras para nuestros clientes con foco en la mejora de la sostenibilidad en sus operaciones.

Vamos focar na implementação de tecnologias inovadoras para nossos clientes com foco na melhoria da sustentabilidade em suas operações.

Para eso estamos trabajando en soluciones de:

Para isso estamos trabalhando em soluções para:

- Internet de las cosas (IoT) para el seguimiento en tiempo real de activos y mercancías.
 - Inteligencia artificial y aprendizaje automático para predecir la demanda y optimizar rutas de transporte.
 - Robótica y automatización de almacenes para agilizar procesos de picking y embalaje.
 - Blockchain para garantizar la transparencia y seguridad en las transacciones y seguimiento de productos.
 - Drones y vehículos autónomos para la optimización de los procesos. ●
- *Internet das Coisas (IoT) para rastreamento em tempo real de ativos e mercadorias.*
 - *Inteligência artificial e aprendizado de máquina para prever a demanda e otimizar rotas de transporte.*
 - *Robótica e automação de armazéns para agilizar os processos de coleta e embalagem.*
 - *Blockchain para garantir transparência e segurança nas transações e rastreamento de produtos.*
 - *Drones e veículos autônomos para otimização de processos. ●*

BUSINESS ENGLISH

Want to communicate effectively in different situations with freight forwarders, shipping agents or custom brokers? Want to use Logistics terminology? Want to start using or mastering Business English and improve your International presentation skills? All levels A1-C1

ENGLISH FOR LOGISTICS

+59895026516
jorgearbon70@gmail.com



Tecnicaturas

20
24

Área Comercial

Tecnicatura en Comercio digital
Tecnicatura en Marketing
Tecnicatura en Venta Profesional
Tecnicatura en Gerencia

Área Gestión Empresarial

Tecnicatura en Seguros Personales y Obligatorios
Diploma de Visitador Médico
Tecnicatura en Recursos Humanos
Tecnicatura en Gerencia

Área Logística y Comercio Exterior

Tecnicatura en Operativo en Comercio Exterior
Tecnicatura en Comercialización Internacionnal
Tecnicatura en Logística Internacional
Tecnicatura en Logística Estratégica




Cámara
de Comercio
y Servicios
del Uruguay



ec.edu.uy

APOYAMOS LOS SUEÑOS DE LAS PYMES URUGUAYAS



- CUENTA PYMES SIN COSTO
- TARJETA DE DÉBITO
- CRÉDITO EXPRESS
- LA TASA MÁS BAJA
- RESOLVÉ TODO CON  BROU

www.brou.com.uy



**BANCO
REPÚBLICA**
NUESTRO BANCO PAÍS

PANAMÁ SE REAFIRMA COMO SEDE DEL CONGRESO MUNDIAL FIATA 2024

PANAMÁ SE REAFIRMA COMO SEDE DO CONGRESSO MUNDIAL FIATA 2024

REPRESENTANTES GUBERNAMENTALES Y ORGANIZADORES DEL CONGRESO FIATA 2024 PRESENTAN DESAFÍOS Y COMPROMISOS PARA LLEVAR ADELANTE EL PROYECTO.

REPRESENTANTES GOVERNAMENTAIS E ORGANIZADORES DO CONGRESSO FIATA 2024 APRESENTAM DESAFIOS E COMPROMISSOS PARA LEVAR ADIANTE O PROJETO.



La Federación Internacional de Asociaciones de Transitarios (FIATA) reafirmó su apoyo a APAC Panamá como sede del 61º Congreso Mundial FIATA Panamá 2024. El evento se llevará a cabo del 23 al 27 de septiembre de 2024 en el moderno Centro de Convenciones de Panamá en la Ciudad de Panamá.

A Federação Internacional de Associações de Transitários (FIATA) reafirmou seu apoio à APAC Panamá como sede do 61º Congresso Mundial FIATA Panamá 2024. O evento acontecerá de 23 a 27 de setembro de 2024 no moderno Centro de Convenções do Panamá, na Cidade do Panamá.

El Congreso Mundial FIATA es el evento más importante de la industria logística global y reúne a representantes de asociaciones y sindicatos de transitarios de todo el mundo. La edición de 2024 será la primera vez que el evento se realice en América Latina en 23 años.

O Congresso Mundial FIATA é o evento mais importante do setor logístico global e reúne representantes de associações e sindicatos de transitários de todo o mundo. A edição de 2024 será a primeira vez que o evento será realizado na América Latina em 23 anos.

“El Congreso Mundial FIATA es el evento más importante de la industria logística global y reúne a representantes de asociaciones y sindicatos de transitarios de todo el mundo. La edición de 2024 será la primera vez que el evento se realice en América Latina en 23 años.”

“O Congresso Mundial FIATA é o evento mais importante do setor logístico global e reúne representantes de associações e sindicatos de transitários de todo o mundo. A edição de 2024 será a primeira vez que o evento será realizado na América Latina em 23 anos.”



INTRA-LOG

EXPO SOUTH AMERICA

EXPOSIÇÃO E FÓRUM INTERNACIONAL DE
INTRALOGÍSTICA E AUTOMAÇÃO

3-5 DE SETEMBRO | 2024

**PAVILHÃO AMARELO - EXPO CENTER NORTE
SÃO PAULO - BRASIL**

PARTICIPE!

ACESSE: www.intralogexpo.com.br

ou entre em contato conosco:
intralog@interlinkexhibitions.com.br

ORGANIZADORES:



INTERLINK
EXHIBITIONS



APOIO ESTRATÉGICO:



APOIO INSTITUCIONAL:



La decisión de reafirmar el apoyo a Panamá como anfitrión se tomó luego de una segunda inspección del sitio realizada por el Director General de FIATA, Dr. Stéphane Graber y Adithi Koushik, Oficial de Política de Transporte y Eventos de FIATA del 2 al 6 de diciembre de 2024. Los representantes de FIATA fueron impresionados con la infraestructura de Panamá, las capacidades logísticas y las alianzas públicas y privadas del cluster industrial que se comprometieron a albergar un evento tan importante.

Una reunión en el Palacio Presidencial fue organizada y presidida por el Ministro Consejero para la Inversión Privada Internacional S.E. Alejandro Rojas-Pardini quien reunió a las Autoridades Gubernamentales incluyendo representantes de la Autoridad Marítima de Panamá, el Servicio Nacional de Migración, la Autoridad Nacional de Aduanas de Panamá, Propanama, Promtur Panamá (DMO), el Aeropuerto Internacional de Tocumen, la Zona Libre de Colón y el Gabinete de Logística para Garantizar la participación, apoyo y compromiso con el Comité Organizador Local para asegurar un evento exitoso.

Ángel Sánchez, Presidente de la Asociación Panameña de Transitarios (APAC) encabezó una presentación del Congreso resaltando los desafíos más importantes para alcanzar los objetivos en términos de intercambio académico y comercial entre las empresas, instituciones y personas asistentes al evento.

En respuesta a los desafíos planteados, los representantes gubernamentales expresaron su compromiso de brindar el apoyo necesario para asegurar el éxito del Congreso.

A decisão de reafirmar o apoio ao Panamá como anfitrião foi tomada após uma segunda inspeção no local conduzida pelo Diretor Geral da FIATA, Dr. Stéphane Graber, e Adithi Koushik, Oficial de Política de Transporte e Eventos da FIATA, de 2 a 6 de dezembro de 2024. Os representantes da FIATA ficaram impressionados com a infraestrutura do Panamá, capacidades logísticas e alianças públicas e privadas do cluster industrial que se comprometeu a acolher um evento tão importante.

Uma reunião no Palácio Presidencial foi organizada e presidida pelo Ministro Conselheiro para o Investimento Privado Internacional, S.E. Alejandro Rojas-Pardini que reuniu Autoridades Governamentais incluindo representantes da Autoridade Marítima do Panamá, do Serviço Nacional de Imigração, da Autoridade Nacional Aduaneira do Panamá, Propanama, Promtur Panamá (DMO), do Aeroporto Internacional de Tocumen, da Zona Franca de Colón e do Gabinete de Logística para Garantir a participação, apoio e compromisso com o Comitê Organizador Local para garantir o sucesso do evento.

Ángel Sánchez, Presidente da Associação Panamenha de Transitários (APAC) conduziu uma apresentação no Congresso destacando os desafios mais importantes para alcançar os objetivos em termos de intercâmbio acadêmico e comercial entre empresas, instituições e pessoas presentes no evento.

Em resposta aos desafios levantados, os representantes governamentais manifestaram o seu compromisso em prestar o apoio necessário para garantir o sucesso do Congresso.

FULL PACK
20 años
TODO EN UNO

Aviso publicitario de pagina impar en la sección de tu rubro de acción
+ tu tarjeta de presentación en el directorio logístico, destacando tu rubro de acción, tu marca, datos de contacto y linkQR a mas información.
+ PPC Protagonista Premiun Card
+ ficha en plataforma guialogistica.info
+ presencia en la app de Guía Logística

SOLICITA + INFORMACIÓN PONTE EN CONTACTO Y SEPARA TU ESPACIO EN LA GUÍA LOGÍSTICA 2024

INSTALA GRATIS LA APP DE LA GUÍA EN TU MÓVIL

Súmate a la Guía no te quedes fuera

GUÍA LOGÍSTICA Y DE COMERCIO EXTERIOR 2024
20 AÑOS

MULTIMEDIA
Todológica
& COMERCIO EXTERIOR

13 al 15 AGOSTO 2024



13ª Exposición internacional de equipamiento y tecnología del autotransporte de carga y pasajeros

15ª Exposición Internacional de Equipamiento, Tecnología y Soluciones para la Logística, el Flujo de Información y la Cadena de Abastecimiento



Seguinos

www.expotransporte.com.ar

www.expologisti-k.com.ar

Patrocina

Industry sponsor



Sponsors

Patrocina



Auspician

Auspician

Apoyo internacional



La Rural • Buenos Aires, Argentina



“El Congreso FIATA 2024 es una oportunidad única para que Panamá muestre su liderazgo en el sector logístico y atraiga inversiones y comercio en la Región y el Mundo” dijo S E Rojas-Pardini. “Estamos comprometidos a apoyar a los organizadores para que el evento sea un éxito”.

Por su parte, Sánchez agradeció el apoyo del Gobierno y aseguró que los organizadores del congreso están trabajando duro para garantizar su éxito. “El Congreso FIATA 2024 dejará un impacto positivo y un legado sostenible para el país, posicionando a Panamá como el hub logístico multimodal más dinámico de América Latina y el Caribe”, afirmó Sánchez.

Se espera que el Congreso Mundial FIATA 2024 atraiga a más de 900 asistentes de más de 140 países. El evento contará con una amplia gama de actividades, que incluyen conferencias, talleres, exposiciones, encuentros B2B y eventos de networking para facilitar el intercambio comercial entre proveedores y clientes del sector de la logística multimodal.

El Director General de FIATA señaló que “tal alineación y colaboración conjunta entre el sector público y privado, necesaria para eventos tan grandes, es única y, como resultado, confío en que el Congreso Mundial de FIATA en Panamá será memorable para todos los involucrados y ofrecen grandes oportunidades de negocio”.

“Confiamos en que el Congreso Mundial FIATA 2024 ayudará a promover a Panamá como destino de inversión y comercio”, afirmó Giovanni Ferrari, gerente general de la Zona Libre de Colón.

El Congreso Mundial FIATA 2024 es una oportunidad para que Panamá se destaque como un centro logístico global y para que los profesionales de la logística de todo el mundo se reúnan y compartan ideas sobre el futuro de la industria.

ACERCA DE FIATA:

FIATA Federación Internacional de Asociaciones de Transitarios es una organización no gubernamental compuesta por miembros que representan a los transitarios en unos 150 países. La membresía de FIATA está compuesta por 114 Asociaciones Miembros y más de 6.000 miembros individuales, que en total representan una industria de 40.000 empresas de logística y transporte de carga en todo el mundo. Con sede en Ginebra, FIATA es “la voz global de la logística de mercancías”. www.fiata.org ●

“O Congresso FIATA 2024 é uma oportunidade única para o Panamá mostrar a sua liderança no setor logístico e atrair investimentos e comércio na Região e no Mundo”, disse Sua Excelência Rojas-Pardini. “Estamos empenhados em apoiar os organizadores para que o evento seja um sucesso”.

Por sua vez, Sánchez agradeceu ao Governo o apoio e garantiu que os organizadores do congresso estão a trabalhar arduamente para garantir o seu sucesso. “O Congresso FIATA 2024 deixará um impacto positivo e um legado sustentável para o país, posicionando o Panamá como o centro logístico multimodal mais dinâmico da América Latina e do Caribe”, disse Sánchez.

Espera-se que o Congresso Mundial FIATA 2024 atraia mais de 900 participantes de mais de 140 países. O evento contará com uma ampla gama de atividades, incluindo conferências, workshops, exposições, reuniões B2B e eventos de networking para facilitar o intercâmbio comercial entre fornecedores e clientes do setor de logística multimodal.

O Diretor Geral da FIATA observou que “tal alinhamento e colaboração conjunta entre os setores público e privado, necessários para eventos de tão grande porte, é único e, como resultado, estou confiante de que o Congresso Mundial da FIATA no Panamá será memorável para todos os envolvidos e “Eles oferecem grandes oportunidades de negócios”.

“Estamos confiantes de que o Congresso Mundial FIATA 2024 ajudará a promover o Panamá como um destino de investimento e comércio”, disse Giovanni Ferrari, gerente geral da Zona Franca de Colón.

O Congresso Mundial FIATA 2024 é uma oportunidade para o Panamá se destacar como um centro logístico global e para profissionais de logística de todo o mundo se encontrarem e compartilharem ideias sobre o futuro da indústria.

SOBRE A FIATA:

A Federação Internacional de Associações de Transitários da FIATA é uma organização não governamental composta por membros que representam transitários em cerca de 150 países. Os membros da FIATA são compostos por 114 Associações Membros e mais de 6.000 membros individuais, que no total representam uma indústria de 40.000 empresas de agenciamento de carga e logística em todo o mundo. Com sede em Genebra, a FIATA é “a voz global da logística de frete”. www.fiata.org ●

28ª EDIÇÃO

INTERMODAL
2024 SOUTH AMERICA



¡SOLUCIONES LOGÍSTICAS DE
EXTREMO A EXTREMO.
LAS TIENE INTERMODAL!



¡LISTO PARA EMBARCARTE EN UN VIAJE
DE DESCUBRIMIENTO E INSPIRACIÓN?
**¡NO PIERDAS LA OPORTUNIDAD DE
UNIRTE A NOSOTROS!**



BOLETÍN: Recibe las últimas actualizaciones directamente en tu bandeja de entrada. Información fresca y relevante, entregada con comodidad.



CANAL DIGITAL: Explora nuestro contenido exclusivo, vídeos, entrevistas y mucho más. Conéctate con la esencia de Intermodal de una manera única.



REDES SOCIALES: ¡Síguenos para mantenerte al tanto de todo en tiempo real! Únete a nuestra comunidad y mantente al día de todo de primera mano.

Descubra nuestra **PLATAFORMA INTERMODAL XPERIENCE** y sus funcionalidades: conéctese con profesionales del sector, póngase en contacto con empresas, vea el mercado y mucho más.



¡SAIBA MAIS EM:
WWW.INTERMODAL.COM.BR!





NUESTRO PRODUCTO ES LA VIDA. LOGÍSTICA EN MEDICINA NUCLEAR

O NOSSO PRODUTO É A VIDA. LOGÍSTICA NA MEDICINA NUCLEAR

GERENTE DE PESQUISA E DESENVOLVIMENTO LOGÍSTICA DE MEDICINA NUCLEAR DA MEDICAL ALD

CONOZCA A LA EMPRESA CON LA MAYOR RED DE TRANSPORTE, LOGÍSTICA Y ALMACENAMIENTO DE RADIOFÁRMACOS DE BRASIL, CON PRESENCIA EN OTROS PAÍSES DE LA REGIÓN.

CONHEÇA A EMPRESA COM A MAIOR REDE DE TRANSPORTE, LOGÍSTICA E ARMAZENAGEM DE RADIOFÁRMACOS NO BRASIL, COM PRESENCIA EM OUTROS PAÍSES DA REGIÃO.

Dra. Denise Mascagni

Fue conferencia en el Encuentro de Protagonistas 2023 - En CIESP Jundiaí:

Foi palestra no Encontro de Protagonistas 2023 - No CIESP Jundiaí:

¿Alguien ha oído hablar de la medicina nuclear? Utiliza elementos radiactivos para diagnosticar y tratar.

Alguém já ouviu falar em medicina nuclear? Ela usa de elementos radioativos para fazer diagnóstico e para fazer tratamento.

Dentro de la medicina nuclear podemos realizar exámenes en cualquier parte del cuerpo que puedas imaginar, desde el cerebro hasta la tiroides, pasando por los pulmones, el intestino, el riñón, los huesos, hasta el sistema linfático.

Dentro da medicina nuclear a gente pode fazer exames em todas as partes que você possa imaginar do seu corpo, do cérebro à tireóide, ao pulmão, ao intestino, ao rim, aos ossos, ao sistema linfático.

En la medicina nuclear tenemos dos segmentos donde utilizamos elementos radiactivos, los cuales se pueden utilizar para tratar y diagnosticar enfermedades.

Na medicina nuclear nós temos dois segmentos onde a gente consegue elementos radioativos. Eu consigo elementos radioativos onde eu posso usar na medicina para tratar e diagnosticar doenças.

Uno de los segmentos es la gammagrafía, que es una técnica de diagnóstico por imágenes que se utiliza para identificar y controlar una variedad de enfermedades. La Medicina Nuclear, que administra estos exámenes, es una especialidad médica en constante desarrollo.

Dentro da medicina nuclear nós temos dois segmentos. A cintilografia é uma técnica comum de diagnóstico por imagem usada para identificar e monitorar uma variedade de doenças. A Medicina Nuclear, que administra esses exames, é uma especialidade médica que está sempre se desenvolvendo.

Y por otro lado, el Pet CT, que es una prueba diagnóstica por imagen muy importante que ayuda al oncólogo durante el diagnóstico, estadificación y tratamiento.

E por outra parte o Pet CT, um exame de diagnóstico por imagem muito importante e que auxilia o oncologista no momento do diagnóstico, do estadiamento e do tratamento.

“Dentro de la medicina nuclear podemos realizar exámenes en cada parte de tu cuerpo que puedas imaginar, desde el cerebro hasta la tiroides, pasando por los pulmones, el intestino, el riñón, los huesos, hasta el sistema linfático.”

“Dentro da medicina nuclear a gente pode fazer exames em todas as partes que você possa imaginar do seu corpo, do cérebro à tireóide, ao pulmão, ao intestino, ao rim, aos ossos, ao sistema linfático.”

Tenemos la posibilidad de hacer gammagrafía ósea, gammagrafía pulmonar, gammagrafía tiroidea, gammagrafía renal, gammagrafía cerebral, tengo gammagrafía miocárdica dentro del Pet CT.

Si superponemos estos dos segmentos, llegamos a la parte fisiológica. Uniendo los dos segmentos, se muestra exactamente dónde está mi patología.

Por otro lado, existe otro segmento que es la parte quirúrgica. Pensemos en el cáncer de mama. ¿Puedo localizar mediante medicina nuclear dónde está el cáncer? Durante la cirugía, mediante una sonda, me guiará para que solo extirpe el tumor y no toda la mama. Esto salva la vida de las personas, salva la vida de las mujeres y también la autoestima. Porque no necesito quitarle todo el seno a la paciente.

Hoy existe un nuevo segmento dentro de la medicina nuclear que llamamos Teranóstica. Esta es la combinación de terapia y diagnóstico.

A través de algunas moléculas, podemos captar radio. En lugar de tratar a mi paciente con quimioterapia, radioterapia, hacerle millones de pruebas, puedo acudir a medicina nuclear para diagnosticar a este paciente y tratarlo allí.

Temos a possibilidade de fazer cintilografia óssea, cintilografia pulmonar, cintilografia da tireoide, cintilografia renal, cintilografia cerebral, eu tenho cintilografia do miocárdio dentro do Pet CT. Eu tenho a junção da medicina nuclear aqui com uma tomografia computadorizada.

A gente faz a sobreposição desses dois segmentos. Então conseguimos a parte fisiológica.

Se eu juntar os dois segmentos, eu te mostro exatamente onde está a minha patologia. Fora isso, nós temos um outro segmento, que é a parte cirúrgica.

Pensemos no câncer de mama. Eu posso localizar através da medicina nuclear, onde está o câncer? Na cirurgia, através de uma sonda, ele vai me guiar para que eu tire somente o tumor e não a mama toda. Isso poupa a vida de gente, poupa a vida de mulher além da auto estima. Porque não preciso tirar toda a mama do paciente.

Hoje existe um novo segmento dentro da medicina nuclear que a gente chama de Teranóstica. Isto é a junção de terapia com diagnóstico.

Hoje nós conseguimos, através de algumas moléculas, juntar rádio. Ao invés de eu tratar o meu paciente com quimioterapia, com radioterapia, fazendo milhões de exames, eu posso ir lá na medicina nuclear diagnosticar esse paciente e tratar ele lá dentro.

COMMITMENT THAT moves THE FUTURE.

The future happens every day here at BTP since the start of our operations. We are proud to be one of the largest container terminals in South America and of being constantly renewing ourselves focusing on the high quality of provided services, development of the region we are in, safety conscience of the people who work with us and of our operations in the innovation and sustainability of our business.

@brasilterminalportuario
www.btp.com.br
#OrgulhoDeSerBTP

Brasil
TERMINAL PORTUÁRIO
Believe and Innovate



Punto de promoción de Medical AD en el Encuentro de Protagonistas 2023

Por tanto, es un avance de la medicina y un avance de la tecnología.

Pensando en costos, parece alto, pero es mucho menor. Según estudios, hasta 2025 tendremos 704.000 casos de cáncer en Brasil. Con la medicina nuclear, hay una enorme ganancia en la supervivencia del paciente.

Si fuera solo quimioterapia, radioterapia y cirugía, no obtendría el mismo resultado. Por tanto, este tipo de tratamiento supone un gran avance en la medicina nuclear.

Por eso digo que "nuestro producto es la vida". Porque eso es exactamente lo que hace Medical. Lleva todos estos elementos radiactivos a todas las clínicas de medicina nuclear del país.

Hoy somos la empresa con mayor red de transporte de material radiactivo. Y nuestro compromiso es con el paciente, no sólo con el cliente. Porque si puedo llevarle este elemento radiactivo a mi cliente, para atender a este paciente que lo necesita, ya he logrado mi objetivo que es cuidar la vida. ●

Então é um avanço na medicina e avanço na tecnologia.

Isso pensando em custos, parece ser alto, mas é muito mais baixo. Segundo estudos, até 2025 nós teremos 704.000 casos de câncer no Brasil. Com a medicina nuclear, o ganho é muito grande de sobrevida para o paciente.

Se for só quimioterapia, radioterapia e cirurgia, ele não teria o mesmo resultado. Então é um ganho muito grande na medicina nuclear esse tipo de tratamento.

E por isso que eu falo que "o nosso produto, é a vida". Porque é exatamente isso que a Medical faz. Ela leva todos esses elementos radioativos a todas as clínicas de medicina nuclear do país.

Hoje nós somos a empresa com a maior rede de transporte de material radioativo. E o nosso compromisso é com o paciente, não só o cliente. Porque se eu consigo levar esse elemento radioativo para o meu cliente, para atender este paciente que está precisando, eu já consegui o meu objetivo, que é cuidar da vida. ●

ENCUENTRO DE PROTAGONISTAS

PUERTOS, TRANSPORTE, LOGÍSTICA Y COMERCIO EXTERIOR

BRASIL - PARAGUAY - URUGUAY



Hotel Radisson, Montevideo

21 y 22 de mayo 2024
URUGUAY



Comnebol, Asunción

22 y 23 de agosto 2024
PARAGUAY



CIESP Jundiá, São Paulo

25 y 26 de setembro 2024
BRASIL

¿Qué son los Encuentros de Protagonistas?

La cita más importante del Comercio Exterior y la logística regional. Cuatro mercados para hacer negocios, aprender, intercambiar opiniones y hacer networking al más alto nivel en el sector.

¿Qué lograrás siendo sponsor?

Posicionarás tu empresa con alta exposición de marca.

TodoLogística & Comercio Exterior organiza y reúne a protagonistas empresariales e instituciones de las principales cámaras y asociaciones en negocios de importación y exportación de la región, junto a un selecto auditorio en un foro de capacitación y networking regional.



+250 EMPRESARIOS PRESENTES* x Encuentro
+10 PATROCINADORES CON STAND* x Encuentro

El carácter de evento arancelado, perfila la audiencia.
(* Promedio. Los tipos de Stands varían según país.)

OPCIONES DE PATROCINIO DISPONIBLES

★ DIAMOND ★ PLATINUM ★ GOLD ★ SILVER ★

CONSULTE SOBRE LOS FORMATOS DE LAS DIFERENTES OPCIONES

Más información:

www.encuentrodeprotagonistas.com

CIESP JUNDIAÍ RECIBE AL ENCUENTRO DE PROTAGONISTAS 2023 CON GRANDES NOMBRES DEL MUNDO EMPRESARIAL

CIESP JUNDIAÍ SEDIA O ENCONTRO DE PROTAGONISTAS 2023 COM GRANDES NOMES DO MUNDO CORPORATIVO



El jueves 5 de octubre, CIESP Jundiaí fue sede del Encuentro de Protagonistas 2023, que trajo el tema "Brasil, Camino a nuevos negocios" y reunió a ponentes internacionales para un día completo de conferencias y nuevas oportunidades de negocios en el área de Comercio Exterior. El subdirector de CIESP Jundiaí, Claudio Palma, y el director de Comercio Exterior, Marcio Ribeiro Julio, participaron de la inauguración del evento que reunió a líderes y empresarios nacionales e internacionales para intercambiar las últimas tendencias y oportunidades de negocios con Brasil. La inauguración del evento estuvo a cargo del ingeniero Mario Alonso, Director del Grupo TodoLogística & Comercio Exterior.

En su participación, Claudio recordó ENCOMEX, evento promovido por APEX Brasil, en alianza con CIESP Jundiaí y que fue un hito para el comercio exterior de toda la región. "CIESP Jundiaí representa las industrias de transformación que están ubicadas en el mayor centro logístico optimizado de Brasil y nos sentimos honrados de ser anfitriones de este

O CIESP Jundiaí sediou na quinta-feira, dia 5 de outubro, o Encontro de Protagonistas 2023 que trouxe o tema "Brasil, Caminho para novos negócios" e reuniu conferencistas internacionais para um dia inteiro de palestras e novas oportunidades de negócios na área de Comércio Exterior. O vice-diretor do CIESP Jundiaí, Claudio Palma, e o diretor de Comércio Exterior, Marcio Ribeiro Julio, participaram da abertura do evento que reuniu líderes e empreendedores nacionais e internacionais para trocar as últimas tendências e oportunidades de negócios com o Brasil. A abertura do evento foi feita pelo engenheiro Mario Alonso, Diretor do Grupo TodoLogística & Comércio Exterior.

Em sua participação, Claudio lembrou o ENCOMEX, evento promovido pela APEX Brasil, em parceria com o CIESP Jundiaí e que foi um marco para o comércio exterior de toda a região. "O CIESP Jundiaí representa as indústrias de transformação que estão localizadas no maior centro otimizado da logística do Brasil e nos sentimos honrados em sediar este importante evento para o avanço para

importante evento para avanzar en la mejora de las relaciones internacionales que involucran a nuestros países”, destacó. “Este evento marca un paso importante hacia la ampliación de las relaciones comerciales en América Latina, entre Brasil y Argentina, Chile, Paraguay, Perú y Uruguay. Vivimos en un mundo cada vez más interconectado, en el que las fronteras geográficas no deberían ser barreras al comercio y la cooperación entre nosotros”, reforzó.

Claudio también mencionó una preocupación actual, la sostenibilidad. “No podemos olvidar la importancia de la sostenibilidad en todas estas discusiones. Debemos buscar soluciones que no sólo impulsen nuestras economías, sino que también preserven nuestro medio ambiente y promuevan prácticas comerciales éticas y responsables. La sostenibilidad no es sólo una opción, es una necesidad para el futuro de nuestros países y del planeta en su conjunto. Creo que este evento nos brinda la oportunidad de escuchar expertos, intercambiar experiencias y explorar alianzas que nos llevarán a un nuevo nivel en nuestras relaciones comerciales. Trabajemos juntos para superar los desafíos, eliminar obstáculos y crear un entorno propicio para el crecimiento económico de todos los países”, añadió.

melhoria das relações internacionais que envolvem nossos países”, destacou. “Este evento marca um importante passo em direção à ampliação das relações comerciais na América Latina, entre o Brasil e a Argentina, Chile, Paraguai, Peru e Uruguai. Vivemos em um mundo cada vez mais interconectado, no qual as fronteiras geográficas não devem ser barreiras para o comércio e a cooperação entre nós”, reforçou.

Preocupação da atualidade, a sustentabilidade, também foi lembrada por Claudio. “Não podemos nos esquecer da importância da sustentabilidade em todas essas discussões. Devemos buscar soluções que não apenas impulsionem nossas economias, mas também preservem nosso meio ambiente e promovam práticas comerciais éticas e responsáveis. A sustentabilidade não é apenas uma opção, é uma necessidade para o futuro de nossos países e do planeta como um todo. Acredito que este evento nos dá a oportunidade de ouvir especialistas, trocar experiências e explorar parcerias que nos levarão a um novo patamar em nossas relações comerciais. Vamos trabalhar juntos para superar desafios, remover obstáculos e criar um ambiente propício para o crescimento econômico de todos os países”, completou.

PROTECTION SYSTEMS FROM
firefly

Intelligent fire protection that keeps you in production
Detenemos el fuego mucho antes de que se propague,
con sistemas preventivos completos

Empresa sueca con presencia local en Latinoamérica
raul.moreno@firefly.se | +46 73 807 83 00
www.firefly.se



Para Marcio, director de Comercio Exterior del CIESP Jundiaí, que ya participó de otras ediciones de este evento, recordó sus inicios en el comercio exterior, aún joven, como pasante de Técnico en Electrónica. “En mi primer día de trabajo un comprador renunció y me fui a ayudar en el departamento de compras y a partir de ahí mis pies nunca más dejaron la logística”, dijo. “Jundiaí es una ciudad que cumple con todos los requisitos para que una actividad de comercio exterior se pueda realizar con alta productividad: tenemos educación de calidad, tenemos una población muy educada, estamos exactamente entre los aeropuertos de Guarulhos, Viracopos y Porto de Santos y todo esto hizo crecer y desarrollarse a la ciudad y a los municipios que forman parte de nuestra región. Es un gran honor darle la bienvenida aquí. Tener un evento internacional de esta magnitud dentro del CIESP Jundiaí es un gran honor y es una idea que venimos discutiendo desde hace mucho tiempo”, comentó, agradeciendo a Luciano Delle Ville y Mario Alonso por permitir que el CIESP Jundiaí fuera sede de un evento de este tamaño. tamaño.”, agregó.

Marcio también reforzó que eventos como este son importantes para difundir la cultura exportadora. “Hoy Brasil participa de una fracción muy pequeña del comercio exterior, dado el tamaño del país: hoy, sólo el 6% de las industrias brasileñas exportan, mientras que países como Alemania, por ejemplo, el 80% de las empresas participan en el comercio internacional. El papel del CIESP Jundiaí y su misión de vida personal es garantizar que las pequeñas y medianas empresas operen en el comercio internacional”, destacó, invitando a los presentes a participar de los encuentros promovidos por la Secretaría de Comercio Exterior, que reúnen a un promedio de de 80 personas, todas cada mes, de forma presencial, con transmisión simultánea vía equipos. “Nuestros encuentros se transmiten online para que puedan participar profesionales de la ciudad, la región, otros estados y países para intercambiar información, experiencias y novedades diarias sobre el comercio internacional.

A lo largo de la jornada, el Encuentro de Protagonistas promovió el diálogo y el intercambio de ideas en torno a los desafíos y oportunidades del mercado actual. ●

Para Marcio, diretor de Comércio Exterior do CIESP Jundiaí, que já participou de outras edições deste evento, lembrou do seu início no comércio exterior, ainda jovem, como estagiário de Técnico em Eletrônica. “No meu primeiro dia de trabalho, um comprador pediu demissão e fui ajudar no departamento de compras e de lá pra cá, nunca mais meus pés saíram da logística”, contou. “Jundiaí é uma cidade que congrega todos os requisitos para que uma atividade de comércio exterior possa ser feita com alta produtividade: nós temos educação de qualidade, nós temos uma população bastante instruída, nós estamos exatamente entre os aeroportos de Guarulhos, Viracopos e o Porto de Santos e tudo isso fez com que a cidade e os municípios que fazem parte da nossa regional crescesse e se desenvolvesse. É uma honra muito grande recebê-los aqui. Ter um evento internacional deste porte dentro do CIESP Jundiaí é uma grande honra e é uma ideia que a gente já vinha discutindo há muito tempo”, comentou, agradecendo ao Luciano Delle Ville e ao Mario Alonso por proporcionar ao CIESP Jundiaí sediar um evento deste porte”, completou.

Marcio reforçou ainda que eventos como este são importantes para disseminar a cultura exportadora. “Hoje o Brasil participa de uma fração muito pequena do comércio exterior, dado tamanho que o país: hoje, apenas 6 % das indústrias brasileiras exportam, enquanto países como Alemanha, por exemplo, 80 % das empresas participam do comércio Internacional. O papel do CIESP Jundiaí e missão missão de vida pessoal é fazer com que pequenos e médios negócios atuem no comércio internacional”, frisou, convidando os presentes para participarem das reuniões promovidas pelo Departamento de Comércio Exterior, que reúnem uma média de 80 pessoas, todos os meses, de forma presencial, com transmissão simultânea pelo teams. “Nossos encontros são transmitidos online para que profissionais da cidade, da região, de outros estados e países possam participar para trocarmos informações, experiências, e as novidades do dia a dia do comércio internacional. Nosso próximo encontro é dia 18 de outubro e fica aqui o convite para que todos possam participar”, destacou.

Durante todo o dia, o Encontro de Protagonistas promoveu o diálogo e a troca de ideias em torno dos desafios e oportunidades do mercado atual. ●

Ahora sus clientes
se informan gracias a usted.
Incluya un banner de su empresa.

BOLETÍN ELECTRÓNICO PERSONALIZADO PARA SU COMUNIDAD



TodoLOGÍSTICA
newsletter

TodoLOGÍSTICA
email marketing

TodoLOGÍSTICA

news

MEDIO EMPRESARIAL DE REFERENCIA
ACTIVO 24/7 DESDE 1998

MULTIMEDIO
Todologística
& COMERCIO EXTERIOR

www.todologisticanews.com



PUERTO SECO RIVERA, UN PROYECTO CLAVE PARA LA EXPANSIÓN LOGÍSTICA

PUERTO SECO RIVERA, UM PROJETO CHAVE PARA A EXPANSÃO LOGÍSTICA

Presidente de la
Administración Nacional
de Puertos - ANP
URUGUAY

Dr. Juan Curbelo

EN EL MARCO DEL EVENTO U-HUB PAÍS LOGÍSTICO 2023, EL DR. JUAN CURBELO, PRESIDENTE DE LA ADMINISTRACIÓN NACIONAL DE PUERTOS DE URUGUAY, COMPARTIÓ DETALLES SOBRE EL PROYECTO DEL PUERTO SECO RIVERA. ESTE PROYECTO, DEFINIDO COMO DESAFIANTE Y DE GRAN IMPORTANCIA, BUSCA EXPANDIR EL HINTERLAND DEL PUERTO DE MONTEVIDEO, SIENDO UN LOGRO EN LA COLABORACIÓN TRANSFRONTERIZA CON BRASIL.

La adquisición de un predio de aproximadamente 25 hectáreas, estratégicamente ubicado a cinco kilómetros de la frontera, ha sido un paso fundamental. Con conexión directa a la ruta cinco y la vía férrea, este predio adquirió el estatus de recinto portuario aduanero mediante un decreto gubernamental, un logro significativo para el proyecto.

La colaboración con la Dirección de Aduana es esencial para garantizar que el Puerto Seco Rivera cumpla con las expectativas. El Dr. Curbelo destacó la importancia de establecer mecanismos y controles que, si bien no son laxos, permitan una competitividad necesaria en comparación con recintos no portuarios. La meta es trasladar una porción del puerto de Montevideo a la frontera con Brasil, manteniendo el mismo estatus y facilitando el transporte de mercancías.

“La meta es trasladar una porción del puerto de Montevideo a la frontera con Brasil, manteniendo el mismo estatus y facilitando el transporte de mercancías.”

NO ÂMBITO DO EVENTO U-HUB PAÍS LOGÍSTICO 2023, O DR. JUAN CURBELO, PRESIDENTE DA ADMINISTRAÇÃO NACIONAL DE PORTOS DO URUGUAI, COMPARTILHOU DETALHES SOBRE O PROJETO PUERTO SECO RIVERA. ESTE PROJETO, DEFINIDO COMO DESAFIADOR E DE GRANDE IMPORTÂNCIA, BUSCA EXPANDIR O INTERIOR DO PORTO DE MONTEVIDÉU, SENDO UMA CONQUISTA NA COLABORAÇÃO TRANSFRONTEIRIÇA COM O BRASIL.

A aquisição de uma propriedade com cerca de 25 hectares, estrategicamente localizada a cinco quilômetros da fronteira, foi um passo fundamental. Com ligação direta à Rota Cinco e à ferrovia, esta propriedade adquiriu o estatuto de instalação portuária aduaneira através de um decreto governamental, uma conquista significativa para o projeto.

A colaboração com a Direcção de Alfândegas é essencial para garantir que o Puerto Seco Rivera corresponda às expectativas. O Dr. Curbelo destacou a importância de estabelecer mecanismos e controles que, embora não frouxos, permitam a competitividade necessária em comparação com áreas não portuárias. O objetivo é deslocar parte do porto de Montevideú para a fronteira com o Brasil, mantendo o mesmo status e facilitando o transporte de mercadorias.

“O objetivo é deslocar parte do porto de Montevideú para a fronteira com o Brasil, mantendo o mesmo status e facilitando o transporte de mercadorias.”

Oportunidad

/Del latín *op* 'hacia' y *portus* 'puerto'./

Hacia el puerto van las oportunidades y desde ahí llegan a todos. Como la de ampliar la Terminal Cuenca del Plata y mejorar su infraestructura, duplicando el tamaño de los muelles y sumando hectáreas de área de gestión, y ser la única terminal especializada de contenedores integrada con un depósito de logística acorde a las exigencias del comercio internacional. Las inigualables condiciones geográficas del puerto de Montevideo, combinadas con la experiencia y conocimiento de Katoen Natie en más de 30 países, nos dan la oportunidad de ser la terminal más productiva de la región.

TERMINAL CUENCA DEL PLATA





Dimensión del Proyecto

Predio de 26,5 has.

Plataforma ferroviaria de 300 mts de longitud con ramales para intercambio modal.

Playa de contenedores

Playa de transportes de cargas

Naves logísticas Depósitos y silos graneleros

Almacenamiento a cielo abierto

Oficinas de control y Servicios públicos y privados.

Control de accesos

VUCE

Después del decreto, se inició la modificación del suelo, un proceso que, aunque llevó su tiempo, culminó recientemente con una audiencia pública sin observaciones. Con la transformación del suelo de rural a acervo urbano, se allana el camino para la implementación de la fase operativa.

El enfoque en la conectividad ferroviaria es clave. La culminación de la obra del tren central a fines de diciembre abriría nuevas posibilidades para el movimiento de carga a través de la vía férrea, integrando eficientemente el Puerto Seco Rivera con el puerto de Montevideo.

Após o decreto, iniciou-se a modificação do terreno, processo que, embora demorado, culminou recentemente com uma audiência pública sem observações. Com a transformação dos terrenos de patrimônio rural em urbano, abre-se o caminho para a implementação da fase operacional.

O foco na conectividade ferroviária é fundamental. A conclusão das obras do trem central no final de dezembro abriria novas possibilidades para a movimentação de cargas pela ferrovia, integrando de forma eficiente o Puerto Seco Rivera ao porto de Montevideú.

Una segunda faceta importante es la sinergia con el aeropuerto binacional. Este aeropuerto no solo atiende pasajeros, sino también cargas, generando una oportunidad única para el transporte de mercancías entre el Puerto Seco Rivera y el aeropuerto binacional.

Uma segunda faceta importante é a sinergia com o aeroporto binacional. Este aeroporto atende não só passageiros, mas também cargas, gerando uma oportunidade única para o transporte de mercadorias entre Puerto Seco Rivera e o aeroporto binacional.

El Puerto Seco Rivera se vislumbra como un motor clave para el desarrollo logístico uruguayo. La apertura a la carga del sur de Brasil, en particular de Río Grande, ofrece una oportunidad única para superar las dificultades actuales en los puertos brasileños. Con una infraestructura sólida y una visión a futuro, el Puerto Seco Rivera se posiciona para desempeñar un papel crucial en el norte de Uruguay, brindando servicios logísticos, especialmente a través del transporte ferroviario, a partir del próximo año. El respaldo y entusiasmo del Dr. Curbelo marcan el inicio de una etapa emocionante para el desarrollo económico y logístico del país. ●

O Porto Seco de Rivera é visto como um fator-chave para o desenvolvimento logístico do Uruguai. A abertura às cargas do Sul do Brasil, em particular do Rio Grande, oferece uma oportunidade única para superar as atuais dificuldades nos portos brasileiros. Com uma infraestrutura sólida e uma visão de futuro, Puerto Seco Rivera está posicionado para desempenhar um papel crucial no norte do Uruguai, prestando serviços logísticos, especialmente através do transporte ferroviário, a partir do próximo ano. O apoio e entusiasmo do Dr. Curbelo marcam o início de uma etapa emocionante para o desenvolvimento econômico e logístico do país. ●

EXPERIENCIA EN ACCIÓN.

GRACIAS A NUESTROS CLIENTES Y COLABORADORES CERRAMOS ESTE 2023 DE LA MEJOR MANERA:

- Carga movida en el Puerto de Montevideo: **2.8 millones de tons.**
- Carga movida en el Puerto de Nueva Palmira: **8.5 millones de tons.**
- Transporte marítimo: **11.000 TEUS.**
- Transporte fluvial: **+1.2 millones de tons.**
- Barcos atendidos en Puertos y zonas de servicio: **+600 barcos.**
- Transporte Intermodal: **+400 embarques.**

Participamos en los principales proyectos de infraestructura y logística del país: UPM, Ferrocarril Central, Parques Eólicos, Obras viales, entre otros.

MÁS DE 130 AÑOS CONECTANDO A URUGUAY CON EL MUNDO Y EL MUNDO A URUGUAY.

Agencias Marítimas	Terminales Portuarias	Operadores Portuarios	Transporte fluvial
Bunkers Supply	Operaciones Ferroviarias	Logística Internacional	



CHR
GROUP
Experiencia en acción

www.chr.uy

AMANAC Y ANIERM FIRMAN ACUERDO ESTRATÉGICO PARA FORTALECER EL COMERCIO EXTERIOR Y EL DESARROLLO MARÍTIMO-PORTUARIO

AMANAC E ANIERM ASSINAM ACORDO ESTRATÉGICO PARA FORTALECER O COMÉRCIO EXTERIOR E O DESENVOLVIMENTO MARÍTIMO-PORTUÁRIO

LOS DIRIGENTES DE AMBAS ORGANIZACIONES EMPRESARIALES SE COMPROMETIERON A FORTALECER LAS CADENAS LOGÍSTICAS.

OS LÍDERES DE AMBAS AS ORGANIZAÇÕES EMPRESARIAIS COMPROMETERAM-SE A FORTALECER AS CADEIAS LOGÍSTICAS.

EL ACUERDO REPRESENTA UNA OPORTUNIDAD EN EL CONTEXTO DE RELOCALIZACIÓN DE LAS CADENAS DE SUMINISTRO.

O ACORDO REPRESENTA UMA OPORTUNIDADE NO CONTEXTO DA RELOCALIZAÇÃO DAS CADEIAS DE ABASTECIMENTO.



La Asociación Nacional de Importadores y Exportadores de la República Mexicana (ANIERM) suscribió un acuerdo de colaboración con la Asociación Mexicana de Agentes Navieros (AMANAC) dirigido a fortalecer el comercio exterior, las cadenas logísticas y el desarrollo marítimo-portuario, así como a maximizar la competitividad y eficiencia de las operaciones comerciales.

A Associação Nacional de Importadores e Exportadores da República Mexicana (ANIERM) assinou um acordo de colaboração com a Associação Mexicana de Agentes Marítimos (AMANAC) com o objetivo de fortalecer o comércio exterior, as cadeias logísticas e o desenvolvimento marítimo-portuário, bem como maximizar a competitividade e eficiência de operações comerciais.

Durante la primera reunión del Consejo Directivo ANIERM 2024, los líderes de ambas organizaciones empresariales, Norma Becerra Pocaroba, Presidenta de AMANAC, Miguel Ángel Andrade Gómez, Director General del organismo, y el Presidente de ANIERM, Gerardo Tajonar Castro, rubricaron el acuerdo denominado "Convenio de Colaboración en materia de Fomento de Comercio Exterior de México".

Durante a primeira reunião do Conselho de Administração da ANIERM 2024, os líderes de ambas as organizações empresariais, Norma Becerra Pocaroba, Presidente da AMANAC, Miguel Ángel Andrade Gómez, Diretor Geral da organização, e o Presidente da ANIERM, Gerardo Tajonar Castro, assinaram o acordo denominado "Acordo de Colaboração para a Promoção do Comércio Exterior do México".

Norma Becerra Pocaroba enfatizó la relevancia de la colaboración para fortalecer el comercio multilateral y resaltó la importancia de esta iniciativa creada con ANIERM, cuyo objetivo central es promover el comercio exterior de México a través de la organización de eventos nacionales e internacionales, ruedas de negocios, programas de capacitación, seminarios y certificaciones dirigidas a la membresía de ambas asociaciones.

Norma Becerra Pocaroba enfatizou a relevância da colaboração para fortalecer o comércio multilateral e destacou a importância desta iniciativa criada com a ANIERM, cujo objetivo central é promover o comércio exterior do México através da organização de eventos nacionais e internacionais, rodadas de negócios, programas de treinamento, seminários e certificações visando a adesão de ambas as associações.

“Con la firma de este convenio, buscamos trabajar en conjunto, basándonos en la eficiencia y la confianza de nuestras asociaciones, con el fin de lograr una mayor competitividad en el desarrollo del comercio exterior y del sector marítimo-portuario de nuestro país”, expresó Norma Becerra Pocoroba.

Gerardo Tajonar apuntó por su parte, la oportunidad que representa esta iniciativa conjunta, en el contexto de relocalización de las cadenas de suministro y otras dinámicas geopolíticas globales.

“Consideramos que nos encontramos en el momento idóneo para actuar en beneficio de los inversionistas nacionales y globales, a través de ofrecer herramientas que les permitan formar parte del mercado más grande del mundo que es el de América del Norte”, indicó Tajonar.

Al firmar el “Convenio de Colaboración en materia de Fomento de Comercio Exterior de México”, ambas asociaciones se comprometieron a centrar sus esfuerzos en el desarrollo de las cadenas logísticas, la promoción de la competitividad y la búsqueda de oportunidades de inversión, posicionando a México como un centro logístico y productivo clave para el nearshoring en América del Norte, ampliando el comercio mundial. ●

Sobre AMANAC:

La Asociación Mexicana de Agentes Navieros (AMANAC) es una organización líder en la industria marítima nacional e internacional, dedicada a promover el crecimiento y desarrollo del sector, así como a facilitar relaciones el comercio marítimo mundial.

“Com a assinatura deste acordo procuramos trabalhar em conjunto, com base na eficiência e na confiança das nossas associações, para alcançarmos uma maior competitividade no desenvolvimento do comércio externo e do sector marítimo-portuário do nosso país”, expressou. Norma Becerra Pocoroba.

Gerardo Tajonar, por sua vez, destacou a oportunidade que esta iniciativa conjunta representa, no contexto de relocalização de cadeias de abastecimento e outras dinâmicas geopolíticas globais.

“Consideramos que estamos no momento ideal para agir em benefício dos investidores nacionais e globais, oferecendo ferramentas que lhes permitam fazer parte do maior mercado do mundo, que é a América do Norte”, afirmou Tajonar.

Ao assinar o “Acordo de Colaboração para a Promoção do Comércio Exterior do México”, ambas as associações se comprometeram a concentrar seus esforços no desenvolvimento das cadeias logísticas, na promoção da competitividade e na busca de oportunidades de investimento, posicionando o México como um centro logístico e produtivo chave para nearshoring na América do Norte, expandindo o comércio global. ●

Sobre AMANAC:

A Associação Mexicana de Agentes de Navegação (AMANAC) é uma organização líder na indústria marítima nacional e internacional, dedicada a promover o crescimento e o desenvolvimento do setor, bem como a facilitar as relações comerciais marítimas globais.

BOLUDA TOWAGE REYLA

Boluda Towage Reyla · Piedras 172 · 11000 Montevideo · Uruguay
T. +598 2915 1216 · info@boluda.com.uy · www.reyla.com.uy

Logos: DVS, ECR, and other maritime-related organizations.



COO de Port División en Navíos South American Logistics

Ing. Rubén Martínez

NAVÍOS SOUTH AMERICAN LOGISTICS, DÉCADAS DE ÉXITO DESDE NUEVA PALMIRA

NAVÍOS SOUTH AMERICAN LOGISTICS, DÉCADAS DE SUCESSO DE NUEVA PALMIRA

EN EL U-HUB PAÍS LOGÍSTICO 2023, EL INGENIERO RUBÉN MARTÍNEZ, COO DE PORT DIVISIÓN EN NAVÍOS SOUTH AMERICAN LOGISTICS, COMPARTIÓ LA GRAN HISTORIA DE LA EMPRESA, QUE ESTÁ A PUNTO DE CELEBRAR 70 AÑOS DE ACTIVIDAD EN LA REGIÓN.

NO U-HUB PAÍS LOGÍSTICO 2023, O ENGENHEIRO RUBÉN MARTÍNEZ, COO DA DIVISÃO PORTUÁRIA DA NAVÍOS SOUTH AMERICAN LOGISTICS, COMPARTILHOU A GRANDE HISTÓRIA DA EMPRESA, QUE ESTÁ PRESTES A COMEMORAR 70 ANOS DE ATIVIDADE NA REGIÃO.



Martínez se refirió al origen de Navíos, creada para abordar el desafío logístico de transportar mineral de hierro desde una mina en el centro del continente sudamericano hasta los océanos Atlántico y Pacífico. La solución estratégica fue aprovechar la Hidrovía Paraná-Paraguay, un sistema de ríos comparable con el Rin en Europa o el Mississippi en Estados Unidos.

La elección de Nueva Palmira como terminal de trasbordo no fue casualidad, sino la consecuencia de estudios detallados de la región. Martínez explicó que la ubicación, en la confluencia del río Paraná y el río Uruguay, marcando el nacimiento del Río de la Plata, convirtió a Nueva Palmira en el principal puerto exportador de granos de Uruguay.

El ingeniero destacó el papel crucial de la Hidrovía en la región, detallando cifras impresionantes: anualmente se cargan unos 400 buques, se reciben más de 2000 barcazas y se atienden más de 100,000 camiones con mercaderías de exportación.

Martínez traçou a origem da Navíos, criada para enfrentar o desafio logístico de transportar minério de ferro de uma mina no centro do continente sul-americano até os oceanos Atlântico e Pacífico. A solução estratégica foi aproveitar a Hidrovia do Paraguai, sistema fluvial comparável ao Reno na Europa ou ao Mississippi nos Estados Unidos.

A escolha de Nueva Palmira como terminal de transbordo não foi coincidência, mas consequência de estudos detalhados da região. Martínez explicou que a localização, na confluência do rio Paraná e do rio Uruguai, marcando o nascimento do Rio da Prata, fez de Nueva Palmira o principal porto exportador de grãos do Uruguai.

O engenheiro destacou o papel crucial da Hidrovia na região, detalhando números impressionantes: anualmente cerca de 400 navios são carregados, mais de 2 mil barcaças são recebidas e mais de 100 mil caminhões são atendidos com mercadorias de exportação.

Martínez también compartió detalles sobre las recientes inauguraciones y proyectos de expansión, incluyendo un nuevo terminal para minerales de hierro y desarrollos para graneles líquidos.

Expresó que el impacto de la Hidrovía es múltiple. "El impacto es para brindar servicios a terceros países. El impacto es para la exportación de Uruguay; y Nueva Palmira es el principal puerto exportador de granos del Uruguay y bueno, para tirar unos números referidos a este impacto, el año pasado se cargaron, se cargaron, embarcaron aproximadamente unos 9 millones de toneladas, menos de la mitad fueron de tránsito".

En el intercambio con la audiencia, Martínez detalló que Nueva Palmira actualmente cuenta con siete puestos de ultramar, con planes de expansión en marcha. Su visión integral ofreció una perspectiva profunda sobre la evolución de Navíos y la importancia continua de Nueva Palmira como un polo logístico y puerto exportador clave en Uruguay.

Comentó que últimamente están con nuevos proyectos de inversión que siguen desarrollando porque el puerto se sigue expandiendo. "Hoy se estaba haciendo la prueba de la entrega de la tercera grúa de descarga de barcaza de mineral de hierro con un muelle más para barcazas, y estamos desarrollando también un terminal de graneles líquidos". ●

Martínez também compartilhou detalhes sobre inaugurações recentes e projetos de expansão, incluindo um novo terminal de minério de ferro e desenvolvimentos para graneis líquidos.

Expressou que o impacto da Hidrovia é múltiplo. "O impacto é fornecer serviços a terceiros países. O impacto é para as exportações uruguaias; e Nueva Palmira é o principal porto exportador de grãos do Uruguai e bem, para citar alguns números referentes a esse impacto, no ano passado foram embarcadas, embarcadas e embarcadas aproximadamente 9 milhões de toneladas, menos da metade delas em trânsito."

Na conversa com o público, Martínez detalhou que Nueva Palmira possui atualmente sete posições no exterior, com planos de expansão em andamento. Sua visão abrangente ofereceu uma perspectiva profunda sobre a evolução de Navíos e a importância contínua de Nueva Palmira como um importante centro logístico e porto de exportação no Uruguai.

Revelou que ultimamente têm trabalhado em novos projetos de investimento que continuam a desenvolver à medida que o porto continua a expandir-se. "Hoje foi testada a entrega do terceiro guindaste para descarga de barcaças de minério de ferro com cais adicional para barcaças e também estamos desenvolvendo um terminal para graneis líquidos." ●

Nueva Palmira

CNGSA y CNSA, terminales de trasbordo de cargas fluvio-marítimas en la cuenca del Río de la Plata.



Corporación
Navios Granos S.A.



Corporación
Navios S.A.

www.navioslogistics.com



Director de Desarrollo de Negocio Internacional de Fundación ValenciaPort ESPAÑA

Ing. Miguel Garín

EL RETO DE LA MULTI-MODALIDAD O DESAFIO DA MULTIMODALIDADE

EN EL COMERCIO EXTERIOR Y LA LOGÍSTICA, LA BÚSQUEDA CONSTANTE DE EFICIENCIA Y COMPETITIVIDAD HA LLEVADO A LA EXPLORACIÓN DE DIVERSAS TENDENCIAS Y ENFOQUES. EN ESTE CONTEXTO, LA MULTI-MODALIDAD EMERGE COMO UN CONCEPTO FUNDAMENTAL QUE NO SOLO IMPULSA LA EFICIENCIA OPERATIVA, SINO QUE TAMBIÉN CONTRIBUYE AL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y AL DESARROLLO SOSTENIBLE.

Recientemente, en el evento U-HUB País Logístico 2023, el ingeniero Miguel Garín, director de Desarrollo de Negocio Internacional de Fundación Valencia Port, compartió su visión y experiencias sobre la multimodalidad. Su ponencia no sólo proporcionó una perspectiva práctica, sino que también arrojó luz sobre la importancia de esta estrategia en el ámbito del comercio exterior.

El fundamento de la multi-modalidad: Más allá de las palabras complicadas

Garín comenzó destacando la complejidad inherente al término “multi-modalidad”. No solo es una palabra difícil de pronunciar, sino que también es una de esas palabras “benditas” en el sector logístico. La audiencia fue llevada a reflexionar sobre la diferencia entre modalidad e intermodalidad, subrayando la necesidad de una comprensión clara antes de abordar el tema.

La multi-modalidad, según Garín, no es simplemente una palabra de moda en las conferencias logísticas. Se remonta a 1980, cuando surgió para describir contratos de transporte que involucran más de un medio de transporte. Desde entonces, ha evolucionado, pero su esencia radica en la idea de utilizar varios modos de transporte para mover mercancías de manera eficiente y sostenible.

Garín explicó que en aquellos años empezaron a aparecer distintos medios y había un tema legal. “Es un tema que nace, no desde el punto de vista de la ingeniería, sino que nace desde el punto de vista de la legalidad.

Luego la Unión Europea lo define como el movimiento de mercancías en una misma unidad o vehículo, usando dos o más modos de transporte, sin manipular las mercancías y los intercambios de moda.

Por tanto, la principal diferencia entre modalidad e intermodalidad es que casi no hay diferencia en el tráfico de contenedores. No existe la intermodalidad si la modalidad tiene otro tipo de tráfico, si se cambia el recipiente, el contenido o se manipula la mercancía.

EN EL COMERCIO EXTERIOR Y LA LOGÍSTICA, LA BÚSQUEDA CONSTANTE DE EFICIENCIA Y COMPETITIVIDAD HA LLEVADO A LA EXPLORACIÓN DE DIVERSAS TENDENCIAS Y ENFOQUES. EN ESTE CONTEXTO, LA MULTI-MODALIDAD EMERGE COMO UN CONCEPTO FUNDAMENTAL QUE NO SOLO IMPULSA LA EFICIENCIA OPERATIVA, SINO QUE TAMBIÉN CONTRIBUYE AL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y AL DESARROLLO SOSTENIBLE.

Recentemente, no evento U-HUB País Logístico 2023, o engenheiro Miguel Garín, diretor de Desenvolvimento de Negócios Internacionais da Fundação Valencia Port, compartilhou sua visão e experiências sobre multimodalidade. A sua apresentação não só forneceu uma perspectiva prática, mas também esclareceu a importância desta estratégia no domínio do comércio exterior.

A base da multimodalidade: Além das palavras complicadas

Garín começou destacando a complexidade inerente ao termo “multimodalidade”. Não só é uma palavra difícil de pronunciar, mas também é uma daquelas palavras “abençoadas” no setor logístico. O público foi levado a refletir sobre a diferença entre modalidade e intermodalidade, ressaltando a necessidade de um entendimento claro antes de abordar o tema.

A multimodalidade, segundo Garín, não é simplesmente uma palavra da moda nas conferências de logística. Remonta a 1980, quando surgiu para descrever contratos de transporte que envolvem mais de um meio de transporte. Evoluiu desde então, mas a sua essência reside na ideia de utilizar vários meios de transporte para movimentar mercadorias de forma eficiente e sustentável.

Garín explicou que naqueles anos começaram a aparecer diferentes meios de comunicação e havia uma questão jurídica. “É uma questão que se coloca, não do ponto de vista da engenharia, mas sim do ponto de vista da legalidade.

Então a União Europeia a define como a movimentação de mercadorias na mesma unidade ou veículo, utilizando dois ou mais modos de transporte, sem manipulação de mercadorias e trocas de moda.

Portanto, a principal diferença entre modalidade e intermodalidade é que quase não há diferença no tráfego de contêineres. A intermodalidade não existe se a modalidade tiver outro tipo de tráfego, se o contêiner, o conteúdo for alterado ou a mercadoria for manipulada.

“Con lo cual esta primera reflexión mía es que, en la mayoría de los casos, cuando hablen de intermodalidad o cuando hablen de multimodal, prácticamente es lo mismo”, advirtió.

Una parte crucial de la ponencia fue la distinción entre eficiencia y eficacia en el contexto de la multi-modalidad. Garín desafió a la audiencia con la pregunta: “¿Cuánto es dos más dos?”. Su respuesta reveló la esencia de la multi-modalidad: no se trata solo de eficiencia, sino de optimizar costos y procesos para alcanzar la verdadera eficacia.

La multi-modalidad, según Garín, no es simplemente un medio para mover mercancías; es una estrategia que impulsa la competitividad. Señaló que la verdadera multi-modalidad ocurre cuando dos más dos no son cuatro, sino tres en costos y cinco en eficacia. La clave es hacer que cada dólar invertido en multimodalidad se devuelva por duplicado.

Viabilidad económica y competitividad

La viabilidad económica de la multi-modalidad fue otro punto crucial abordado en la ponencia. Garín presentó ejemplos concretos de Valencia y Latinoamérica, destacando la reducción de costos asociada con la multi-modalidad.

“Então esta minha primeira reflexão é que, na maioria dos casos, quando falam em intermodalidade ou quando falam em multimodal é praticamente a mesma coisa”, alertou.

Uma parte crucial da apresentação foi a distinção entre eficiência e eficácia no contexto da multimodalidade. Garín desafiou o público com a pergunta: “Quanto é dois mais dois?” A sua resposta revelou a essência da multimodalidade: não se trata apenas de eficiência, mas de otimização de custos e processos para alcançar a verdadeira eficácia.

A multimodalidade, segundo Garín, não é simplesmente um meio de movimentar mercadorias; É uma estratégia que impulsiona a competitividade. Ele ressaltou que a verdadeira multimodalidade ocorre quando dois mais dois não são iguais a quatro, mas três em custos e cinco em eficácia. A chave é fazer com que cada dólar investido na multimodalidade retorne o dobro.

Viabilidade económica e competitividade

A viabilidade económica da multimodalidade foi outro ponto crucial abordado na apresentação. Garín apresentou exemplos concretos de Valência e da América Latina, destacando a redução de custos associada à multimodalidade.

Innovación y Formación

en Puertos, Transporte y Logística



FUNDACIÓN
VALENCIAPORT



www.fundacion.valenciaport.com



Director de Desarrollo de Negocio Internacional de Fundación ValenciaPort, Ing. Miguel Garín

A través de cifras y ejemplos de importación y exportación, ilustró cómo la multi-modalidad puede ser más rentable a pesar de ciertas limitaciones temporales.

La conclusión clave fue que la multimodalidad es rentable y competitiva, pero depende de las necesidades del cliente y del puerto. Garín instó a la audiencia a ver la multimodalidad como una inversión, no un gasto, y a centrarse en la eficiencia y la productividad para alcanzar la competitividad deseada.

Garín cerró su ponencia destacando tres pilares fundamentales para el futuro competitivo: la digitalización, la innovación y la capacitación. En un mundo donde la digitalización ya no es una opción, sino una necesidad, Garín enfatizó la importancia de adoptar tecnologías que impulsen la eficiencia y la colaboración en la comunidad portuaria.

La innovación también ocupó un lugar destacado, con Garín alentando la creación de ecosistemas de innovación abierta y la colaboración con startups para mantenerse a la vanguardia. La capacitación, según él, es esencial para desarrollar y gestionar el talento necesario en el sector.

La Fundación Valencia Port, a través de su experiencia en Uruguay y otros lugares, ha demostrado cómo la colaboración entre diferentes actores y la mejora de infraestructuras pueden marcar la diferencia. La multi-modalidad, cuando se aborda correctamente, no solo es rentable, sino que también contribuye al desarrollo sostenible y a la competitividad global.

La audiencia del U-HUB País Logístico no solo fue testigo de la experiencia de Fundación Valencia Port, sino que también recibió un recordatorio claro de que el camino hacia la competitividad implica inversiones estratégicas, colaboración y un enfoque constante en la eficiencia operativa. Con la multimodalidad como guía, el comercio exterior puede alcanzar nuevas alturas y contribuir al crecimiento sostenible de Uruguay en el escenario global. ●

Através de números e exemplos de importações e exportações, ele ilustrou como a multimodalidade pode ser mais lucrativa apesar de certas restrições de tempo.

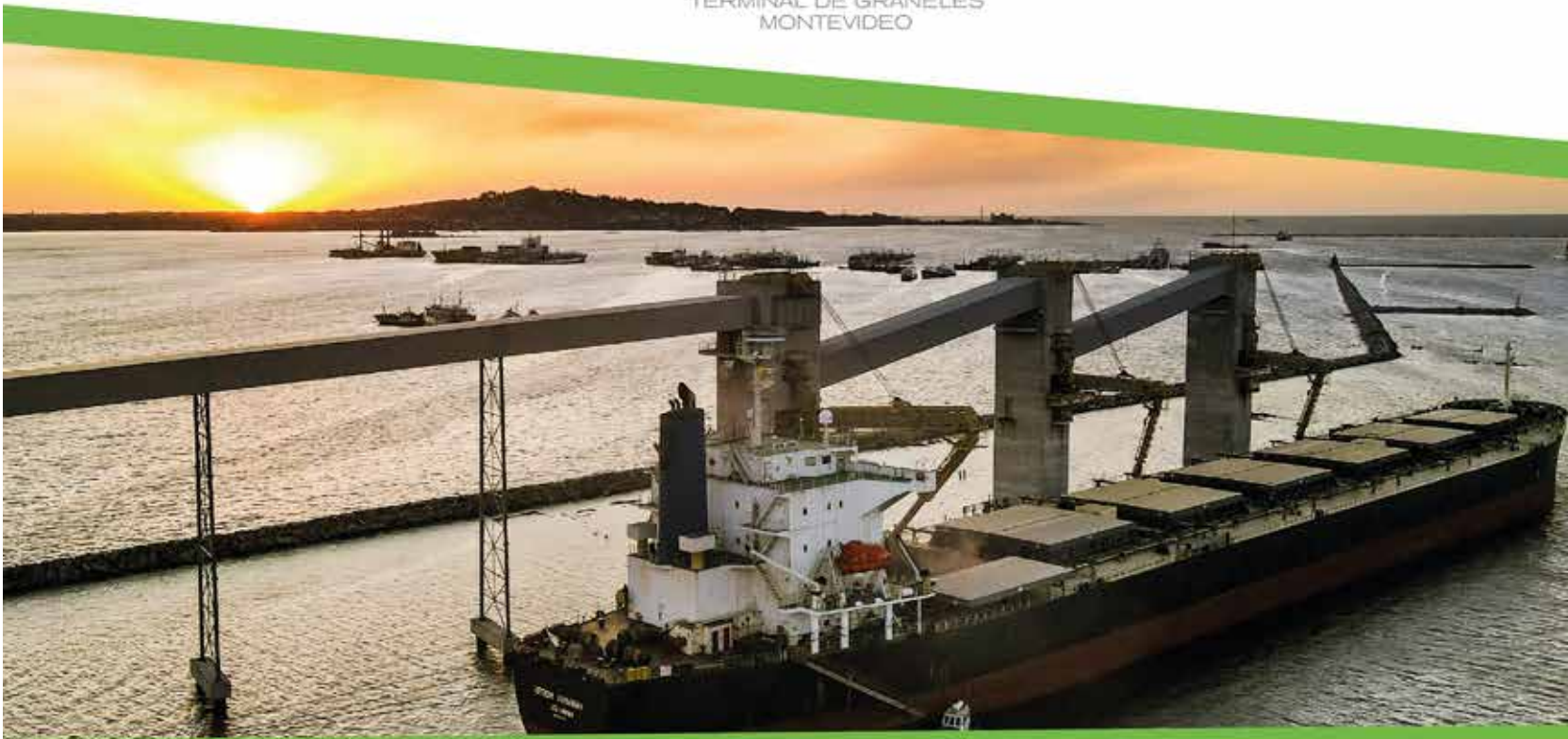
A principal conclusão foi que a multimodalidade é rentável e competitiva, mas depende das necessidades do cliente e do porto. Garín exortou o público a ver a multimodalidade como um investimento, não como uma despesa, e a focar na eficiência e na produtividade para alcançar a competitividade desejada.

Garín encerrou a sua apresentação destacando três pilares fundamentais para o futuro competitivo: digitalização, inovação e formação. Num mundo onde a digitalização já não é uma opção, mas sim uma necessidade, Garín enfatizou a importância da adoção de tecnologias que impulsionem a eficiência e a colaboração na comunidade portuária.

A inovação também teve destaque, com Garín incentivando a criação de ecossistemas de inovação abertos e a colaboração com startups para se manter à frente. A formação, segundo ele, é fundamental para desenvolver e gerir os talentos necessários ao setor.

A Fundação Portuária de Valência, através da sua experiência no Uruguai e em outros lugares, demonstrou como a colaboração entre diferentes atores e a melhoria da infraestrutura pode fazer a diferença. A multimodalidade, quando abordada corretamente, não só é lucrativa, mas também contribui para o desenvolvimento sustentável e a competitividade global.

O público do U-HUB País Logístico não só testemunhou a experiência da Fundação Valencia Port, mas também recebeu um claro lembrete de que o caminho para a competitividade envolve investimentos estratégicos, colaboração e um foco constante na eficiência operacional. Tendo a multimodalidade como guia, o comércio exterior pode atingir novos patamares e contribuir para o crescimento sustentável do Uruguai no cenário global. ●



LA TERMINAL DE GRANELES MÁS MODERNA DEL URUGUAY

- Capacidad de operar buques Panamax y PostPanamax
- Control de calidad asegurando los estándares internacionales
 - Balanzas propias autorizadas y certificadas DNA y ANP
- Capacidad de carga de buques a 1200 toneladas por hora
- Seguimiento online de mercaderías en tiempo real

✉ contacto@tgm.com.uy

🌐 www.tgm.com.uy

☎ + 598 2929 6587

TECON SANTOS OFRECE NUEVOS SERVICIOS PARA EL GOLFO DE EE.UU. Y CABOTAJE

TECON SANTOS OFERECE NOVOS SERVIÇOS PARA O GOLFO DOS EUA E DE CABOTAGEM

Santos Brasil comienza el año brindando dos nuevos servicios de navegación en Tecon Santos, uno en ruta de largo recorrido y otro en ruta de cabotaje. Con el armador Zim, a finales de enero comenzó a operar un nuevo servicio hacia el Golfo de Estados Unidos, el Zim Gulf Toucan (ZGT). El día 6 se realizó el viaje inaugural de Norcoast, una empresa conjunta fundada por Hapag-Lloyd y Norsul para operar en el sector del transporte costero en Brasil.

Con la asociación con Zim, la terminal Santos Brasil en el Puerto de Santos ahora tiene la mayor cobertura de origen y destino del país, con operaciones que abarcan puertos en Asia, África, Europa, Estados Unidos, Mercosur y la Costa Oeste de América do Sul y cabotaje.

A Santos Brasil começa o ano atendendo dois novos serviços de navegação no Tecon Santos, um em rota de longo curso e outro de cabotagem. Com o armador Zim, entrou em operação no final de janeiro um novo serviço para o Golfo dos Estados Unidos, o Zim Gulf Toucan (ZGT). Já no último dia 6, aconteceu a viagem inaugural da Norcoast, joint venture fundada pela Hapag-Lloyd e Norsul para atuar no setor de navegação costeira no Brasil.

Com a parceria com a Zim, o terminal da Santos Brasil no Porto de Santos passa a ter a maior cobertura de origem e destino do País, com atuação que engloba portos da Ásia, África, Europa, Estados Unidos, Mercosul, Costa Oeste da América do Sul e cabotagem.

EXPOLOGÍSTICA
FERIA INTERNACIONAL DE PRODUCTOS Y SERVICIOS LOGÍSTICOS
BOLIVIA

**El encuentro Logístico
mas importante de Bolivia**

26, 27, 28 de Junio del 2024
WWW.EXPOLOGISTICA.COM.BO
Pabellon Santa Cruz de la Fexpocruz



Logistique 2024:

Conectando o Sul ao Mercado Global de Logística

A Feira Logistique destaca-se como um importante evento para o setor logístico, especialmente no Sul do país, por reunir as principais cadeias e fluxos logísticos em conexão com o mercado global de suprimentos.

Sua realização no Expocentro em Balneário Camboriú - SC, marca um novo capítulo para o evento, reforçando seu papel como catalisador de negócios e conexão vital entre diferentes segmentos do setor e visa atrair mais de 15 mil participantes e 160 expositores.

A edição de 2024 promete inovação e interatividade, oferecendo uma experiência completa em novidades e tecnologias para logística, intralógica, transporte multimodal, comércio internacional e cadeia de suprimentos.

Através do Logistique Summit, ampliará o conteúdo e alcance do evento com uma programação rica em debates, fóruns e painéis.

Alto perfil de executivos, gerência média e sênior. Conecte-se aos principais profissionais com poder de decisão e compra do mercado logístico do Sul do país.

Fortaleça sua posição no mercado, gere leads qualificados, faça vendas e feche novas parcerias na Logistique 2024.

23 A 25 DE JULHO
13H ÀS 20H

EXPOCENTRO
BALNEÁRIO CAMBORIÚ



LOGISTIQUE.COM.BR

LOGISTIQUE

La flota de este nuevo servicio estará compuesta por ocho buques con una capacidad de 2.800 a 3.500 TEU (unidad de medida equivalente a un contenedor de 20 pies). Están previstas 104 escalas por año en Tecon Santos.

Según Danilo Ramos, director comercial de Operaciones Portuarias de Santos Brasil, la nueva ruta atiende una región con cargas de muy alto valor agregado, como las del sector de petróleo y gas. "Este es el origen y destino que faltaba para completar el ya amplio portafolio de Tecon Santos. Ahora, además de la Costa Este de Estados Unidos, la cobertura de Santos Brasil llega a Houston, Vera Cruz, Altamira, Mobile, Kingston, entre otros", dice.

Cabotaje

Norcoast, que llega con cuatro buques de 3.500 TEU cada uno, con rotación semanal, zarpa desde Tecon Santos hacia Paranaguá, Suape, Pecém y Manaus, regresando nuevamente a esos mismos puertos, completando un viaje que dura alrededor de 13 días. La empresa es el primer entrante en el sector del cabotaje en el país en aproximadamente 20 años.

Para Danilo Ramos, las fuertes inversiones en infraestructura, equipos y sistemas realizadas por Santos Brasil en los últimos años fueron fundamentales para que la empresa pudiera establecer estas dos nuevas alianzas y atender aún más completamente a sus clientes. ●

A frota deste novo serviço será composta por oito embarcações com capacidade de 2800 a 3500 TEUs (unidade de medida equivalente a um contêiner de 20 pés). Estão previstas 104 escalas por ano no Tecon Santos.

Segundo Danilo Ramos, diretor comercial de Operações Portuárias da Santos Brasil, a nova rota atende uma região com cargas de altíssimo valor agregado, como as provenientes do setor de óleo e gás. "Trata-se de origem e destino que faltavam para completar o já amplo portfólio do Tecon Santos. Agora, além da Costa Leste dos Estados Unidos, a cobertura da Santos Brasil alcança Houston, Vera Cruz, Altamira, Mobile, Kingston, entre outros", diz.

Cabotagem

A Norcoast, que chega com quatro embarcações de 3,5 mil TEUs cada, com rotação semanal, navega do Tecon Santos para Paranaguá, Suape, Pecém e Manaus, retornando novamente a esses mesmos portos, completando uma jornada de cerca de 13 dias de duração. A empresa é a primeira nova entrante no setor de cabotagem no país em cerca de 20 anos.

Para Danilo Ramos, os pesados investimentos em infraestrutura, equipamentos e sistemas realizados pela Santos Brasil nos últimos anos foram fundamentais para que a empresa pudesse firmar essas duas novas parcerias e atender de maneira ainda mais completa os seus clientes. ●

UPRIVER PORTS

- Timbúes
- San Lorenzo
- Rosario
- Arroyo Seco
- San Nicolás
- Ramallo

GENTE DE RIO
SERVICIOS FLUVIALES S.R.L.

Transport of People | Mooring / Unmooring | Transport of Good | Miscellaneous Services

www.gentederio.com.ar Tel: (+54) 3476 430670 Tel 24 hs: (+54) 341 468 5924 @/gentederoserviciosfluviales/



TAMIBEL GROUP

Port - Shipping - Logistic

MIRAR CADA VEZ MÁS LEJOS.
ESFORZARNOS DÍA A DÍA.
SUMAR CALIDAD EN CADA PASO.
SIEMPRE SEGUIR AVANZANDO.



Servicio de
carga y
descarga
big bags



Servicios de
descarga
buques
pesqueros
y reefers



Servicios
logísticos



Servicios
marítimos



Servicios de
carga de
madera rolliza
para
exportación

📍 Dirección: 25 de Mayo 491 / Piso 6 Torre 58 - C.P. 11000

📞 Tel fax: (598) 2915 9665* 📞 Central de operaciones: 2924-6920

✉️ comercial@tamibel.com.uy Montevideo - Uruguay / www.tamibel.com.uy



Presidente
Puerto Seguro S.A.
Paraguay

Ing. Montserrat Griño

“NOS ADAPTAMOS DE MANERA PROACTIVA A LAS EXIGENCIAS DEL MERCADO”

“NOS ADAPTAMOS DE MANEIRA PROATIVA ÀS EXIGÊNCIAS DO MERCADO”

ENTREVISTA EXCLUSIVA QUE MUESTRA COMO EL MAYOR PUERTO DEL PARAGUAY OPERA, EVOLUCIONA Y LOGRA CUMPLIR OBJETIVOS BRINDANDO SERVICIOS DE CALIDAD INTERNACIONAL.

ENTREVISTA EXCLUSIVA QUE MUESTRA COMO FUNCIONA, EVOLUI E ATINGE OBJETIVOS O MAIOR PORTO DO PARAGUAI, PRESTANDO SERVIÇOS DE QUALIDADE INTERNACIONAL.

Desde el Centro de Armadores Fluviales y Marítimos (CAFyM) han indicado que en este 2023, aún con todos los desafíos que se tuvo que enfrentar, la actividad naviera tuvo muy buenos números. ¿Cómo ha influido este accionar en la operatoria de Puerto Seguro Fluvial?

Da Cafym indicaram que em 2023, mesmo com todos os desafios que tiveram que enfrentar, a atividade marítima teve números muito bons. Como essa ação influenciou as operações da Puerto Seguro Fluvial?

En Puerto Seguro Fluvial, nos esforzamos por adaptarnos de manera proactiva para anticipar y responder con eficacia a las diversas coyunturas. Consideramos cada desafío como una oportunidad para perfeccionarnos, una filosofía que llevamos a la práctica a lo largo del año 2023 y que mantenemos como enfoque central en el presente año 2024. Nos comprometemos a una mejora constante en áreas clave, como sistemas informáticos, atención al cliente, infraestructura y equipos. Reconocemos la vital importancia de la adaptación y el progreso en un entorno empresarial dinámico. Nuestra dedicación a la excelencia se refleja en una mayor eficiencia operativa y la entrega de servicios superiores.

Na Puerto Seguro Fluvial, nos esforçamos para nos adaptar de forma proativa para antecipar e responder de forma eficaz às diversas situações. Consideramos cada desafio como uma oportunidade de nos aperfeiçoarmos, filosofia que colocamos em prática ao longo de 2023 e que mantemos como foco central no corrente ano de 2024. Apostamos na melhoria constante em áreas chave, como sistemas informáticos, atendimento ao cliente, infraestrutura e equipamentos. Reconhecemos a importância vital da adaptação e do progresso num ambiente de negócios dinâmico. Nossa dedicação à excelência se reflete em maior eficiência operacional e na prestação de serviços superiores.

Usted es una persona que realmente conoce de infraestructura y de las necesidades de un recinto para poder ser soporte al comercio exterior nacional. ¿Qué proyectos tiene el recinto para poder optimizar las tareas diarias y cómo es posible coordinar un puerto multimodal de tal tamaño como el de Puerto Seguro Fluvial?

Você é uma pessoa que realmente conhece a infraestrutura e as necessidades de uma instalação para poder apoiar o comércio exterior nacional. Quais projetos a instalação possui para otimizar as tarefas diárias e como é possível coordenar um porto multimodal do porte do Puerto Seguro Fluvial?

Dentro de nuestra lista de proyectos, destacamos la iniciativa orientada a la optimización tecnológica y estructural de las operaciones de entrada y salida de camiones, la expansión de nuestra flota de vehículos para el transporte interno destinado a nuestros clientes, y otras inversiones estratégicas. Estas acciones están diseñadas con el propósito de consolidar nuestro crecimiento y mejorar continuamente los servicios que ofrecemos a nuestra clientela.

Dentro do nosso rol de projetos, destacamos a iniciativa que visa a otimização tecnológica e estrutural das operações de entrada e saída de caminhões, a ampliação da nossa frota de veículos para transporte interno destinado aos nossos clientes e outros investimentos estratégicos. Essas ações são pensadas com o objetivo de consolidar nosso crescimento e melhorar continuamente os serviços que oferecemos aos nossos clientes.

La coordinación eficiente de las actividades en la terminal multipropósito es esencial; por ende, trabajamos en estrecha colaboración, priorizando la comunicación clara y concisa. Nos enorgullece contar con procedimientos establecidos y fomentamos un ambiente donde las consultas son siempre bienvenidas.

Las certificaciones internacionales son garantía de servicio. ¿Qué tipo de distinciones ha logrado el recinto y por qué es el más elegido por los empresarios paraguayos y de otros países de la región?

Poseemos la certificación ISO 9001 y nos encontramos en el proceso de obtener también las certificaciones 14001 y 45001. Sin embargo, como entidad, aspiramos trascender más allá de las certificaciones. Preferimos que los empresarios nos seleccionen no solo por la documentación acreditativa, sino también por reconocer nuestro compromiso intrínseco con la excelencia en el servicio, la mejora continua, la sostenibilidad ambiental y la seguridad.

Nuestra operativa se rige por rigurosas normativas, no solo con el propósito de cumplirlas, sino de superar las expectativas de todos nuestros clientes. Aspiramos a ser elegidos por la calidad inherente a nuestra dedicación.

A coordenação eficiente das atividades no terminal multipropósito é essencial; Por isso, trabalhamos em estreita colaboração, priorizando uma comunicação clara e concisa. Temos orgulho de ter estabelecido procedimentos e promover um ambiente onde consultas são sempre bem-vindas.

As certificações internacionais são uma garantia de serviço. Que tipo de distinções o local conquistou e por que é o mais escolhido pelos empresários paraguaios e de outros países da região?

Temos certificação ISO 9001 e estamos em processo de obtenção também das certificações 14001 e 45001. No entanto, como entidade, aspiramos ir além das certificações. Preferimos que os empresários nos selecionem não só pela documentação comprobatória, mas também por reconhecerem o nosso compromisso intrínseco com a excelência no serviço, a melhoria contínua, a sustentabilidade ambiental e a segurança.

Nossas operações são regidas por rigorosas regulamentações, não apenas com o objetivo de cumpri-las, mas também de superar as expectativas de todos os nossos clientes. Aspiramos ser escolhidos pela qualidade inerente à nossa dedicação.

Expertos en logística fluvial y terrestre

PUERTO SEGURO FLUVIAL

📍 Ruta PY19 Villeta - PILAR, KM 4,5
Villeta - Paraguay

✉ comercial@psf.com.py

☎ +59521 238 1627

🌐 www.puertosegurofluvial.com

📱 [f](#) [o](#) [in](#) [t](#)

PUERTO SEGURO SOLUCIÓN LOGÍSTICA S.A.

📍 Mcal. Estigarribia esq. Paseo de Fátima,
Mariano Roque Alonso - Paraguay

✉ comercial@puertoseguro.com.py

☎ +595 21 238 1646

🌐 www.puertoseguro.com.py

📱 [f](#) [o](#) [in](#) [t](#)

¿Cuál es el rol que cumple la tecnología y la capacitación del personal de la compañía en el éxito rotundo que tiene el puerto como líder indiscutido en materia de operatoria portuaria en Paraguay?

Si bien la tecnología potencia nuestra eficiencia, su impacto positivo depende intrínsecamente de una formación adecuada. En un entorno tan dinámico, surgen constantemente nuevas tecnologías que exigen actualizaciones formativas. Reconociendo nuestra posición de liderazgo, valoramos la significativa inversión tanto en tecnología como en programas de capacitación. Comprendemos plenamente la importancia de equipar a nuestros colaboradores con las habilidades necesarias para aprovechar al máximo las innovaciones, asegurando así una armoniosa integración de la tecnología en nuestras operaciones y fortaleciendo nuestra posición como referentes en el sector.

Una empresa de la envergadura de Puerto Seguro Fluvial, no solo trabaja para que el comercio exterior crezca, sino que también apoya el desarrollo de la sociedad paraguaya. ¿Cuáles son las acciones de RSE que se han llevado a cabo en 2023?

Puerto Seguro Fluvial S.A., integrante de un conglomerado empresarial de carácter familiar, se adhiere a un conjunto de políticas que priorizan el respaldo a la educación y la salud en la comunidad que nos rodea. En consonancia con estos principios, implementamos programas de becas estudiantiles, apoyamos instituciones educativas y colaboramos activamente con centros de salud. Este enfoque refleja nuestro firme compromiso con la responsabilidad social corporativa y la mejora continua de las condiciones de vida en nuestro entorno. Estamos dedicados a fomentar el progreso y el bienestar en la sociedad a la que servimos.

Finalmente y agradeciendo su amabilidad. ¿Cuáles han sido los números finales en materia de movimiento de carga en el puerto y qué expectativas tienen para este 2024?

En el transcurso del año 2023, experimentamos un incremento del 25% en las operaciones de contenedores en comparación con el año anterior. En el presente año 2024, nos proponemos superar aún más este porcentaje, consolidando nuestras perspectivas optimistas. Mantenemos grandes expectativas para este período, acompañando el crecimiento sostenido del mercado empresarial en Paraguay. Nuestro compromiso persiste en brindar un servicio excepcional y contribuir al dinamismo económico de la región. ●

“Mantenemos grandes expectativas para este período, acompañando el crecimiento sostenido del mercado empresarial en Paraguay.”

Qual o papel da tecnologia e da formação do pessoal da empresa no sucesso total que o porto tem como líder indiscutível nas operações portuárias no Paraguai?

Embora a tecnologia aumente a nossa eficiência, o seu impacto positivo depende intrinsecamente de uma formação adequada. Num ambiente tão dinâmico, surgem constantemente novas tecnologias que exigem atualizações de formação. Reconhecendo a nossa posição de liderança, valorizamos o investimento significativo em tecnologia e programas de formação. Comprendemos perfeitamente a importância de dotar os nossos colaboradores das competências necessárias para tirarem o máximo partido das inovações, garantindo assim uma integração harmoniosa da tecnologia nas nossas operações e fortalecendo a nossa posição como líderes no setor.

Uma empresa do porte da Puerto Seguro Fluvial, não só trabalha para o crescimento do comércio exterior, mas também apoia o desenvolvimento da sociedade paraguaia. Quais são as ações de RSE realizadas em 2023?

A Puerto Seguro Fluvial S.A., integrante de um conglomerado empresarial familiar, adere a um conjunto de políticas que priorizam o apoio à educação e à saúde da comunidade que nos rodeia. Alinhados a estes princípios, implementamos programas de bolsas de estudo, apoiamos instituições de ensino e colaboramos ativamente com centros de saúde. Esta abordagem reflete o nosso firme compromisso com a responsabilidade social corporativa e a melhoria contínua das condições de vida no nosso ambiente. Dedicamo-nos a promover o progresso e o bem-estar na sociedade que servimos.

Finalmente e agradecendo sua gentileza. Quais foram os números finais da movimentação de cargas no porto e quais expectativas vocês têm para 2024?

Ao longo de 2023, tivemos um aumento de 25% nas operações de contêineres em relação ao ano anterior. No corrente ano de 2024 pretendemos ultrapassar ainda mais esse percentual, consolidando nossas perspectivas otimistas. Mantemos grandes expectativas para este período, acompanhando o crescimento sustentado do mercado empresarial no Paraguai. O nosso compromisso continua a ser prestar um serviço excepcional e contribuir para o dinamismo económico da região. ●

“Mantemos grandes expectativas para este período, acompanhando o crescimento sustentado do mercado empresarial no Paraguai.”

Somos un consolidador de carga con presencia y alcance global, líderes en Europa, Sudamérica y El Caribe, dedicada a brindar servicios logísticos 100% neutrales y de la más alta calidad exclusivamente a Freight Forwarders en todo el mundo.

Como NVOCC, nos especializamos en brindar soluciones logísticas integrales, que incluyen servicios marítimos, aéreos y terrestres. Nuestro equipo de profesionales experimentados tiene el conocimiento y la experiencia para manejar todos los aspectos del proceso de envío, desde la recepción de cargas y almacenamiento, hasta la distribución en destino.

Nuestra extensa red de agentes en todo el mundo, a través de la World Wide Alliance, nos permite ofrecer tarifas competitivas y acuerdos diversos con las principales compañías de transporte, brindando así una amplia gama de opciones y servicios para satisfacer cualquier necesidad.

GUATEMALA - Guatemala
EL SALVADOR - San Salvador
NICARAGUA - Managua
HONDURAS - San Pedro Sula
COSTA RICA - San José

PANAMÁ - Colón HUB

ECUADOR - Guayaquil

PERÚ - Callao

BOLIVIA - S. Cruz de la Sierra

PARAGUAY - Asunción

CHILE - Santiago

URUGUAY - Montevideo

ARGENTINA - Buenos Aires

Nuestros servicios



13 oficinas propias

Presencia en **16** ciudades

+245 servicios propios directos de IMPO & EXPO

+160 colaboradores



“EL PRÁCTICO SIEMPRE VELA POR LA SEGURIDAD EN LA NAVEGACIÓN”

“O PRÁTICO SEMPRE CUIDA DA SEGURANÇA NA NAVEGAÇÃO”

PRESIDENTE DE LA CÁMARA DE ACTIVIDADES DE PRACTICAJE Y PILOTAJE DE ARGENTINA

Cap. John Eric Ryan

ENTREVISTA AL PRESIDENTE DE LA CÁMARA DE ACTIVIDADES DE PRACTICAJE Y PILOTAJE DE ARGENTINA CAP. JOHN ERIC RYAN

En este nuevo contexto mundial, donde la sustentabilidad es un concepto vital, la tarea de los prácticos se vuelve aún más importante. ¿De qué manera vuestra actividad contribuye a una actividad marítima más amigable con el medio ambiente?

Podemos dividir el rol del práctico en la Argentina en dos grandes conceptos.

Por un lado el práctico es un asesor de navegación y maniobra del Capitán del buque, por lo tanto, claramente uno de los objetivos principales de nuestro accionar es el de brindar seguridad. Una navegación segura derivará en minimizar los acaecimientos que pudieran producir, entre otras cosas, daños importantes e irreparables al medio ambiente.

En este punto, debemos necesariamente remitirnos a la experiencia del Exxon Valdes, un enorme petrolero que en 1989 encalló en las costas de Alaska produciendo un derrame de petróleo de más de 37.000 metros cúbicos con todas las consecuencias imaginables. Hasta poco tiempo antes de este desastre, el practicaje en la zona era obligatorio, pero al momento del acaecimiento ya no lo era por lo que la maniobra no estaba siendo asistida por un práctico.

Por otro lado, en la Argentina, el práctico es delegado de la Autoridad Marítima. Es su deber hacer respetar la legislación vigente y denunciar cualquier situación que la infrinja. Claramente esto también ayuda a evitar situaciones donde se arriesgue el cuidado del medio ambiente.

“En la Argentina, el práctico es delegado de la Autoridad Marítima. Es su deber hacer respetar la legislación vigente y denunciar cualquier situación que la infrinja.”

ENTREVISTA COM O PRESIDENTE DA CÂMARA DE PRATICAGEM DA ARGENTINA CAP. JOHN ERIC RYAN

Neste novo contexto global, onde a sustentabilidade é um conceito vital, a tarefa dos profissionais torna-se ainda mais importante. De que forma a sua atividade contribui para uma atividade marítima mais amigável ao ambiente?

Podemos dividir o papel do piloto na Argentina em dois conceitos principais.

Por um lado, o práctico é conselheiro de navegação e manobra do Comandante do navio, portanto, claramente um dos principais objetivos de nossas ações é proporcionar segurança. A navegação segura resultará na minimização de eventos que possam produzir, entre outras coisas, danos significativos e irreparáveis ao meio ambiente.

Neste ponto, devemos necessariamente referir-nos à experiência do Exxon Valdes, um enorme petroleiro que encalhou na costa do Alasca em 1989, produzindo um derrame de petróleo de mais de 37.000 metros cúbicos com todas as consequências imagináveis. Até pouco antes deste desastre a praticagem na área era obrigatória, mas no momento da ocorrência já não o era, pelo que a manobra não estava a ser assistida por um piloto.

Por outro lado, na Argentina, o práctico é um delegado da Autoridade Marítima. É seu dever fazer cumprir a legislação vigente e denunciar qualquer situação que a viole. É evidente que isto também ajuda a evitar situações em que o cuidado do ambiente seja colocado em risco.

“Na Argentina, o práctico é um delegado da Autoridade Marítima. É seu dever fazer cumprir a legislação vigente e denunciar qualquer situação que a viole.”

La hidrovía es vital para la economía de la región. ¿Cuáles son los principales desafíos para los prácticos en los puertos argentinos de la hidrovía?

Nuestros ríos son únicos. Podemos mejorar sus capacidades para soportar tránsitos más intensos, pero sólo hasta cierto punto. Físicamente son y serán los mismos.

Por lo tanto, todos los actores relacionados al transporte de mercaderías por estas vías debemos redoblar esfuerzos para que no se conviertan en un cuello de botella.

Claramente toda obra de infraestructura que tienda a ese objetivo es bienvenida. Pero no debemos sólo esperar a que se cristalicen, también debemos ser imaginativos y pensar en actualizar reglamentaciones y regulaciones con ese fin.

¿Qué rol juega la capacitación y la tecnología en la tarea diaria de un práctico?

Los avances tecnológicos, y la capacitación para poder aplicarlos, son fundamentales para cumplir con lo expresado anteriormente.

En ese sentido, desde la Cámara de Practicaje redoblamos esfuerzos año a año para incrementar la cantidad y la calidad de los cursos de capacitación que brindamos. Es uno de los pilares fundamentales de nuestra gestión.

A hidrovía é vital para a economia da região. Quais são os principais desafios dos práticos nos portos hidroviários argentinos?

Nossos rios são únicos. Podemos melhorar suas capacidades para suportar tráfego mais pesado, mas apenas até certo ponto. Fisicamente eles são e serão os mesmos.

Portanto, todos os atores envolvidos no transporte de mercadorias por essas rotas devem redobrar esforços para que não se tornem um gargalo.

É evidente que qualquer trabalho de infraestrutura que atenda a esse objetivo é bem-vindo. Mas não devemos apenas esperar que elas se cristalizem, devemos também ser imaginativos e pensar na atualização de regras e regulamentos para esse fim.

Qual o papel do treinamento e da tecnologia na tarefa diária de um práctico?

Os avanços tecnológicos e a formação para poder aplicá-los são essenciais para cumprir o que foi expresso acima.

Nesse sentido, a partir da Câmara de Praticagem redobramos os nossos esforços ano após ano para aumentar a quantidade e a qualidade dos cursos de formação que ministramos. É um dos pilares fundamentais da nossa gestão.



Alicia Moreau de Justo 1150 OF 201 "A"
Buenos Aires - Argentina
Teléfono: +54 11.4342.2459
Email: info@camaradepacticaje.com.ar



Presidente de la Cámara de Actividades de Practicaje y Pilotaje de Argentina Cap. John Eric Ryan

Las tareas de dragado son vitales para una correcta navegación. ¿Considera que en la Argentina los canales de navegación en los principales puertos del país están en condiciones óptimas?

Óptimo es mucho decir y mucho pedir. Entiendo que la licitación para el dragado, mantenimiento y balizamiento de la Vía Navegable Troncal que se implementó en los años 90 significó un paradigma fundamental para la actividad.

Si comparamos estas últimas décadas con la situación anterior, claramente se lograron objetivos necesarios.

Pero ya pasó mucho tiempo. Se deben actualizar los requisitos para que los objetivos se sigan cumpliendo actualizados a la época en que vivimos y teniendo en cuenta las necesidades futuras.

Estamos todos a la espera de las nuevas propuestas.

Agradeciendo su gentileza, ¿cómo visualiza el 2024 y de qué manera el practicaje puede ayudar al desarrollo del comercio exterior argentino?

Si bien de manera dispar por zonas de practicaje, la pobre producción agraria del 2022/23 repercutió en una disminución importante de la actividad.

Todo parece indicar que a partir del segundo trimestre de este año, la situación tenderá a normalizarse.

Esto traerá aparejado también el incremento del tráfico marítimo, especialmente en la cuenca del Plata.

Desde el practicaje deberemos, como dije antes, redoblar esfuerzos para que, sin que merme la seguridad de los tránsitos, tratar de agilizar las navegaciones, disminuir las demoras y, de esa manera, ayudar al desarrollo de la actividad. ●

As tarefas de dragagem são vitais para uma navegação adequada. Você considera que na Argentina os canais de navegação nos principais portos do país estão em ótimas condições?

Ótimo é muito a dizer e muito a pedir. Entendo que o concurso para dragagem, manutenção e marcação do Caminho Navegável Tronco que foi implementado na década de 90 representou um paradigma fundamental para a atividade.

Se compararmos estas últimas décadas com a situação anterior, os objetivos necessários foram claramente alcançados.

Mas já faz muito tempo. Os requisitos devem ser atualizados para que os objetivos continuem a ser cumpridos, atualizados aos tempos que vivemos e tendo em conta as necessidades futuras.

Estamos todos aguardando as novas propostas.

Agradecendo a gentileza, como você imagina 2024 e de que forma a praticagem pode ajudar no desenvolvimento do comércio exterior argentino?

Embora desigual por áreas de praticagem, a fraca produção agrícola em 2022/23 resultou numa diminuição significativa da atividade.

Tudo parece indicar que a partir do segundo trimestre deste ano a situação tenderá a normalizar-se.


Isto também provocará um aumento no tráfego marítimo, especialmente na bacia de La Plata.

Da praticagem devemos, como disse antes, redobrar os esforços para que, sem diminuir a segurança dos trânsitos, procuremos agilizar as navegações, reduzir os atrasos e, desta forma, ajudar o desenvolvimento da atividade. ●

Logística integral

FACILITANDO EL COMERCIO EXTERIOR



Con  **TRANSUR**® aseguras tiempo, costos, y calidad de la carga, que se traduce en **rentabilidad para tu empresa.**


Comience a **ampliar las rutas comerciales** de sus camiones agendando una reunión con nosotros

Montevideo, Uruguay

 Dr. Luis A. de Herrera 1347
Oficina 401

 (+598) 2622 3604

Asunción, Paraguay

 Aviadores del Chaco 2050
WTC Torre 3 Piso 11

 (+595) 992 440232



Más de 25 años facilitando el comercio exterior

www.transur.com.uy



DIRECTOR
PUMP CONTROL SRL
ARGENTINA

Adrian Passer

PUMP CONTROL: CONTROL INTELIGENTE DE COMBUSTIBLE

PUMP CONTROL: CONTROLE INTELIGENTE DE COMBUSTÍVEL

EMPRESA ARGENTINA LÍDER EN EL DESARROLLO DE SOLUCIONES IOT PARA LA MEDICIÓN Y CONTROL DE DESPACHO Y STOCK DE COMBUSTIBLES.

En la logística y el transporte, la eficiencia es crucial para el éxito. En esta búsqueda de eficiencia, Pump Control se destaca por ofrecer soluciones de vanguardia en tecnología para el control de despacho de combustible. Fundada con la visión de optimizar los procesos de suministro de combustible, Pump Control ha consolidado su posición ofreciendo soluciones innovadoras y confiables a nivel mundial.

EMPRESA ARGENTINA LÍDER NO DESENVOLVIMENTO DE SOLUÇÕES IOT PARA MEDIÇÃO E CONTROLE DE ABASTECIMENTO E ESTOQUE DE COMBUSTÍVEIS.

Na logística e no transporte, a eficiência é crucial para o sucesso. Nessa busca por eficiência, a Pump Control se destaca por oferecer soluções de ponta em tecnologia para controle de abastecimento de combustível. Fundada com a visão de otimizar os processos de fornecimento de combustível, a Pump Control consolidou sua posição oferecendo soluções inovadoras e confiáveis em todo o mundo.



En Pump Control ofrecemos sistemas de control de despacho de combustible, Fleet+ y Fleet mini, diseñados para satisfacer las necesidades específicas de empresas. Estos sistemas garantizan un control preciso y seguro sobre el despacho de combustible, lo que resulta en una gestión logística más efectiva y rentable.

A través de soluciones IoT avanzadas, ofrecemos un mayor control sobre los movimientos de combustible, permitiendo una gestión más eficiente y predictiva.

Además de los sistemas de control de despacho contamos con cabezales electrónicos para surtidores comerciales tanto de GNC como GLP y otros combustibles líquidos.

Un complemento a estos cabezales electrónicos para surtidores es el controlador de estos, PAM+, que permite comunicarse bidireccionalmente con ellos pudiendo realizar cambios de precios programados y obtener toda la información de los despachos.

Na Pump Control oferecemos sistemas de controle de despacho de combustíveis, Fleet+ e Fleet mini, projetados para atender às necessidades específicas das empresas. Esses sistemas garantem um controle preciso e seguro no despacho de combustíveis, resultando em uma gestão logística mais eficaz e rentável.

Através de soluções avançadas de IoT, oferecemos maior controle sobre a movimentação de combustíveis, permitindo uma gestão mais eficiente e preditiva.

Além dos sistemas de controle de despacho, possuímos cabeçotes eletrônicos para dispensadores comerciais de GNC e GLP e outros combustíveis líquidos.

Um complemento a estas cabeças eletrônicas para dispensadores é o seu controlador, PAM+, que permite comunicar bidireccionalmente com as mesmas, podendo efetuar alterações programadas de preços e obter toda a informação dos envios.

Con nuestra Tank Black, sistema de telemetría de tanques de última generación, se podrá tener un control preciso del stock en los tanques de combustible subterráneos o aéreos con sondas cableadas o inalámbricas. Además, cuenta con un sistema de sensores para detectar de forma temprana fugas de combustible.

Estas soluciones permiten disponer de toda la información en tiempo real en la nube, en nuestro llamado Head Office y por medio de reportes preconfigurados hacer el análisis de todos los movimientos. En caso de preferir hacer análisis propios cuenta con la posibilidad de descargar automáticamente todas las transacciones al Excel.

Con presencia en más de 20 países, hemos demostrado nuestra capacidad para satisfacer las demandas del mercado global. Y para seguir expandiendo nuestro alcance, la empresa está abierta a recibir representantes en la región, consolidando su compromiso con la excelencia y la innovación en la industria del transporte y la logística.

En resumen, Pump Control no solo proporciona tecnología de vanguardia para el control de despacho de combustible, sino que también lidera el camino hacia un futuro más eficiente y sostenible en la gestión de combustibles y fluidos en general a nivel mundial, integrando soluciones IoT avanzadas y plataformas de gestión en la nube como Head Office. ●

Com nosso Tank Black, um sistema de medição remota de tanques de última geração, você pode ter controle preciso do estoque em tanques de combustível subterrâneos ou aéreos com sondas com ou sem fio. Além disso, possui sistema de sensores para detectar precocemente vazamentos de combustível.

Estas soluções permitem-nos ter toda a informação em tempo real na nuvem, na nossa chamada Head Office e através de relatórios pré-configurados, analisar todos os movimentos. Se preferir fazer a sua própria análise, tem a possibilidade de descarregar automaticamente todas as transações para Excel.

Com presença em mais de 20 países, demonstramos a nossa capacidade de atender às demandas do mercado global. E para continuar ampliando nosso alcance, a empresa está aberta a receber representantes na região, consolidando seu compromisso com a excelência e inovação no setor de transporte e logística.

Em resumo, o Pump Control não apenas fornece tecnologia de ponta para controle de despacho de combustível, mas também lidera o caminho para um futuro mais eficiente e sustentável na gestão de combustíveis e fluidos em geral a nível mundial, integrando soluções avançadas de IoT e plataformas de gerenciamento em nuvem, como Head Office. ●



Soluciones IoT para la administración de combustibles.

Control de despacho de combustible - Sistema de telemetría - Registradores electrónicos
 Electrónica para surtidores de GNC - Soluciones para despacho de Urea y Aceite.

Tecnología argentina para el mundo.

¿Le gustaría representar a nuestra empresa en su país?
 Solicite más información



www.pump-control.com



sales@pump-control.com



+54 9 11 4687-6699





CEO DE DUAGA

Juan Duarte

INVERSIÓN SIN MAREAS BAJAS: EL AUGE EN INVERSIÓN PORTUARIA DE AMÉRICA LATINA DESAFÍA LA INESTABILIDAD GEOPOLÍTICA

INVESTIMENTO SEM MARÉS BAIXAS: O AUGE DO INVESTIMENTO PORTUARIO NA AMÉRICA LATINA DESAFIA A INSTABILIDADE GEOPOLÍTICA

En medio de la incertidumbre geopolítica y el bajo crecimiento económico de Latinoamérica en 2023, resurge con fuerza la confianza en su potencial de crecimiento, evidenciada por la apertura del sector financiero a nuevas inversiones en infraestructura portuaria. Este optimismo no es un destello pasajero, sino un reflejo de la estratégica apuesta por el desarrollo sostenible y la integración comercial de la región. Los puertos, arterias del comercio global, son ahora el tablero sobre el cual Latinoamérica juega una partida crítica hacia su reactivación económica.

Desde el Atlántico hasta el Pacífico, varios países están moviendo sus piezas con precisión. Brasil, con su asignación de USD 1.3 mil millones para la industria naval y el proyecto de la hidrovía en la Laguna Merín, impulsa su conectividad marítima y fortalece lazos con Uruguay, promoviendo así el desarrollo industrial y la apertura a nuevos mercados. DP World, por otro lado, invierte USD 200 millones en el puerto de Santos, abogando por la sostenibilidad y la eficiencia energética, mientras que, en Perú, el proyecto del Puerto de Paranaguá y el megaproyecto del Puerto de Chancay con más de USD 1.400 millones, marcan un hito en la modernización portuaria y el compromiso con una economía baja en carbono.

“Brasil, con su asignación de USD 1.3 mil millones para la industria naval y el proyecto de la hidrovía en la Laguna Merín, impulsa su conectividad marítima y fortalece lazos con Uruguay, promoviendo así el desarrollo industrial y la apertura a nuevos mercados.”

No meio de incerteza geopolítica e de baixo crescimento econômico na América Latina em 2023, a confiança no seu potencial de crescimento ressurgiu fortemente, evidenciada pela abertura do setor financeiro a novos investimentos em infra-estruturas portuárias. Este otimismo não é passageiro, mas um reflexo do compromisso estratégico com o desenvolvimento sustentável e a integração comercial da região. Os portos, artérias do comércio global, são hoje o tabuleiro no qual a América Latina joga um jogo crítico para a sua reativação econômica.

Do Atlântico ao Pacífico, vários países movimentam as suas peças com precisão. O Brasil, com a destinação de US\$1,3 bilhão para a indústria naval e o projeto hidroviário da Lagoa Merín, aumenta sua conectividade marítima e fortalece os laços com o Uruguai, promovendo assim o desenvolvimento industrial e a abertura a novos mercados. Já a DP World investe US\$ 200 milhões no porto de Santos, defendendo a sustentabilidade e a eficiência energética, enquanto, no Peru, o projeto do Porto de Paranaguá e o megaprojeto do Porto de Chancay com mais de US\$ 1.400 milhões, marcam uma conquista na modernização portuária e no compromisso com uma economia de baixo carbono.

“O Brasil, com a destinação de US\$1,3 bilhão para a indústria naval e o projeto hidroviário da Lagoa Merín, aumenta sua conectividade marítima e fortalece os laços com o Uruguai, promovendo assim o desenvolvimento industrial e a abertura a novos mercados.”



Você já parou para pensar quanto tempo e esforço sua empresa gasta em processos complexos e burocráticos de importação?

Com a Mainô, essa preocupação fica no passado.



Nosso propósito é claro: tornar as empresas de importação mais competitivas através da tecnologia

+9.000

Usuários ativos

+1.300

Empresas

+R\$ 24bi

VLMD em DI

(Valor em Mercadorias Liberadas para Consumo em Declarações de Importação)

Faça parte dessa transformação

- Acesso à funcionalidades especializadas;
- Gestão de processos;
- **Emissão de notas fiscais em apenas 2 minutos;**
- Monitoramento tributário integrado;
- **E mais!**

Visite nosso site em **www.maino.com.br** para saber mais!

Conheça também o **Mainô Business Conference**, o ponto de encontro dos importadores no Rio de Janeiro. Escaneie o QR Code ao lado para acessar o site do MBC agora mesmo!



Descomplicando a importação através da tecnologia.

EXPO LOGÍSTICA



PARAGUAY 2024

FECHA DE ABORDAJE

MIE.05
JUE.06

HORARIO:
DE 16:00 a 22:30 h.

JUNIO

ZONA DE ACCESO

CENTRO DE
CONVENCIONES
HOTEL BOURBON

NUEVA SEDE



Los principales operadores logísticos, agentes de carga, courier, inmobiliarios logísticos, empresas aseguradoras, aduanas, distribuidoras, forwarders, depósitos, asociaciones y cámaras vinculadas, puertos privados y del Estado, proveedores de equipamiento y tecnología lo esperan. Los más importantes proveedores y clientes reunidos en un solo lugar.

#creciendo**juntos**



Uruguay no se queda atrás, apostando por el dragado del canal de acceso al Puerto de Montevideo, profundizando así su capacidad de ser un polo logístico regional. Argentina, con la construcción de un terminal portuario y depósitos para fertilizantes en la Zona Franca Santafesina, asegura la logística y distribución de insumos agrícolas vitales. Colombia, con el dragado del Canal de Acceso al Puerto de Barranquilla, busca mantener la navegabilidad y mejorar su competitividad portuaria.

El avance de la construcción de Puerto Antioquia, un proyecto de más de USD 700 millones, evidencia la fuerza y el dinamismo del sector portuario en la región.

Además, Ecuador y Chile están emergiendo como actores clave en el impulso de la sostenibilidad y la innovación en la infraestructura portuaria. En Ecuador, la inversión de USD 1.200 millones en el desarrollo de DP World Posorja marca un hito como el primer puerto inteligente de aguas profundas del país, proyectándose como un catalizador para la eficiencia y la sostenibilidad ambiental en la región. Este compromiso se extiende a la restauración de manglares en la Isla Puná, donde DP World Posorja ha iniciado un proyecto para plantar más de 175,000 plántulas de mangle, contribuyendo significativamente a la captura de carbono y la protección de la biodiversidad local. Por otro lado, Chile, a través de sus terminales de DP World en San Antonio y Lirquén, opera con energía 100% renovable, subrayando su liderazgo en sostenibilidad portuaria en América Latina.

O Uruguai não fica atrás, apostando na dragagem do canal de acesso ao Porto de Montevideú, aprofundando assim a sua capacidade de ser um hub logístico regional. A Argentina, com a construção de um terminal portuário e armazéns de fertilizantes na Zona Franca de Santa Fé, garante a logística e distribuição de insumos agrícolas vitais. A Colômbia, com a dragagem do Canal de Acesso ao Porto de Barranquilla, procura manter a navegabilidade e melhorar a sua competitividade portuária.

O progresso da construção de Puerto Antioquia, um projeto de mais de 700 milhões de dólares, demonstra a força e o dinamismo do setor portuário na região.

Além disso, o Equador e o Chile estão a emergir como intervenientes-chave na promoção da sustentabilidade e da inovação nas infraestruturas portuárias. No Equador, o investimento de 1,2 mil milhões de dólares no desenvolvimento do DP World Posorja marca uma conquista como o primeiro porto inteligente de águas profundas do país, projetando-se como um catalisador para a eficiência e a sustentabilidade ambiental na região. Este compromisso se estende à restauração de manguezais na Ilha de Puná, onde a DP World Posorja iniciou um projeto para plantar mais de 175.000 mudas de mangue, contribuindo significativamente para a captura de carbono e a proteção da biodiversidade local. Por outro lado, o Chile, através dos seus terminais DP World em San Antonio e Lirquén, opera com energia 100% renovável, sublinhando a sua liderança em sustentabilidade portuária na América Latina.

La relevancia de la sostenibilidad en la financiación no se limita a la adopción de prácticas verdes directas; se extiende a la estructura misma de los contratos de crédito. Los préstamos vinculados a la sostenibilidad y los préstamos verdes, guiados por principios como los establecidos por la Loan Market Association, Asia Pacific Loan Market Association y Loan Syndications and Trading Association, demuestran cómo el rendimiento en ESG puede influir directamente en las condiciones de financiación, incluyendo tasas de interés más favorables para los prestatarios que cumplen con objetivos ambientales, sociales y de gobernanza predefinidos. Este enfoque no solo impulsa una mejora continua en las prácticas de sostenibilidad, sino que también ofrece un marco para mitigar el riesgo de "greenwashing".

Mirando al futuro, las proyecciones económicas para América Latina y el Caribe sugieren una recuperación sostenida. El Fondo Monetario Internacional (FMI) prevé un crecimiento del 2.3% tanto para 2023 como para 2024, superando el ritmo anual del 1.1% anterior a la pandemia. La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) proyecta un crecimiento del 1.9% para 2024, mientras que el Banco Mundial anticipa una leve mejoría en 2025. Estos datos reflejan una mejora gradual pero firme que, alimentada por los precios internacionales de las materias primas y una demanda global en aumento, podría impulsar el desarrollo de la infraestructura clave y fortalecer la economía regional en los años venideros.

A relevância da sustentabilidade no financiamento não se limita à adoção de práticas verdes diretas; Estende-se à própria estrutura dos contratos de crédito. Os empréstimos ligados à sustentabilidade e os empréstimos verdes, guiados por princípios como os estabelecidos pela Loan Market Association, pela Asia Pacific Loan Market Association e pela Loan Syndications and Trading Association, demonstram como o desempenho ESG pode influenciar diretamente as condições de financiamento, incluindo taxas de juros mais favoráveis para os mutuários que atendam aos objetivos ambientais, sociais e de governança predefinidos. Esta abordagem não só impulsiona a melhoria contínua nas práticas de sustentabilidade, mas também fornece um marco para mitigar o risco de "greenwashing".

Olhando para o futuro, as projeções econômicas para a América Latina e Caribe sugerem uma recuperação sustentada. O Fundo Monetário Internacional (FMI) prevê um crescimento de 2,3% para 2023 e 2024, superando o ritmo anual de 1,1% antes da pandemia. A Comissão Econômica para a América Latina e Caribe (CEPAL) projeta um crescimento de 1,9% para 2024, enquanto o Banco Mundial prevê uma ligeira melhoria em 2025. Estes dados refletem uma melhoria gradual mas firme que, alimentada pelos preços internacionais das matérias-primas e pelo aumento procura global, poderá impulsionar o desenvolvimento de infra-estruturas essenciais e fortalecer a economia regional nos próximos anos.

JCTRANSPORT
REGIONAL TRANSPORT & INTERNATIONAL LOGISTICS

SERVICIOS LOGÍSTICOS DE CARGAS TERRESTRES FTL Y LTL

Empresa líder en el rubro de logística y transporte de cargas. Con una vasta experiencia en el mercado, nos hemos destacado por brindar servicios confiables y eficientes de importación y exportación.

TRANSPORTE CONSOLIDADO (LTL)
Furgón refrigerado propio: Ofrecemos servicio semanal para carga seca, refrigerada y congelada.

Asunción → Montevideo
Montevideo → Asunción

CONSULTAR TRAMOS
Próximamente:

SEGURO Y CONFIABLE
Contamos con una flota de vehículos modernos y un equipo de conductores altamente capacitados para garantizar la entrega segura de sus mercancías.

Info@jctransport.com.py | jctransport.com.py
0994 666 926 | @jctransport_sa | JCTRANSPORT SA



Latinoamérica está demostrando que, incluso en tiempos desafiantes, su visión de futuro y compromiso con el crecimiento sostenible la mantienen firme en el camino hacia la prosperidad. La adopción de préstamos vinculados a la sostenibilidad y préstamos verdes refleja un cambio paradigmático hacia la integración de la sostenibilidad en las estrategias financieras, asegurando que el desarrollo portuario no solo busque la eficiencia y rentabilidad sino también el cuidado ambiental y la responsabilidad social. Este enfoque multidimensional hacia la financiación demuestra cómo América Latina no solo se adapta a las tendencias globales de sostenibilidad, sino que también se prepara para liderar por medio de la innovación en sus sectores clave. ●

A América Latina está a demonstrar que, mesmo em tempos difíceis, a sua visão para o futuro e o seu compromisso com o crescimento sustentável se mantem firme no caminho da prosperidade. A adoção de empréstimos ligados à sustentabilidade e de empréstimos verdes reflete uma mudança paradigmática no sentido da integração da sustentabilidade nas estratégias financeiras, garantindo que o desenvolvimento portuário não procura apenas a eficiência e a rentabilidade, mas também o cuidado ambiental e a responsabilidade social. Esta abordagem multidimensional ao financiamento demonstra como a América Latina não está apenas a adaptar-se às tendências globais de sustentabilidade, mas também a preparar-se para liderar através da inovação nos seus setores-chave. ●

DUAGA

CRECIMIENTO ESTRATÉGICO EN PUERTOS Y LOGÍSTICA

Somos una consultoria especializada en **crecimiento estratégico y financiamiento internacional** para el sector portuario y logístico en Latinoamérica. Con un enfoque **personalizado e innovador**, ayudamos a empresas a crecer de manera **rentable y sostenible**.

Juan Duarte / CEO - DUAGA
 j.duarte@duaga.com
 (+1) 202 7021920



Nuestro equipo

QUEREMOS AYUDARTE A GENERAR
NUEVAS OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS



Ing. Mario Alonso
mario@todologista.com



Juan Lessa
jlessa@mercsoft.com



Rafael Pereira
rafael@todologisticanews.com



Alvaro Sienna
alvaro.sienra@revistaprotagonista.com



Luciano Delle Ville
luciano@todologista.com



Valentina Alonso
valonso@mercsoft.com



Karina Salas
ksalas@todologisticanews.com



Netfrateri Abrego
nabrego@todologisticanews.com



Gerardo Chanadari
gchanadari@todologisticanews.com

Multimedia Todologista te conecta con empresarios de América



MULTIMÉDIO
Todológica
& COMERCIO EXTERIOR

NUESTRO EQUIPO ESTÁ LISTO PARA ACOMPAÑARTE
Y AYUDARTE A ALCANZAR
TUS OBJETIVOS COMERCIALES CON ÉXITO.



Macarena Alonso
macarena@mercsoft.com



Lilian Magri
lilian.mercsoft@gmail.com



Alvaro Alonso
alvaro@todologica.com



Lic. Damián Miranda
damianmiran@gmail.com



Laura González
lauragloaiza@gmail.com



Ponte en contacto YA MISMO, hay empresarios que necesitan
de tus servicios.

www.todologica.com

GUÍA
LOGÍSTICA
Y DE COMERCIO EXTERIOR

UNA RED DE
ESPECIALISTAS A SU
DISPOSICIÓN



AGENCIAS MARÍTIMAS



MSG Mercosur Shuttle Group
Paraguay | Pág. 248
www.msgcontainerline.com



Multimar
Uruguay | Pág. 73
www.multimar.com.ar



Nobleza Naviera
Uruguay | Pág. 181
noblezanaviera.com

AGENTES DE CARGA



Ace Logística
Brasil | Pág. 57
www.acelogistica.com



AcGroup Worldwide Paraguay
Paraguay | Pág. 312
www.acgroup.com.py



ACW COMEX GROUP
Argentina | Pág. 77
www.acwcomex.com



Aeromar Internacional S.R.L.
Paraguay | Pág. 312
www.aeromar.com.py



ALFA TRADING
Paraguay | Pág. 312
www.alfatrading.com.py



Bifrost Cargo
Uruguay | Pág. 65
www.bifrostcargo.com



Blademar Logistics
Uruguay | Pág. 69
www.blademar.com



BS LOGISTICS
Bolivia | Pág. 125
www.bslogistics.net



Cargas del Plata
Argentina | Pág. 86
www.cargasdelplata.com



CTrans Corporación
Bolivia | Pág. 288
www.ctransbolivia.com



DEZE LTDA
Bolivia | Pág. 288
www.dezeltlda.com



Finvesa
Argentina | Pág. 71
www.finvesa.com.ar



GDX Cargo Logistics
Brasil | Pág. 89
www.gdxcargo.com.br



Grupo AEX
Paraguay | Pág. 312
www.aex.com.py



GRUPO LEKAS
América | Pág. 275
www.lekas.com.do



Grupo Logistics
México | Pág. 308
www.gentederio.com.ar



Interborders
Argentina | Pág. 59
www.interborders.com



Jauser Soluciones Logísticas
Paraguay | Pág. 312
www.jauser.net



Multitransportes Internacionales
México | Pág. 198
www.mtinter.com.mx



Panorama Cargo S.A.
Paraguay | Pág. 313
www.panorama.com.py

ASTILLEROS Y AMARRADEROS



Quantum Logística
Bolivia | Pág. 288
www.quantum.com.bo



Astillero Río Paraná Sur
Argentina | Pág. 239
www.astilleroparanasur.com

CONSTRUCCIONES Y ESTRUCTURAS



TPS
Argentina | Pág. 98
www.tps.com.ar

COURIERS | COURIER



Federal Just in Time
Bolivia | Pág. 130
www.federaljit.com



SEA EXPRESS
Brasil | Pág. 61
www.seaexpress.com.br

BANCOS



BROU BANCO REPÚBLICA
Uruguay | Pág. 79
www.brou.com.uy

CONSULTORAS



DUAGA
América | Pág. 179
www.duaga.com



Marco Postal
Uruguay | Pág. 321
www.marcopostal.com.uy



Servimex
Paraguay | Pág. 313
www.servimex.com.py

CARGA PROYECTO



BBC CHARTERING
América | Pág. 3
www.bbc-chartering.com



LDA Consultores
Uruguay | Pág. 321
ldaconsultores.com

DEPÓSITOS



INESAR
Uruguay | Pág. 146
www.inesar.com



TRANS GLOBAL S.R.L.
Bolivia | Pág. 135
www.transglobalsrl.com

COMPAÑÍA AÉREA



InterAir Cargo SRL
Bolivia | Pág. 288
www.interaircargo.com



Mercosoft Consultores
Uruguay | Pág. 321
www.todologistica.com

DEPÓSITOS FRIGORÍFICOS



Frigorífico Arbiza
Uruguay | Pág. 110
www.frigorificoarbiza.com.uy



TRANSLOG
Centroamérica | Pág. 299
www.translog.com.pa

CONSOLIDADOR NEUTRAL



IFS
México | Pág. 308
www.ifsmexico.com



Possum
Uruguay | Pág. 113
www.possum.com.uy

DEPÓSITOS ZONA FRANCA



Buiding Time
Argentina | Pág. 67
www.buildingtime.com.ar



Transportes Universales
Argentina | Pág. 63
www.tusa.com.ar

CONTENEDORES



CONSER LTDA
Bolivia | Pág. 289
www.conser.com.bo

DESPACHANTES / AGENTES DE ADUANA



Agencia Sallustro
Paraguay | Pág. 70
www.agenciasallustro.com.py

ARMADORES



ONE | Ocean Network Express
Uruguay | Pág. 320
www.one-line.com



OVERSEAS BOLIVIA
Bolivia | Pág. 133
www.overseasbolivia.com

ASEGURADORAS



Grupo Nuño
México | Pág. 308
www.gruponuño.com



Saco Shipping
América | Pág. 42
www.overseasbolivia.com



Cooltainer
Argentina | Pág. 117
www.cool-tainer.com.ar



Grupo Rovira
Uruguay | Pág. 321
www.gruporovira.com



S.M.A.C. sc.
Uruguay | Pág. 75
www.smac.com.uy

DRAGADO



Dredging International
Argentina | Pág. 280
www.deme-group.com



Jan de Nul
Argentina | Pág. 173
https://www.jandenu.com/

EQUIPAMIENTO PARA LA INDUSTRIA



Storage Compat URU
Uruguay | Pág. 159
www.storagecompat.com

EQUIPOS PARA MANEJO DE CARGA



Combilift
América | Pág. 96
www.combilift.com/es



Movertec
Uruguay | Pág. 139
www.movertec.com



Uanel
Uruguay | Pág. 154
www.uanel.com.uy

ETIQUETAS E IMPRESIÓN TÉRMICA



DMR Digicard Mil Rollos
Uruguay | Pág. 322
www.digicardmilrollos.com.uy

EVENTOS



C12 Logistics
México | Pág. 166
www.c12community.com



Encuentro de Protagonistas
Uruguay | Pág. 8
www.encuentrodeprotagonistas.com



Expocarga
Uruguay | Pág. 270
www.expocarga.com.uy



Expologística Paraguay
Paraguay | Pág. 313
www.marketcomunicaciones.com



Intermodal
Brasil | Pág. 165
www.intermodal.com.br



Logistique
Brasil | Pág. 167
www.logistique.com.br



Navegistic
Paraguay | Pág. 313
www.navegistic.com



Power Meeting Internacional
Uruguay | Pág. 293
www.powermeetinginternacional.com



SIL
España | Pág. 163
www.silbcn.com



AMTI
México | Pág. 309
www.amti.org.mx

GRÚAS Y TRANSPORTE DE CARGAS



Martek
Paraguay | Pág. 247
www.martek.com.py



Salomón Grúas
Uruguay | Pág. 271
www.salomongruas.com



ANIERM
México | Pág. 309
www.anierm.org.mx



AUDACA
Uruguay | Pág. 323
www.audaca.com.uy

INMUEBLES LOGISTICOS E INDUSTRIALES



Alto Panorama
Uruguay | Pág. 126
altopanorama.com



Toribio Achaval
Argentina | Pág. 109
www.toribioachaval.com



CAINCO
Bolivia | Pág. 289
www.cainco.org.bo



CALOG
Uruguay | Pág. 323
www.calog.com.uy

INSTITUCIONES REFERENTES



ADAU
Uruguay | Pág. 323
www.adau.com.uy



CENNAVE
Uruguay | Pág. 189
www.cennave.com.uy



CIP
Paraguay | Pág. 314
www.cip.org.py



ALACAT
México | Pág. 308
www.alacat.org



CLAA
México | Pág. 72
www.claa.org.mx



AMACARGA
México | Pág. 308
www.amacarga.mx



CRDA
Bolivia | Pág. 289
www.claa.org.mx

OPERADORES PORTUARIOS



Fundación Valenciaport
España | Pág. 207
www.fundacion.valenciaport.com



Celsur
Argentina | Pág. 137
www.celsur.com.ar



Murchison
Uruguay | Pág. 155
www.murchison.com.uy



Harbour & Maritime Service
Uruguay | Pág. 324



GKF Network
Estados Unidos | Pág. 301
www.gkfnetwork.com



Corfrisa
Uruguay | Pág. 140
www.corfrisa.com



NSA Nuestra Señora de la Asunción
Paraguay | Pág. 315
www.nsa.com.py



Lobraus
Uruguay | Pág. 191
www.lobraus.net



INALOG
Uruguay | Pág. 323
www.inalog.org.uy



Costa Oriental Paraguay
Paraguay | Pág. 314
www.costaoriental.com.py



Onboard Logistics
Estados Unidos | Pág. 91
www.onboardlogistics.net/



Overdeep
Uruguay | Pág. 324
www.overportsrl.com

METALÚRGICA



Grupo Bautec
Argentina | Pág. 105
www.grupobautec.com.ar



GLC
Centroamérica | Pág. 149
grupologistico.com



PAMSA Logística Integral
Argentina | Pág. 147
www.pamsa.com.ar



Overport Group
Argentina | Pág. 233
www.overportsrl.com

MULTIMEDIOS



Grupo Todologista
Paraguay | Pág. 10
www.todologista.com



ID Logistics
Argentina | Pág. 143
www.id-logistics.com



Qbox
Argentina | Pág. 281
www.qboxonline.com



PTP Group
Uruguay | Pág. 119
www.ptpgroup.com.ar

OPERADORES LOGÍSTICOS



AGUNSA
América | Pág. 275
www.agunsa.com



Inmove logistics
Uruguay | Pág. 324
www.inmovelogistics.com



Ransa Bolivia
Bolivia | Pág. 145
www.ransa.net



Tamibel Group
Uruguay | Pág. 175
www.tamibel.com.uy




Aidisa Servicios Logísticos
Bolivia | Pág. 131
www.aidisabolivia.com



Larrabezua Grupo Empresarial
México | Pág. 309
www.larrabezua.com.mx



Rioestiba
Uruguay | Pág. 324
www.rioestiba.com.uy



Urcel
Argentina | Pág. 141
urcel.com



ANDREANI
Brasil | Pág. 294
www.andreani.com




Link Soluciones Logísticas
Argentina | Pág. 123
www.linklogistica.com



Terminal Panamericana S.A.
Argentina | Pág. 111
www.tplogistica.com




Utilaje
Uruguay | Pág. 250
www.utilaje.com.uy



LX Pantos
Brasil | Pág. 294
www.lxpantos.com



TML Logística
Argentina | Pág. 128
www.tmlogistica.com.ar



VMC Logística
Uruguay | Pág. 325
www.vmc.com.uy

PLATAFORMAS LOGÍSTICAS



Agatone
Parque Logístico e Industrial

Agatone
Uruguay | Pág. 325
www.agatone.com.uy



PUERTO BAHÍA BLANCA
CONSORCIO DE GESTIÓN DE PUERTOS DE BAHÍA BLANCA

Puerto Bahía Blanca
Argentina | Pág. 216
www.puertobahia blanca.com



BA
Bien Asegurado

Bien Asegurado
Paraguay | Pág. 314
www.bienaseguradoparaguay.com.py



4TaKT

4TaKT
Brasil | Pág. 295
www.4taktbv.nl



Polo Oeste
Parque Logístico e Industrial

Polo Oeste
Uruguay | Pág. 153
www.poloeste.com.uy



PUERTO BUENOS AIRES

Puerto de Buenos Aires AGP.
Argentina | Pág. 282



CARGOX

CargoX
Centroamérica | Pág. 55
www.cargox.com

TECNOLOGÍA, SOFTWARE & TRAZABILIDAD



EPSON
EXCEED YOUR VISION

Epson
Argentina | Pág. 115
www.epson.com.ar



RUTA 1

Ruta 1 Polo Logístico
Uruguay | Pág. 107
www.ruta1.uy



DOT ADMINISTRACION PUERTO VILLA CONSTITUCION

Puerto Villa Constitución
Argentina | Pág. 237
www.eapvc.com.ar/

SERVICIOS Y OBRAS PORTUARIAS



PERSOL

Persol
Argentina | Pág. 101
www.prsol.com.ar



Modallport

MODALLPORT SISTEMAS
Brasil | Pág. 295
modallport.com.br

PRÁCTICOS



NDS

Nautica del Sur S.A.
Argentina | Pág. 223
www.nauticadelsur.com.ar



valenciaport
Autoridad Portuaria de Valencia

Valencia Port
España | Pág. 209
www.valenciaport.com

SISTEMAS PARA MANEJO DE CARGAS



ELEVA BOLIVIA SRL
Alquiler - Venta - Servicio - Repuestos

ELEVA
Bolivia | Pág. 156
www.uranel.com.uy



POSEIDÓN
TECNOLOGÍAS PARA EL TRÁFICO PORTUARIO

Poseidon Technologies
Uruguay | Pág. 326
www.poseidontraffic.com

PUBLICACIONES



PROTAGONISTA
REVISTA, REVISTA, REVISTA | REVISTA ESPECIAL

Revista Protagonista
Uruguay | Pág. 294
www.revistaprotagonista.com



Starfip

STARFIP
Uruguay | Pág. 161
www.starfip.com

SOLUCIONES EN SEGURIDAD



SECURITAS

Securitas Uruguay
Uruguay | Pág. 243
www.securitasuruguay.com



prodevelop

Prodevelop
España | Pág. 215
www.prodevelop.es

PUERTOS



ANP
ADMINISTRACIÓN NACIONAL DE PUERTOS
República Oriental del Uruguay

ANP
Uruguay | Pág. 171
www.anp.com.uy



EASYMAIL
TELECOMUNICACIONES

Easymail
Uruguay | Pág. 267
www.easymail.net.uy

SOLUCIONES LOGÍSTICAS



PUERTO SEGURO
SOLUCIÓN LOGÍSTICA S.A.

Puerto Seguro
Paraguay | Pág. 245
www.puertoseguro.com.py



SIMMPAPEL

Simmpapel
México | Pág. 309
www.simmpapel.com



Port de Barcelona

Port de Barcelona
España | Pág. 200
www.portdebarcelona.cat



C.S.P. SEGURIDAD PRIVADA


C.S.P. Seguridad Privada
Argentina | Pág. 257
www.seguridadcsp.com.ar

SUMINISTRO Y SERVICIOS FLUVIALES



Distrifluvial
Paraguay S.A.

Distrifluvial
Paraguay | Pág. 241
www.distrifluvial.com.py



ZEBRA

ZEBRA
Brasil | Pág. 295
www.zebra.com

TERMINALES DE GRANELES



MYRIN

Myrin
Uruguay | Pág. 150
www.myrin.com.uy



PORT EVERGLADES
PORT EVERGLADES

PORT EVERGLADES
EEUU | Pág. 301
www.porteverglades.net



Assekuransa
COMPAÑÍA DE SEGUROS

Assekuransa
Argentina | Pág. 339
www.assekuransa.com

VENTA DE COMBUSTIBLE



Terminal de Graneles Montevideo
Uruguay | Pág. 183
www.tgm.com.uy



Puerto Seguro Fluvial
Paraguay | Pág. 245
www.puertosegurofluvial.com



COOPERCARGA
Brasil | Pág. 295
www.coopercarga.com.br



Distribuidora Puerto Bs As
Argentina | Pág. 283
www.distribuidorapuerto.com.ar

TERMINALES PORTUARIAS



BRASIL TERMINAL PORTUÁRIO
Brasil | Pág. 295
www.btp.com.br



TCP | Terminal Cuenca Del Plata
Uruguay | Pág. 195
www.terminaltcp.com.uy



GRUPO GINO
Uruguay | Pág. 258
www.grupogino.com.uy



KENPORT SA
Uruguay | Pág. 185
www.kenportbunker.com



Corporación Navios
Uruguay | Pág. 177
www.naviosterminals.com



Terminales Río de la Plata
Argentina | Pág. 219
www.trp.com.ar



NSA Nuestra Señora de la Asunción
Paraguay | Pág. 315
www.nsa.com.py

VOLUMETRIA Y PESO



Montra Solutios
México | Pág. 121
www.montrasolutions.com



MIT
Panamá | Pág. 211
www.mitpan.com



Alvaro Paleo
Uruguay | Pág. 265
www.alvaropaleo.com



SITREX
Brasil | Pág. 295
www.sitrex.net.br

ZONAS FRANCAS



PANEXPORT
Centroamérica | Pág. 199
www.panexport.net



PORTONAVE
Brasil | Pág. 231
www.portonave.com.br



Calvo & Silva
Uruguay | Pág. 327
www.calvoysilva.com.uy



Tirapu
Uruguay | Pág. 327
www.tirapu.com.uy



Zona Franca La Plata
Argentina | Pág. 81
www.bazflp.com



Puerto Caacupe-mí
Paraguay | Pág. 315
www.caa.com.py



Transportes Padilla S.A.
Argentina | Pág. 283
www.transportespadilla.com.ar



TRADEX International
Uruguay | Pág. 262
www.tradexla.com



Zonamerica
Uruguay | Pág. 44
www.zonamerica.com



Puerto Fenix
Paraguay | Pág. 249
www.puertofenix.com.py

TRANSPORTE INTERNACIONA



Arkoley
Uruguay | Pág. 269
www.arkoley.uy

UNIDAD DE VERIFICACIÓN



Puerto San Jose
Paraguay | Pág. 315
www.puertosanjose.com.py



BRAMORIM
Brasil | Pág. 263
www.bramorim.com.br



RRUV
México | Pág. 308
www.rruv.com.mx

¡Celebremos juntos 20 años de excelencia con esta edición especial aniversario!

Vamos comemorar juntos 20 anos de excelência com esta edição especial de aniversário!



La plataforma de medios múltiples, dirigida a industriales, importadores, exportadores y expertos en cadena de suministro, da la bienvenida a las empresas que se unen a una edición innovadora.

A multiplataforma, dirigida a industriais, importadores, exportadores e especialistas em cadeias de abastecimento, dá as boas-vindas às empresas que se agregaram a uma edição inédita.



Los líderes de la industria confían en la Guía Logística para promover sus servicios y productos, aprovechando su amplia difusión y la garantía de ser una herramienta multimedia de consulta probada.

La Guía Logística llega a BUENAS MANOS y te trae BUENOS NEGOCIOS.

Anúnciese con nosotros y aumente la visibilidad de su empresa, promueva nuevas colaboraciones y destaque su trayectoria en la industria logística.

**Contacte con nosotros
hoy mismo para
asegurar su espacio en
esta edición especial.
¡No pierda la
oportunidad de ser
parte de nuestra
historia de éxito!**

*Contate-nos hoje para
garantir seu espaço
nesta edição especial.
Não perca a chance
de fazer parte da
nossa história de
sucesso!*

Os líderes da indústria confiam no Guia de Logística para promover os seus serviços e produtos, aproveitando a sua ampla circulação e a garantia de ser uma comprovada ferramenta de referência multimídia.

O Guia de Logística chega em BOAS MÃOS e traz para você BONS NEGÓCIOS.

Anuncie conosco e aumente a visibilidade da sua empresa, promova novas colaborações e destaque sua história no setor logístico.



sumate@todologistica.com

Multimedia Todológica te conecta con empresarios de América

MULTIMEDIO
Todológica
& COMERCIO EXTERIOR

Más empresas te conocen,
más oportunidades tienes

**GUÍA
LOGÍSTICA**
Y DE COMERCIO EXTERIOR

PROTAGONISTA
PUERTOS, LOGÍSTICA, TRANSPORTE Y COMERCIO EXTERIOR

 **Encuentro
de Protagonistas**

HUB
PAIS LOGISTICO

TodoLOGÍSTICA
DIGITAL

TodoLOGÍSTICA
newsletter corporativo

INTERNATIONAL
**POWER
MEETING**


TodoLOGÍSTICA
COMMUNITY MANAGER

 **TODOLOGISTICA**
ESTUDIO GRÁFICO


TodoLOGÍSTICA
video podcast



Multiplataforma Todologista conecta você com empresários em toda América

Quanto mais empresas
conhecerem você, mais
oportunidades você terá



www.todologista.com